

МОНИТОРИНГ СОБЫТИЙ НА РЫНКЕ ПСМ

I квартал
2016





ОГЛАВЛЕНИЕ

1. Цемент	
1.1. Новости компаний	3
1.2. Новости отрасли	46
2. Бетон. Новости отрасли	64
3. ЖБИ. Новости отрасли	67
4. Стеновые материалы.	71
4.1. Кирпич. Новости отрасли	71
4.2. Газобетон. Новости отрасли	75
5. Нерудные материалы. Новости отрасли	76
6. Известь. Новости отрасли	80
7. Стекло. Новости отрасли	81
8. Теплоизоляция. Новости отрасли	85
9. Строительные материалы	90
10. Строительство. Новости отрасли	100
11. Дорожное строительство	107
12. Транспорт и логистика	108
13. Экономика	118
14. Экология	123
15. Государство	124
Информация о компании	

Почему за 1,5 года состояние Филарета Гальчева рухнуло с \$5,6 млрд до \$305 млн

Владелец «Евроцемент групп» всю жизнь развивался в кредит, невзирая на кризис

Про отношения основного владельца и председателя совета директоров «Евроцемент групп» Филарета Гальчева с банкирами ходит вот такая история. Его не оказалось на одном из кредитных комитетов Сбербанка во время обсуждения долгов «Евроцемента». Бизнесмен хотел полететь в космос и проходил обучение в Центре подготовки космонавтов. Президент Сбербанка Герман Греф якобы тут же позвонил руководителям Роскосмоса с просьбой оставить Гальчева на Земле, потому что «у него тут много проблем». Представитель Сбербанка не подтвердил факт звонка Грефа в Роскосмос. Его коллега из Центра подготовки космонавтов комментировать это не стал. «Я слышал, что кредиторы обращались по поводу Гальчева, но не поручусь, что сам Греф звонил», – рассказал сотрудник центра. По словам другого сотрудника, Гальчев действительно проходил подготовку, но сейчас в списке космических туристов не значится.

Как бы то ни было, решить проблему со Сбербанком удалось: кредит реструктурирован на выгодных условиях. Но это половина от общей задолженности компании.

Ровно 11 лет назад, консолидировав цементные заводы в центральной части России, Гальчев планировал захватить лидерство на мировом рынке и, казалось, шел по верному пути. «Евроцемент групп» вошла в топ-10 мировых производителей (без учета Китая), а сам он стал акционером крупнейшей в мире цементной компании LafargeHolcim. Но всего за 1,5 года он потерял большую часть своего состояния: если в середине 2014 г. Bloomberg Billionaires Index оценивал его в \$5,6 млрд, то сейчас – в \$305 млн. Почему?

Большие надежды

История бизнесмена Гальчева началась в 1996 г., когда он вместе с Георгием Краснянским создал «Росуглесбыт», вскоре ставший одним из ведущих угольных трейдеров страны. В 2000 г. Гальчев вместе с бывшим министром топлива и энергетики Сергеем Генераловым участвовал в приватизации Красноярской угольной компании. Она в то время казалась банкротом: 1 т угля продавалась за 34 руб. при себестоимости 42 руб., рабочие не получали зарплату восемь месяцев, задолженность перед бюджетами всех уровней составляла около 5 млрд руб. «Уже на второй месяц мы погасили долги по зарплате, в 2001 г. заплатили 1,8 млрд руб. налогов, увеличили объем производства с 28 млн до 37 млн т», – хвалился Гальчев

«Ведомостям».

Через два года Гальчев продал долю в «Красугле» группе МДМ и тут же, воспользовавшись конфликтом между акционерами, приобрел акции «Штерн-цемента», владевшего тогда четырьмя цементными заводами. «В 2002 г. 1 т цемента в России стоила \$30, а в Европе – 60–70 евро. Гальчев видел в этой отрасли большой потенциал», – объясняет интерес бывшего угольного магната к цементной отрасли его знакомый.

Только в ней надо было навести порядок. «Штерн-цемент», по словам Гальчева, владел в каждом из четырех заводов миноритарными пакетами, остальные числились на офшорах. Сами заводы были «убиты», выручка называлась прибылью, налоги не платились, всю наличность носили в чемоданах. «Никому и не снилось, сколько грязи было вокруг этих заводов», – вспоминал Гальчев. Впрочем, основатель «Штерн-цемента» Владимир Штернфельд опровергал эту информацию. Так же, как и названную Гальчевым сумму сделки – \$100 млн. Бывшие коллеги владельца «Евроцемента» считают, что она составляла около \$50 млн. Позднее Гальчев докупил еще три завода, и в 2004 г. его цементный холдинг производил уже 9,6 млн т продукции.

Продолжение статьи на стр. 3 »»

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



В 2005 г. бизнесмен заключил главную сделку своей жизни. Он приобрел у «Интеко» супруги тогдашнего мэра Москвы Юрия Лужкова Елены Батуриной семь цементных заводов, произведших за предыдущий год 7,5 млн т продукции, и стал безоговорочным лидером отрасли.

Для рынка сделка стала неожиданностью. Более того, в инвестиционном меморандуме «Интеко» на 2005 г. ставилась цель – стать вровень с «Евроцементом». Но гонка обходилась дорого: две крупнейшие цементные компании конкурировали прежде всего в цене, поэтому она в течение нескольких лет не поднималась, заводы работали на минимальной рентабельности и это ограничивало развитие рынка, вспоминает один из участников сделки. «Было понятно, что нужно консолидироваться», – добавляет он. Выйти из борьбы решила Батурина, но Гальчеву это обошлось недешево. Сумма сделки составила \$850 млн.

Сделку «Евроцемента» с «Интеко» полностью финансировал Сбербанк. Гальчев вообще предпочитал развиваться на кредитные деньги. На вопрос «Ведомостей», откуда он возьмет средства для реализации своих масштабных планов, бизнесмен отвечал: «У меня хорошая кредитная история».

В декабре 2005 г. Гальчев купил «Кавказцемент» у зятя бывшего главы Карачаево-Черкесии Али Каитова. Батурина ранее отказалась от этой сделки. Каитов был арестован в октябре 2004 г. после того, как на его даче под Черкесском было убито семь представителей Химобъединения им. Цахилова во главе с депутатом

республиканского парламента Расулом Богатыревым. Позднее их обгоревшие трупы найдут в одной из шахт «Кавказцемента». Одно из основных достоинств Гальчева – умение рисковать, идти ва-банк, считает один из его конкурентов.

Золотой век цемента

2005–2007 годы стали золотым веком для цементной отрасли России: строительный бум поднял цены и крупнейшие бизнесмены страны, воодушевленные в числе прочего и примером Гальчева, бросились инвестировать в этот бизнес. Сам Гальчев тогда видел будущее в радужном свете. «Мировая компания № 1 Lafarge стоит \$42 млрд и производит 110 млн т. Достигнем таких показателей – будем стоить столько же», – объяснял он в интервью «Ведомостям» в 2006 г.

Вырвавшись в лидеры цементной отрасли, «Евроцемент групп» повела себя жестко: компания отказалась отпускать продукцию без предоплаты, а еще через месяц объявила о повышении цен. Если в апреле 2005 г. цемент стоил 1150 руб. за 1 т, то в мае – уже 2000–2100 руб. А летом цены на цемент в отдельных регионах доходили до 4000–5000 руб. за 1 т. Производитель обосновал повышение цен ростом тарифов на газ и электричество и необходимостью модернизировать заводы. «Сейчас износ мощностей – 80%, а заводам от 45 до 100 лет. Что потом будет с этими заводами? <...> Если мы снизим цены, все цементные заводы умрут», – объяснял Гальчев. Строители же решили, что Гальчев пытается за их счет отбить затраты на покупку заводов, подсчитали убытки и пожаловались

в Федеральную антимонопольную службу (ФАС). В конце 2005 г. ФАС признала «Евроцемент групп» нарушителем антимонопольного закона и наказала штрафом в 1,9 млрд руб. Правда, после нескольких месяцев судебных разбирательств ФАС согласилась уменьшить штраф более чем в 7 раз и разрешила «Евроцементу» повышать цены.

До конца 2006 г. Гальчев купил по заводу в Узбекистане и на Украине. Его империя состояла уже из 16 предприятий общей мощностью 35 млн т (из них на российские мощности «Евроцемента» приходилось 29,6 млн т, при том что общие мощности в стране составляли 68 млн т), а сам холдинг стал восьмым среди крупнейших мировых производителей цемента.

Гальчев обещал вложить в развитие цементной отрасли России фантастические \$6 млрд, увеличив годовой объем производства в стране более чем на 9 млн т. Хотя чистую прибыль и даже консолидированную выручку «Евроцемент» никогда не раскрывал, доходы его предприятий позволяли говорить о таких инвестициях: при себестоимости в 900–1000 руб. они продавали цемент в среднем по 2500 руб. за 1 т.

Цена ошибки

Именно повышение цен стало основной ошибкой Гальчева, считают эксперты и конкуренты. После этого на российский рынок хлынул иностранный цемент, который теперь был сопоставим по стоимости с продукцией «Евроцемента». В 2008 г. потребность в импорте оценивалась в 5 млн т, тогда как реальный объем ввоза

цемента составил порядка 9 млн т, вспоминает один из производителей. Кроме того, высокая рентабельность бизнеса привлекла в отрасль новых инвесторов: заводы стали строить не только профильные игроки, но и металлурги Олег Дерипаска и Лев Кветной, создатель группы ЛСР Андрей Молчанов, бизнесмен Алишер Усманов. «Гальчев сделал большое дело – консолидировал рынок, повысил качество цемента, стремится к прозрачности отношений», – объясняет Молчанов. Он признает, что именно высокие цены на цемент, которого для ЛСР нужно было 1 млн т в год, сподвигли его на строительство цементного завода. «Когда мы начинали строить, цена за 1 т достигала \$200. Но мировой опыт показывает, что игроки на этом рынке не владеют отдельными заводами», – объясняет он сейчас. В конце 2014 г. Молчанов продал «ЛСР-цемент» Гальчеву примерно за 18 млрд руб. без учета долга перед ВЭБом, перешедшего к покупателю.

В итоге, по подсчетам самого «Евроцемента», с 2008 г. в России было инвестировано около \$10 млрд в создание 31 млн т новых мощностей цементных заводов, после чего совокупные производственные мощности по цементу выросли на 40% примерно до 103 млн т в год.

Но среди лидеров модернизации структур Гальчева нет.

*По материалам
Ведомости*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В 2016 году холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» планирует увеличить объем поставок грузов в рамках долгосрочного сервисного контракта с АО «Первая Грузовая Компания» (ПГК) более чем на 20%

Планируемый объем перевозок грузов крупнейшего производителя строительных материалов увеличится более чем на 20% относительно прошлого года и составит 13,2 млн тонн.

Рост объемов перевозок в рамках сервисного контракта станет возможным благодаря увеличению отгрузок продукции «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» железнодорожным транспортом, а также скидке на перевозки со стороны РЖД в размере 11,6%, которая будет предоставлена промышленному холдингу за счет дополнительного объема грузов в текущем году.

«За время нашего сотрудничества ПГК зарекомендовала себя как надежного партнера, гарантирующего стабильную и своевременную перевозку продукции Холдинга и её доставку нашим потребителям. Увеличение объёма перевозок продукции «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Первой Грузовой Компанией позволит Холдингу продолжить реализацию программы по сокращению издержек в части транспортных расходов и будет способствовать повышению эффективности бизнеса», – отметил вице-президент по продажам и логистике Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Виктор Саратовкин.

«Мы готовы обеспечить увеличившиеся потребности «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» в грузовых отправлениях в полном объеме. Опыт совместной работы в 2015 году показал, что долгосрочный формат сотрудничества несет в себе уникальные возможности повышения коммерческой и технологической

эффективности для обеих компаний, что особенно важно в условиях нестабильной экономической ситуации. Я уверен, что новые технологические решения ПГК будут способствовать успешной транспортировке заявленных объемов грузов холдинга железнодорожным транспортом», – отметил исполнительный директор ПГК Александр Сапронов.

Транспортировка грузов ключевого клиента будет осуществляться в хоппер-цементовозах, крытых вагонах и полувагонах ПГК. Основную номенклатуру перевозок составят навалый и тарированный цемент. Грузы проследуют по всей сети РЖД, а также на экспорт.

Пятилетний сервисный контракт на железнодорожные перевозки 100% готовой продукции крупнейшего в России производителя строительных материалов Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» ПГК заключила в конце апреля 2015 года. В прошлом году объем перевезенных ПГК грузов в рамках соглашения с холдингом составил 9,4 млн тонн.

*По материалам
Пресс-центра ЕВРОЦЕМЕНТ групп*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Глава «ЕВРОЦЕМЕНТ груп»: Задача компании на 2016 год сохранить долю 34% на российском рынке



Холдинг Филарета Гальчева "Евроцемент груп" за последние десять лет вложил \$3 млрд в строительство, покупку и модернизацию заводов. Однако в последние годы состояние рынка не благоприятствует высокому возврату на вложенный капитал: потребление какое-то время стагнировало, а потом начало падать и продолжает снижаться до сих пор. Тем не менее, на перспективу второго полугодия "Евроцемент" смотрит со сдержанным оптимизмом. О реструктуризации кредитного портфеля компании, планах загрузки мощностей и корректировке стратегии "Евроцемента" в интервью "Интерфаксу" рассказал глава холдинга Михаил Скороход.

- Строительные компании, основные потребители цемента, сейчас переживают не лучшие времена. С другой стороны, есть меры господдержки, в частности, программа поддержки ипотеки. Есть ли какие-то сигналы к тому, что ситуация изменится к лучшему? Какой у вас прогноз по динамике потребления на российском рынке в этом году?

- В 2015 году потребление цемента строительным комплексом РФ сократилось на 11,5% к 2014 году и составило порядка 63 млн тонн. В 2016 году мы прогнозируем дальнейшее снижение потребления цемента - от 5% до 10%. Все будет зависеть от множества факторов, и в первую очередь - от инвестиционной активности.

Мы оптимистично смотрим на второе полугодие, учитывая, что меры антикризисной поддержки правительством в целом одобрены, и мы сохранили льготную

ипотеку, что, безусловно, даст дополнительный потребительский спрос на рынке продаж жилья.

Вторым фактором влияния на потребление стройматериалов будет продолжение крупных, больших проектов федерального и регионального уровня, в том числе федеральных адресных инвестиционных программ и программ естественных монополий. На сегодняшний день мы видим, что многие крупные потребители находятся в стадии выхода на площадки и готовятся к реализации достаточно серьезных проектов. Строительство сооружений для Чемпионата мира по футболу сейчас в очень активной фазе, по ряду объектов начинаются бетонные работы. Продолжается реконструкция взлетно-посадочных полос - как по военным аэродромам, так и по гражданским. Это большие инфраструктурные проекты - речь идет, в частности, о строительстве мостовых сооружений, тоннелей и других крупных объектов с большим потреблением цемента. Можно перечислить еще большое количество проектов, в которых наша компания активно участвует. Все эти проекты выйдут в активную фазу в третьем-четвертом кварталах и будут давать загрузку нашей отрасли.

Мы также должны получить очень большой эффект от внедрения обязательной сертификации на рынке строительных материалов. Обязательная сертификация начала работать 7 марта.

- Зачем она понадобилась?

- Это была вынужденная мера, в последние

годы на рынке появилось очень много контрафактной, фальсифицированной продукции, которая влияет на безопасность зданий. По тарированному цементу долю контрафакта эксперты оценивали до 50%. Обязательная сертификация вводит жесткие правила, любой покупатель может получить полную информацию о производителе и убедиться в том, что это качественный продукт. Это, конечно, позволит убрать с рынка большое количество "серого" цемента и дать дополнительную загрузку реальным производителям.

- В миллионах тонн этот эффект можно оценить?

- По нашим оценкам, общий объем контрафактной продукции доходит до 5 млн тонн цемента, это чуть меньше 10% рынка. Цементная отрасль подготовилась к введению сертификации, провела обязательные тестовые испытания цемента.

- Проблема контрафакта только для розницы характерна?

- Не только. К сожалению, система сертификации на добровольной основе позволяла недобросовестным производителям получать сертификат буквально за один час, без испытания проб, по так называемому документальному подтверждению. Особенно это было характерно для импорта. И объяснение этому очень простое: российские цементные заводы находятся на территории РФ, и мы храним все пробы, мы всегда доступны для инспекционного контроля сертификационными центрами, что не скажешь об иностранных заводах. Может

быть, они и производят хорошую продукцию, но покупатели (а это, как правило, посредники) "игрались" с качеством, выдавая "низкую" марку за более качественный цемент. Проблема есть, но мы считаем, что введение правил обязательной сертификации наведет порядок на цементном рынке.

- Судя по тому, что вы позитивно смотрите на второе полугодие и при этом ожидаете падения в целом по году на 5-10%, первые месяцы были совсем слабыми?

- На начало года очень серьезно повлияли погодные условия, аномально холодный январь, который привел к падению рынка на 30%. Это негативно сказалось и на феврале, так как реализация многих проектов в результате сдвинулась. Мы оцениваем падение в феврале примерно в 13% к прошлому году. Но уже март показывает, что рынок восстанавливается, за первую декаду мы видим снижение к прошлому году всего лишь на 3%. То есть отложенный спрос января и февраля перемещается на следующие месяцы, что дает нам хороший прогноз на второй, третий и четвертый кварталы.

- У "Евроцемента" по производству на этот год какие планы?

- Мы планируем работать в рамках нашей доли на рынке. Наша доля по итогам 2015 года составила порядка 34%, и задача компании - сохранить эту долю в 2016 году, при этом максимально используя высокомаржинальные продукты, загружая те предприятия, где мы осуществили инвестиционные проекты.



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



- Можете раскрыть рентабельность за прошлый год?

- Маржа по EBITDA составила примерно 30%. Это выше, чем рентабельность сопоставимых мировых компаний.

- На текущий год какие прогнозы по финансовым показателям с учетом ожидаемого падения рынка?

- Выручка должна вырасти за счет индексации цен. Мы в течение пяти лет не меняли цены на нашу продукцию, то есть в долларовом эквиваленте цена снизилась как минимум вдвое. За этот период накопилось большое инфляционное давление, и мы видим, что в 2016 году цена на цементную продукцию должна увеличиться ориентировочно на 15%.

- А рентабельность?

- Она должна вырасти. Мы сейчас оптимизируем все расходы, в том числе логистические, коммерческие, реализуется программа управления издержками на наших предприятиях. И главное - загружаются заводы с сухим способом производства, что дает более низкую себестоимость по группе. Около 70% от снижения затрат произошло за счет максимальной загрузки тех предприятий, которые мы ввели в эксплуатацию и интегрировали. Сухие заводы, как правило, имеют рентабельность около 50%.

- И какой будет маржа по EBITDA в целом по группе?

- Наша среднесрочная цель - достичь 40%.

- Каков сейчас кредитный портфель "Евроцемента", нуждается ли он в реструктуризации?

- Чистый долг группы сейчас составляет порядка 100 млрд рублей. Основным нашим кредитором является Сбербанк. Со Сбербанком мы согласовали условия реструктуризации всего долга в размере 42 млрд рублей и \$360 млн. Соответствующее решение принято кредитным комитетом Сбербанка.

Решение о реструктуризации кредитного портфеля Сбербанка позволяет "Евроцементу" гибко выстраивать свою финансовую политику и решать операционные задачи. Это очень важное решение, учитывая сложную ситуацию на строительном рынке, оно дает возможность пройти трудный период достаточно комфортно и минимизировать влияние внешних негативных факторов.

С учетом договоренностей со Сбербанком мы в целом завершили работу по реструктуризации всего кредитного портфеля. Когда мы говорим о реструктуризации кредитов, это не означает, что мы сорвали график платежей или нарушили ковенанты - об этом речь не идет. Реструктуризация в данном случае предусматривает то, что мы тестируем финансовую модель на самые, скажем, невероятные сценарии развития. На случай, если завтра рынок упадет не на 5-10%, а больше, мы говорим: уважаемые коллеги, учитывая общую неопределенность, дайте, пожалуйста,

компаниям возможность не смотреть каждый раз на ситуацию с ковенантами, с погашением основной части кредитов. При том, что денежный поток обеспечивает обслуживание кредитного портфеля. Но банки идут навстречу, понимая, что сейчас без помощи бизнесу невозможно получить хороших клиентов на долгосрочной основе.

- Каковы условия реструктуризации?

- Реструктуризация долга предусматривает увеличение срока погашения кредитов до шести лет, также принято решение по оптимизации процентных ставок по этому портфелю.

- То есть основная сумма долга будет гаситься в 2022 году, а в течение шести лет только проценты?

- Да, до 2022 года в основном только процентные платежи.

- В целом по кредитному портфелю каково соотношение рублевого и долларового долга?

- Примерно 62 на 38.

- С одной стороны, Сбербанк пошел на реструктуризацию долга "Евроцемента", в то же время, совсем недавно продал на рынке ранее принадлежавшие Eurocement AG 6,12% акций LafargeHolcim. Вы не пытались сохранить этот пакет?

- Чтобы объективно посмотреть на ситуацию, нам надо вернуться к самой идее инвестиций в лидера мировой

строительной индустрии, компанию Holcim. Основная идея была в том, что, входя в капитал Holcim, мы получаем доступ к передовым технологиям, к самым лучшим решениям в инженерном, техническом, организационном плане. И за этот период мы смогли очень много новых решений перенести в Россию, фактически можно говорить о некоем трансфере технологий. В наших новых заводах очень много решений, которые мы взяли от совместной работы с Holcim. На наш взгляд, это позитивная часть наших инвестиций.

Мы, конечно же, рассчитывали, что слияние компании с Lafarge даст очень серьезную синергию, в том числе для нашей компании. Но сейчас для нас очевидно, что мы не получаем того, чего ожидали, на что рассчитывали. Анонсированная синергия от сделки в 2015 году не достигнута. И мы приняли решение сосредоточить свою деятельность на потенциально быстрорастущем российском рынке.

- Сейчас акций объединенной компании у вас нет?

- Да, мы полностью вышли.

- И нет планов в обозримой перспективе к этой теме возвращаться?

- Нет. Стратегическое решение принято, мы сосредотачиваем свою деятельность на российском рынке.



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



За последние десять лет мы инвестировали в России более \$3 млрд, более чем треть от всех инвестиций в отрасль. За этот период компания увеличила мощности по сухому способу с 5 до 15 млн тонн, построила и ввела в эксплуатацию новые высокопроизводительные и энергоэффективные заводы. Часть заводов мы построили в "чистом поле", часть достроили и ввели в эксплуатацию в ходе интеграции "Мордовцемента" и "ЛСР-цемента". В 2016 году мы завершаем первый этап модернизации "мокрых" заводов, вводим в эксплуатацию автоматизированные грузовые дворы. Они предусматривают исключение низкоквалифицированного труда, создание условий для сокращения затрат покупателей, быстрой погрузки цемента в транспорт. Также мы завершаем строительство новых заводов по паллетированию продукции.

- Какая доля сухого способа в общем объеме производства?

- Доля выпуска цемента по сухой технологии в 2016 году должна превысить 60%, это почти в два раза больше, чем в 2015 году. Мы переходим к модели загрузки в первую очередь высокоэффективных предприятий, они должны работать на 100% мощности. Эта стратегия должна дать в 2016 году очень серьезный эффект. На сухих заводах мы достигаем уже мирового уровня производительности труда, от 3 до 4 тыс. тонн цемента в год на человека.

Мы понимаем, что рост производительности влечет за собой снижение общего количества

занятых в цементной промышленности. Но оптимизация численности синхронизируется с работой федеральных и региональных программ по переобучению сотрудников, по созданию новых квалификаций, трудоустройству.

Это главная составляющая стратегии. Если мы хотим, чтобы цементная промышленность России стала конкурентоспособной в мировом масштабе, если хотим, чтобы производство нашей компании было конкурентоспособным, надо инвестировать, увеличивать квалификацию сотрудников, устранять на предприятиях низкоквалифицированный труд, но при этом давать возможность людям переобучиться.

Мы проводим большую работу по выведению непрофильных активов, передаем на аутсорсинг многие бизнес-процессы, что также дает снижение затрат на заводах.

- Если на 100% загружаются сухие мощности, значит, на других предприятиях производство будет сокращаться? Какие-то заводы планируете закрывать?

- В 2014 году мы приняли ряд решений по модернизации наших предприятий. Речь идет о Савинском цементном заводе в Архангельской области, Жигулевском цементном заводе в Самарской области. Решение было принято в связи с тем, что рынок начал снижаться, и мы понимали, что время падения спроса надо использовать для модернизации предприятий. Мы заключили с зарубежными компаниями контракты на общую сумму в более чем \$1 млрд, сделали авансовые платежи

в размере 15%, включая авансовые платежи по подготовке проектов, заказу оборудования. Кроме того, мы получили гарантии от китайского экспортно-кредитного агентства Sinosure на сумму в \$500 млн.

Мы рассчитывали на участие в программе проектного финансирования и стабилизацию строительного рынка. Но в работе межведомственной комиссии, которая утверждает гарантии государства на эти инвестиционные проекты, наступила пауза. И мы, естественно, вынуждены сдвигать сроки реализации этих проектов - до момента, пока не будут сформированы источники финансирования. Так что в том числе и эти два завода находятся на этапе подготовки к модернизации, контракты на закупку оборудования заключены. Как только откроется проектное финансирование, мы перейдем к следующей фазе. Все остальные наши заводы работают.

- Что с вашим проектом по развитию собственной генерации, под которую закупились энергоустановки у финской Wartsila?

- На сегодняшний день мы имеем уже 125 МВт собственной генерации, в течение 2016 года мы введем в эксплуатацию еще 50 МВт (на петербургском и воронежском заводах). Эти 175 МВт покрывают более 30% потребности в электроэнергии наших предприятий. Разница в стоимости с покупной электроэнергией - более чем в два раза, это также будет влиять на снижение себестоимости на наших

предприятиях.

- Какова ситуация с заводами на Украине, есть ли там сложности?

- Наши украинские заводы работают. Все мы видим непростую экономическую ситуацию на Украине, потому задача для предприятий - работать под платежеспособный спрос со стороны покупателей. Заводы расположены в восточной части Украины и, конечно, на них повлияла общая ситуация. Но, надеемся, потенциал у рынка остается, и то, что предприятия продолжают работать, показывает наше стремление сохранить позиции на Украине и продолжать работать в этой стране.

- То есть продавать активы не планируете?

- Планов по продаже сейчас у нас нет.

*По материалам
Интерфакс*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

По итогам 2015 года «АХАНГАРАНЦЕМЕНТ», входящий в холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ групп», увеличил производство на 4,1%

Предприятие «АХАНГАРАНЦЕМЕНТ» – лидер среди предприятий Холдинга по итогам работы 2015 года. Кубок за 1-место и переходящее знамя переданы коллективу предприятия второй год подряд.

В 2015 году предприятие произвело 1 771 000 т и отгрузило 1 772 854 т цемента, что соответственно на 4,1% (70 499 т) и 3% (53 900 т) превышает аналогичные показатели 2014 года. За год предприятие выпустило 1 281 981 т клинкера (полуфабриката для производства цемента), что на 3,4% (42 601 т) больше, чем в 2014 году.

Важнейшим условием успешной работы предприятия является бесперебойная поставка сырья. За двенадцать месяцев горняки добыли и поставили в производство 1 880 239 т известняка (сырья для производства цемента), что на 16,5% (266 860 т) выше аналогичного показателя 2014 года.

В течение года на предприятии проводились исследования по эффективному использованию основного оборудования. Производственные эксперименты специалистов службы главного технолога помогли наладить технологический режим работы вращающихся печей и подобрать оптимальный состав сырьевой смеси для производства цемента.

Благодаря рационализаторскому подходу службы главного механика к выполнению ремонтных работ, удалось достичь значительного улучшения качества проведенных ремонтов. Все ремонтные работы отчетного года выполнены качественно и в срок, преимущественно силами ремонтного персонала предприятия.

Значительных результатов в 2015 году достиг и коллектив цеха железнодорожного транспорта. Работники цеха выгрузили 542 444 тонны сырья (8 038 вагонов), что на 38,5% больше, чем в 2014 году. Правильная организация работы позволила на 42,4% сократить штрафы за сверхнормативный простой вагонов в сравнении с аналогичным показателем 2014 года и почти в четыре раза – с 2013 годом.

В 2015 году предприятие поставило несколько производственных рекордов. 29 октября 2015 года отгружено 1 674 тонны цемента в фирменных мешках, что на 28,8% (374 т) больше относительно среднесуточному показателю отгрузки цемента в таре (1 300 т). Комбинатом строительных материалов и конструкций предприятия произведено 41 162 т железобетонной продукции, что на 24,7% (8 148 т) больше предыдущего рекорда (2013 г.). Предприятие также реализовало 229 268 тонн цемента на экспорт, что на 38% (63 238 т) выше показателя 2014 года. Эти достижения наглядно демонстрируют, что коллектив завода работает слаженно, а предприятие держит имидж конкурентоспособного предприятия в регионе.

Нужно отметить, что в течение года на всех переделах предприятия выполнена большая работа по культуре производства: территория завода очищена от накопившихся завалов и отходов производства, благоустроены производственные и бытовые корпуса. Обновлено визуальное оформление территории цеха автотранспорта; оснащены специальные помещения для хранения

запасных частей, подготовки водителей к выходу на рейс; обозначены места стоянки машин и техники по их назначению.

Работниками административно-хозяйственного отдела очищена от мусора и старых кустов непроизводственная территория предприятия, на месте их посажены новые газоны. Группой инициативных работников воздвигнут сад релаксации из хвойных деревьев и кустарников, в центре которого построена беседка для отдыха персонала.

На совещании также рассмотрены стратегические вопросы по снижению себестоимости конечной продукции в 2016 году и поставлены конкретные задачи. В частности, затронуты вопросы сокращения услуг сторонних организаций; снижения расхода электроэнергии, удельного расхода газа на 1 т клинкера; консервации или списания устаревшей техники и оборудования; реализации неликвидных материалов и неиспользуемых в производственном процессе основных средств; повышения коэффициента использования основного оборудования; усиления работы по обеспечению дисциплины труда, пресечению хищения имущества.

- И самая приоритетная задача, - сказал генеральный директор Бахтиёр Нурулаев, - это не допустить несчастных случаев, травматизма, гибели и увечья персонала на производстве. Надеюсь, что в 2016 году – в год 55-летнего юбилея завода – мы сохраним высокие производственные показатели.

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» групп*

Ульяновскцемент сократил треть персонала



«Ульяновскцемент» (Ульяновская обл., входит в «Евроцемент групп») с ноября 2015 г. по конец января 2016 г. в связи со снижением спроса уволил по соглашению сторон 236 сотрудников, сообщили в региональном управлении труда и соцзащиты. В свою очередь в «Ульяновскцементе» уточнили, что на предприятии работает 514 человек. Таким образом, за последние три месяца уволено 31,5% персонала. Представитель предприятия сказал, что в 2015 г. «Ульяновскцемент» сократил производство на 20,6% до 1,35 млн т цемента

*По материалам
Интерфакс*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Сотрудники Воронежского филиала «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» прошли обучение по оптимизации работы цементных мельниц

На базе корпоративного университета Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» прошло обучение сотрудников Воронежского филиала, организованное представителями компании GRACE, мирового лидера по производству специализированных неорганических катализаторов. Темой обучения стали способы оптимизации работы цементных мельниц.

Компанию GRACE связывают долгие партнерские отношения с Воронежским филиалом «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» и Холдингом в целом. С 2013 года компания поставляет Воронежскому филиалу интенсификаторы помола цемента.

В рамках презентаций технического директора GRACE Кита Марселя технические специалисты Воронежского филиала узнали о возможностях по повышению производительности работы цементных мельниц и оптимальных способах их эксплуатации после проведенной оптимизации.

Технический директор компании Кит Марсель более 30 лет проработал

в цементной промышленности, в т.ч. последние 7 лет в компании GRACE. Он работал со многими компаниями и его уникальный опыт позволил ему изучить лучшие практики оптимизации работы цементных мельниц.

В процессе обучения сотрудникам Воронежского филиала были представлены рекомендации по оптимальному подбору переменных показателей, влияющих на производительность цементных мельниц, таких как уровень загрузки мельниц материалом, скорость охлаждающего воздуха, шаровая загрузка мельниц и размер шаров в первой и второй камерах и т.д.

В ходе второй части обучения, направленной уже непосредственно на операторов цементных мельниц, им были даны практические рекомендации по эксплуатации цементных мельниц после оптимизации, и по способам стабилизации и повышения качества производимого цемента.

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» групп*

Генеральным директором «Мордовцемента» и координатором по новым мощностям Холдинга в ПФО назначен Сергей Сусев

«ЕВРОЦЕМЕНТ групп» ставит задачу вывести на полную мощность новые производства в Приволжском федеральном округе. С этой целью руководство Холдинга назначило Сергея Сусева координатором предприятий Холдинга в Поволжье и главой группы «Мордовцемент» - одного из ключевых заводов компании. Он также будет курировать деятельность Сенгилеевского цементного завода в Ульяновской области.

«Перед Холдингом в Поволжье сегодня стоят масштабные задачи по повышению эффективности производства, увеличению объема и поддержанию стабильного качества выпускаемой продукции, расширению географии поставок ключевого строительного материала для реализации стратегических проектов и федеральных программ, – подчеркнул Михаил Скороход, – Сергей Владимирович Сусев имеет более чем двадцатилетний опыт работы в отрасли, при его непосредственном участии разрабатывался план модернизации наших заводов и вводились в строй самые современные предприятия Холдинга, включая Сенгилеевский завод в 2015 году. Уверен, это назначение позволит «Мордовцементу» восстановить позиции флагмана российской цементной промышленности».

«Чтобы добиться поставленных целей нам предстоит проделать серьезную работу. Однако я убежден, что накопленный опыт

Холдинга как лидера отрасли вкупе с профессионализмом работников предприятия помогут решить все поставленные руководством задачи», - отметил Сергей Сусев.

Геннадий Куликов утвержден в должности заместителя генерального директора – технического директора.

Сергей Владимирович Сусев окончил Белгородский технологический институт строительных материалов по специальности «Химическая технология вяжущих материалов». В 1993 году пришел на работу в ОАО «Кавказцемент» в Карачаево-Черкесской Республике (входит в «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»), где прошел путь от начальника ПТО до технического директора - заместителя генерального директора завода. С 2006 по 2008 годы возглавлял другой завод Холдинга – ЗАО «Катавский цемент» в Челябинской области. В 2008 году перешел на работу в центральный аппарат «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» в Москве, где курировал направление стратегического планирования, контроля себестоимости и экономики производства.

Награжден Почетным знаком «За особый вклад в развитие цементной промышленности» НО «СОЮЗЦЕМЕНТ», имеет звание «Почетный строитель России».

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» групп*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Президент «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» обсудил с Главой Мордовии перспективы развития «Мордовцемента»

«ЕВРОЦЕМЕНТ групп» подтвердил план наращивания производственных мощностей одного из ключевых предприятий Холдинга – ПАО «Мордовцемент». На прошедшей в Саранске встрече с главой Республики Мордовия Владимиром Волковым Президент «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Михаил Скороход сообщил, что в 2016 году завод планирует увеличить объемы производства цемента в полтора раза – до 4 млн тонн.

Большое внимание на встрече было уделено вопросам импортозамещения и развития промышленности республики. Мордовцемент, как и другие предприятия «ЕВРОЦЕМЕНТ групп», сегодня остро нуждается в российских аналогах зарубежного оборудования, и промышленный комплекс республики располагает необходимым потенциалом, чтобы начать полноформатное взаимодействие по замещению импортного оборудования цементных заводов Холдинга продукцией собственного производства.

Кроме того, в рамках встречи Президент «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» представил Главе республики нового руководителя Мордовцемента Сергея Сусева, который будет курировать деятельность предприятий Холдинга в Поволжье, включая новый Сенгилеевский цементный завод в Ульяновской области. Возглавлявший ранее Мордовцемент Геннадий Куликов, утвержден в должности заместителя генерального - технического директора предприятия.

«Сергей Сусев имеет более чем двадцатилетний опыт работы в отрасли, при его непосредственном участии

вводились в строй самые современные предприятия холдинга, - подчеркнул Михаил Скороход. - Усиление руководящего состава «Мордовцемента» позволит повысить эффективность работы предприятия и восстановить его позиции флагмана российской цементной промышленности».

Владимир Волков отметил, что ждет от новой управленческой команды эффективной работы в сфере производства, а также высокой социальной ответственности. «В сегодняшней экономической ситуации необходимо очень ответственно подходить к кадровым вопросам, - подчеркнул Глава Мордовии. - Важно сохранить полноценный трудовой коллектив и конкурентоспособность предприятия».

По инициативе Владимира Волкова в конце прошлого года создана специальная рабочая группа, в состав которой вошли представители руководства республики, предприятия, профсоюзного комитета, менеджмента Холдинга и администрации Чамзинского района. Группа разработала и реализует план совместных мероприятий по трудоустройству высвобождаемых работников «Мордовцемента». Бывшим сотрудникам завода предложены рабочие места в организациях Чамзинского района и г. Саранска, часть из них уже трудоустроены, другие находятся в процессе оформления документов.

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» групп*

Воронежский филиал «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» отгрузил более 1 млн. тонн цемента по железной дороге

За период с января по декабрь 2015 года Воронежского филиала Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» отгрузил потребителям по железной дороге более 1 миллиона тонн цемента, в том числе 252,7 тысяч тонн в таре и 766,8 тысяч тонн навалом. Залог успеха – реализация в 2014 году совместного с «РЖД» проекта по реконструкции железнодорожной станции Подгорное. Общий объем вложений в реализацию проекта составил более 713 млн руб., из которых более 431 млн – инвестиции Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп».

Реконструкция железнодорожной станции Подгорное позволила осуществить ее перевод во II категорию, что дало возможность загружать ежесуточно до 90 вагонов. Всего в рамках реализации проекта уложено 2,6 километра пути и 36 стрелочных переводов, заменено 13 километров контактного и несущего проводов, установлено 245 новых опор, проведена реконструкция территории станции.

Модернизация Савинского цементного завода приостановлена

Модернизация Савинского цементного завода в Архангельской области временно приостановлена. По словам главы холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Михаила Скорохода, это связано с паузой в работе межведомственной комиссии, которая утверждает гарантии государства на инвестпроекты, пишет «Интерфакс».

В настоящее время компания уже провела авансовые платежи в размере 15%, включая авансовые платежи по подготовке проектов, заказу оборудования и заключила контракты с зарубежными партнерами на общую сумму

В результате реконструкции существенно увеличилась пропускная способность грузов, что позволило обеспечить грузооборот с нового высокотехнологичного завода «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» до 2 млн тонн цемента в год. Единый технологический процесс между заводом и станцией Подгорное способствует не только своевременной отгрузке продукции, но и беспрепятственному прохождению вагонов по станции. Это является одним из ключевых условий для обеспечения бесперебойной поставки высококачественного цемента потребителям как Воронежской области, так и Юга России с оптимальным логистическим плечом и в максимально короткие сроки.

В планах Воронежского филиала Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» отгрузить потребителям в 2016 году более 1,5 млн тонн цемента.

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» групп*

в \$1 млрд. Также были получены гарантии от китайского экспортно-кредитного агентства Sinosure в размере \$500 млн.

Реконструкция предприятия продолжится, как только откроется проектное финансирование.

О том, что Савинский цементный завод собираются модернизировать стало известно еще в 2014 году. После ремонта полностью изменится способ производства сырья. Его переведут с «мокрого» на «сухой».

По материалам Интерфакс

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Глава Мордовии Владимир Волков ждет от нового руководителя «Мордовцемента», роста не только производства, но и социальной ответственности на предприятии

Очередные кадровые новости поступили с «Мордовцемента». 20 января новым гендиректором предприятия назначен вице-президент холдинга «Евроцемент груп» 47-летний Сергей Сусев. Его предшественник Геннадий Куликов останется на производстве, но уже в статусе технического директора и заместителя генерального. Глава Мордовии Владимир Волков ждет от нового руководителя, обладающего званием «Почетный строитель России», роста не только производства, но и социальной ответственности на предприятии. Между тем процесс сокращения штатной численности работников «Мордовцемента» подходит к концу. За несколько последних месяцев предприятие покинули более 500 сотрудников. Ожидается, что на заводе останется чуть больше одной тысячи рабочих мест.

Чтобы представить руководству республики и коллективу «Мордовцемента» нового «босса», 20 января в регион прибыл президент холдинга «Евроцемент груп» Михаил Скороход. Он уже неоднократно посещал республику с декабря 2014 года, когда предприятие было продано 32-му номеру в списке «Форбс» Филарету Гальчеву и вошло в его цементную империю. На этот раз Скороход приехал в компании своего заместителя Сергея Сусева, который не только встанет у руля «Мордовцемента», но и будет координировать все предприятия холдинга в Поволжье. В частности, речь идет о недавно открытом, но уже испытывающем серьезные трудности «Сенгилеевском цементном заводе» в Ульяновской области. «Перед холдингом в Поволжье сегодня стоят масштабные задачи по повышению

эффективности производства, увеличению объема и поддержанию стабильного качества выпускаемой продукции, расширению географии поставок цемента для реализации стратегических проектов и федеральных программ», — сообщил Михаил Скороход на встрече с руководителями подразделений «Мордовцемента». Представляя Сергея Сусева в качестве нового гендиректора чамзинского предприятия, президент «Евроцемент груп» отметил, что тот имеет более чем 20-летний опыт работы в отрасли. «Уверен, это назначение позволит «Мордовцементу» восстановить позиции флагмана российской цементной промышленности», — уверил коллектив завода Михаил Скороход. Как сообщает официальный сайт холдинга «Евроцемент груп», Сергей Сусев окончил Белгородский технологический институт строительных материалов по специальности «Химическая технология вяжущих материалов». В 1993 году пришел на работу в карачаевочеркесский «Кавказцемент», также входящий в холдинг Филарета Гальчева, где с должности начальника ПТО дослужился до технического директора завода. В 2006—2008 годах возглавлял «Катавский цемент» в Челябинской области, после чего перешел на работу в центральный аппарат «Евроцемент груп» в Москве, где курировал направление стратегического планирования, контроля себестоимости и экономики производства. Имеет звание «Почетный строитель России».

Новое назначение Михаил Скороход обсудил с Главой Мордовии Владимиром Волковым. Кадровая перестановка, по мнению президента «Евроцемент груп», позволит

повысить эффективность работы чамзинского предприятия и восстановить его утраченные позиции флагмана российской цементной промышленности. В ответ лидер региона отметил, что ждет от Сергея Сусева не только эффективной работы в сфере производства, но и высокой социальной ответственности. И причины для таких чаяний у Главы республики более чем весомые. Декабрьское известие о сокращении на крупнейшем предприятии Мордовии более 500 работников чуть не спровоцировало социальный бунт в Чамзинском районе. Руководство республики сочло необходимым срочно вмешаться в ситуацию. По поручению Владимира Волкова создана специальная рабочая группа, в состав которой вошли представители регионального правительства, руководства предприятия, профсоюзного комитета, менеджмента холдинга и администрации Чамзинского района. Группа разработала план совместных мероприятий по трудоустройству уволенных работников «Мордовцемента». Бывшим заводчанам предложены рабочие места в районе и в Саранске. По сообщениям пресслужбы Главы республики, часть из них уже трудоустроены, другие находятся в процессе оформления документов. Владимир Волков держит этот вопрос на постоянном контроле. «В сегодняшней экономической ситуации необходимо очень ответственно подходить к вопросам сохранения кадров, особенно к решениям о сокращении штата работников», — увещевал Михаила Скорохода и Сергея Сусева Глава Мордовии. — Важно сохранить полноценный трудовой коллектив и конкурентоспособность предприятия». В свою очередь, президент «Евроцемент груп» в очередной раз заверил руководителя

республики, что в наступившем году объемы производства цемента на заводе будут увеличены в полтора раза — до четырех миллионов тонн.

Старожилы «Мордовцемента» к подобным заверениям в светлом будущем пока относятся осторожно и даже скептически. С первых дней после прихода нового руководства заводчане регулярно слышат о том, что скоро все наладится. Но они хорошо помнят, что еще несколько лет назад при бывшем гендиректоре Сергее Сиушове «Мордовцемент» производил до 5 миллионов тонн цемента в год — больше, чем любой другой российский завод. При том, что и тогда предприятие переживало не лучшие времена — не хватало запчастей, линии часто выходили из строя. Но результат был! И даже в кризисный период 2008—2010 годов, когда строительная отрасль также испытывала трудности, чамзинское предприятие практически не сбавляло оборотов. Пока же из десяти технологических печей работают только две — на заводе мокрого способа производства цемента. Остальные — «сухие» и «полусухие» линии — стоят. Причина в большом количестве неисправностей, для устранения которых нахватает как запчастей, так и специалистов по ремонту. За минувший год на «Мордовцементе» произвели всего 2,7 миллиона тонн цемента.

«Понятно, что смена собственника всегда происходит болезненно, — соглашается председатель заводского профкома Александр Сергеев. — Но надо всегда пытаться находить компромиссы.



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Наш профсоюз для «Евроцемент групп» не слишком радостная организация. Поэтому с их стороны большого желания встречаться с нами поначалу не было. Первые конфликты и недопонимание с бывшим гендиректором Геннадием Куликовым у нас возникли, когда с 1 апреля прошлого года завод перевели на новую систему оплаты труда, подогнав ее под единые правила холдинга. Мне было принципиально важно, как этот переход отразится на заработках заводчан. Тогда гендиректор пообещал, что коллектив не пострадает. А на деле получилось так, что работники некоторых специальностей потеряли в зарплате по 13—14 тысяч! В частности, на заводе сухого способа всегда получали хорошую зарплату из-за надбавок за сложность производства. Но вдруг им эти коэффициенты отменили и «причесали» всех под одну гребенку. Много потеряли в зарплате и работники ремонтного предприятия. Да и в целом от введения новой системы оплаты труда пострадал весь коллектив завода. Я сразу пошел к руководству и заявил, что те не сдержали свое слово. Мне не хотелось ставить ультиматумов, но и бездействовать в такой ситуации тоже невозможно. Машинисты-обжигальщики завода сухого способа производства выполняли операции на двух агрегатах — печи и сырьевой мельнице. Но доплату за одну из них просто убрали! В итоге они справедливо хотели отказаться выполнять ту часть работ, которая перестала оплачиваться. Когда ситуация заметно обострилась и коллектив стал возмущаться, на предприятие прибыла начальник департамента управления персоналом холдинга Светлана Павленко. Начались встречи с работниками, и в итоге руководство «Евроцемент групп» пошло

нам на уступки. Зарплаты в среднем вернулись на прежний уровень, который гарантировали сохранить до конца года. Средняя зарплата на заводе в 2015-м составила 31,4 тысячи рублей».

Еще одна трудность, с которой столкнулись заводчане, — появившееся в коллективе разделение на местных специалистов и «легионеров». «Приехавшие после смены собственника специалисты относились к нам, чамзинским работникам, как к низкоквалифицированным аборигенам, — сетует Александр Сергеев. — Для того чтобы преодолеть эту разобщенность, профсоюзный комитет устраивал совместные мероприятия — зимнюю рыбалку, футбольный турнир, день здоровья, день строителя... Мы предпринимали массу шагов, чтобы сблизиться. При этом все мероприятия в основном финансировались за счет профсоюзных денег. Но мы даже не были против того, когда все заслуги в организации таких встреч приписывались руководству. Было бы согласие. В итоге ситуация более или менее выровнялась».

Александр Сергеев признается, что представители холдинга не ожидали от заводского профсоюза такой активности и эффективного противодействия. К сожалению, на многих предприятиях подобные организации давно существуют «для галочки». Постепенно ситуация на заводе вошла в рабочее русло, во второй половине прошлого года «Мордовцемент» стал справляться с плановыми показателями. Но к декабрю — очередное потрясение. На заводе из-за кризиса в строительной отрасли страны объявили оптимизацию. На деле это было больше похоже на скрытое

массовое сокращение. Более чем с 1,6 тысячи работников коллектив завода должен был «ужаться» до 1026 человек. Не ожидая ничего хорошего от таких перемен, с завода добровольно ушли около 40 квалифицированных специалистов, которым увольнение не грозило вовсе! Они видели, что при такой кадровой политике руководства весь производственный процесс в ближайшем будущем обеспечить просто нереально. «Психологическое давление на коллектив было серьезным, — вспоминает Александр Сергеев. — Все это могло закончиться настоящим бунтом! Тогда мы обратились с письмом, под которым подписалось 712 работников завода, к Президенту Путину, Главе республики и руководителю Чамзинского района. В итоге к нам на завод почти сразу приехали представители холдинга, создали рабочую группу. По каждому направлению детально разбирали, сколько человек необходимо для поддержания производства. В некоторых подразделениях основных производств под сокращение попадало до две трети коллектива! А на оставшихся навешали столько обязанностей, что выполнить их просто нереально. Мы как могли объясняли руководству ошибочность такой тактики. В итоге нам удалось отвоевать около 70 рабочих мест именно в производственном секторе. К тому же на переходный период остались еще порядка 120 человек, которых уволят на два месяца позже. Ясно, что действия нашего профсоюза руководству не в радость. Но обидно, что некоторые работники не видят в нас своих союзников. А мы приложили массу усилий, чтобы отвоевать эти штатные единицы».

Сейчас заводчане с осторожностью присматриваются к новому гендиректору. Пока у тех, кто сохранил свои рабочие места, опять есть повод для осторожного оптимизма. Руководство холдинга обещает в течение года повысить зарплату на «Мордовцементе» на 15 %. А президент «Евроцемент групп» Михаил Скороход заверил коллектив, что лично будет контролировать обеспечение завода запчастями для ремонта и т. д.

«Столица С» продолжит следить за развитием событий на чамзинском предприятии...

*По материалам
Столица С. Новости Саранска и Мордовии*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Гальчев продал акции LafargeHolcim из-за требований Bank of America Merrill Lynch

Акционер «Евроцемента» Филарет Гальчев продал свой пакет акций LafargeHolcim в прошлом месяце ввиду предъявленного кредитором из Bank of America Merrill Lynch требования о предоставлении дополнительного обеспечения.

Контролируемая Гальчевым «Евроцемент групп» прибегла к кредиту Bank of America ради покупки акций Holcim. В результате слияния последней с Lafarge «Евроцемент групп» стала владельцем 6,39%-го пакета бумаг объединенной компании. Однако две недели назад «Евроцемент групп» реализовала сделку РЕПО со Сбербанком, передав ей 6,12% акций LafargeHolcim в обмен на \$1,6 млрд.

Причины данного решения не были названы, хотя Гальчев отмечал: «Сделка наглядно демонстрирует, что мы можем рассчитывать

на поддержку нашего финансового партнера при реализации стратегических инициатив». После Сбербанка сообщил, что продал эту долю международным инвесторам.

LafargeHolcim Limited — крупнейший в мире производитель цемента со штаб-квартирой в Швейцарии. Компания образована в июле 2015 года при слиянии Holcim (доля «Евроцемента» в нем составляла около 10%) и Lafarge. Группа LafargeHolcim представлена в 90 странах мира, в том числе в России. Акции компании торгуются на Цюрихской фондовой бирже. Рыночная капитализация — 25,28 млрд швейцарских франков (€23,11 млрд).

*По материалам
ИА Рамблер (Rambler News Service, RNS)*

Для рабочих Мордовцемента пройдет ярмарка вакансий в Саранске

18 февраля в Центре занятости населения Саранска пройдет ярмарка вакансий для рабочих, уволенных с предприятия «Мордовцемент». 30 бывших сотрудников завода приедут в столицу Мордовии на автобусе, специально предоставленном для этой цели службой занятости. Начало ярмарки - в 12.00.

В тот же день для бывших рабочих «Мордовцемента» будет организована поездка на «ВКМ-Сталь», где готовы принять на работу нескольких специалистов.

Напомним, с декабря 2015 г. с «Мордовцемента» было уволено 452 рабочих. 123 из них уже трудоустроены службой занятости, еще 7 проходят

переобучение, чтобы приступить к новой работе — трактористами.

На днях на «Мордовцементе» состоялось очередное совещание рабочей группы по содействию в трудоустройстве высвобождаемых работников. В нем приняли участие заместитель Председателя Правительства – министр экономики РМ В.Н. Мазов, председатель Госкомтрудзанятости РМ Д.М. Борисов, глава администрации Чамзинского района В.Г. Цыбаков, представители предприятия. Очередное заседание рабочей группы состоится в начале марта.

По материалам izvmor.ru

"Евроцемент Групп" поднимает цены на цемент на 8%

Уведомления о повышении цен "Евроцемент Групп" разослала клиентам в конце прошлой недели. В них говорится, что с 15 февраля цены на продукцию комбината вырастут на 300 рублей за 1 т.

По подсчетам экспертов, это самое резкое единовременное повышение цен на цемент в регионе за последние 5 лет.

По мнению генерального директора компании "Решение" Александра Батушанского, таких причин минимум три: "Во-первых, компания имеет доминирующее положение на рынке (контролирует более 60% сегмента. — Ред.). Во-вторых, из-за кризиса прибыль падает, а зарабатывать хочется на прежнем уровне. В-третьих, "Евроцемент" в 2014 году купил у "Группы ЛСР" завод в Сланцах (сделку оценивали в 18 млрд рублей. — Ред.). Эти инвестиции необходимо отбивать.

Значительное количество цемента сейчас поставляют на рынок производители из Прибалтики. Но весной, после вступления в силу закона об обязательной сертификации цемента (до сих пор она была добровольной), возить цемент в РФ из других стран станет сложнее. "На границе партии цемента должны проверять на соответствие сертификату. А в законе нет определения партии и не описан порядок проверки. Это лазейка для злоупотреблений", — считает Андрей Мукосеев из компании "Пилигрим".

Сильнее всех повышение цен на цемент заденет производителей бетона, ведь в его себестоимости цена на цемент составляет 30%. "Рост цен на конкурентном рынке для слабых игроков может стать фатальным", — считает один из опрошенных "ДП" производителей.

Опрошенные бетонщики подтвердили, что получили уведомления "Евроцемента" о росте цен. "Для нас цемент подорожал на 300 рублей", — среди прочих подтвердил информацию управляющий бетонным бизнесом "Группы ЛСР" Сергей Янкин.

"Сейчас любой рост цен критичен. За ним последует канитель с согласованием новых контрактов со строителями, она отнимет время и силы. Кроме того, "Евроцемент" по договору должен был уведомить нас о повышении цен за 2 недели, а не за пару дней", — добавил руководитель компании "Луя-Бетомикс" Роман Беспалов.

"Мы, в свою очередь, готовимся продавать бетон дороже, чтобы поддержать маржу. Надеюсь, строитель будет готов к этому повышению. За последний месяц спрос на бетон упал на 40%", — говорит гендиректор "Такси-Бетон" Андрей Яковенко. "Думаю, куб бетона подорожает на 100-150 рублей. Это не критично, но из-за общей экономической ситуации и резкого сокращения платежеспособного спроса в отрасли все равно тревожно", — отмечает гендиректор компании "МастерСтрой" Ян Даровский.

Строители говорят, что на стоимости квадратного метра жилья скачок цен на цемент отразится незначительно. "Квадрат" подорожает всего на 75-100 рублей. Но поскольку цемент и бетон — ключевые строительные материалы, рост цен на них все равно тревожный сигнал для застройщиков", — рассуждает Сергей Терентьев из ГК "ЦДС"

*По материалам
www.dp.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Президент холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ ГРУП» Михаил Скороход рассказал о ближайших перспективах развития предприятий в Ульяновской области

– Михаил Анатольевич, экономика России переживает сложные времена. У всех на слуху ситуация с «Ульяновскцементом» – какие конкретные трудности испытывает Холдинг и ваши предприятия в Ульяновской области?

– Не стану скрывать, наши ульяновские заводы, как, собственно, и холдинг, да и вся российская экономика, проходят сложный период. В 2015 году спад производства цемента составит, по меньшей мере, 11%. И это пока предварительные данные. Естественно, это не могло не отразиться на всей группе. И здесь вы совершенно правильно построили вопрос – я бы предложил не выделять «Ульяновскцемент» отдельно, а посмотреть на нас в контексте мощностей Холдинга, которые сегодня есть в области.

В июле этого года «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» в рамках программы по повышению эффективности производства запустил в Сенгилеевском районе цементный завод мощностью производства по современному «сухому» способу в 1,3 миллиона тонн. Общий объем инвестиций в проект превысил 18 миллиардов рублей. На Сенгилеевском заводе применены инновационные технологии цементной промышленности, позволяющие увеличить производительность труда в 4 раза и сократить потребление энергоресурсов в 2 раза.

Сенгилеевский цементный завод – градообразующее предприятие: благодаря его строительству, в регионе было дополнительно создано более 500 безопасных, инновационных и комфортных рабочих мест и около 1 000 рабочих мест в смежных отраслях. Построенная на предприятии современная

газотурбинная электростанция производства компании SIEMENS мощностью 26 МВт обеспечит надежное и бесперебойное энергоснабжение завода.

Логистический комплекс Сенгилеевского завода не имеет аналогов в России – отгрузка продукции осуществляется как автомобильным, так и водным транспортом. Возможность осуществлять доставку по воде обеспечит высококачественными строительными материалами не только Ульяновскую и соседние области, крупнейшие строительные рынки, но и регионы, где наблюдается дефицит цемента. А сравнительно низкая стоимость доставки (?) по воде будет сдерживать рост цен и способствовать стабильному развитию строительного комплекса России.

– Простите, что перебиваем. Правильно мы понимаем, что в результате цементные мощности всей области выросли?

– Совершенно верно. В результате Ульяновская область станет российским лидером (?) по цементным мощностям с потенциалом производить 4 миллиона тонн этого ключевого строительного материала в год. Более того, уже сейчас область обеспечивает при необходимости высококачественными строительными материалами соседние регионы. Ульяновский цемент идет, в частности, на строительные объекты чемпионата мира по футболу 2018, используется для реализации ключевых федеральных программ по жилищному и дорожному строительству.

Я говорю о ключевых объектах в Приволжском федеральном округе, куда

идут поставки ульяновского цемента. Это стадионы к чемпионату мира по футболу в 2018 году – «Космос Арена» в Самарской области, стадион в Нижнем Новгороде, стадион «Юбилейный» в Мордовии, также это аэропорт «Центральный» в Саратовской области, новый терминал аэропорта Стригино в Нижегородской области, станция метро «Дубравная» в Казани. Это лишь часть из обширного списка ключевых федеральных объектов и строек, где «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» выступает в роли генерального партнера.

– Вы сказали, что в перспективе область сможет производить 4 миллиона тонн цемента. Но упомянули также спад в производстве. Где же логика?

– Именно об этом и идет речь: в сложный экономический период у Ульяновской области есть реальный шанс стать лидером, воспользоваться уникальными возможностями по обеспечению цемента крупнейшей строек страны. Если в 2014 и 2015 году производство цемента оставалось на уровне 1,6 миллиона тонн, то в будущем году, за счет Сенгилеевского завода, мы можем сделать качественный рывок, эволюционный для экономики региона. Раскрою тайну – «ЕВРОЦЕМЕНТ» принимает активное участие в переговорах на поставку базовых строительных материалов для строительства участка Шелкового пути, проходящего по территории ПФО.

– Все это замечательно, но все же позвольте вернуться к проблемам «Ульяновскцемента». Вы проводите на предприятии оптимизацию персонала и сколько людей попали под сокращение?

– Я понимаю ваш вопрос и общую обеспокоенность. Но все же призываю рассматривать завод в контексте ситуации на рынке Ульяновской области. По факту у холдинга сегодня в области 2 завода – в Новоульяновске и в Сенгилеевском районе. Суммарная численность работающих на предприятиях в 2016 году сохранится на уровне 2014 года. «ЕВРОЦЕМЕНТ ГРУП» в текущей экономической ситуации снижает объем строительства будет в первую очередь максимально загружать современные «сухие» линии, которые в разы более эффективные и требуют более квалифицированных кадров.

Поэтому сейчас мы на «Ульяновскцементе» определяем категории сотрудников, которые высвобождаются. Это, прежде всего, пенсионеры, люди, которые в ближайшее время выйдут на пенсию. Есть целая категория низкоквалифицированных рабочих – им мы предлагаем пройти курсы переобучения, причем при поддержке региональных властей.

– При поддержке региональных властей?

– Вы не ослышались. Губернатор области Сергей Морозов с самого начала нашего сотрудничества, в том числе и во время строительства нового Сенгилеевского завода, оказывал поддержку нашему холдингу. Мы несколько раз встречались с Сергеем Ивановичем, обсуждали возникающие вопросы и всегда находили пути их решения. Сейчас в разрешении ситуации, которая сложилась на «Ульяновскцементе», участвует региональная служба занятости, которая активно вовлечена в план по сохранению трудового коллектива.

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



В эту работу включена также профсоюзная организация, руководители ключевых структурных подразделений холдинга и районная служба занятости. В нашем распоряжении как федеральные, так и региональные программы, в частности по повышению квалификации работников, проводятся ярмарки вакансий, все возможные инструменты по помощи в трудоустройстве.

Кроме того, из-за отказа от непрофильной деятельности холдинг ведет активную работу по трудоустройству сотрудников непрофильных специальностей в подрядные организации и компании-контрагенты.

В холдинге также разработана и действует программ релокации, согласно которой высококвалифицированные работники «Ульяновскцемента» переводятся в Сенгилей и на другие предприятия холдинга. Сенгилей, кстати, испытывает дефицит кадров и это тоже проблема, которую мы таким образом пытаемся решить.

– Вы можете подтвердить информацию, что те сотрудники, которые соглашаются остаться, идут на значительные уступки, в частности по зарплате?

– Простите, но вы, мягко говоря, оперируете непроверенными данными. Скорее, я могу эту информацию опровергнуть. Вот вам факты: если в 2015 году доход наших работников составлял в среднем 24,5 тысяч рублей, то в этом году он вырастет на 27% до 31,5 тысяч рублей. И это при том, что налогооблагаемая база предприятий в регионе также увеличится, то есть «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» в 2016 году будет платить в бюджет Ульяновской области

на 35% больше налогов.

– О какой сумме идет речь?

– О значительной, речь идет о десятках, сотнях миллионов рублей.

– Позвольте последний вопрос. Он достаточно традиционный – какие планы у холдинга в новом году?

– В 2016 году холдинг продолжит реализацию масштабной инвестиционной программы по модернизации производства, повышению эффективности и строительству собственной генерации электроэнергии. В будущем году на заводах «ЕВРОЦЕМЕНТ» будут введены в эксплуатацию новейшие современные комплексы по отгрузке цемента и новые цеха упаковки и паллетирования. Конечно, место лидера рынка удерживать непросто. Но мы уверены, что сможем подтвердить репутацию компании, которая является главным партнером государства и бизнеса по исполнению крупнейших проектов. Компании, которая активно работает над импортозамещением, создает комфортные и высокотехнологичные рабочие места, производит продукцию безупречного качества.

Ульяновская область была и остается одним из ключевых регионов холдинга, поэтому мы приложим максимум усилий, чтобы сохранить трудовые коллективы наших предприятий, повысить их мотивацию, подтвердить инновационность и безупречное качество ульяновской продукции.

По материалам media73.ru

Ульяновские власти помогут заводу «Евроцемента» в трудоустройстве уволенных работников и загрузке мощностей

Такую задачу поставил губернатор Сергей Морозов на состоявшемся сегодня на площадке «Ульяновскцемента» совещании по ситуации на рынке труда в Новоульяновске. В совещании также приняли участие первый заместитель председателя правительства области Светлана Опенышева, начальник Главного управления труда, занятости и социального благополучия Ульяновской области Екатерина Сморода, куратор новых производств в ПФО Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Сергей Сусев, генеральный директор «Ульяновскцемента» Алексей Чукмарев, представители профсоюзных организаций области, ветераны предприятия.

«Задача номер один сегодня - загрузить мощности «Ульяновскцемента» и уделить внимание каждому высвободившемуся работнику», - подчеркнул губернатор. Он выразил убеждение, что Правительство и холдинг должны в таких непростых вопросах, как кадровый состав предприятия, действовать слаженно и конструктивно. Начальник главного управления труда области Екатерина Сморода выступила с предложением подключить «Ульяновскцемент» к программе поддержки работодателей на организацию общественных работ, временного трудоустройства работников, которые могут выйти за периметр завода. «Мы незамедлительно подготовим и направим в адрес руководства предприятия наши предложения», - сказала она.

Куратор мощностей холдинга в ПФО Сергей Сусев поблагодарил губернатора и правительство «за то внимание, которое уделяется предприятиям Холдинга». Он подчеркнул, что «предприятие продолжит

работу и слухи о его закрытии являются беспочвенными». Более того, в этом году планируется повысить зарплату работникам новоульяновского завода на 14%. У Холдинга есть еще один завод в регионе - Сенгилеевский, построенный по современной "сухой" технологии. В нынешних экономических условиях приоритет отдается загрузке его мощностей как значительно более эффективных, тем не менее перед «Ульяновскцементом» ставятся задачи очень серьезные бизнес-задачи. «Мы рассматриваем на поддержку области, на участие наших заводов в крупных строительных проектах в регионе, в частности проектах по строительству цементобетонных дорог". Сергей Морозов отметил, что «пока нет ясности, как себя поведет рынок». Тем не менее в этом году план по вводу в строй жилья в области достигает 960 тыс кв метров, что на 20 тыс и превышает показатели 2015 года. Это, по словам губернатора, положительно скажется на загрузке цементной промышленности региона.

Генеральный директор «Ульяновскцемента» Алексей Чукмарев призвал правительство дать преференции собственным производителям стройматериалов, поддержать продажи тарированного цемента на местных строительных рынках. Эти меры, уверен гендиректор предприятия, помогут защитить строительный рынок Ульяновской области от недобросовестных производителей, откровенного контрафакта. Участники совещания сошлись во мнении, что в непростые для экономики страны времена бизнесу и власти нужно искать новые подходы, новые проекты, действовать сообща по всем ключевым направлениям.

По материалам Интерфакс

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Сотрудников «Пикалевского цемента» переводят на 2-часовой рабочий день

20 сотрудникам предложено перейти на неполную занятость, сообщили Online47.ru в пресс-службе холдинга "Евроцемент групп". В Ленинградской федерации профсоюзов сообщают о переводе сотрудников на 2-часовой рабочий день с соответствующей зарплатой, что, по мнению защитников рабочих, неправомерно.

Как рассказал Online47.ru председатель Ленинградской территориальной организации Горно-металлургического профсоюза России (ГМПР) Александр Миронов, оптимизация на ЗАО "Пикалевский цемент" началась в октябре 2015 года, и была связана с падением заказов. Объемы снизились до 1 млн тонн, часть печей была законсервирована.

Сотрудникам предложили увольнение по соглашению сторон, на выходе предлагали 3 оклада. Профсоюз отговаривал рабочих соглашаться на такие условия и рекомендовал требовать большее денежное возмещение, дирекции было предложено сокращать людей в рамках Трудового кодекса, но на это завод не пошел.

"Многие стали увольняться после предупреждений о том, что в 2016 году

Экс-директор «Мальцовского портландцемента» предстанет перед судом

Бывшего генерального директора ЗАО «Мальцовский портландцемент» Николая Карякина обвиняют в совершении двух преступлений, а именно в коммерческом подкупе. В ближайшее время экс-руководитель крупнейшего предприятия Брянской области предстанет перед судом, сообщает пресс-служба следственного комитета

работы для них на заводе не будет. Люди брали 3 оклада и уходили, - рассказывает Миронов. - Перед новым годом руководство решило перевести более 20 сотрудников на простой в формате 2/3".

В начале года руководство завода прибегло к другой мере - установило 2-часовой рабочий день. Зарботная плата снизилась соответственно. По мнению Миронова, это было сделано, чтобы принудить людей к увольнению.

"Это временная и вынужденная мера. Мы надеемся, что с началом строительного сезона ситуация изменится, и мы сможем восстановить полную занятость данных работников на предприятии", - уточнили в пресс-службе холдинга.

Решение об оптимизации численности персонала на ЗАО "Пикалевский цемент" руководством Холдинга "Евроцемент групп" было принято в конце 2015 года из-за снижения спроса на базовый строительный материал (потребление цемента в 2015 году в РФ снизилось на 12%) и необходимости повышения эффективности производства.

"В настоящее время на неполную занятость предложено перейти 20 сотрудникам - это

По версии следствия, в октябре прошлого года Николай Карякин получил через посредника 700 тыс. рублей под предлогом согласования подписания акта выполненных услуг на общую сумму 3,4 млн рублей. Также Карякин получил от руководителя другой коммерческой организации незаконное вознаграждение в сумме 150 тыс. рублей,

менее 4% от штатной численности предприятия. Вместе с тем, предприняты все усилия, чтобы сохранить трудовой коллектив, оставить на предприятии социально незащищенных работников, трудоустроить сотрудников непрофильных специальностей в подрядные организации и компании-контрагенты", - говорится в официальном сообщении "Евроцемента".

По данным на 1 октября на заводе трудились 716 человек, на 1 января их было уже 542.

"Руководство завода не предоставило нам никаких документов о том, что это необходимо в рамках технологической реорганизации производства. По закону нужно было провести дополнительные консультации, но еще до их завершения людей стали увольнять. Сказать сколько сотрудников остается сейчас - затруднительно, штатное расписание нам до сих пор не предоставили, объясняя это тем, что оно все еще в работе", - говорит Миронов. Также представитель завода отметил, что в Ленинградской области работает два предприятия, входящие в холдинг "Евроцемент групп" и приоритет в нынешних условиях отдается загрузке наиболее эффективных "сухих" производственных мощностей

взамен он обещал сократить время расчета за выполнение работ по договору подряда стоимостью 3,1 млн рублей. При повторном нарушении закона Карякина задержали сотрудники полиции.

Уголовное дело направлено в суд. Помимо этого, на имущество Карякина наложен

на ООО "Петербургцемент".

В холдинге рассказали и о том, что на "Пикалевском цементе" продолжается реализация целого ряда проектов. Так, в завершающей стадии находятся работы по наладке системы отгрузки тарированного цемента производительностью 90 тонн в час. Также осуществляется строительство автоматизированной линии отгрузки цемента в автомобильный и железнодорожный транспорт. "Реализация проекта позволит Пикалевскому цементному заводу нарастить экспорт продукции в другие регионы и страны, обеспечить строительную отрасль СЗФО и Ленинградской области высококачественным цементом", - прокомментировали в пресс-службе холдинга.

Приказ о переводе на 2-часовой рабочий день Ленинградская федерация профсоюзов обжалует в Государственной инспекции по труду Ленобласти. Письмо в ГИТ было направлено 12 февраля.

По материалам online47.ru

арест, с целью возможного возмещения нанесенного ущерба.

По материалам glavny.tv

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Централизованная ремонтная служба Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ груп» отправилась на АО «Пикалевский цемент»

Очередная бригада работников ремонтного управления «Мальцовского портландцемента», входящего в Холдинг «ЕВРОЦЕМЕНТ груп», отправилась на АО «Пикалевский цемент».

В соответствии с планами централизованной ремонтной службы Холдинга бригада ремонтников «Мальцовского портландцемента» в количестве 15 человек была направлена на одно из предприятий «ЕВРОЦЕМЕНТ груп» в Ленинградской области.

Ремонтная кооперация в рамках централизованной ремонтной службы «ЕВРОЦЕМЕНТ груп» позволяет обеспечить качественные ремонты основного технологического оборудования предприятий Холдинга, повысить профессионализм работников предприятий и снизить при этом расходы, связанные с привлечением сторонних подрядчиков.

Специалисты «Мальцовского

портландцемента» примут участие в капитальном ремонте печного оборудования завода. Это не первая командировка «мальцовских» ремонтников, ранее на Пикалевский завод направлялись футеровщики завода. Их бригада, состоящая из пятнадцати человек, уже выполнила все необходимые работы на «Пикалевском цементе» и «Петербургцементе», а в настоящее время работает на «Катавском цементе».

Ремонтная кооперация стала уже привычной практикой для Холдинга. Так, в ноябре прошлого года бригады ремонтников с нескольких заводов «ЕВРОЦЕМЕНТ груп» помогли «Мальцовским цементникам» в капитальном ремонте вращающейся печи №11.

*По материалам
пресс-центра АО «ЕВРОЦЕМЕНТ» груп*

ЕВРОЦЕМЕНТ груп возглавил рейтинг экспортеров цемента в 2015 году

По итогам 2015 года российские цементные предприятия отгрузили зарубеж более 1,6 млн. тонн цемента. Наибольшие объемы поставок осуществили предприятия холдинга ЕВРОЦЕМЕНТ груп – 410 тыс. тонн, из них около 390 тыс. тонн – Мальцовский портландцемент. Экспортные отгрузки завода снизились в 2015 году на 27%.

Вторая позиция в рейтинге экспортеров цемента в 2015 году принадлежит ЮУГПК с объемом около 360 тыс. тонн что больше показателей 2014 года в 2,2 раза. Сибирский цемент – на третьем месте. Топкинский

цемент, входящее в ХК «Сибирский цемент» увеличило поставки цемента на экспорт в 1,7 раз до 230 тыс. тонн.

*По материалам Годового отчета CMRPO
«Рынок цемента – 2015»*

В Белгороде в ближайшее время будет создан технопарк на площадке цементного завода «ЕВРОЦЕМЕНТ Груп»

Три технопарка в ближайшее время будут созданы в Белгороде, в том числе на базе бывшего завода «Энергомаш» и на площадке цемзавода («ЕВРОЦЕМЕНТ Груп»), сообщил глава городского департамента экономразвития города Давид Бузиашвили журналистам в среду.

«На сегодняшний день есть проект по развитию технопарка «Восточный». Прорабатывают необходимые вопросы с потенциальными инвесторами об организации технопарков на площадках заводов «Белгородский цемент» и бывшего завода «Энергомаш», – отметил господин Бузиашвили.

Ранее губернатор Белгородской области Евгений Савченко на совещании по развитию белгородской агломерации поставил задачу построить в областном центре и в пригороде не менее 30-40 частных технопарков на примере промпарка «Северный».

По мнению господина Бузиашвили, в перспективе план создания не менее 30

промышленных и технопарков реален. Он уточнил, что власти Белгорода занимаются строительством технопарков совместно с коллегами из Белгородского района. В настоящее время идет паспортизация площадок. По ее итогам будут определены места, которые предложат инвесторам.

По заявлению представителей компании «ЕВРОЦЕМЕНТ груп», в скором времени время белгородский филиал, который находится почти в центре Белгорода, будет закрыт. Пока он работает, но не на полную мощность. По мнению губернатора области Евгения Савченко, участок на 40 гектаров будет привлекательной площадкой для инвесторов, так как там есть вся инфраструктура: транспортные подъезды – автомобильные, железнодорожные, там много свободных энергетических мощностей.

*По материалам
Агентство бизнес информации*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Сбербанк реструктурировал кредиты «ЕВРОЦЕМЕНТ групп»

«Евроцемент групп» согласовала со Сбербанком условия реструктуризации долга, сообщил в интервью «Интерфаксу» президент компании Михаил Скороход. По его словам, речь идет о долге в размере 42 млрд руб. и \$360 млн: суммарный чистый долг группы составляет около 100 млрд руб.

Уточнить детали соглашения «Ведомостям» Скороход через представителя отказался. Представитель «Сбербанк СІВ» тоже отказался от комментариев. По сообщению «Интерфакса», договоренности со Сбербанком предусматривают увеличение срока погашения кредитов до шести лет и оптимизацию процентных ставок. Соглашение было достигнуто еще в конце прошлого года – первые два года компания платит банку только проценты по кредиту, а с 2018 г. – и тело, и проценты, уточняет близкий к компании источник. Об этом знает и близкий к банку человек.

Фактически весь свой бизнес владелец «Евроцемента» Филарет Гальчев построил на кредитные средства: за \$800 млн 11 лет назад купил цементные заводы у Елены Батуриной, которые стали основой «Евроцемент групп», позднее стал приобретать акции Holcim. Ему удалось собрать 10,11% Holcim, заплатив около \$2,3 млрд. Позднее Holcim слилась с Lafarge в крупнейшего в мире производителя цемента – LafargeHolcim, доля Гальчева в объединенной компании составила 6,12%.

Но в феврале Гальчев лишился пакета компании по маржин-коллу. 6,12% акций LafargeHolcim на тот момент стоили

примерно \$1,5 млрд. На этой сделке бизнесмен мог потерять порядка \$700 млн. В конце января 2016 г. «Сбербанк СІВ» организовал финансирование Eurocement Holding AG Гальчева по сделке репо с 6,12% акций LafargeHolcim. Уже в начале февраля Сбербанк объявил маржин-колл по этому кредиту, но на фоне нестабильности на мировых финансовых рынках цена акций LafargeHolcim упала более чем на 40% за полгода.

После требования об увеличении обеспечения по кредиту Bank of America Merrill Lynch, предоставленному для покупки этих акций, Eurocement была вынуждена продать свою долю в LafargeHolcim Сбербанку с возможностью обратной покупки. В начале февраля Сбербанк продал 6,12% акций LafargeHolcim за 1,3 млрд швейцарских франков, в то время как приобрел он их за 1,5 млрд франков.

В интервью «Интерфаксу» Скороход заявил, что у «Евроцемент групп» нет планов возвращаться к идее приобретения акций LafargeHolcim. «Мы, конечно же, рассчитывали, что слияние компании [Holcim] с Lafarge даст очень большую синергию, в том числе для нашей компании. Но сейчас для нас очевидно, что мы не получаем того, что ожидали, на что рассчитывали <...> И мы приняли решение сконцентрироваться на потенциально быстро растущем российском рынке», – заявил Скороход.

В 2014 г. Гальчев купил два цементных завода – «Мордовцемент» и «ЛСР-цемент».

Только за «Мордовцемент» он мог заплатить около 80 млрд руб. с учетом долга в 40–50 млрд руб. перед Сбербанком, говорит знакомый Гальчева.

Все это на фоне падающего рынка. Рентабельность в цементной отрасли сейчас на грани: в течение нескольких лет цены после падения в 2008 г., по сути, топтались на месте, в то время как себестоимость неуклонно росла, комментирует гендиректор холдинга «Базэлцемент» Вячеслав Шматов. Например, затраты на электроэнергию на Серебрянском заводе (входит в «Базэлцемент») с весны 2014 г. увеличились более чем на 35%; с конца 2012 г. железнодорожные тарифы выросли на 28%, а стоимость доставки цемента и инертных материалов автотранспортом – на 40–50% (роль сыграли «Платон», рост издержек на топливо и содержание импортной автотехники). Производство цемента в России в 2015 г. сократилось на 10% при падении потребления на 12%, говорит Шматов.

«Евроцементу» уже пришлось закрыть Савинский цементный завод, перевести на двухчасовую рабочую неделю «Пикалевский цемент». Савинский цементный завод не работает уже больше года, предприятие законсервировано, сообщила пресс-служба правительства Архангельской области. Рынок пока движется вниз, но с учетом поддержки, оказываемой Сбербанком, состояние «Евроцемент групп» можно на сегодняшний день оценить как стабильное, считает управляющий партнер инвестиционно-консалтинговой компании

СМПРО Владимир Гузь. Помимо Сбербанка у компании есть задолженность перед ВТБ и «Юникредит банком», сказал близкий к компании источник. «Евроцемент групп» является добросовестным заемщиком банка ВТБ и не имеет просроченной задолженности, сообщила пресс-служба ВТБ. Представитель «Юникредит банка» от комментариев отказался.

*По материалам
Ведомости*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«Михайловцемент» будет модернизирован?

1 марта на строительной площадке завода «Михайловцемент», где реализуется инвестиционный проект «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» по модернизации производства, подвели промежуточные итоги работ.

В мероприятии приняли участие первый заместитель Председателя Правительства региона Шаукат Ахметов, Вице-президент Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Ромео Гальчев, гендиректор завода Александр Савушкин, руководители подрядных организаций.

В рамках осмотра территории предприятия, на котором проходит масштабная реконструкция и строительство, они ознакомились с ходом работ на новом грузовом дворе «Михайловцемента», готовность которого составляет 80%.

Завершить строительство автоматизированной системы отгрузки цемента, реконструкцию упаковочного отделения с размещением новой линии паллетирования планируется к началу лета.

Вторым и третьим этапом реализации инвестпроекта станет монтаж новой технологической линии по производству цемента высокоэффективным «сухим» способом мощностью 10 тыс. тонн клинкера в сутки и внедрение на «Михайловцементе» собственной генерации электроэнергии.

Как заявил Вице-президент Холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Ромео Гальчев, график работ по проекту реконструкции завода, предусматривающий инвестирование

порядка 16 млрд. рублей, соответствует запланированным срокам; он будет полностью реализован в течение последующих трех лет.

Шаукат Ахметов назвал позитивным привлечение местных подрядных организаций. «В соответствии с достигнутыми договоренностями модернизация предприятия осуществляется преимущественно силами строителей Рязанской области и Михайловского района, что положительно сказывается на социальной и экономической сфере», – сказал он.

Шаукат Ахметов особо отметил экологические характеристики будущей технологической линии, соответствующие самым передовым европейским стандартам и нормам.

*По материалам
Обзоры «Рязань Вести»*

В Белгороде в ближайшее время будет создан технопарк на площадке цементного завода «ЕВРОЦЕМЕНТ Групп»

Три технопарка в ближайшее время будут созданы в Белгороде, в том числе на базе бывшего завода «Энергомаш» и на площадке цемзавода («ЕВРОЦЕМЕНТ Групп»), сообщил глава городского департамента экономразвития города Давид Бузиашвили журналистам в среду.

«На сегодняшний день есть проект по развитию технопарка «Восточный». Прорабатывают необходимые вопросы с потенциальными инвесторами об организации технопарков на площадках заводов «Белгородский цемент» и бывшего завода «Энергомаш», – отметил господин Бузиашвили.

Ранее губернатор Белгородской области Евгений Савченко на совещании по развитию белгородской агломерации поставил задачу построить в областном центре и в пригороде не менее 30-40 частных технопарков на примере промпарка «Северный».

По мнению господина Бузиашвили, в перспективе план создания не менее

30 промышленных и технопарков реален. Он уточнил, что власти Белгорода занимаются строительством технопарков совместно с коллегами из Белгородского района. В настоящее время идет паспортизация площадок. По ее итогам будут определены места, которые предложат инвесторам.

По заявлению представителей компании «ЕВРОЦЕМЕНТ групп», в скором времени время белгородский филиал, который находится почти в центре Белгорода, будет закрыт. Пока он работает, но не на полную мощность. По мнению губернатора области Евгения Савченко, участок на 40 гектаров будет привлекательной площадкой для инвесторов, так как там есть вся инфраструктура: транспортные подъезды – автомобильные, железнодорожные, там много свободных энергетических мощностей.

*По материалам
Агентство бизнес информации*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«ЕВРОЦЕМЕНТ Групп» оставят без льгот? Филарет Гальчев не выполняет обязательств по инвестсоглашению

Над холдингом «ЕВРОЦЕМЕНТ групп», владеющим сразу двумя цементными заводами в Ульяновской области, «сгущаются тучи». Отмены льгот для инвестора в связи с невыполнением последним своих обязательств намерена потребовать фракция КППРФ в областном парламенте.

Массовым сокращением работяг – а это более 350 рабочих мест – закончился минувший год для одного из крупнейших инвесторов Ульяновской области – «ЕВРОЦЕМЕНТ Групп». Губернатор Морозов, своим росчерком пера представивший компании олигарха Филарета Гальчева налоговых льгот на 350 млн. рублей, сначала хранил молчание, потом делал заявления, что это неправда. Потом, правда, пытался продемонстрировать искренний гнев, заявлял, что будет разговаривать с собственником и тот вот-вот должен приехать в регион. Впрочем, заседание по развитию моногорода, что проходило в Новоульяновске, вновь состоялось без Филарета Гальчева, так что добиться вменяемого ответа по поводу планов компании у региональных чиновников не получилось. На том, собственно говоря, тема по массовому сокращению рабочих на новоульяновском цемзаводе и затухла.

Между тем, как стало известно Ulnovosti.ru, уже порядка десяти дней не работает и другой завод «ЕВРОЦЕМЕНТ Групп» - открытый минувшим летом Сенгилеевский цемзавод. Сегодня с предприятия с формулировкой «по собственному» уволился недавно назначенный генеральный директор

предприятия Алексей Колобов. Официально - завод стоит по регламентным техническим причинам. Однако, как сообщают источники Ulnovosti.ru, на цемзаводе сломался основной производственный агрегат - печь. Но дело в том, что ломается она не первый раз, за что и получила прозвище «многострадальной».

На этот раз на предприятии вновь было зафиксирован перегрев печи. Говорят, якобы местные рабочие не нашли иного способа, как остудить ее холодной водой, от которой та в итоге и лопнула. В настоящее время с технической инвентаризацией на заводе находится эксперт, генеральный директор завода «ЛСР. Цемент» Ярослав Стоупа. Стоит отметить, что сигнал о неполадках производственной печи здесь якобы случается постоянно, оттого и низкое качество выпускаемой продукции. Как заявляют наши источники, на предприятие идет большой возврат продукции, ряд поставщиков и вовсе от нее начали отказываться. А теперь Сенгилеевский цемзавод и вовсе встал.

Почему-то сейчас губернатор Морозов ситуацией на цемзаводах не интересуется. А ситуация, надо сказать, остается очень серьезной, причем как на Новоульяновском, так и на Сенгилеевском цемзаводах. Напомним, когда открывалось последнее, «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» со стороны региона были предоставлены налоговые льготы в размере 350 млн. руб. Предприятие согласно инвестсоглашению (по крайней мере об этом заявлял как губернатор, так и инвестор) обещал открыть 500 рабочих мест с зарплатой не менее 30 тыс. рублей.

Еще порядка 1000 рабочих мест должно было появиться в смежных отраслях. Обещал Морозов даже то, что «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» возьмет на себя обязательства по благоустройству будущего национального парка в Сенгилеевском районе.

Сегодня про все эти взятые инвестором обязательства региональные власти не вспоминают. Кроме сокращений рабочих мест в конечном итоге регион не получил от инвестора даже дешевого строительного сырья. Более того, местные крупные строительные компании предпочитают закупать цемент за пределами области. Со слов топ-менеджеров, к примеру, строительной компании «Запад», даже с учетом транспортных расходов, привозить цемент из другого региона выходит дешевле, чем закупать его на новоульяновском или сенгилеевском заводах. Типичный пример - Вольский завод «Holcim Ltd», находящийся в более 300 км от Ульяновска, где закупают цемент многие ульяновские строительные компании. Много цемента более дешевого и качественного в регион везут с цементного завода «Азия-цемент», что на границе Пензенской области. Кстати, губернатор Пензенской области Иван Белозерцев вместо того, чтобы раздавать направо-налево налоговые льготы, договорился с руководством «Азия-цемент», что их продукция будет отпускаться местным застройщикам по ценам на 10-15% ниже рыночных. Взамен предложив инвестору гарантированный сбыт продукции в регионе. Ульяновские стратеги инвестиционной политики до этого почему-то не додумались.

Как стало известно Ulnovosti.ru, на ближайшем заседании Законодательного собрания Ульяновской области фракция КППРФ намерена потребовать от регионального правительства пересмотра инвестиционного соглашения с отменой всех предоставленных инвестору льгот. Если надо – депутаты намерены добиваться этого через прокуратуру и суд. Справедливости ради нужно отметить, что оснований для этого предположить: команда губернатора Морозова сделает все, чтобы «прокатить» данную инициативу коммунистов. Местным партийным боссам нужны деньги на избирательную кампанию. Известно, что «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» - потенциальный инвестор партии власти, а народ и бюджет региона могут подождать.

По материалам Ulnovosti.ru



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«Топкинский цемент» отметил 50-летие!

В юбилейном году предприятие выпустит 100-миллионную тонну продукции. О прошлом, настоящем и будущем сердца строительной отрасли Кузбасса – Андрей Торопов

История «Топкинского цемента» пошла именно отсюда. В 46-ом послевоенном году здесь была произведена первая геологоразведка Соломинского месторождения. И уже 30 января 1966 года в четырех километрах был построен «Топкинский цементный завод». Из жаркого сердца промышленного гиганта тогда вышла первая партия цемента. Кризис 90-ых чуть было не перечеркнул историю предприятия. В начале 2000-ых вслед за спадом началась эра возрождения. Сменился собственник – завод вошел в состав холдинга «Сибирский цемент». Компания провела модернизацию каждого производственного передела. Уже в 2010 году на предприятии торжественно открыли современную пятую печь. Мощность завода выросла до 3,7 млн. тонн в год. Переоснащение производства, отработавшего полвека верой и правдой, продолжается и сегодня. Цель одна – обеспечивать стабильно высокое качество продукции.

Александр Шнитко, начальник департамента строительства Кемеровской области: «Это предприятие важно не только для Кузбасса, а для нашего Сибирского федерального округа. И на сегодняшний день они постигают другие рубежи именно по производству цемента более прочных марок. Это говорит о многом. Собственник вкладывает деньги».

В любом доме, построенном в Кузбассе, есть частичка завода, частичка его коллектива. Качественную продукцию, а это 15 видов цемента, покупают и страны ближнего зарубежья. На предприятии трудятся сейчас почти 1200 человек. Как говорится, и работают, и отдыхают, и учатся вместе. Есть свой корпоративный учебный центр, спортивный комплекс с бассейном, свой профилакторий. Неработающим пенсионерам оказывают материальную помощь.

Ольга Пасека, инженер-технолог производственно-технологического отдела Топкинского цементного завода: «Я люблю свой завод. И все буду делать, и многие из нас делают для того, чтобы завод процветал и работал. Для нашего города это очень важно».

Алексей Оспельников, управляющий директор Топкинского цементного завода: «У «Топкинского цементного завода» есть будущее. За 50 лет завод достиг много успехов. Но самый основным успехом я считаю это доверие потребителей».

На торжества по случаю полувекового юбилея завода пригласили ветеранов и нынешних работников. Заслуженные награды получили более двухсот человек. В «Сибирском цемента» прекрасно понимают, что главное богатство – люди, и это богатство нужно беречь, как зеницу ока.

*По материалам
vesti42.ru*

«Сибирский цемент» в 2015 году снизил производство цемента на 12%



За 12 месяцев 2015 года производство цемента на трех заводах компании составило 3 840,1 тыс. тонн. Это на 12% меньше по сравнению с аналогичным показателем 2014-го (4 346,3 тыс. тонн).

«Топкинский цемент» (Кемеровская область) с января по декабрь выпустил 2 763,8 тыс. тонн цемента – на 8% ниже уровня 2014 года (2 997,1 тыс. тонн).

В ООО «Красноярский цемент» (г. Красноярск) произведено 778,5 тыс. тонн цемента, что на 17% меньше объема продукции, выпущенной предприятием в 2014-м (934,5 тыс. тонн).

На Тимлюйском цементном заводе в отчетном периоде изготовлено 297,8 тыс. тонн цемента, падение к уровню 2014-го (414,8 тыс. тонн) – 28%.

Основная причина сокращения объемов производства – общее снижение емкости российского цементного рынка, вызванное экономическим спадом в стране. Так, по данным ОАО «ХК «Сибцем», объем потребления цемента в России в январе-ноябре 2015 года уменьшился на 11,9% по отношению к аналогичному показателю 2014-го. В СФО спрос на цемент сократился еще больше – на 16,1%.

«Наши показатели в 2015 году упали меньше, чем емкость цементного рынка СФО. Отчасти сгладить негативные тенденции удалось

за счет развития экспортного направления: курс тенге по отношению к рублю позволял по приемлемым ценам вывозить цемент в Казахстан. Но в 2016-м поддержки со стороны экспортного направления не будет, – подчеркивает первый вице-президент ОАО «ХК «Сибцем» Геннадий Рассказов. – В наступившем году мы ожидаем дальнейшего сокращения объемов отгрузок с заводов холдинга – по данным наших аналитиков, этот показатель снизится примерно на 12% к уровню 2015-го. Однако даже в непростой экономической ситуации «Сибирский цемент» продолжает стабильную работу, обеспечивает высокое качество выпускаемой продукции, которая по-прежнему поставляется на стройки разных регионов страны».

*По материалам
пресс-центра ХК «Сибирский цемент»*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

В 2016 году «Красноярский цемент» планируют масштабные проекты по снижению воздействия на окружающую среду

ООО «Красноярский цемент» (дочернее общество ОАО «ХК «Сибцем») продолжает реализацию проектов, направленных на повышение уровня экологической безопасности производства.

На полгода раньше намеченного срока заводчане планируют завершить одно из самых масштабных мероприятий по модернизации аспирационного оборудования. На холодильнике «Волга-35» вращающейся печи № 5 цеха «Обжиг» будет установлен фильтр австрийской фирмы SCHEUCH. В настоящее время проведены основные работы по монтажу корпуса, всех металлоконструкций и трубы для вывода аспирационного воздуха. Новое оборудование заменит морально устаревший циклонный уловитель 1974 года выпуска. После ввода фильтра в эксплуатацию количество пыли, поступающей от холодильника в атмосферу, снизится на 93%. Стоит отметить, что данный агрегат является одним из основных источников возможного пыления, модернизация аспирационного оборудования на этом участке поможет значительно повысить уровень экологической безопасности Красноярского цементного завода в целом.

Также до конца 2016 года будет установлен рукавный фильтр на молотковых дробилках в цехе «Горный». Запустив это оборудование в работу, завод выполнит все мероприятия в соответствии с планом, принятым в составе тома предельно допустимых выбросов «Красноярского цемента», и достигнет снижения валовых выбросов на 9,4%.

Кроме того, накануне, в рамках пилотного проекта на предприятии приступили к детальной проработке вопроса по установке и дальнейшей эксплуатации автоматического газоаналитического комплекса на дымовой трубе вращающейся печи № 5. Данное требование регламентировано одними из последних и крайне значимых для промышленных предприятий изменений природоохранного законодательства РФ. Установка системы мониторинга позволит заводу контролировать основные параметры выброса веществ в непрерывном режиме. «Красноярский цемент» станет первым заводом холдинга «Сибирский цемент», начавшим эксплуатацию оборудования для онлайн мониторинга.

*По материалам
пресс-центра ХК «Сибирский цемент»*

На Красноярском цементном заводе началось производство дорожного цемента

ООО «Красноярский цемент» (дочернее общество ОАО «ХК «Сибцем») расширяет ассортимент продукции – предприятие запускает производство портландцемента для бетона дорожных и аэродромных покрытий типа ЦЕМ I, класса прочности 42,5, нормальноотвердеющего (ЦЕМ I 42,5Н ДП).

В феврале на заводе выпустили опытную партию специального цемента, пробы продукции были отобраны представителями сертификационного органа НТЦ «СибНИИцемент». Проверка строительного материала завершилась 7 марта – ООО «Красноярский цемент» получило положительное заключение экспертов и сертификат, подтверждающий соответствие дорожного цемента требованиям стандартов ГОСТ Р 55224-2012 и ГОСТ 30515-2013.

Цемент ЦЕМ I 42,5Н ДП рекомендован для возведения ответственных бетонных и железобетонных конструкций, к которым предъявляются повышенные требования по водонепроницаемости, морозостойкости и долговечности. Он предназначен для производства бетонов дорожных и аэродромных покрытий, мостовых

конструкций, а также сборных железобетонных элементов для транспортного строительства – покрытий, труб, опор линий электропередач и контактной сети железных дорог.

«Получение сертификата на выпуск дорожного цемента – результат грамотной работы, которую на протяжении всего 2015 года вели технологи, специалисты отдела технического контроля и лаборатории нашего завода, – отмечает управляющий директор ООО «Красноярский цемент» Юрий Козловский. – Красноярск – динамично развивающийся город, столица Всемирной зимней универсиады-2019. В краевом центре реализуются масштабные строительные проекты: возводятся сложные дорожные развязки и другие объекты транспортной инфраструктуры, идет реконструкция аэропорта. И наше предприятие готово в полной мере обеспечить эти площадки качественным специальным цементом».

*По материалам Годового отчета CMPO
«Рынок цемента – 2015»*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Определение Верховного суда РФ поможет «Сибцементу» привлечь к ответственности инициатора заведомо убыточной «турецкой» сделки

Верховный суд РФ определением от 20.02.16 отказал компании «Симан Франсе» в передаче в Судебную коллегия по экономическим спорам кассационной жалобы по делу, касающемуся «турецкой» сделки (несостоявшаяся покупка ОАО «ХК «Сибцем» актива в Турции, за который «Симан Франсе» был удержан аванс в размере 50 млн евро).

Таким образом, на территории РФ договор купли-продажи от 26.03.08 признан недействительным, французскую компанию обязали возратить холдингу первоначальный взнос. Тем не менее, ранее все иностранные суды вынесли решения в пользу «Симан Франсе», возможности для их обжалования ОАО «ХК «Сибцем» исчерпаны, что исключает возможность взыскания долга с продавца за границей.

Решениями судов также установлено, что «турецкая» сделка являлась для ОАО «ХК «Сибцем» заведомо убыточной. Заключение ведущих российских экспертов подтверждают: если бы она состоялась, холдинг в ближайшее время стал бы банкротом. В основу этих расчетов положены показатели 2007 года, когда цементный рынок страны демонстрировал пиковые

На Топкинском цементном заводе завершился плановый ремонт печи обжига № 1

В ООО «Топкинский цемент» (дочернее общество ОАО «ХК «Сибцем») введена в эксплуатацию вращающаяся печь № 1. Плановый ремонт оборудования продолжался полтора месяца – с конца декабря до середины февраля.

Проведенные ремонтно-восстановительные работы в основном носили типовой характер. В частности, были отремонтированы узлы и агрегаты печи – главный привод, бандажи,

показатели.

Арбитражным судом Кемеровской области подтвержден факт нарушения Андреем Муравьевым, являвшимся на момент заключения сделки президентом ОАО «ХК «Сибцем», корпоративных процедур и федерального закона «Об акционерных обществах». Действуя по выданной им доверенности, член Совета директоров Андрей Кириков заключил договор – и на счет «Симан Франсе» был перечислен первоначальный взнос 50 млн евро.

При этом Андрей Муравьев – как единоличный исполнительный орган ОАО «ХК «Сибцем», идеолог и основной организатор «турецкой» сделки – не выполнил ряд необходимых процедур. Он не провел глубокий финансовый и технический аудит приобретаемых заводов, ввел в заблуждение членов Совета директоров о состоянии актива. Более того, Андрей Муравьев не обеспечил финансирование сделки и не проработал ее структуру. По итогам I квартала 2008 года стало очевидно, что заводы убыточны и неконкурентоспособны.

«Мы приложили все усилия для того, чтобы вернуть первоначальный взнос 50 млн евро.

опорные ролики и колосниковый холодильник, произведена частичная замена изношенных участков футеровки.

Кроме стандартных мероприятий ремонтники выполнили полную реконструкцию уплотнения горячего и холодного концов печи. Аналогичные работы ранее были проведены на самом современном тепловом агрегате

Однако подписанный сторонами договор не учитывал интересов холдинга – не хеджировал риски покупателя в случае расторжения сделки. Поэтому нам не удалось отстоять свою правоту в зарубежных судах, – комментирует первый вице-президент ОАО «ХК «Сибцем» Валерий Бодренко. – В ходе судебных процессов холдинг получил убедительные доказательства заведомой убыточности сделки, выплаты аванса в нарушение корпоративных процедур и федерального закона «Об акционерных обществах» без обеспеченного финансирования, без необходимого изучения состояния актива. В итоге пришли к тому, что единоличный исполнительный орган ОАО «ХК «Сибцем» в лице Андрея Муравьева, по нашему мнению, должен нести ответственность за ущерб, причиненный Обществу и его акционерам».

Ранее Андрей Муравьев давал СМИ комментарии о «турецкой» сделке, - его утверждения о порядке ее проведения не соответствуют действительности, оценка ожидаемого коммерческого эффекта несостоятельна. «Сибирский цемент» рассматривает данные заявления экс-президента компании в контексте серии

«Топкинского цемента» – печи обжига № 5. Оценив полученные результаты, специалисты завода приняли решение реконструировать уплотнение концов и на агрегате № 1.

«В настоящее время печь № 1 эксплуатируется в нормальном режиме, а завод в полном объеме выполняет производственную программу текущего года», – подчеркивает технический

информационных атак, предпринятых против холдинга и его должностных лиц в 2012-2015 годах. В частности, в мае 2012 года аналитическое агентство «RussianIndustrialLeaders» (RUXX) распространило пресс-релиз о том, что компания «Италцементи Сет Груп» (акционером являлась «Симан Франсе») якобы обратилась к Президенту РФ с просьбой защитить ее от давления ОАО «ХК «Сибцем» в связи с «турецкой» сделкой. Как стало известно из открытых источников, в официальном заявлении «Италцементи Сет Груп» указала, что отрицает факт обращения к российским властям и будет преследовать по закону всякого, кто утверждает обратное. В свою очередь ФПС «Сибконкорд» (крупный акционер «Сибирского цемента») заявил, что инцидент «инициирован третьими лицами с целью опорочить ОАО «ХК «Сибцем», оказать влияние на международное общественное мнение и судебные органы России».

*По материалам
пресс-центра ХК «Сибирский цемент»*

директор ООО «Топкинский цемент» Борис Рябов.

Печь обжига № 1 была введена в строй в 1966 году. Несмотря на солидный возраст, оборудование без сбоев функционирует и сегодня. В следующий раз специалисты цеха «Обжиг» остановят тепловой агрегат на ремонт в 2017 году.

*По материалам
пресс-центра ХК «Сибирский цемент»*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«Сибирский цемент» поставляет цемент в Leroy Merlin в СФО

ОАО "Холдинговая компания "Сибирский цемент" ("Сибцем", Кемерово) стало поставщиком французского ритейлера стройматериалов и товаров для дома Leroy Merlin, сообщила руководитель направления по работе с региональными поставщиками ритейлера по Сибирскому федеральному округу (СФО) Елена Зинченко журналистам в Кемерово.

"Сибцем" будет поставлять цемент в гипермаркеты Leroy Merlin, расположенные в СФО", - сказала она, добавив, что соответствующий контракт с компанией был заключен в конце 2015 года.

В свою очередь в "Сибцеце" агентству "Интерфакс-Сибирь" уточнили, что с середины декабря 2015 года Топкинский цементный завод - крупнейший актив холдинга - уже отгружает продукцию для двух магазинов Leroy Merlin в Новосибирске, с марта - началась отгрузка и в гипермаркеты Кемеровской области - в городах Кемерово и Новокузнецк. В гипермаркеты Красноярск с января 2016 года цемент поставляет Красноярский актив компании.

В "Сибцеце" также отметили, что одним из требований Leroy Merlin было обязательное палетирование продукции. В результате на Топкинском цементном заводе был приобретен палетообмотчик.

"Конечно, данный вопрос обсуждался и ранее. Постоянно исследуя рынок, изучая требования покупателей, мы понимали: цемент на палетах будет пользоваться спросом. В городах функционируют строительные базы, открываются крупные специализированные магазины. Многие из них оснащены современной техникой, в частности, погрузчиками, которые предназначены для разгрузки и транспортировки продукции на поддонах. Кроме того подобная упаковка защищает стройматериалы от влаги, механических, атмосферных и других воздействий", - отметил директор по региональным продажам ООО "ЗапСибЦемент" (дочернее общество "Сибцеце") Юрий Воробьев.

Для пуска палетообмотчика внутри цеха "Готовая продукция" Топкинского цементного завода был построен еще один мини-цех для палетирования. "Это было необходимо для создания вокруг оборудования теплового контура, благодаря которому даже в зимние холода упаковочная пленка будет оставаться эластичной и прочной", - пояснили в "Сибцеце".

ОАО "Холдинговая компания "Сибирский цемент" создано в 2004 году. В состав холдинга входят ООО "Топкинский цемент" (Кемеровская область), ООО "Красноярский цемент" (Красноярский край), ООО "ТимлюйЦемент" (Тимлюйский

цементзавод, Бурятия), ООО "Горная компания" (Бурятия), ООО "Карьер "Перевал" (Иркутская область). Кроме того, по данным "Сибцеце", группе компаний ОАО "ХК "Сибцем" принадлежит 50% акций ОАО "Ангарсццемент" (Ангарск, Иркутская область), 49,9% акций ОАО "Искитимцемент" (Искитим, Новосибирская область) и 26% ООО "Русская цементная компания" (Москва).

В "Сибцем" также входят ООО "Комбинат "Волна", ООО "Сибирский бетон", сбытовая и логистическая компания ООО "Запсибцемент", специализированная транспортная компания "Кузбасстрансцемент", компания по ремонту и содержанию оборудования, зданий и сооружений цементных активов холдинга ООО "Сибцемсервис", а также ООО "Торговый дом "Сибирский цемент".

Leroy Merlin входит в Groupe Adeo, специализируется на продаже строительных материалов, товаров для дома и ремонта. В мире действует около 400 магазинов сети. В России компания присутствует с 2004 года, имеет 45 гипермаркетов в 20 регионах. Как сообщалось, первый в Кузбассе гипермаркет Leroy Merlin открылся в Кемерово 15 марта, гипермаркет в Новокузнецке откроется 16 марта.

*По материалам
НИА-Кузбасс*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Давать прибыль, не забывая о людях

Есть личный принцип – «любой руководитель должен определить для себя, что работать надо честно». Управляющий заводом «Спасскцемент» Алексей Сысоев в интервью газете «Золотой Рог».

Цемент – хлеб стройиндустрии. Без него не могут обойтись ни одна сколько-нибудь серьезная стройка, ни предприятия, обеспечивающие строителей различными материалами, сделанными на основе цемента, пишет Деловая газета «Золотой Рог». И, конечно, ответственность и значение человека, руководящего работой главной дальневосточной «печки», которая этот «хлеб стройиндустрии» выдает, очень высоки. Он – всегда на виду, и к нему всегда есть вопросы.

Управляющий ОАО «Спасскцемент» Алексей СЫСОЕВ рассказал Деловой газете «Золотой Рог» о настоящей работе предприятия и опыте успешной работы с трудовым коллективом.

- Алексей Николаевич, многих удивляет, что, хотя в целом по стране производство цемента заметно сократилось, уменьшились объемы строительства, заводу «Спасскцемент» в минувшем году удалось не снижать выпуск своей продукции. За счет чего это достигнуто?

- План продаж по цементу на 2015 год у нас был 1 млн 411 тысяч тонн, а сделали 1 млн 464 тысячи. То есть, действительно, объемы продаж в нашей отрасли по стране падают, а мы удержались. Но должен сказать, что, хотя план мы немного перевыполнили, получилась определенная пересортица от запланированного по регионам. Традиционно мы поставляли цемент в южную и центральную часть Республики

Саха (Якутия), в Хабаровский и Приморский края, в Магаданскую и Амурскую область. И у нас на самом деле поставки во все эти регионы просели.

Но появились два новых региона – Сахалин и Камчатка, на которые мы грузили цемент и раньше, но в основном специализированные марки. Так, на Сахалин ранее мы ежегодно отправляли по 14-20 тыс. тонн цемента специальных марок. А в минувшем году отгрузили уже более 200 тыс. тонн. Этим регионом мы и подтянули потери по другим. Чуда в этом нет. Именно столько Сахалин ежегодно и потреблял. Но за счет удобной морской логистики эта область в основном жила на иностранных поставках. Из-за роста курсов иностранных валют наш цемент, даже с учетом тяжелой логистики – железная дорога, паром, переход на другую колею железной дороги – стал конкурентоспособным на островном рынке. Получилось, что мы захватили ту его часть, на которую поставлялась иностранная продукция. То же самое касается и Камчатского края – с начала 2015 года мы поставляем в этот регион и клинкер, и цемент – как уже традиционные спец марки, так и общестроительные цементы.

Можно сказать, что так к нам повернулись новые рынки, так получилось. Но рассуждать таким образом нельзя. Допустим, не было бы роста доллара, и не факт, что наши регионы не продолжали бы строиться по-прежнему. Тогда, даже не будь Сахалина и Камчатки, не было бы основания, чтобы просел наш внутренний рынок в Приморье, Хабаровского края и т.д.

- То есть, при любом раскладе предприятие могло удержать намеченный уровень?

- В 2014 году у нас на предприятии, как и по всей группе компаний «Востокцемент», в который мы входим, шло бюджетирование, и защищались планы продаж на 2015 год. Соответственно к ним был привязан и план производства. По этим планам мы и работали весь 2015 год.

Конечно, планирование может быть корректно или некорректно. Можно, например, запланировать поменьше и получить медаль за «план». Но я считаю, у нас планирование делается хорошо. В нем учитываются риски, возможные и перспективные контракты, которые могут быть заключены. Допустим, мы заранее знали, что будет строиться третья очередь угольного комплекса «Восточный порт», и соответственно заранее планировали поставлять туда цемент.

Надо отметить, что главная заслуга в том, что план оказался реальным, принадлежит не нам. «Спасскцемент» не продает цемент и не ищет новые рынки. Этим занимается «ДВ-Цемент» - сбытовая структура, которая продает продукцию всех заводов нашего холдинга. Ее специалисты дают нам производственный заказ, и мы делаем то, что востребовано рынком. И в этой связке мы сегодня наплаву.

Это хорошо, что у нас есть мощная структура, которая мониторит и анализирует рынок, ищет клиентов, а мы, производственники, гибко подстраиваемся под его потребности.

Допустим, нам говорят, что клиенту нужен цемент, но его устраивает не 8% содержания

в нем алюмината (влияет на сроки схватывания цемента и выделение тепла), а только 4-6%. Тогда специалисты завода решают, как можно перестроиться под этого клиента. Конечно, себестоимость при выпуске этой партии немного вырастет, но в этом нет ничего страшного. Даже если мы потеряем какую-то прибыль, то клиент у нас сегодня получит именно такой цемент, какой он хочет, и будет доволен, что ему не пришлось искать его за границей или на западе страны, откуда он ни в коем случае не может быть с доставкой дешевле.

- Что считаете в работе главным?

- Наш главный ресурс – это не печи, мельницы и машины, а все те, кто ими управляет: люди, трудовой коллектив. Если этот ресурс плох, то любое современное оборудование либо не будет работать, либо сломается. Люди – главный ресурс. Мы можем планировать и что-то модернизировать только под конкретных специалистов. Что-то придумать и установить, не имея в виду, кто этим будет управлять, - это бесполезно. Ничего из этого не получится.

Конечно, все, что касается трудового коллектива, - это прямые дополнительные расходы и сплошные социальные вопросы. Так на это смотрят и любой акционер, и собственник, и даже государство. Соответственно, они этот ресурс пытаются уменьшить, чтобы получить больше прибыли. Но и без него – никак. Поэтому надо находить какой-то компромисс.

Любой руководитель для себя должен определить, что работать надо честно: то, что ты обещал, то ты должен дать.



ВОСТОКЦЕМЕНТ
УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Любой руководитель для себя должен определить, что работать надо честно: то, что ты обещал, то ты должен дать.

Как мы работаем с этим «человеческим» моментом?

Во-первых, у нас на предприятии есть профсоюзный комитет. И никто не давит, что его не должно быть, потому что так было бы удобнее. А с профсоюзами – это тоже надо работать! Любой приказ, начиная с зарплаты, любое повышение, перемещение – надо согласовывать.

Во-вторых, у нас есть коллективный договор, который тоже сегодня есть не на каждом предприятии. Его требуется соблюдать. И раз в год происходит обсуждение выполнения колдоговора. И как мы работникам указываем, что они нарушают коллективный договор, так и они нам говорят, где мы нарушаем, чтобы мы исправили.

Не буду скрывать, что со стороны администрации у нас на самом деле есть нарушения, но их всего два – это переработка и трехсменка. Если человек заболел, то приходится ставить оставшихся в трехсменку, а это нарушение нашего законодательства: нельзя людям работать в таком режиме. Если же от этого невозможно уйти, то я должен им доплачивать. И я доплачиваю. Это же непостоянно – две смены отработать. Выйдет человек с больничного – и все наладится.

Люди сами говорят: «Алексей Николаевич,

мы готовы поработать! Оплачивайте!» И я их понимаю: тоже бывало, не ходил в отпуска, потому что были нужны деньги. Брал отпуск, получал отпускные и сразу же выходил на работу. Однако сейчас так делать уже нельзя, даже если этого хочет сам работник, – человек должен отдыхать. Если он ушел в отпуск на 36 дней, а у нас есть отпуска и по 54 дня, то я уже не имею никакого права его отозвать – он получил свои отпускные и должен отгулять!

Государство предлагает брать дополнительных людей, платить им зарплату. Но если что-то сломалось, а целый год придется ни за что платить зарплату – это тоже, наверное, неправильно.

С профсоюзным комитетом все это согласовано: переработки оплачиваются, как положено – в два раза больше. За трехсменку человек получает как за переработку. И у людей проблем нет.

И в-третьих, наши работники и в среднем зарплату получают больше, чем средняя по Спасску-Дальнему. И в социальном плане защищенные.

- Вероятно, у каждого работающего на предприятии сегодня есть личный интерес. А что вам дает удовлетворение в своей работе?

- Для меня главное удовольствие – это сама работа. Но не просто так – чтобы наработаться! Я ставлю перед собой цели, задачи, иногда амбициозные, и получаю большое удовлетворение от того, что удается сделать.

Я занимаюсь не только прямым руководством предприятия, но веду и социальные вопросы. Являюсь редактором нашей газеты «За цемент», был депутатом последнего созыва по городскому округу и сейчас снова выдвинут кандидатом в депутаты.

Считаю, что, будучи руководителем большого предприятия, надо быть везде. Тебя должны знать люди. Ты должен встречаться с ними, заниматься их проблемами, знать, чем живет город. Ведь наши люди, отработав на предприятии, идут туда жить. Соответственно, надо поднимать престиж Спасска-Дальнего, чтобы от нас не уезжали в другие регионы и во Владивосток, а жили здесь дальше.

Из амбициозного, мне приятно, что теперь «Спасскцемент» перешел на другой уровень выпускаемой продукции. Марки, классы цемента мы делаем те же, но их качество стало лучше. Ведь марка, класс соблюдается в определенных пределах – в зависимости от помола, содержания алюминатов и пр. А мы это внутреннее содержание продукции подводим к той границе, которая нужна потребителям.

После того, как меня пригласили управлять «Спасскцементом», я все свои знания вложил в изменение подхода к цементу как к продукту предприятия. Для предприятия это и хорошо, что руководитель – технолог и разбирается в таких вопросах. Цемент в ГОСТах имеет очень большой диапазон. И, допустим, ранее мы выпускали только высокоалюминатный цемент. Для бетона это плохо: в массиве он трескается из-за



ВОСТОКЦЕМЕНТ
УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

большого тепловыделения. Теперь освоили выпуск низкоалюминатного. Причем всех марок и классов. И для этого ввели всего лишь один новый компонент, причем с нашего же карьера. Зато перешли на новый уровень качества.

- В чем вы видите перспективу?

- Ни один акционер-собственник не выделит средства на модернизацию производства, если он не видит дальнейшего развития. Мы - акционерное общество, я - наемный менеджер. У меня нет собственности, акций. И когда я брался за эту работу, то смотрел устав ОАО, а в нем, как и в уставе любого другого акционерного общества, первой строкой написано, что главная цель деятельности – получение прибыли. Но именно эта прибыль и идет потом на модернизацию нашего завода. Соответственно, я, как наемный менеджер, должен делать и делаю все для развития своего предприятия.

И когда я сегодня подаю на рассмотрение совета директоров многолетний инвестиционный проект, то понимаю, что акционеры уверены в своем деле – раз они сегодня вкладывают средства в долговременное развитие «Спасскцемента».

*По материалам
Деловое интернет-издание Дальнего Востока
zrpress.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«Востокцемент ТрансСервис», автотранспортное предприятие группы «Востокцемент» перевозит в строительный сезон до двадцати тысяч тонн цемента ежемесячно

Илья Белоусов, генеральный директор ВЦТС уверен: «Все, чего мы достигли, мы достигли благодаря нашим сотрудникам!»

«Востокцемент ТрансСервис» (ВЦТС) – компания молодая в плане опыта работы, чего не скажешь о ее сотрудниках. Их профессионализм и рвение к работе оценила уже вся группа компаний «Востокцемент». За 2 года работы ВЦТС не только оформился в компанию и наладил отгрузку основных продуктов холдинга по Приморью, но и заслужил статус команды настоящих профессионалов-бойцов автотранспортного фронта.

«Востокцемент ТрансСервис» отвечает за перевозку основного продукта, производимого заводом «Спасскцемент» – цемента, общая ежемесячная масса которого в сезон достигает двадцати тысяч тонн, а также щебеночной продукции, угольной пыли, минерального порошка, бордюрного камня, стеновых и перегородочных блоков, тротуарной плитки.

Предприятие было создано в 2014 году на базе ЗАО ИК «Ренессанс Групп»,

«Спасскцемент» обновляет транспорт

11 новых самосвалов Volvo серии 6x4 были заменены взамен старым авто, выработавшим свой ресурс, и предназначены для перевозки известняка. Новые машины отличают усиленный кузов. Сразу после прибытия на завод самосвалы вышли на смены, пробного периода эксплуатации у них нет. Машины пришли своим ходом с завода-производителя Volvo в Бельгии, производство кузовной части - Польша.

авторизованной сервисной станции «Вольво» во Владивостоке. Причина выделения автоперевозок в отдельное подразделение – это, прежде всего, более эффективная работа транспорта: удобная логистическая схема, своевременное обслуживание, качественный ремонт.

География транспорта – вся карта Приморья: Владивосток, Дальнегорск, Пластун, Арсеньев, Славянка, Осиновка, Спасск-Дальний.

Сегодня в составе компании работают 16 тягачей «Вольво» и 17 полуприцепов «Шпитцер». ВЦТС уделяет особое внимание рабочим характеристикам и качеству транспорта. Поэтому важнейшим событием 2015 года можно считать приобретение новых цементовозов.

Полуприцепы «Шпитцер» прибыли из Германии транзитом через Москву, а тягачи – это шведский автопром, собранный на заводе «Вольво» в Калуге. В ВЦТС автомобили из столицы «привели» своим ходом наши водители, затратив на дорогу 12 суток.

Замена самосвалов позволит существенно снизить затраты на эксплуатацию – ремонт и обслуживание техники, простояв в ремонте, а также повысит коэффициент ее использования.

Всего в автопарке «Спасскцемента» 16 единиц самосвалов: 2 единицы Komatsu NM350, 1 SHACMAN, 13 единиц Volvo колесной формулой 6x4 (грузоподъемность 25 тонн).

Напомним, что на новые машины установлены компрессоры японской фирмы «Хори» для скачивания цемента, которые не только экономят расходные материалы (им не требуется топливо, масла и фильтры, как их дизельным аналогам), но и время, необходимое для выгрузки цемента: новые компрессоры работают от вала отбора мощности тягачей.

Тягачи самые современные, с двигателем евро 5. Помимо топлива в отдельный бак заливается специальное средство для снижения выбросов.

Полуприцепы сделаны в Германии из дюралюминий-сплава, что даёт возможность перевозить по дорогам общего пользования большие грузы. Так, например предыдущий полуприцеп-цементовоз имел собственный вес в 14 тонн и перевозил до 40 тонн, то новая машина везёт тот же вес при собственной массе в 4,3 тонны. А одна из цистерн оснащена системой самозагрузки и выгрузки цемента. Такая система позволяет решать задачи, которые до этого были сложными. Это и перегрузка из одной

Новые вилочные погрузчики фирмы Toyota неприхотливы в ремонте, просты в техническом обслуживании и управлении. Они оснащены рулевым колесом с регулируемым наклоном и регулируемым в продольном направлении сидением. На машинах установлена современная информативная приборная панель, по которой водитель без особого труда поймет, что происходит с погрузчиком,

машины в другую в случае поломки, и выгрузка хоппер-цементовоза, и уборка различных просыпей. Кроме того, на новых цистернах по заказу «Востокцемент» сделаны три «горловины» для принятия сыпучих материалов. Они позволят более равномерно распределять цемент по всей транспортной емкости. Раньше прицепы для перевозки сыпучих продуктов имели только две «горловины».

Уже второй год ВЦТС – это не только качественно выстроенная логистика, но и слаженная работа всех ответственных подразделений группы компаний – коллективный разум, командный дух и работа на результат. Желаем в День рождения всему коллективу ровных дорог, попутного ветра, быстрых решений и движения только вперед!

*По материалам
Пресс-центра УК Востокцемент*

и какие неисправности появляются. Погрузчики оборудованы высокоэффективными экологичными и экономичными двигателями, работающими на дизельном топливе.

*По материалам
Пресс-центра УК Востокцемент*



ВОСТОКЦЕМЕНТ
УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Производство цемента на предприятиях группы «Востокцемент» в 2015 году снизилось на 4%

Цементные заводы, входящие в группу компаний «Востокцемент», подвели производственные итоги за 2015 год. Группа компаний «Востокцемент» объединяет три цементных завода – ОАО «Спасскцемент» (Приморский край, г. Спасск-Дальний), ОАО «Теплоозерский цементный завод» (Еврейская автономная область, п. Теплоозерск) и ОАО ПО «Якутцемент» (Республика Саха (Якутия), п. Мохсоголлох), а также четыре предприятия по добыче и переработки нерудных материалов, четыре завода по производству бетона и завод по производству асфальта.

В 2015 году цементными заводами «Востокцемент» было произведено 2 070,5 тыс. тонн цемента (-4,0% к 2014 году), клинкера – 1 954,1 тыс. тонн. Основным рынком сбыта цементных заводов, находящихся под управлением «Востокцемент», является Дальневосточный федеральный округ (ДФО).

В 2015 году весь цемент был реализован в ДВФО, в том числе на Приморский край приходится 26%, республику Якутия – 23%, Хабаровский край – 21%, Амурскую область – 18%, Сахалинскую область – 10% объемов реализации.

«Спасскцемент» в 2015 году произвел 1 474,4 тыс. тонн цемента и 1 369,5 тыс. тонн клинкера. Поставлял цемент на такие важнейшие объекты как судостроительный завод «Звезда», трасса Владивосток-Находка, 3-я очередь угольного комплекса

«Восточный порт» в Приморском крае; в Хабаровском крае ТЭЦ в Советской Гавани и защитная дамба в Хабаровске; Сахалинскую ГРЭС-2 и проекты военного профиля в г. Вилючинск, Камчатский край.

«Теплоозерский цементный завод» за год выпустил 291,1 тыс. тонн цемента и 264,6 тыс. тонн клинкера. Поставлял цемент на Нижне-Бурейскую ГЭС и Космодром «Восточный» в Амурской области; федеральную трассу «Амур» (Чита-Хабаровск) и «Усури» (Хабаровск-Находка); золотодобывающую компанию «Золото Селигдара» в Якутии.

«Якутцемент» в 2015 году произвел 305 тыс. тонн цемента и 320 тыс. тонн клинкера. Поставлял цемент на взлетно-посадочную полосу аэропорта в Якутске, Якутскую ГРЭС-2, объекты для якутской алмазодобывающей компании «Алроса», а также многочисленные социальные объекты в республике, где выступал заказчиком-застройщиком – Детский туберкулезный санаторий им. Т.П. Дмитриевой в Якутске, жилые дома, построенные по государственной программе расселения из ветхого и аварийного жилья, гимназия в селе Чурапча на 220 учащихся, детский сад «Тулулукчаан» во 2-м Жемконском наслеге Хангаласского улуса.

*По материалам
Пресс-центра УК Востокцемент*

«Якутцемент» заключил соглашение с Департаментом занятости населения республики



ВОСТОКЦЕМЕНТ
УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

Модераторами открытого диалога между представителями центров занятости населения (ЦЗН) центральной группы улусов, муниципальных властей и завода стали заместитель председателя Правительства РС(Я) Алексей Дьячковский, руководитель Департамента занятости Степан Москвитин и управляющий директор «Якутцемента» Алиш Мамедов.

По данным статистики наибольший процент безработицы приходится на сельские поселения, в промышленных районах проблема стоит менее остро. И задача государства – разработать и внедрить инструменты для сбалансирования рынка труда в республике. Так, была принята программа мероприятий по стимулированию мобильности граждан в РС(Я) на 2016-2019 гг.

Одними из пунктов программы являются привлечение незанятых граждан в промышленные предприятия республики на сезонные работы и вахтовым методом и организация стажировки молодых специалистов, востребованных на рынке труда, в промышленных предприятиях. Именно эти мероприятия программы будут внедряться в качестве «пилотного» проекта совместно с «Якутцементом».

«Мы предложили «Якутцементу» участие в республиканской программе и будем внедрять «пилотный проект» на заводе не случайно, – отметил зампред Алексей Дьячковский, – «Якутцемент» – уникальное предприятие. Несмотря на кризис, завод не только не сокращает производство,

но динамично развивается: налаживает выпуск новой продукции, расширяет основное производство, а значит здесь появляются новые рабочие места. А мы должны напитать завод местными, подготовленными кадрами. А затем распространить опыт такой работы в другие промышленные предприятия республики».

Департамент занятости предлагает создавать бригады в улусах республики, предварительно обучив рабочих за счет ЦЗН, направлять их на сезонные работы в «Якутцемент». Планируется обеспечить бригады подъемными средствами, профинансировать часть затрат на питание в период работ и оплатить аренду жилья на местах.

«Якутцемент будет «расширяться». И на сезонные работы с апреля по сентябрь нам потребуется порядка 200 рабочих на цех БРУ и в цеха по выпуску железобетонных плит для строительства газопровода «Сила Сибири», – подчеркнул управляющий директор предприятия Алиш Мамедов. – Также на строительстве третьей печи понадобятся рабочие руки, особенно на земляных и прочих работах. Мы должны дать шанс людям работать в промышленности. И здесь нужна будет активность местных властей по формированию бригад, обучению людей».

*По материалам
Пресс-центра УК Востокцемент*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

На заводе «Спасскцемент» обрабатывается новый вид работ – формирование отправительских маршрутов для Первой грузовой компании

Два экспериментальных состава уже отправлены со станции Старый Ключ.

Для завода – это новый вид деятельности, требующий сейчас организации, отладки и мониторинга всех процессов. Для Первой грузовой компании (ПГК) и ее клиентов – это в первую очередь ускорение продвижения вагонов. Маршрут идет без обработки, минуя сортировочные станции и ожидание их формирования там.

С инициативой формировать отправительские маршруты ПГК обратилась в группу компаний «Востокцемент». «Спасскцемент» (а именно Новоспасский цементный завод) – единственный завод в группе компаний, который может формировать на своей территории составы такой длины – 80 вагонов одним поездом. В качестве подвижного состава были выбраны именно цистерны ввиду наименьшего количества дополнительных работ по зачистке.

Порожние вагоны будут приходить на завод разными группами по 10-40 вагонов. Завод будет формировать их в один поезд и отправлять до станций назначения, определенных и согласованных с ОАО «РЖД». Это станции назначения –

Анжерская, Судженка, Комбинатская Западно-Сибирской железной дороги; Новая Еловка, Уяр Красноярской железной дороги; Суховская, Суховская Южная, Зуй, Китай-Комбинатская Восточно-Сибирской железной дороги; Сковородино Забайкальской железной дороги и Дземги Дальневосточной железной дороги.

«Бизнес для нас новый, никогда ранее им не занимались. Учитывая, что в зимний период отгрузок для наших основных клиентов меньше, мы решили именно сейчас опробовать данный вид работ» – комментируют в ЖД-департаменте «Востокцемента».

Формирование составов на заводе и подачу/уборку вагонов будет выполнять существующий кадровый состав «Спасскцемента» – маневровые диспетчеры, составители поездов и приемосдатчики.

На данный момент были внесены изменения в документацию, дана телеграмма из Москвы об организации отправительских маршрутов с указанием станций назначения, внесены изменения к договору с ОАО «РЖД».

*По материалам
Пресс-релиз УК Востокцемент*

В автотранспортном цехе завода Спасскцемент идет модернизация оборудования

В январе были заменены одиннадцать автосамосвалов, а на апрель-май 2016 года планируется поступление новых вилочных погрузчиков.

Обновлять автотехнику на предприятии приходится часто. От круглосуточных и значительных нагрузок она быстро изнашивается. К тому же в динамично развивающейся автотранспортной отрасли модели рабочего оборудования постоянно совершенствуются.

11 новых самосвалов Volvo серии 6x4 были заменены взамен старым авто, выработавшим свой ресурс, и предназначены для перевозки известняка. Новые машины отличаются усиленным кузовом. Сразу после прибытия на завод самосвалы вышли на смены, пробного периода эксплуатации у них нет. Машины пришли своим ходом с завода-производителя Volvo в Бельгии, производство кузовной части – Польша.

Замена самосвалов позволит существенно снизить затраты на эксплуатацию – ремонт и обслуживание техники, простоев в ремонте, а также повысит коэффициент ее использования.



ВОСТОКЦЕМЕНТ
УПРАВЛЯЮЩАЯ КОМПАНИЯ

Всего в автопарке «Спасскцемента» 16 единиц самосвалов: 2 единицы Komatsu HM350, 1 SHACMAN, 13 единиц Volvo колесной формулой 6x4 (грузоподъемность 25 тонн).

Новые вилочные погрузчики фирмы Toyota неприхотливы в ремонте, просты в техническом обслуживании и управлении. Они оснащены рулевым колесом с регулируемым наклоном и регулируемым в продольном направлении сидением. На машинах установлена современная информативная приборная панель, по которой водитель без особого труда поймет, что происходит с погрузчиком, и какие неисправности появляются. Погрузчики оборудованы высокоэффективными экологичными и экономичными двигателями, работающими на дизельном топливе.

*По материалам
Департамент по связям с общественностью
группы компаний «Востокцемент»*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Цементный завод «Азия Цемент» оптимизировал управление процессным производством с помощью «1С:ERP»

Компания «Максофт Оптима» завершила проект комплексной автоматизации ООО «Азия Цемент» — одного из крупнейших заводов по производству высококачественного цемента в Пензенской области. Новая система, созданная на основе «1С:ERP Управление предприятием 2», помогла организовать оперативное планирование производства и ремонта оборудования. Внедрение выполнялось сотрудниками компании «Максофт Оптима», поддержка пользователей осуществлялась, в том числе, силами «Азия Цемент». В предельно сжатые сроки, за 6 месяцев, было автоматизировано более 150 рабочих мест.

В результате проекта автоматизировано управление сбытом и логистикой, в т.ч. отгрузка готовой продукции, что позволяет оперативно принимать заказы от клиентов и подбирать оптимальные условия перевозки. Обеспечена бесперебойная отгрузка готовой продукции и ее доставка автомобильным и железнодорожным транспортом. Кроме того, в системе реализован механизм предоставления индивидуальной скидки клиенту в виде ретро-бонуса по результатам месяца. При расчете скидки учитывается объем выбранной готовой продукции за период, наличие дебиторской задолженности, в т.ч. просроченной, и прочие условия.

Оптимизировано управление материальными ресурсами. Налажен сквозной учет потребностей в материалах для нужд подразделений, организовано диспетчирование внутренних заявок

на материалы. Обеспечено оперативное планирование закупок сырья с учетом подбора перевозчиков, планирование и диспетчирование движения вагонов с сырьем на собственной ж/д ветке. Это позволило обеспечить своевременные поставки необходимых материалов и сырья.

Оптимизировано планирование производства и ремонтов основного технологического оборудования. Обеспечено получение точных прогнозных данных о выпуске продукции. Это помогает руководству разрабатывать оперативную стратегию управления остановками оборудования для достижения оптимального ритма производственного процесса без существенного снижения производительности. Любые изменения плановых и фактических данных мгновенно отражаются в соответствующих отчетах. Руководители производственных служб оперативно получают информацию о выпуске изделий и о результатах выпуска полуфабрикатов по переделам. Усилен контроль за соблюдением графика производства. Кроме того, ведется непрерывный мониторинг качества продукции, замеры качества фиксируются в системе ежедневно.

Выполнена интеграция с системой управления оборудованием завода: в «1С:ERP» посуточно/посменно/в оперативном режиме попадают данные о работе производства на каждом переделе: параметры выпуска (влажность, температура), использование материалов/полуфабрикатов, фактический

выпуск продукции/полуфабрикатов, упаковка готовой продукции, работа ключевого оборудования (время работы, простои), текущие замеры остатков готовой продукции/полуфабрикатов. Это позволило наладить автоматизированный процесс выпуска продукции с минимальным участием операторов.

Интеграция системы с весовым оборудованием позволила оптимизировать работу горнодобывающего цеха, железнодорожного цеха и отдела логистики. Исключены ошибки ввода данных за счет отсутствия «промежуточного звена» в виде операторов. Интеграция с динамическими весами и использование RFID-меток на карьерных самосвалах позволила точно определять вес добытого сырья при вывозе с карьера, исключить ошибки оператора и увеличить пропускную способность. Интеграция с динамическими ж/д весами позволила автоматически определять вес вагонов при разгрузке сырья и погрузке готовой продукции. Это исключает ошибки оператора, а также ускоряет погрузку/выгрузку вагонов, т.к. данные мгновенно попадают на монитор ж/д диспетчера. Интеграция с автовесами позволила ускорить процесс погрузки готовой продукции и обеспечить его оперативный контроль. Данные о погруженном весе попадают на монитор автодиспетчера, минуя операторов.

Появилась возможность интерактивного моделирования производственной программы на будущий год и отслеживания ее выполнения. Производственная

программа связана с оперативными бюджетами подразделений. Сводные данные бюджетов подразделений образуют бюджет движения денежных средств и бюджет доходов и расходов. Основные оперативные бюджеты рассчитываются автоматически по данным системы. Главное преимущество внедрения системы бюджетирования — дисциплинированный подход служб предприятия к планированию своих расходов и максимальный контроль соблюдения бюджетов финансовым директором.

Реализован алгоритм расчета прогнозной себестоимости готовой продукции на будущий год по данным бюджетирования. Система автоматически моделирует будущую себестоимость продукции на основании данных прогнозных бюджетов подразделений и данных производственной программы. В результате за минувший год удалось оптимизировать себестоимость готовой продукции, в следующем году ожидается дальнейшее снижение этого важнейшего показателя.

Усилен контроль за сроками прохождения плановых технических обслуживаний автотранспорта, что позволяет своевременно и с минимальными временными затратами обслуживать собственный автопарк. Длительность простоев автомобилей минимизирована. Реализованные в системе механизмы прогнозирования затрат на ТО, страхование и ГСМ помогают планировать бюджет подразделения на будущие периоды.



азия цемент

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ



Автоматизировано управление финансами, усилен контроль за использованием денежных средств. Применение платежного календаря для оперативного управления денежными потоками позволяет эффективно использовать денежные ресурсы и исключить возникновение кассовых разрывов. Также в системе ведется управление кредитным портфелем и депозитами в рублях и в валюте.

Полностью автоматизирована подготовка управленческой и регламентированной отчетности. Теперь руководство предприятия может оперативно получить ключевую информацию о деятельности предприятия. Просрочка сдачи отчетности в контролирующие органы практически исключена. Значительно сократился объем и время, затрачиваемое на ввод, обработку и анализ информации работниками предприятия вследствие автоматизации всех ключевых бизнес-процессов. Отчетность формируется в 2 раза быстрее.

«В результате внедрения „1С:ERP“ решена задача по созданию инструмента оперативного управления бизнесом. Мы смогли существенно повысить уровень контроля и улучшить качество внутреннего взаимодействия ключевых служб предприятия, что, несомненно, отразилось на качестве выпускаемой продукции и ее себестоимости. Мне, как руководителю, очень удобно отслеживать ключевые показатели деятельности предприятия —

любая информация доступна мгновенно, за один клик. Впечатляют и сроки ввода системы в эксплуатацию — менее 6 месяцев», — прокомментировала Елена Архипова, финансовый директор компании «Азия цемент».

*По материалам
PC Week/RE*

ООО «Азия Цемент» - Импортер года 2015!

Компания получила бронзу рейтинга среди импортеров Российской Федерации по сумме 4-х показателей внешнеэкономической деятельности: «Объем внешнеторговых операций», «Динамика роста объема внешнеторговых операций», Диверсификация (количество торговых позиций), Количество стран-контрагентов.

Занять место в рейтинге позволили большие объемы импортируемого оборудования, которое компания закупает для производства высококачественного цемента.

(А как же импортозамещение? – прим. Ред)

*По материалам
Пресс-центра ООО «Азия Цемент»*

ООО «Азия Цемент» сертифицировало продукцию

9 марта 2016 года ООО «Азия Цемент» получило сертификаты соответствия, подтверждающие соответствие продукции требованиям государственных стандартов.

Приоритетная задача ООО «Азия Цемент» - поддержание высокого качества цемента. С этой целью компания осуществляет закупки и установки современного лабораторного оборудования, которое позволяет проводить испытания по европейским стандартам и получать результаты в режиме реального времени. Это дает возможность корректировать технологический процесс для выпуска продукции отличного качества.

Компания непрерывно отслеживает качественный состав входящего сырья, сырьевых смесей, клинкера и готового цемента. Соблюдение установленных нормативными документами требований к цементам и их составу – обязательное условие выпуска продукции.

ООО «Азия Цемент» получило сертификаты, подтверждающие соответствие продукции

требованиям государственных стандартов ГОСТ Р для шесть видов цемента:

Композиционный цемент ЦЕМ V/A (Ш-П) 32,5Н

Портландцемент на основе клинкера нормированного состава 500-Д0-Н

Портландцемент ЦЕМ I 42,5Н

Портландцемент ЦЕМ I 52,5Н

Портландцемент ЦЕМ II/A-Ш 32,5Н

Портландцемент ЦЕМ II/A-Ш 42,5Н

Работы по сертификации продукции ООО «Азия Цемент» осуществлялись органом по сертификации ОАО «НИИМосстрой» (г. Москва).

*По материалам
Пресс-центра ООО «Азия Цемент»*



азия цемент

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Сбербанк получил 6% цементного гиганта LafargeHolcim

Сбербанк объявил о получении 6,12% акций стоимостью 1,4 млрд евро зарегистрированной в Швейцарии компании LafargeHolcim Limited, крупнейшего в мире производителя цемента, имеющего заводы и в России.

Сбербанк в сообщении для инвесторов отмечает, что пакет в 6,12% акций (37 млн 172 тыс. 910 голосов) получен 21 января в результате сделки РЕПО.

По данным на 22 января 2016 г. 11:20 мск, рыночная капитализация LafargeHolcim Limited на Цюрихской бирже составляла 25,278 швейцарских франков, или 23,1 млрд евро. В результате доля Сбербанка в 6,12% LafargeHolcim оценивается в 1,4 млрд евро.

В прошлом году Lafarge и Holcim завершили слияние, став крупнейшим производителем цемента в мире со штаб-квартирой в Швейцарии.

Одновременно LafargeHolcim Limited объявила о покупке в июле 2015 г. 6,39% акций LafargeHolcim компанией Eurocement Holding Филарета Гальчева, которая представлена в России "Евроцемент групп", крупнейшим производителем цемента в СНГ, владеющим 19 цементными заводами в России, Украине и Узбекистане, а также заводами по производству бетона, ЖБИ, карьерами по добыче нерудных материалов.

*По материалам
Вести.Экономика*

«Воскресенскцемент», входящий в мировой цементный холдинг LafargeHolcim, прекращает производство клинкера на постоянной основе

LafargeHolcim объявляет о перегруппировке своего цементного производства в Центральном регионе России, целью которой является повышение эффективности и поддержание конкурентоспособности компании в условиях рецессии в строительном секторе.

Производство цемента в Центральном регионе будет сосредоточено на Щуровском (Московская область) и Ферзиковском (Калужская область) заводах компании с использованием их конкурентной структуры затрат.

Производство клинкера на заводе «Воскресенскцемент» (Московская область) прекращено на постоянной основе. Это решение было принято после нескольких лет усилий, предпринимаемых компанией, по повышению конкурентоспособности предприятия. Несмотря на это, а также учитывая текущий спад на рынке и долгосрочный избыток предложения, специфика деятельности завода не обеспечивает ему значимые конкурентные преимущества. Клиентам «Воскресенскцемента» будет предложена продукция Щуровского и Ферзиковского заводов компании.

Гильермо Бруско, генеральный директор LafargeHolcim Россия: «С перегруппировкой цементного производства в Центральном регионе России компания поддерживает

свою конкурентоспособность и обеспечивает прочные позиции на рынке, чтобы удовлетворить требования клиентов и вносить ценный вклад в Группу LafargeHolcim».

LafargeHolcim прилагает все усилия для поиска путей, способных снизить возможное негативное воздействие на сотрудников «Воскресенскцемента», затронутых принятым решением. Компания изучает возможности трудоустройства работников завода на других предприятиях LafargeHolcim в России. Тем сотрудникам, которые не смогут осуществить переезд или решат продолжить свою карьеру за пределами компании, LafargeHolcim будет оказывать поддержку в трудоустройстве.

LafargeHolcim в мире

Группа компаний LafargeHolcim, представленная в 90 странах, является мировым лидером в производстве строительных материалов: цемента, нерудных материалов и бетона. Количество сотрудников Группы по всему миру составляет 115 000 человек. Общая чистая выручка за 2014 год составила 32 млрд швейцарских франков (26 млрд евро). LafargeHolcim является лидером отрасли в сфере исследований и разработок. Продукция Группы используется как в индивидуальном домостроении, так и в крупных и сложных проектах

благодаря эффективным материалам, инновационным услугам и комплексным решениям в сфере строительства.

LafargeHolcim ориентирована на устойчивое развитие и помогает создавать надежные здания и объекты инфраструктуры с целью повышения качества жизни и ответа на вызовы современной урбанизации.

LafargeHolcim в России

LafargeHolcim в России развивает цементный бизнес и направление нерудных материалов и бетона. Штат сотрудников насчитывает 2 600 человек. В настоящее время компания управляет четырьмя цементными заводами, расположенными в Московской области (г. Воскресенск, г. Коломна), в Калужской области (п. Ферзиково) и в Саратовской области (г. Вольск), а также тремя действующими карьерами по добыче нерудных материалов (Республика Карелия, Тульская область). Продукция LafargeHolcim используется в производстве товарного бетона, ЖБИ, легких бетонных изделий, в инфраструктурном строительстве, а также сертифицирована для применения в балластном слое железнодорожного пути и в производстве асфальтобетона.

*По материалам
Пресс-центра LafargeHolcim*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

LafargeHolcim списала активы в России почти на \$300 млн

Ухудшение ситуации в российской экономике оказало значительное отрицательное воздействие на результаты производителя строительных материалов LafargeHolcim в 2015 году. В особенности серьезным был эффект валютных колебаний, свою роль сыграли и однократные расходы на реструктуризацию, сообщает компания. Схожие проблемы отмечались в Азербайджане.

«Экономическая рецессия в России привела к сокращению государственных инвестиций, и в результате спрос на строительные материалы уменьшился. Объем продаж цемента упал ввиду этой сложной конъюнктуры. Несмотря на оптимизацию сети и меры по сдерживанию расходов, финансовые показатели группы здесь ухудшились», — отмечает LafargeHolcim.

Кроме прочего, LafargeHolcim сообщила о списании стоимости гудвилла по операциям в России на 185 млн швейцарских франков (\$189,63 млн) и дополнительной корректировке стоимости активов (недвижимости, заводов и оборудования) на 106 млн франков (\$108,65 млн).

Вместе с тем операционная EBITDA (прибыль до уплаты налогов и процентов, учета износа и амортизации) компании в России выросла благодаря экономии расходов и инициативам в области ценовой политики.

LafargeHolcim продолжает обновление мощностей в России, в том числе продолжается модернизация Вольского завода, которая предполагает установку новой производственной линии мощностью 4,5 тыс. тонн в день. Предполагается, что она будет сдана в эксплуатацию во втором полугодии 2016 года.

В целом в Европе объем продаж цемента LafargeHolcim в Европе уменьшился на 4,7% — до 42,1 млн тонн. Всего продажи компании сократились за год на 6,2% — до 29,48 млрд франков (\$30,22 млрд).

*По материалам
nsp.su*

LafargeHolcim планирует продать свой бизнес в Индии

Франко-швейцарский производитель цемента LafargeHolcim планирует продать свой бизнес в Индии. Стоит отметить, что финансовые и прочие условия возможной сделки пока не разглашаются.

Компания ежегодно производит в Индии около 11 млн тонн цемента.

*По материалам
ФИНАМ*

Lafarge's Third-Largest Shareholder Sberbank to Exit, Terms Show

ПАО «Сбербанк», крупнейший российский банк, продает долю в швейцарском производителе цемента LafargeHolcim Ltd. на сумму около 1,5 миллиарда швейцарских франков (\$1,5 миллиарда), следует из условий соглашения, которые есть в распоряжении Блумберг.

UBS Group AG является единственным организатором продажи 37,2 миллиона акций, следует из условий. Сбербанк приобрел 6,12 процента акций LafargeHolcim в прошлом месяце у его конкурента Eurocement Holding AG в рамках сделки репо, получив третью по величине долю в предприятии.

Сбербанк и Eurocement подписали соглашение о сотрудничестве в 2014 году для финансирования строительства производственных цементных заводов в России. Соглашение также позволило двум компаниям сотрудничать по целому ряду

вопросов, в том числе в расчетно-кассовом обслуживании и инвестиционно-банковских операциях.

Акции LafargeHolcim упали на 21 процент в этом году, а рыночная стоимость сократилась более чем на \$6 миллиардов. Акции в среду подешевели на 1,2 процента, закрывшись на уровне 39,89 франка.

Перевод статьи: Lafarge's Third-Largest Shareholder Sberbank to Exit, Terms Show

Контактные данные переводчика: Анастасия Устинова в Сизтле austinova@bloomberg.net

*По материалам
finanz.ru*



LafargeHolcim

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Бывшие работники Кузнецкого цементного завода, не получающие в срок гарантированные трудовым законодательством выплаты, обратились за помощью к властям региона.

Летом прошлого года на заводе начались увольнения: одно из старейших предприятий области было признано банкротом. Оказавшиеся без работы сотрудники встали на учет на бирже труда, однако найти новые рабочие места удалось далеко не всем, а компенсации от бывшего работодателя не выплачиваются своевременно. Люди обратились с открытым письмом к губернатору Кемеровской области Аману Тулееву и главе Новокузнецка Сергею Кузнецову. В нем, в частности, говорится: "Мы, работники Кузнецкого цементного завода, отработавшие на предприятии много лет, оказались в безвыходной ситуации. Сокращения на заводе начались 23 июля и до сих пор продолжаются. Мы стоим на учете на бирже труда, но зарплату не получаем уже два месяца и по сокращению нам также ничего не выплачивают. Попытки обратиться в суд безрезультатны. У нас долги по квартплате, у некоторых - ипотека. И вообще - мы хотим есть!" Под письмом подписались 10 человек, однако, как утверждают авторы, к ним готовы присоединиться и другие бывшие работники завода. Заявление с просьбой принять меры

было направлено и в прокуратуру Новокузнецка. Ситуацию прокомментировала руководитель службы персонала Кузнецкого цемзавода Лариса Пермякова: - Решением Арбитражного суда Кемеровской области по делу № А27-6064/2014 от 30 марта 2015 года ООО "Производственная компания "Кузнецкий цементный завод" признано несостоятельным (банкротом) и в отношении него открыто конкурсное производство. Определением Арбитражного суда Кемеровской области от 29 сентября 2015 года срок конкурсного производства продлен на шесть месяцев - до 30 марта 2016 года. Конкурсное производство является конечной стадией в процессе несостоятельности (банкротства). В результате проведения конкурсного производства прекращается существование юридического лица. С даты введения конкурсного производства было уволено по сокращению штата предприятия 116 человек, по другим основаниям - 39 человек. В целях погашения задолженности перед уволенными в ходе

процедуры банкротства работниками конкурсным управляющим предпринимаются следующие меры: проведена инвентаризация имущества и дебиторской задолженности предприятия; дебиторская задолженность взыскивается в судебном порядке. Денежных средств, которые в настоящее время поступают на предприятие от взыскания дебиторской задолженности и реализации цемента, достаточно только на оплату электроэнергии и частичную выплату заработной платы. Согласно ФЗ "О несостоятельности (банкротстве)", конкурсный управляющий обязан представить в комитет кредиторов для утверждения "Предложения о продаже имущества должника", после чего приступить к продаже имущества. Погашение задолженности перед уволенными работниками будет производиться после реализации имущества предприятия и взыскания дебиторской задолженности.

*По материалам
КузПресс*

Кузнецкий цементный завод сможет рассчитаться по зарплатным долгам не раньше мая 2016 года

ООО "Производственная компания "Кузнецкий цементный завод" (ПК КЦЗ, Новокузнецк) сможет погасить около 8 млн руб. задолженности по зарплате не раньше мая 2016 года. Об этом сегодня на заседании кемеровского областного штаба по финмониторингу заявил директор предприятия по экономике Виталий Максименко. Он пояснил, что в марте 2015 года на предприятии было введено конкурсное производство. После увольнения

в июле основной части работников стала накапливаться задолженность из-за необходимости выплаты компенсаций.

Текущих доходов ПК КЦЗ хватает только на зарплату оставшимся сотрудникам (55 человек) и на оплату электроэнергии.

Предприятие, по данным г-на Максименко, не ведет производственной деятельности, продает остатки ранее произведенного

цемента, а реализацию имущества и дебиторской задолженности сможет начать только после того, как положение о продаже 4 марта утвердит комитет кредиторов и 24 марта - арбитражный суд. В результате, первые торги могут пройти не раньше конца апреля - начала мая. Рыночная стоимость дебиторской задолженности, по данным представителя ПК КЦЗ, составляет 30 млн руб., недвижимого имущества - 15-20 млн руб. Казахстанский холдинг

United Cement Group как собственник ООО ПК КЦЗ, как сообщил Виталий Максименко, "в судьбе предприятия уже не участвует", хотя ранее пытался сохранить его и потратил на содержание завода 400 млн руб.

*По материалам
kuzpress.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

На Кузнецом цементном заводе осталось 65 сотрудников

Завод находится в режиме «ручного управления». Городская администрация 29 января 2016 года отчиталась о выплатах труженикам Кузнецкого цементного завода, находящегося на стадии банкротства и ликвидации. Люди, по распространенной информации, получили от 10 до 18 тысяч рублей.

“Основная волна сокращения на заводе прошла в ноябре - декабре 2015 года, на предприятии на сегодняшний день числится всего 65 сотрудников. У завода образовалась задолженность по заработной плате перед сокращенными работниками и теми, кто еще трудится на предприятии. На протяжении недели комиссия помогла руководству завода получить кредиторскую задолженность, а также реализовать продукцию завода и направить эти деньги на выплату заработной платы работникам. На этой неделе прошел ряд встреч

с кредиторами предприятия, на которых были детально разобраны текущие платежи, определены взаимные долги, а также найдена возможность реализовать готовую продукцию завода. В итоге за неделю удалось собрать 3877794 рубля. Это составляет 43 процента от всей суммы задолженности по заработной плате по состоянию на 1 января 2016 года. Данная работа с кредиторами, реализация имущества и дальнейшее распределение полученных средств на заработную плату будет продолжена до полного расчета с каждым работником Кузнецкого цементного завода”, - сообщила пресс-служба городской администрации 29 января. Мы связались с инициаторами написания открытого письма мэру и губернатору, с которого и началась эпопея по возвращению труженикам заработанного. Марина Вахрушева подтвердила, что часть

средств действительно была выплачена сокращенным работникам.

“Люди немного успокоились. Но мы хотим получить не часть, а задолженность полностью, ведь по 40 - 60 тысяч рублей недоплатили. Без денег как жить? Пообещали в пятницу, что в феврале еще деньги будут, надеемся... Не понимаю, где находится конкурсный управляющий, мы его в глаза не видели. Обещают, что 10 февраля с ним встретимся... Еще большая проблема для нас - трудоустройство. Я вообще без работы не могу. Ну, и зарплата нужна, чтобы жить. А сейчас все, что предлагают, в основном, “развод”. Конторы-однодневки как бы предлагают работу, а начинаешь проверять, ни по одному телефону не дозвониться. А я бы хотела, чтобы было официальное трудоустройство, с отчислениями в Пенсионный фонд и налогами, чтобы потом не пожалеть”.

Со слов Марины Анатольевны, производственная деятельность на цемзаводе не остановлена: недавно пришло два вагона клинкера, который должен быть перемолот и возвращен заказчиком уже в виде готовой продукции, цемента. Собственный клинкер завод не производит уже несколько лет, с той поры, как под лозунгом “борьбы за экологию” были остановлены печи. Собственниками предприятия, с ее слов, так и остаются “казахи”, имеющие несколько действующих предприятий, а почему они не могут расплатиться с горсткой новокузнецчан, Марина Вахрушева не понимает.

*По материалам
Новокузнецкая городская газета
«Кузнецкий рабочий»*

Ситуацию с имуществом «Кузнецкого цемзавода» рассмотрят в суде

Глава Новокузнецка встретился с сотрудниками «Кузнецкого цементного завода», который в настоящее время находится в стадии банкротства. Коллективу рассказали о мерах, которые принимает городская администрация и руководство завода для выхода из ситуации.

На встрече конкурсных управляющих удалось снизить срок банкротства для выхода на торги, сообщили в администрации Новокузнецка. При этом большую часть

имущества будут предлагать приобрести по прямым договорам.

На собрании кредиторов в начале марта выработали стратегию продажи активов завода. Товарно-материальные ценности собрали в реестр, чтобы предлагать покупателям. В конце марта положения о продаже активов рассмотрит суд, если стратегию оспорят, то в апреле начнут реализацию имущества. В таком случае конкурсное производство завершится

осенью этого года. Кроме того, новокузнецкая администрация ищет инвестора, которого бы заинтересовало предприятие. Общая балансовая стоимость завода составляет более 67 миллионов рублей.

По данным Центра занятости населения, за помощью обратились 130 бывших сотрудников завода, 62 из них сейчас — безработные.

По словам коммерческого директора компании, почти всю задолженность по зарплате погасили, долги есть еще перед 22 сотрудниками, им выплатят деньги в течение недели. После этого начнут выдавать компенсационные выплаты и выходные пособия.

*По материалам
biz.a42.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Работникам Кузнецкого цементного завода выплатили долги по зарплате

Задолженность по заработной плате перед бывшими работниками Кузнецкого цементного завода погашена почти в полном объёме, пишет газета "Новокузнецк".

Глава города Сергей Кузнецов провёл очередную встречу с сотрудниками Кузнецкого цементного завода, находящегося на стадии банкротства.

Коллективу предприятия доложено о тех шагах, которые предприняты администрацией Новокузнецка и руководством завода для выхода из сложившейся ситуации.

На встрече конкурсных управляющих удалось, благодаря участию главы города Сергея Кузнецова, достичь договоренности о минимизации сроков процедуры банкротства и выхода на торги. Большая часть имущества завода будет предложена

для продажи по прямым договорам, минуя длительную процедуру торгов.

В начале марта состоялась встреча кредиторов, на которой была выработана стратегия реализации имеющихся на заводе активов. Все товарно-материальные ценности собраны в единый реестр и будут предложены потенциальным покупателям.

В конце марта положение о реализации активов будет вынесено на рассмотрение суда. Если такая стратегия судом будет оспорена, в апреле начнётся реализация имущества. Окончание процедуры в рамках конкурсного производства в таком случае будет не раньше сентября-октября 2016 года.

Кроме того, администрацией города ведётся поиск инвестора, которого бы заинтересовало данное предприятие.

По результатам переговоров в конце марта запланирована встреча потенциального покупателя и залогового кредитора завода для обсуждения стоимости активов имущественного комплекса Кузнецкого цементного завода и порядка его реализации.

По данным Центра занятости населения Новокузнецка за помощью к ним обратилось 130 бывших работников цементного завода. На сегодняшний день 62 человека получили статус безработного. 79 работникам выдано 178 направлений для трудоустройства.

В консультационные пункты ЦЗН обратилось 5 человек. Некоторые из бывших работников завода изъявили желание пройти профессиональное переобучение. Как отметил коммерческий директор завода В.В. Максименко, почти вся задолженность

по заработной плате погашена, имеющиеся обязательства перед 22 работниками будут выполнены в течение недели. Далее на очереди – компенсационные выплаты и выходные пособия. Полное погашение задолженности перед уволенными сотрудниками предполагается завершить в период проведения первых торгов за счёт реализации наиболее ликвидного имущества. Общая балансовая стоимость активов и материальных ценностей завода составляет более 67 миллионов рублей.

*По материалам
Городская электронная газета Новокузнецк*



United Cement Group

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«БазэлЦемент» в 2015 году увеличил объем производства и отгрузки цементной продукции на 22%

Холдинг «БазэлЦемент», входящий в крупнейшую диверсифицированную промышленную группу «Базовый Элемент», сообщает о результатах работы в 2015 году. По итогам года увеличен на 22% объем производства и отгрузки цементной продукции и на 6% - извести.

С цементных заводов холдинга «БазэлЦемент» в 2015 году отгружено свыше 2,4 млн тонн цемента и клинкера, что на 22% больше, чем в 2014 году. Основной рост показателей достигнут на Серебрянском цементном заводе: по сравнению с предыдущим периодом выпуск цемента увеличился почти на 50%.

Во время летнего строительного сезона на Серебрянском цементном заводе был достигнут пиковый уровень поставок – до 180 000 т цемента в месяц. Положительная динамика обеспечена в том числе за счет расширения продуктовой линейки и выпуска добавочного цемента. Доля завода на рынке Московского региона превысила 10% от всех представленных здесь производителей.

На «Ачинском Цементе», одном из ключевых предприятий Сибири по производству стройматериалов с долей рынка цементной продукции около 13%, в 2015 году выпуск высокомарочного цемента ПЦ 500-Д0 и ЦЕМ I 42,5Б возрос в более чем 2 раза – до 150 000 тонн. Это стало результатом реализации инвестпроекта стоимостью 160 млн рублей по увеличению мощностей по производству высокомарочного цемента. Кроме того, учитывая потребности рынка, отгрузка товарного клинкера увеличена более чем в 2,5 раза.

Угловский известковый комбинат, один

из крупнейших в России производителей строительной извести, по итогам прошлого года на 6% увеличил выпуск и отгрузку извести – до 160 000 тонн. За счет модернизации комбината, доля извести с повышенной активностью выросла с 25% до 65%, повышение качества продукции позволило поднять уровень поставок производителям газобетона. Стоимость реализованных в 2015 году проектов по развитию комбината составила 103 млн рублей, в том числе 34 млн рублей направлено на увеличение мощности производства молотой извести путем установки второй вертикальной дисковой мельницы KTM-1200 (PSP Engineering, Чехия).

Вячеслав Шматов, генеральный директор холдинга «БазэлЦемент»:

- Прошедший год характеризуется значительным спадом спроса на стройматериалы, в частности, потребление цемента в РФ снизилось почти на 12%. В этих условиях стратегия холдинга направлена на выпуск новых продуктов, востребованных на рынке и позволяющих строителям экономить при возведении объектов, не снижая при этом качества. В частности, это газобетонные перемычки и блоки с плотностью D400, выпуск которых начат на входящем в холдинг заводе «Главстрой-Усть-Лабинск». На Угловском известковом комбинате реализуем проект по выпуску извести гидратной тонкодисперсной, завершение которого планируется к началу активного строительного сезона. Таким образом, позиции компании в 2016 году будут стабильны, несмотря на изменения в российской экономике.

По материалам Пресс-центра БазэлЦемент

«БазэлЦемент» снизил влияние сезонности на использование оборудования в цементном производстве

Холдинг «БазэлЦемент», входящий в крупнейшую диверсифицированную промышленную группу «Базовый Элемент», снизил влияние сезонных погодных условий на использование оборудования в цементном производстве, основанном на «сухом» способе. За счет комплекса мер, реализованного на Серебрянском цементном заводе, в полтора раза увеличена средняя выработка сырья и повышена эффективность работы предприятия в межсезонье и зимний период. На Серебрянском цементном заводе, входящем в холдинг «БазэлЦемент», реализован комплекс мер, направленный на повышение эффективности работы с влажным сырьем в межсезонье и зимнее время. В частности, устранена проблема, связанная с налипанием сырья на ролики и барабаны ленточных конвейеров. Соответственно, минимизирован риск аварийных остановок сырьевого подразделения завода, работающего на «сухом» способе. «Сухой» способ производства цемента пришел в Россию из стран с другим климатом, и обеспечить рекомендуемую зарубежными проектировщиками температуру от 0 до +5С° на всем тракте транспортировки

и хранения сырья на цементном производстве, расположенном в средней полосе или на севере России, невозможно. Комплекс мер, реализованный на Серебрянском цементном заводе, позволил добиться стабильности производственного процесса при отрицательных температурах. Среди предпринятых мер - изменение геометрии течек пересыпных станций с последующей их обшивкой противоналипающими пластинами, замена скребков, установленных по проекту, на скребки грубой и тонкой очистки компании Metso, организация регламентных работ по очистке дробилок и бункеров, использование складов промежуточного хранения на площадках в карьере для работы в дождливый период. В результате значительно снизилось влияние сезонных факторов на простой оборудования. Так, средняя выработка глины в период неблагоприятных погодных условий увеличена в полтора раза – до 2500 тонн в смену.

По материалам
Пресс-центра БазэлЦемент



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Холдинг «БазэлЦемент» сертифицировало продукцию

Холдинг «БазэлЦемент» в соответствии с постановлением правительства РФ об обязательной сертификации цемента обновил сертификаты на продукцию цементных заводов, входящих в компанию. Новые сертификаты получены 7 марта 2016 года. Ранее холдинг сертифицировал цемент на добровольной основе.

Продукция «Ачинского Цемент» имеет сертификаты на портландцемент ЦЕМ I 42,5Н, ЦЕМ I 42,5Б, ЦЕМ I 32,5Б и клинкер портландцементный, выпускающиеся в соответствии с ГОСТ 31108-2003, ГОСТ 30515-2013. А также сертификаты на соответствия марок ПЦ 500-Д0,

ПЦ-500-Д0-Н и ПЦ-400 Д0 требованиям ГОСТ 10178-85, ГОСТ 30515-2013. Качество продукции подтверждено органом по сертификации ООО «НТЦ «СибНИИцемент» (г. Красноярск).

Серебрянский цементный завод подтвердил соответствие портландцемента ЦЕМ I 42,5Н, ЦЕМ I 32,5Н и ЦЕМ II/A-И 42,5Н требованиям ГОСТ 31108-2003, ГОСТ 30515-2013. Сертификаты выданы органом сертификации «ЦЕМИСКОН» (г. Подольск, Московская область).

*По материалам
Пресс-центра БазэлЦемент*



1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Продукция ЮУГПК в числе 100 Лучших товаров России

26 февраля 2016 года в Правительстве Оренбургской области состоялась торжественная церемония награждения победителей Всероссийского конкурса Программы «100 лучших товаров России» 2015 года. Продукция ООО «ЮУГПК» в очередной раз получила высокую оценку жюри, а так же право на маркировку Логотипом Программы, который можно использовать в течение двух лет, размещая его на упаковке продукции. Дипломы конкурса, директору по качеству Компаний Елене Колениченко вручил Губернатор Оренбургской области Юрий Берг.

ООО «ЮУГПК» стала дипломантом в номинации «Продукция производственно-технического назначения» конкурса – в «100 лучших товаров России» вошел портландцемент бездобавочный ПЦ 500-Д0, цемент с высоким запасом прочности и прекрасными характеристиками, подходящий для производства практически любых работ, связанных с бетонированием. А портландцемент марки ПЦ600 - Д0, используемый для приготовления бетонов, предназначенных для строительства сооружений с повышенными требованиями к прочности, по мнению МОО «Академии проблем качества» - признан Новинкой на Российском рынке.

Продукция предприятия уже не раз входила в линейку «100 лучших товаров России» –

Компания успешно участвует в конкурсе с 2013 года. В ходе торжественной церемонии награждения победителей конкурса «100 лучших товаров России» 2015 года, за производство высококачественных конкурентоспособных товаров генеральному директору предприятия Тальникову Алексею Евгеньевичу, был присвоен Почетный знак «За достижения в области качества», а начальнику лаборатории ООО «ЮУГПК» Ильиной Ирине Сергеевне знак «Отличник качества».

Очередная победа в конкурсе стала еще одним стимулом для дальнейшего развития - совершенствования качества продукции и технологии производства. Надеемся на дальнейшее плодотворное сотрудничество с теми, кто по праву оценил преимущество цементной продукции ООО «ЮУГПК», а тех, кто хочет убедиться в высоком качестве цемента Компании, ждем по адресу Оренбургская область г. Новотроицк, 5,4 км., запад, № 5. Тел. 8 (3537) 656111, 8 (3537) 656113.

*По материалам
Пресс-центра ООО «ЮУГПК»*

ООО «ЮУГПК» прошло обязательную сертификацию цемента в полном объеме

«Южно-уральская ГПК» одна из первых прошла обязательную сертификацию цемента в полном объеме в соответствии с Постановлением Правительства РФ от 03.09.15 года № 930 и получила сертификаты соответствия на цементы:

портландцемент ПЦ 600-Д0, ПЦ 500-Д0, ПЦ 500-Д0-Н, ПЦ 400-Д20, ПЦ 400-Д20-Н и шлакопортландцемент ШПЦ 400, ШПЦ 300 на соответствие ГОСТ 10178-85

«Портландцемент и шлакопортландцемент. Технические условия» и ГОСТ 30515-2013 «Цементы. Общие технические условия»,

портландцемент ЦЕМ I 42,5Н, портландцемент со шлаком ЦЕМ II/A-Ш 42,5Н, портландцемент со шлаком ЦЕМ II/A-Ш 32,5Н, портландцемент со шлаком ЦЕМ II/B-Ш 32,5Н и шлакопортландцемент ЦЕМ III/A 32,5Н, шлакопортландцемент ЦЕМ III/A 22,5Н на соответствие ГОСТ 31108-2003 «Цементы общестроительные. Технические условия» и ГОСТ 30515-2013 «Цементы. Общие технические условия».

сульфатостойкий портландцемент со шлаком ЦЕМ II/A-Ш 42,5Н СС, сульфатостойкий портландцемент со шлаком ЦЕМ II/A-Ш 32,5Н СС на соответствие ГОСТ 22266-2013 «Цементы сульфатостойкие. Технические условия» и ГОСТ 30515-2013 «Цементы. Общие технические условия».



Обязательная сертификация была проведена Федеральным бюджетным учреждением «Государственный региональный центр стандартизации, метрологии и испытаний в Оренбургской области». Сертификаты соответствия выданы в соответствии с ГОСТ Р 56836-2016 с полным объемом обследования производства, отбором проб, анализа статистических данных по всей выпускаемой продукции за предыдущие периоды. В соответствии с условиями обязательной сертификации вся цементная продукция ООО «Южно-уральская ГПК» маркируется знаком соответствия, который наносится на каждую упаковочную единицу и соответствует по форме и размерам ГОСТ Р 50460-92.

*По материалам
Пресс-центра ООО «ЮУГПК»*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Почти на треть упали объемы производства и продаж цемента на Теплоозерском цементном заводе

Негативное влияние оказало не только снижение спроса на традиционных рынках сбыта, но и завершение строительства нескольких крупных объектов.

На традиционных рынках сбыта цемента, произведенного Теплоозерским заводом в ЕАО, — сокращение спроса. По сообщению управляющего ОАО "Теплоозерскцемент" Виктора Иванова, конец октября – начало ноября – период окончания активного строительного сезона. Объемы отгрузок заметно снизились, приходится подстраивать к новым условиям и производство. В работе с ноября по март 2016 года будет периодически находиться одна вращающаяся печь и ограниченное число мельниц. Большое влияние оказывают не только сокращение спроса на традиционных рынках сбыта (ЕАО, Хабаровского края и Амурской области), но и завершение строительства Кузнецовского тоннеля, Кимкано-Сутарского ГОКа, снижение потребления на космодроме Восточный и Нижне-Бурейской ГЭС. В целом в 2015-ом объемы производства и продаж цемента снизились на 30% по сравнению с прошлым годом, сообщает ИА ЕАОMedia со ссылкой на статью в муниципальной газете "Искра Хингана".

"В тоже время подразделение ДСК (дробильно-сортировочный комплекс) Теплоозерского цементного завода увеличило производство и отгрузку щебня на строительство нефтепровода "Восточная Сибирь — Тихий океан". Также дополнительно выполнены буровзрывные работы в карьере известняка Третья сопка и подготовлено высокотитрованное сырье для производства щебня для Амурского гидрометаллургического комбината и ООО "Базальт-ДВ", которые намерены на зиму пополнить свои запасы щебня.

Не за горами новый строительный сезон 2016 года. Коллектив предприятия начал к нему подготовку. Необходимо выполнить большой объем ремонтных работ как по основному, так и вспомогательному технологическому оборудованию. Этой зимой необходимо провести серьезную работу по реконструкции электрофильтров вращающихся печей № 1 и № 3 с заменой агрегатов питания и коронирующих электродов", — говорится в статье.

*По материалам
ЕАОMedia*

В ПО Якутцемент улучшают экологическую обстановку на производстве

В современных условиях промышленность может и должна развиваться, соблюдая требования экологической безопасности. Снижение негативного воздействия на окружающую среду требует немалых вложений, но сохранение здоровья людей и природы стоят много дороже. В ОАО ПО «Якутцемент» работа по улучшению экологической обстановки на производстве проводится целенаправленно и дает положительные результаты.

О природоохранных мероприятиях завода рассказал руководитель Службы производственного экологического контроля Александр Тарский.

«Наше подразделение проводит постоянный контроль за соблюдением установленных нормативов сбросов, выбросов загрязняющих веществ и обращением с отходами. Анализ, проводимый экологами, дает возможность не только обеспечивать экологическую безопасность, но и ложится в основу плана экологических мероприятий.

Так на дробильно — сортировочной фабрике в 2011 — 2014 годах, вместо устаревших очистных установок – циклонов, были установлены рукавные фильтры нового поколения ФТОР. После реконструкции уловленная известковая пыль полностью возвращается в производственное помещение, исключены выбросы загрязнений в атмосферу. Кроме того, за счет возврата «теплого» очищенного воздуха и уменьшения «подсоса» холодного воздуха снаружи, экономится теплоэнергия. Такой же фильтр установлен на роторной дробилке мобильного дробильно-сортировочного комплекса.

Службой главного энергетика ОАО ПО «Якутцемент» модернизированы питающие электрические агрегаты установок очистки газов и пыли вращающихся печей обжига, эффективность работы фильтров существенно возросла, то есть значительно уменьшены объемы выбросов взвешенных частиц. На очереди плановая замена оставшихся старых питающих агрегатов.

На приобретение и монтаж вышеописанного оборудования вложено порядка 10 миллионов рублей. Экологическая служба завода также держит на контроле вопросы экологической безопасности строительства третьей печи.

В 2014 и 2015 годы проводилась научно-исследовательская работа по оценке влияния деятельности цемзавода на почво-грунты и выработке рекомендаций по озеленению предприятия. Основной вывод, сделанный учеными: влияние цементной и известняковой составляющей, конечно, существует, но за пределами санитарно-защитной зоны завода показатели в пределах допустимых концентраций»

Экологи Якутцемента тесно взаимодействуют с природоохранными службами республики, которые постоянно оказывают им методическую помощь. А работники предприятия стараются минимизировать негативное влияние производственной деятельности цемзавода на природу.

*По материалам
ysia.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

Объем реализации продукции ОАО «Искитимцемент» за 2015 год сократился на 8,2%

В ОАО «Искитимцемент» подведены итоги работы в 2015 году. С января по декабрь предприятие выпустило 1 млн 570 тыс. тонн цемента, что на 8,9% меньше по сравнению с аналогичным показателем 2014-го. Объем реализации продукции за год сократился на 8,2% и составил 1 млн 577 тыс. тонн. Клинкера за отчетный период произведено 1 млн 316 тыс. тонн (-9,2% к уровню 2014-го).

В настоящее время предприятие предлагает потребителям восемь видов продукции. По-прежнему актуальна тенденция увеличения спроса на бездобавочные высокомарочные цементы: в 2011 году их доля в общем объеме готовой продукции не превышала 20%, в 2013-м достигла 29%, в 2014-м – 37%, в 2015-м – 45,2%. Наибольшим спросом в отчетном периоде пользовался цемент ЦЕМ II/A-Ш 32,5 Б – за 12 месяцев реализовано 870 тыс. тонн продукции данного вида (55,9% от общего объема реализации). Цемента ЦЕМ I 42,5Б, используемого при изготовлении ответственных бетонных и железобетонных конструкций в промышленном строительстве, отгружено 547 тыс. тонн – 34,6% от общего количества реализованной продукции (в 2014-м аналогичный показатель был равен 30,5%). Стоит отметить, что в 2015 году портландцемент без минеральных добавок ЦЕМ I 42,5Б вошел в линейку «100 лучших товаров России», в 2014-м в этот перечень был включен портландцемент со шлаком ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б.

Объем реализации тарированного цемента в отчетном периоде вырос до 520 тыс. тонн.

Покупатели по-прежнему отдавали предпочтение продукции в бумажных мешках – в такой упаковке завод поставил потребителям 387 тыс. тонн цемента, в мягких контейнерах по 1000 кг – 132 тыс. тонн. В июле предприятие побило собственный рекорд по отгрузке цемента в мешкотаре: за месяц реализовано 69,6 тыс. тонн продукции – на 20% больше по сравнению с рекордным показателем июня 2014-го, равным 57,7 тыс. тонн.

Напомним, с 1 июня 2014 года продукция ОАО «Искитимцемент» тарируется в новую упаковку – белые трехслойные перфорированные мешки массой 50 и 25 кг. Современные упаковочные материалы отличаются прочностью, обеспечивают сохранность цемента при ведении погрузочно-разгрузочных работ и транспортировке. Кроме того, новая упаковка дает возможность защитить потребителей от контрафактной продукции.

Для удобства клиентов завод использует все возможные способы отгрузки. В 2015 году по железной дороге потребителям отпущено 742 тыс. тонн продукции. С помощью автотранспорта вывезено 825 тыс. тонн, из них 310 тыс. тонн (на 5,5% больше, чем в 2014 году) на строительные площадки доставили цементовозы участка централизованной доставки ОАО «Искитимцемент». С 15 ноября, когда в России начали взимать плату с большегрузных автомобилей, проезжающих по федеральным трассам, предприятие подключилось к данной системе. Своевременно были заключены договоры на обслуживание, пройдена

регистрация, цементовозы оборудованы бортовыми устройствами и оснащены маршрутными картами, специалисты освоили мобильное приложение «Платон».

Несмотря на общее снижение объемов производства и продаж, вызванное экономическим спадом, ОАО «Искитимцемент» в 2015 году в полной мере реализовало проекты по переоснащению цехов и ремонтам оборудования, завод выполнил все запланированные мероприятия. Так, в цехе «Обжиг» обновлены вращающиеся печи № 6 и 7, в цехе «Помол» – цементные мельницы №№ 1, 4, 5 и 6, в «Сырьевом» – сырьевая мельница № 1. Кроме того, с начала года в технически исправное состояние привели четыре грейферных крана – по два в «Сырьевом» и «Помоле». Также в 2015 году освоены современные ленточные весовые дозаторы фирмы «Schenck Process» (Германия), внедрена система безударного пуска электродвигателей главных приводов цементных мельниц.

Проекты, завершённые в 2015 году, помогли значительно повысить эффективность работы заводского оборудования. В частности, в июле текущего года коэффициент использования цементных мельниц достиг 0,948. Для сравнения, в 2013 году этот показатель был равен 0,89. Фактические затраты на реализацию ремонтной программы в отчетном периоде превысили 200 млн руб., около 20 млн руб. выделено на техническое обслуживание агрегатов. В течение всего года завод продолжал системную работу по повышению уровня экологической безопасности

производства, что позволило снизить степень воздействия на окружающую среду.

Сокращение объемов производства в 2015 году отмечает и дочерняя организация ОАО «Искитимцемент» – ЗАО «Чернореченский карьер». За 12 месяцев работники предприятия добыли 1 млн 652 тыс. тонн известняка и 340 тыс. тонн сланца (ниже аналогичных показателей 2014-го на 6,3% и 5% соответственно).

«У нас есть все необходимые ресурсы для того, чтобы наращивать объемы производства и реализации, в полной мере обеспечивать потребителей высококачественными цементами. Однако многое зависит от общего состояния российской экономики – вероятно, наступивший год окажется сложным для всех игроков цементного рынка, – комментирует генеральный директор ОАО «Искитимцемент» Владимир Скакун. – В настоящее время спрос на строительные материалы продолжает падать. Учитывая прогнозы аналитиков, в 2016-м мы ожидаем сокращения показателей по выпуску и реализации продукции на 6-7% к уровню 2015-го, всего рассчитываем произвести около 1 млн 428 тыс. тонн цемента. В числе актуальных на сегодняшний день задач – оптимизация затрат, рациональное использование ресурсов, повышение производительности оборудования, сохранение высококвалифицированного коллектива».

По материалам
Пресс-центра ОАО «Искитимцемент»

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«Ангарскцемент» в 2015 году произвел на 23% меньше, чем в 2014 году

ОАО «Ангарскцемент» подвело итоги работы в 2015 году. С января по декабрь комбинат выпустил 595 тыс. тонн цемента – на 23% меньше, чем в 2014-м. Портландцемента класса ЦЕМ II/A-3 32,5 Б (с добавками) изготовлено 175 тыс. тонн, класса ЦЕМ I 42,5 Н (бездобавочного) – 420 тыс. тонн. Производство клинкера составило 487 тыс. тонн. Объем продукции, реализованной за год, также сократился на 23% – в общей сложности потребителям отгружено 598 тыс. тонн цемента. Автотранспортом клиенты вывезли 341 тыс. тонн стройматериала, по железной дороге – 257 тыс. тонн.

Всего в прошлом году предприятие рассчитывало выпустить 715 тыс. тонн продукции. Однако достичь этого показателя не удалось, так как в условиях общего экономического спада в регионах Восточной Сибири, являющихся основным рынком сбыта продукции «Ангарскцемента», серьезно сократились объемы строительства: в Иркутской области – на 25,5%, в Забайкальском крае – на 22%, в Бурятии – на 26%.

В непростых экономических условиях ОАО «Ангарскцемент» стремилось уменьшить расходы. Так, реализовав проект модернизации оборудования на участке первичного дробления мрамора «Карьера Перевал», предприятие на 20% снизило затраты на перевозку сырья.

Необходимость жесткой экономии заставила пересмотреть и социальные расходы. Тем не менее, на поддержку пенсионеров завода, специалистов и их детей в 2015 году выделено 3 млн 330 тыс. рублей из запланированных 3,5 млн рублей. Работники предприятия по-прежнему получают материальную помощь к знаменательным событиям (бракосочетание, рождение ребенка), а также при утрате близкого родственника. К профессиональным и всероссийским праздникам ОАО «Ангарскцемент» проводит для заводчан и ветеранов культурно-массовые мероприятия. Детей работников приглашают на праздники, приуроченные ко Дню защиты детей и Дню знаний, новогодним торжествам.

На комбинате действует благотворительный фонд «Ангарскцемент», формируемый за счет взносов самих заводчан. В 2015 году финансовую поддержку получили 30 ветеранов и работников предприятия, из фонда для них выделено 163 тыс. рублей.

Важная составляющая корпоративной культуры комбината – пропаганда здорового образа жизни. В октябре 2015-го стартовала V общезаводская Спартакиада, в ее программе – турниры по 13 дисциплинам. Начиная с 2012 года команда ОАО «Ангарскцемент», одним из акционеров которого является группа лиц ОАО «ХК «Сибцем», принимает участие

в ежегодной летней Спартакиаде холдинга «Сибирский цемент». Показывая стабильно высокие результаты, работники предприятия традиционно входят в тройку лидеров состязаний. В 2015-м сборная комбината подтвердила статус чемпиона, завоевав золотой кубок соревнований.

«Несмотря на значительное сокращение емкости цементного рынка Сибири, завод продолжает стабильную работу по всем направлениям, – комментирует генеральный директор ОАО «Ангарскцемент» Владимир Афанасин. – В предыдущие годы мы заложили крепкий фундамент для того, чтобы выдержать экономический спад. В 2016-м аналитики ожидают дальнейшего снижения спроса на строительные материалы. При годовой мощности комбината в 1,3 млн тонн цемента мы планируем выпустить только 550 тыс. тонн продукции, однако по первому требованию рынка готовы увеличить объемы производства».

*По материалам
Пресс-центра ОАО «Ангарскцемент»*

БелАЗ и Чеченцемент открывают новые перспективы сотрудничества

конец января в ходе визита белорусской делегации возглавляемой заместителем министра промышленности Республики Беларусь Д.Корчином в Чеченскую Республику был подписан протокол о сотрудничестве между Чеченской Республикой и Республикой Беларусь. В составе белорусской делегации были руководители и представители нескольких крупных белорусских предприятий (ОАО «БелАЗ», ОАО «Амкодор», ОАО «МТЗ», ОАО «МАЗ» и РТУП «Белагромаш»).

Представители ОАО «БелАЗ» - участники белорусской делегации - посетили ГУП «Чеченцемент», где уже на протяжении 8 лет успешно работают карьерные самосвалы БелАЗ грузоподъемностью 30 и 45 тонн.

Во время деловой встречи обсуждались вопросы по поставкам продукции Белорусского автомобильного завода и дальнейшего сотрудничества между предприятиями. В частности, достигнуты договоренности о проведении аудита техники БелАЗ эксплуатируемой на ГУП «Чеченцемент», по результатам которого специалистами ГУП «Чеченцемент» будут даны рекомендации. Также ОАО «БелАЗ» осуществит поставку запасных частей для бесперебойной работы и сервисного обслуживания самосвалов. С учетом пожеланий потребителей будет организовано обучение специалистов автохозяйства в ОАО «БелАЗ».

В ГУП «Чеченцемент» работает 56 единиц техники БелАЗ. В основном это карьерные самосвалы грузоподъемностью 30 тонн БелАЗ-7540В.

По материалам i-Mash.ru

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

На предприятии «Искитимцемент» ведется капитальный ремонт вращающейся печи №8

В ОАО «Искитимцемент» продолжается ремонтная кампания 2016 года. Накануне после планового ремонта на заводе была введена в эксплуатацию вращающаяся печь № 6. Ремонтно-восстановительные работы носили в основном типовой характер: произведен стандартный ремонт цепной завесы и холодильника, заменена изношенная футеровка в зоне спекания, выполнена ревизия основных узлов агрегата и ремонт электрофильтра. В следующий раз вращающуюся печь № 6 остановят в 2017 году.

В настоящее время на предприятии ведется капитальный ремонт вращающейся печи № 8. Специалистам предстоит выполнить масштабные работы в холодильнике и цепной зоне, заменить изношенную футеровку в зоне спекания. В ходе ремонта электрофильтра будут полностью заменены два поля из шести, осадительные и коронирующие электроды, а также механизмы их встряхивания. Оборудование, необходимое для проведения данных работ, уже поступило, в данный момент идет монтаж под контролем представителя завода-изготовителя. Электрооборудование фильтра также отремонтируют – планируется заменить два выработавших свой срок агрегата питания, монтаж которых выполняют под наблюдением шеф-инженера фирмы-производителя, обновить пять из шести высоковольтных кабелей для подачи высокого напряжения на поля электрофильтра. Затраты на ремонт электрофильтра печи № 8 в 2016 году составят более 12 млн руб.

Проведение капитального ремонта вращающихся печей позволит повысить надежность и эффективность работы оборудования, снизить степень воздействия на окружающую среду.

«Даже в непростой экономической ситуации мы продолжаем вести модернизацию цехов, поддерживаем оборудование в технически исправном состоянии, – комментирует генеральный директор ОАО «Искитимцемент» Владимир Скакун. – Все ремонтно-восстановительные работы проводятся в соответствии с утвержденными планами-графиками. В рамках подготовки к «высокому» строительному сезону отремонтирована сырьевая мельница № 2, завершается ремонт цементных мельниц №№ 2, 5 и 6. Завершены работы на вращающейся печи № 6, скоро в эксплуатацию будет пущена и печь № 8. В общей сложности на проведение ремонтов в текущем году планируем выделить 200 млн руб., что соответствует уровню 2015 года».

Справка:

ОАО «Искитимцемент» – одно из ведущих предприятий цементной отрасли Сибири. Мощность завода, расположенного на левом берегу реки Бердь в г. Искитим Новосибирской области, составляет 2,1 млн тонн цемента в год.

Сегодня на заводе функционируют четыре технологические линии, выпуск продукции ведется по мокрому способу.

ОАО «Искитимцемент» предлагает потребителям продукцию ЦЕМ I 42,5 Б,

ЦЕМ II/A-Ш 32,5 Б, ЦЕМ I 42,5 Н, ПЦ 500-Д0-Н, портландцемент для производства асбестоцементных изделий ПЦА. В 2014 году освоена технология производства продукции, соответствующей требованиям ГОСТ 55224-2012 «Цементы для транспортного строительства», получены соответствующие сертификаты. В настоящее время предприятие предлагает потребителям цемент для бетона дорожных и аэродромных покрытий (ЦЕМ I 42,5Н ДП), для бетона дорожных оснований (ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б ДО), для железобетонных изделий и мостовых конструкций (ЦЕМ I 42,5Б ЖИ), для укрепления грунтов (ЦЕМ 32,5Н УГ).

Строительные материалы, выпускаемые предприятием, проходят строгий контроль качества и полностью соответствуют требованиям российских и зарубежных стандартов. Завод поставляет цемент строителям Новосибирской области и Алтайского края, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов, республик Марий Эл, Татарстан, Удмуртия и Чувашия, Кемеровской, Кировской, Курганской, Нижегородской, Омской, Оренбургской, Пензенской, Томской, Тюменской, Самарской, Свердловской и Челябинской областей, Пермского края. Также цемент идет на экспорт в Казахстан.

В 2014 году завод отметил 80-летие. Всего с момента ввода промышленного объекта в эксплуатацию предприятие произвело 80 млн тонн клинкера и 105 млн тонн цемента.

*По материалам
Пресс-релиз ОАО «Искитимцемент»*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «Искитимцемент» представило продукцию на международной выставке SibBuild 2016

В настоящее время ОАО «Искитимцемент» предлагает потребителям портландцемент без минеральных добавок ЦЕМ I 42,5Б, портландцемент без минеральных добавок ЦЕМ I 42,5Н, портландцемент с минеральными добавками ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б, портландцемент без минеральных добавок для бетона дорожных и аэродромных покрытий на основе клинкера нормированного состава ПЦ 500-ДО-Н, портландцемент для бетона дорожных и аэродромных покрытий ЦЕМ I 42,5Н ДП, портландцемент для бетона дорожных оснований с минеральной добавкой ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б ДО, портландцемент для железобетонных изделий и мостовых конструкций ЦЕМ I 42,5Б ЖИ, цемент для укрепления грунтов Цемент 32,5Н УГ, портландцемент для производства асбестоцементных изделий ПЦА, а также клинкер портландцементный.

ОАО «Искитимцемент» выпускает продукцию по ГОСТ 31108-2003 «Цементы общестроительные. Технические условия», ГОСТ Р 55224-2012 «Цементы для транспортного строительства. Технические условия», ГОСТ 10178-85 «Портландцемент и шлакопортландцемент». Согласно Постановлению Правительства Российской Федерации № 930 от 3 сентября 2015 г. «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации» цементы, выпускаемые по этим ГОСТам, подлежат обязательной сертификации. В декабре 2015 года на предприятии начата активная работа по проведению обязательной сертификации

продукции. В феврале 2016 года Органом по сертификации проведён анализ состояния производства с целью установления наличия необходимых условий для обеспечения постоянного соответствия выпускаемой продукции требованиям, подтверждаемым при сертификации. На основании проведённого анализа производства и отбора образцов продукции, выпускаемых на «Искитимцементе» для подтверждения соответствия установленным требованиям Стандартов в начале марта будут выданы новые сертификаты соответствия. На упаковке продукции будет нанесён знак соответствия, указан номер и срок действия сертификата.

В разные годы стройматериалы завода отгружались для возведения зданий и сооружений Новосибирска, Искитима, Бердска, для строительства БАМа, Останкинской телебашни, домов в Ханты-Мансийске, часовни в Антарктике, Бугринского моста через Обь в Новосибирске и других объектов. Обеспечивая стабильно высокое качество продукции и надежность поставок, предприятие и сегодня успешно участвует в реализации масштабных строительных проектов. Так, искитимский цемент используется для возведения моста через реку Чумыш в Алтайском крае; Восточного обхода Новосибирска, который соединит трассы М-52 и М-53; реконструкции автомобильной дороги М-51 «Байкал».

*По материалам
Пресс-релиз ОАО «Искитимцемент»*

Расширение цементного производства на территории Якутцемента идет полным ходом

В Якутцемент поступила первая партия оборудования для третьей вращающейся печи. На трех тралах из города Тольятти с завода-изготовителя «Волгоцеммаш» привезены десятиметровая секция печи, обечайка подбандажная и четыре бандажа.

«В ближайшее время мы ожидаем еще одну автоколонну, — говорит руководитель дирекции строящихся предприятий Александр Белов, — Нам доставят еще две секции печи по восемь и десять метров длиной, четыре обечайки подбандажные. Также генеральным подрядчиком строительства ООО «ЦемекСервис» приобретено 248 тонн арматуры».

Подготовка к расширению цементного производства на территории Якутцемента идет полным ходом. Заканчивается перенос ремонтно-механического цеха, 21 марта на будущем отделении помола строители

приступили к устройству железобетонных фундаментов под каркас здания, здесь работает субподрядчик ООО «Интер». Кроме того, дорабатывается котлован под печное отделение, эти работы будет проводить субподрядчик ООО «Инвестстрой». На фундаменте под дымовую трубу начнет работы бригада подрядчика ООО «Ситистрой».

Со сдачей в эксплуатацию третьей вращающейся печи Якутцемент нарастит производство цемента до 500 тысяч тонн в год, и предприятие сможет обеспечить потребность Республики в главном компоненте всех строек – цементе — на 100%. По плану строительство должно быть завершено к концу 2017 года.

*По материалам
ЯСИА*

1. ЦЕМЕНТ

1.1. НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ОАО «Искитимцемент» сертифицировало продукцию в системе ГОСТ Р

ОАО «Искитимцемент» получило сертификаты, подтверждающие соответствие продукции требованиям государственных стандартов. В системе ГОСТ Р сертифицировано восемь видов цемента и клинкера.

С мая 2012 года завод выпускал строительные материалы по ГОСТ 31108-2003 «Цементы общестроительные. Технические условия», с июля 2014-го – по ГОСТ Р 55224-2012 «Цементы для транспортного строительства. Технические условия». Строгое соответствие продукции нормам стандартов обеспечивала аттестованная лаборатория, функционирующая на предприятии.

Начиная с 1992 года завод добровольно сертифицировал цемент, что давало потребителям дополнительные гарантии качества. Успешно прошло предприятие и процедуру обязательной сертификации. Напомним, согласно постановлению правительства РФ № 930 от 3 сентября 2015 года, вступившему в силу 7 марта 2016 года, цемент входит в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации. Сертифицирован и соответствующим образом маркирован должен быть весь поступающий в обращение цемент. Приобретать несертифицированную продукцию незаконно и опасно, так как ее использование может привести к появлению трещин, провалов, обрушению построек, а также нанести вред здоровью людей.

Работы по сертификации продукции ОАО «Искитимцемент» проводились органом по сертификации

ООО «НТЦ «СибНИИцемент» (г. Красноярск). На основании акта о результатах анализа состояния производства, протоколов испытаний и лабораторных исследований, проведенных в независимой аккредитованной лаборатории, эксперты сделали вывод о том, что строительные материалы, выпускаемые заводом, полностью отвечают требованиям стандартов. 7 марта 2016 года предприятие получило сертификаты соответствия.

В соответствии с действующим законодательством изменилась упаковка продукции ОАО «Искитимцемент». Теперь на каждой упаковочной единице указано наименование изготовителя, его адрес, контактные телефоны, изображен товарный знак; приведено условное обозначение цемента в соответствии с нормативным документом, класс прочности цемента; обозначены нормативные документы (ГОСТы), по которым поставляют цемент, масса нетто, область применения и рекомендации по эксплуатации; размещен знак соответствия.

«Внесение цемента в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, поможет уменьшить количество контрафакта на рынке, что отвечает интересам производителей и потребителей. Инициатива чиновников направлена на повышение качества цемента и усиление безопасности строительных конструкций и сооружений, поскольку именно цемент практически всегда выступает основным связующим материалом во всех видах строительства, – считает генеральный директор

ОАО «Искитимцемент» Владимир Скакун. – Если говорить о нашем предприятии, мы и раньше вели строгий контроль качества на каждом этапе производства – от добычи известняка до отгрузки готового цемента, поэтому нововведение мало что изменит в деятельности завода. Призываю потребителей быть внимательными и обращать внимание не только на наличие сертификата соответствия, но и орган, выдавший его, – сертификат соответствия ГОСТ Р выдается только аккредитованным органом по сертификации».

Справка:

ОАО «Искитимцемент» – одно из ведущих предприятий цементной отрасли Сибири. Мощность завода, расположенного на левом берегу реки Бердь в г. Искитим Новосибирской области, составляет 2,1 млн тонн цемента в год.

Сырьевой базой завода является Чернореченское месторождение известняков и глинистых сланцев. В настоящее время на заводе функционируют четыре технологические линии, выпуск продукции ведется по мокрому способу. ОАО «Искитимцемент» предлагает потребителям цемент ЦЕМ I 42,5Б, ЦЕМ I 42,5Н, ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б, ПЦ 500-Д0-Н. В 2014 году освоена технология производства продукции, соответствующей требованиям ГОСТ Р 55224-2012 «Цементы для транспортного строительства», получены соответствующие сертификаты. В настоящее время предприятие предлагает потребителям цемент для бетона дорожных и аэродромных покрытий (ЦЕМ I 42,5Н ДП), для бетона дорожных оснований

(ЦЕМ II/A-Ш 32,5Б Д0), для железобетонных изделий и мостовых конструкций (ЦЕМ I 42,5Б ЖИ), для укрепления грунтов (Цемент 32,5Н УГ).

Строительные материалы, выпускаемые предприятием, проходят строгий контроль качества и полностью соответствуют требованиям российских и зарубежных стандартов. Вся продукция ОАО «Искитимцемент» имеет сертификаты соответствия системе сертификации ГОСТ Р.

Завод поставляет цемент строителям Новосибирской области и Алтайского края, Ханты-Мансийского и Ямало-Ненецкого автономных округов, республик Марий Эл, Татарстан, Удмуртия и Чувашия, Кемеровской, Кировской, Курганской, Нижегородской, Омской, Оренбургской, Пензенской, Томской, Тюменской, Самарской, Свердловской и Челябинской областей, Пермского края. Также цемент идет на экспорт в Казахстан.

В 2014 году завод отметил 80-летие. Всего с момента ввода промышленного объекта в эксплуатацию предприятие произвело 80 млн тонн клинкера и 105 млн тонн цемента.

*По материалам
Пресс-релиз ОАО «Искитимцемент»*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Производство цемента в январе-феврале 2016 года сократилось на 21%

По оценкам СМПРО на основании данных Федеральной службы государственной статистики, официальных публикаций предприятий-производителей цемента, экспертных оценок СМПРО падение производства в январе-феврале 2016 года к январю-февралю 2015 года составило 20,9% до 4,9 млн. тонн, спад потребления – 13,6% до 2,7 млн. тонн.

Импорт цемента в РФ в феврале 2016 года уменьшился на 29,8% к февралю 2015 года и составил 115 тыс. тонн. Объем ввоза цемента в РФ в январе-феврале 2016 года уменьшился на 35,1% к январю-февралю 2015 года до 167 тыс. тонн. Экспорт цемента из РФ в феврале 2016 года к февралю 2015 года уменьшился на 55,0% до 45 тыс. тонн. Объем вывоза цемента из РФ с начала 2016

года уменьшился на 57,5% до 75 тыс. тонн.

В феврале 2016 года объем отгрузок цемента железнодорожным транспортом на российский рынок увеличился на 49,0% по сравнению с январем 2016 года и составил 1,6 млн. тонн.

Доля перевозок жд-транспортом в январе-феврале 2016 года увеличилась с 49,4% до 54,2% к соответствующему периоду прошлого года, а доля перевозок авто и прочим транспортом соответственно уменьшилась с 50,6% до 45,8%. При этом объем перевозок цемента жд-транспортом в РФ с начала 2016 года составил 2,7 млн. тонн, что на 0,4 млн. тонн (-12,8%) меньше, чем за январь-февраль 2015 года.

ЖД отгрузка цемента в регионы РФ за период 1-17 января 2016 года снизилась на 15,5% по сравнению с аналогичным периодом 2015 года.

Практически все округа РФ за период 1-17 января 2016 снизили потребление цемента доставляемого железнодорожным транспортом. Максимальное снижение в Приволжском федеральном округе – 27,3% к соответствующему периоду 2015 года. Регион, демонстрирующий рост потребление жд цемента – это ДВФО, где рост потребления составил 33,7%. Отгрузка цемента с предприятий холдинга

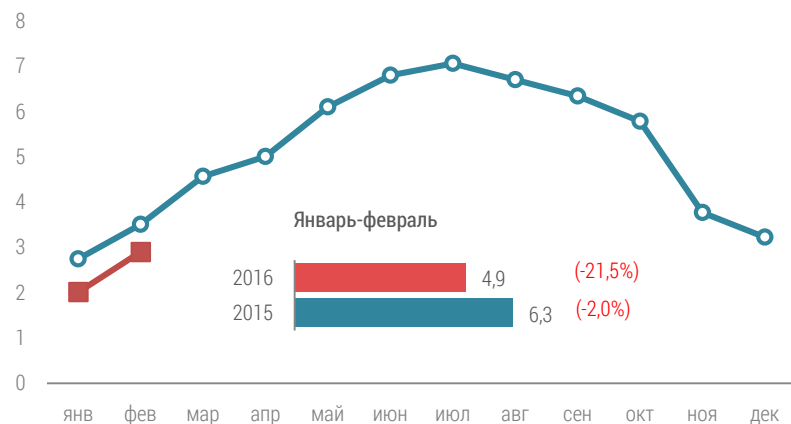
"Востокцемент" за этот период увеличилась более чем на 55%. Отдельно стоит отметить Крымский федеральный округ. Отгрузка цемента российских производителей по жд через паромную переправу увеличилась в 12 раз.

Потребление жд цемента в округах РФ

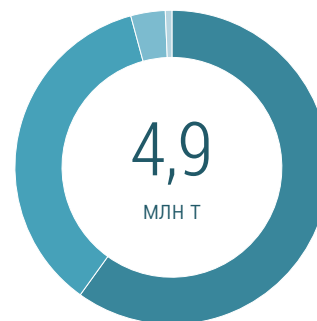
По материалам СМПРО

Показатель	фев.16	январь.16	Δ, %	фев.16	фев.15	Δ, %	с нач.16	с нач.15	Δ, %
Производство	2 899	2 011	+44,1%	2 899	3 509	-17,4%	4 909	6 254	-21,5%
Импорт	115	52	+120,6%	115	164	-29,8%	167	257	-35,1%
Экспорт	45	30	+48,3%	45	100	-55,0%	75	177	-57,5%
Потребление	2 968	2 033	+46,0%	2 968	3 573	-16,9%	5 001	6 334	-21,0%

Производство цемента 2015-2016 гг, млн т.



Производство цемента по видам в январе-феврале 2016 г.



Портландцемент без добавок	59,9%
Портландцемент с добавками	35,9%
Шлакопортландцемент	3,5%
Специальные и прочие цементы	0,7%

По материалам СМПРО

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Вступает в силу постановление правительства об обязательной сертификации цемента

Министерство промышленности и торговли Российской Федерации информирует о том, что с 7 марта 2016 года вступает в силу постановление правительства Российской Федерации от 3 сентября 2015 года № 930 «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации» (далее – постановление), которое предусматривает внесение в перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, цемента, портландцемента, цемента глиноземистого, цемента шлакового, цемента суперсульфатного и аналогичного гидравлического цемента, неокрашенного или окрашенного, готового или в форме клинкеров.

В соответствии с пунктом 3 постановления правительства Российской Федерации от 1

декабря 2009 года № 982 «Об утверждении единого перечня продукции, подлежащей обязательной сертификации, и единого перечня продукции, подтверждение соответствия которой осуществляется в форме принятия декларации о соответствии» подготовлена информация о продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия (в форме обязательной сертификации) в системе сертификации РОСТ Р, с указанием нормативных документов, устанавливающих обязательные требования к цементам, и размещена на официальном сайте Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (далее – Росстандарт):

В рамках реализации постановления приказом Росстандарта от 11.01.2016

№ 1-ст утвержден национальный стандарт ГОСТ Р 56836-2016 «Оценка соответствия. Правила сертификации цементов» (далее – ГОСТ Р 56836-2016), который вступил в силу 01.02.2016.

Рекомендуем при организации данной работы запрашивать у органов по сертификации аттестат аккредитации, выданный Росаккредитацией, в области обязательной сертификации цементов с указанием национальных стандартов, устанавливающих обязательные требования при обязательном подтверждении соответствия.

Обращаем внимание, что с даты вступления в силу постановления правительства Российской Федерации от 3 сентября 2015 года № 930 необходимо получение нового

сертификата в рамках обязательной сертификации. При этом сертификаты соответствия на продукцию, выданные в форме добровольной сертификации, не являются документами, подтверждающими соответствие продукции в рамках обязательной сертификации. К обращению на рынке допускается цементная продукция, имеющая сертификат соответствия, выданный в рамках обязательной системы сертификации.

Выпуск производителями продукции без подтверждения соответствия в форме обязательной сертификации влечет административную ответственность.

*По материалам
Минпромторг России*

Импорт в Азербайджан цемента и клинкера за 11 месяцев 2015 г сократился на 77%

Импорт цемента и клинкера в Азербайджан за январь-ноябрь 2015 года составил 438,7 тыс. тонн, что на 76,9% ниже показателя аналогичного периода 2014 года, сообщили агентству «Интерфакс-Азербайджан» в Госкомстате республики.

Согласно данным статистики, общая стоимость импортированного в страну цемента и цементного клинкера составила \$25 млн 518,8 тыс. (спад на 74,9%).

Кроме того, за 11 месяцев 2015 года в Азербайджан импортировано 127,3 тыс. тонн минеральных удобрений (спад на 5,2%) на сумму \$59 млн 278,2 тыс., полиэтилена – 42 тыс. 373,9 тонн

(рост на 44,9%) на \$38 млн 950,3 тыс. Также за отчетный период в страну было импортировано 254,7 тыс. тонн продукции металлопроката (рост на 26,1%) на \$120 млн 993,7 тыс., прутьев из черных металлов – 237,9 тыс. тонн (рост на 48%) на \$142 млн 406,3 тыс., угольников и швеллеров из черных металлов – 41 тыс. 779,2 тонн (рост на 60,3%) на \$24 млн 983,9 тыс., труб из черных металлов – 458,9 тыс. тонн (рост в 4,7 раза) на \$654 млн 932,8 тыс.

*По материалам
«Интерфакс-Азербайджан»*

Таджикистан впервые начал экспортировать цемент

Таджикистан впервые в своей новейшей истории приступил к экспорту цемента. В прошлом году было экспортировано 500 тонн таджикского цемента афганской компанией «Шимол-Шарк» («Север-Восток»), сообщил в четверг журналистам министр промышленности и новых технологий РТ Шавкат Бобозода.

По словам министра, в прошлом году в стране было произведено 1,4 млн. тонн цемента. В частности, подчеркнул он, порядка 77% данного строительного материала выпущено совместным таджикско-китайским предприятием «Хуаксин Гаюр Цемент», 16% -

«Таджикцементом», а оставшийся объем – шестью другими предприятиями.

«Потребности Таджикистана в цементе оцениваются в 2 млн. тонн», - сказал Бобозода.

Он отметил, что в течение нынешнего года планируется сдать в эксплуатацию еще три предприятия по производству цемента.

Министр подчеркнул, что существуют все возможности для того, чтобы цемент превратился в один из основных экспортных товаров республики.

*По материалам
ASIA-Plus*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Падение производства цемента в январе-ноябре 2015 года составило 9,5%

В ноябре 2015 года производство цемента в РФ снизилось к ноябрю 2014 года на 17,1%. ЖД-перевозки цемента в РФ в ноябре 2015 года уменьшились на 7,2% к соответствующему месяцу прошлого года. Импорт цемента в РФ в ноябре 2015 года уменьшился на 31,5% к соответствующему месяцу прошлого года. Экспорт цемента из РФ в ноябре 2015 года к ноябрю 2014 года уменьшился на 42,9%. Падение потребления цемента в ноябре 2015 года к ноябрю

2014 года – 17,4%. Цены производителей в ноябре 2015 года по отношению к октябрю 2015 года уменьшились на 1,9%. Цены приобретения – снизились на 2,9%. Объем рынка цемента РФ в стоимостном выражении в ноябре 2015 года уменьшился на 18,3% к соответствующему месяцу прошлого года.

*По материалам
СМПРО*

Объем ввоза цемента в РФ в январе-ноябре 2015 года уменьшился на 40%

Объем внешнеторговых операций цементом и клинкером между Россией и зарубежными странами в ноябре 2015 года составил 0,3 млн. тонн. Импорт клинкера в РФ в ноябре 2015 года уменьшился на 88,9% к ноябрю 2014 года. Экспорт клинкера из РФ в ноябре 2015 года составил 28 тыс. тонн. Импорт цемента в РФ в ноябре 2015 года уменьшился на 31,5% к ноябрю 2014 года. Экспорт цемента из РФ в ноябре 2015 года к ноябрю 2014 года уменьшился на 42,9%.

Основные страны-поставщики цемента в РФ с начала 2015 года: Беларусь, страны Балтии и Иран. Основные экспортеры цемента из РФ: Мальцовский портландцемент, ЮУГПК, Топкинский цемент и Новотроицкий цемзавод.

*По материалам
СМПРО*

Объем ввоза цемента в РФ в 2015 году уменьшился на 39,5% к 2014 году

Объем внешнеторговых операций цементом и клинкером между Россией и зарубежными странами в 2015 году снизился к прошлому году на 36,2% и составил 5,3 млн. тонн. С начала 2015 года объем ввоза клинкера в РФ уменьшился к соответствующему периоду прошлого года на 75,4%. Объем вывоза клинкера из РФ за 2015 год уменьшился на 49,7%. Объем ввоза цемента в РФ в 2015 году уменьшился на 39,5%

к 2014 году. Объем вывоза цемента из РФ с начала 2015 года уменьшился на 7,2%. Основные страны-поставщики цемента в РФ в 2015 году: Беларусь, страны Балтии и Иран. Основные экспортеры цемента из РФ: Мальцовский портландцемент, ЮУГПК, Топкинский цемент и Новотроицкий цемзавод.

По материалам СМПРО

В 2015 году в Московском регионе потребление цемента сократилось на 17%

По предварительной оценке СМПРО потребление цемента в Московском регионе (Москва + Московская область) сократилось на 17%. Поставки цемента практически остались на прежнем уровне, а отгрузка ж/д транспортом снизилась на 32%. В структуре отгрузки цемента потребителям произошли изменения – доля отгрузки автотранспортом увеличилась практически до 60%.

По оценке СМПРО доля ЕВРОЦЕМЕНТ групп на рынке Московского региона снизилась на 10 пп (процентных пунктов). Доля БазэлЦемент увеличилась на 5 пп, LafargeHolcim – на 5 пп.

*По материалам
MT5. Forex Trading Portal*

Производство цемента в России в 2015 году сократилось на 10,0%

По оценкам СМПРО на основании данных Федеральной службы государственной статистики, официальных публикаций предприятий-производителей цемента, экспертных оценок СМПРО падение производства в январе-феврале 2016 года к январю-февралю 2015 года составило 20,9% до 4,9 млн. тонн, спад потребления – 13,6% до 2,7 млн. тонн.

Импорт цемента в РФ в феврале 2016 года уменьшился на 29,8% к февралю 2015 года и составил 115 тыс. тонн. Объем ввоза цемента в РФ в январе-феврале 2016 года уменьшился на 35,1% к январю-февралю 2015 года до 167 тыс. тонн. Экспорт цемента из РФ в феврале 2016 года к февралю 2015 года уменьшился на 55,0% до 45 тыс. тонн. Объем вывоза цемента из РФ с начала 2016 года уменьшился на 57,5% до 75 тыс. тонн.

В феврале 2016 года объем отгрузок цемента

железнодорожным транспортом на российский рынок увеличился на 49,0% по сравнению с январем 2016 года и составил 1,6 млн. тонн.

Доля перевозок жд-транспортом в январе-феврале 2016 года увеличилась с 49,4% до 54,2% к соответствующему периоду прошлого года, а доля перевозок авто и прочим транспортом соответственно уменьшилась с 50,6% до 45,8%. При этом объем перевозок цемента жд-транспортом в РФ с начала 2016 года составил 2,7 млн. тонн, что на 0,4 млн. тонн (-12,8%) меньше, чем за январь-февраль 2015 года. *По материалам СМПРО*

*По материалам
СМПРО*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

ОАО «МЦОЗ» успешно прошло обязательную сертификацию цемента

ОАО «МЦОЗ» напоминает, что с 7 марта 2016 года вступило в силу Постановление правительства № 930 «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации» от 03.09.2015 года. В соответствии с ним обязательной сертификации подлежит и цемент. Проверки соответствия самого распространенного строительного материала строгим требованиям технических регламентов решено было ужесточить после участившихся случаев обнаружения брака. Первые обсуждения предстоящего законопроекта велись еще летом позапрошлого года: отсутствие каких-либо единых нормативов приводило к тому,

что при строительстве домов использовался цемент, не рассчитанный на климатические особенности России — он трескался, крошился и приводил к преждевременному разрушению зданий.

Продукция ОАО «МЦОЗ» сертифицирована и отвечает всем необходимым требованиям! Чтобы не ошибиться в выборе качественного цемента необходимо обращаться непосредственно к производителю, либо к официальным дилерам предприятия.

*По материалам
Пресс-центра ОАО «МЦОЗ»*

Президент Таджикистана открыл на севере страны цементный завод мощностью 1 млн т

Церемония сдачи в эксплуатацию цементного завода «Хуаксин Гаюр - Сугдцемент» установочной мощностью 1 миллион тонн цемента в год состоялась на севере Таджикистана с участием президента республики Эмомали Рахмона, сообщила в среду пресс-служба главы государства. «Предприятие построено отечественной компанией «Гаюрцемент» совместно с китайским партнером — компанией «Хуаксин цемент», — сообщила пресс-служба.

Строительство предприятия, производственные цеха которого расположены в Бободжонгафуровском районе на площади в 48 гектаров, началось в 2014 году. Сумма инвестиций составила 1 миллиард сомони (более 127 миллионов долларов).

«На заводе установлено современное оборудование и технологии для безотходного производства, которое отвечает всем экологическим нормам, производимые на предприятии марки цемента 400, 500 и 600, отвечает мировым стандартам и вполне конкурентоспособны с продукцией европейских производителей», — говорится в сообщении пресс-службы.

По словам руководителя компании «Гаюрцемент» Акбара Гуломова, с началом функционирования данного завода и увеличением продукции стоимость цемента в Таджикистане, в том числе в Согдийской области, снизится до 35%, вместе с тем, продукция завода является импортозамещающей. Это шестой цементный завод, введенный в строй в Таджикистане за последние три года.

По материалам РИА Новости

Сертификация цемента: один из ГОСТов могут отменить

Хотя обязательная сертификация цемента официально и действует с 7 марта 2016 года, фактически в стране еще идет переходный период. Минстрой России проводит консультации с производителями стройматериала и научным сообществом на предмет выработки единого подхода в сертификации.

Напомним, в стране все еще действуют сразу два ГОСТа – старый 10178-85 и новый 31108-2003. Второй приведен в соответствие с европейскими нормами, но по первому все еще работают некоторые производители. Выбор, по какому из ГОСТ работать, пока остается за компаниями.

Как пишет портал «Новосибирской Ассоциации Риэлтеров», экспертная группа Технического комитета 465 «Строительство» должна будет подготовить отчет о том, как быть с одним из стандартов. Существуют два пути: отмена одного из действующих или выработка вместо двух совершенно нового стандарта, включающего все аспекты. Но на сегодня профессиональное сообщество не имеет единого мнения о том, какой из стандартов больше подходит под современные реалии.

*По материалам
www.nar.ru*

Превышение нагрузки на ось – цена вопроса

Оренбуржец заплатил 57 320 рублей за превышение допустимой нагрузки по общей массе и на каждую ось.

Главное управление дорожного хозяйства Оренбургской области обратилось в суд с иском к одному из жителей Оренбурга. В суде представитель ГУДХОО пояснил, что оренбуржец перевозил цемент из Новотроицка в Беляевку. При взвешивании автомобиля было выявлено превышение допустимых нагрузок по общей массе и на каждую ось транспортного средства, в связи с чем автомобильной дороге Оренбург-Орск причинен ущерб, стоимость которого составила 57 тысяч

рублей. Принимая решение по данному иску, суд учел положения федерального закона, согласно которым движение по автомобильным дорогам транспортного средства, осуществляющего перевозки опасных, тяжеловесных и крупногабаритных грузов, допускается при наличии специального разрешения.

- Суд взыскал с водителя 57 320 рублей 03 копейки, а также расходы по оплате государственной пошлины, - рассказали в пресс-службе Беляевского районного суда.

*По материалам
orenday.ru*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

27 марта 2016 года техническому директору ООО «СМ Про» Жарко Владимиру Ивановичу исполнилось 78 лет!

Уважаемый Владимир Иванович! Искренне и сердечно поздравляем вас с днем рождения! От всей души желаем крепкого здоровья, неиссякаемой энергии и счастья!

От имени всего нашего большого коллектива искренне и сердечно поздравляем вас с днем рождения! Мы горячо поздравляем Вас и желаем всего самого лучшего: крепкого здоровья, неиссякаемой энергии и счастья, долгих лет жизни, успехов во всем!

Хотим пожелать Вам, Вашей семье, Вашим родным и близким благополучия, взаимопонимания и гармонии. Пусть в Вашем доме и на Вашей работе поселится удача, а невзгоды будут обходить стороной. Будьте уверены – Ваш коллектив Вас очень любит, ценит и гордится Вами. Мы безмерно рады тому, что имеем возможность работать с таким человеком, как Вы. Еще раз примите наши сердечные поздравления! С Праздником!

Коллектив СМПРО

Краткая биографическая справка:

В 1961 году Владимир Иванович закончил Новочеркасский политехнический институт, химико-технологический факультет, по специальности «Машины и аппараты химических производств», с присвоением

квалификации инженера – механика. В 1965-1968 гг был аспирантом «НИИ Цемент» (очно).

В 1967 году назначен старшим научным сотрудником в «НИИ Цемент». В 1970 году защитил диссертацию на соискание ученой степени кандидата технических наук по вопросам процессов измельчения. В 1974 году во Всесоюзном институте повышения квалификации МПСМ СССР по основам научного управления производством выполнил выпускную работу на «отлично» на тему:

«Пути интенсификации производственных процессов». В 1987 году закончил курсы повышения квалификации на Высших экономических курсах при Госплане СССР по специализации «Планирование народного хозяйства». В 1992 году Высшей аттестационной комиссией при Совете Министров СССР присвоено ученое звание Старшего научного сотрудника по специальности «Технология силикатных и тугоплавких неметаллических материалов».

Профессиональную деятельность Владимир Иванович начинал в 1961 году механиком производства на Подольском цементном заводе, а в 1980 году стал Директором этого завода.

В 1985-1990 работал в Госплане СССР. Далее 2 года проработал главным инженером в НПО «Цемент» в ведении которого находились проектные и технологические институты Советского Союза. До 2006 года – заместитель генерального директора по научной работе ОАО «НИИ Цемент» (ранее в 1965 – 1970 гг. - аспирант, старший научный сотрудник, 1978 – 1980 гг - заместитель директора по научной работе). в 2006 году – начальник отдела реконструкции Блока промышленности строительных материалов ЗАО «ИНТЕКО». В настоящее время – технический директор СМПРО.

Правительственные награды:

08.08.1980 года – Постановлением Совета Министров СССР была присуждена Премия Совета Министров СССР за научную разработку и внедрение в проектирование и строительство напрягающего цемента и самонапряженного железобетона на объектах Олимпиады 1980 г. в Москве, Киеве, Минске, Ленинграде.

Указом Президента РФ от 12.05.1997 года было присвоено почетное звание «Заслуженный строитель России»;

Награжден медалью «В ознаменование 100 - летия со дня рождения В.И. Ленина»;

Изобретения:

Более 100 научных работ по химии и технологии цемента, основным положениям диссертации к.т.н., анализу состояния цементной промышленности России, анализу конъюнктуры рынка цемента России и мира. 16 лет редактировал ежегодно выпускаемый аналитический сборник «Цементная промышленность России».

Более 70 авторских свидетельств и патентов, ряд из которых были внедрены в производство: способ и устройство отбеливания клинкера, конструкция и способы струйного измельчения материалов, способ и устройство для подачи граншлака с холодного конца печей и др.

*По материалам
Департамент маркетинга строительных
материалов «Группы ЛСР»*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Жигулевск – Напряжение растет. Сокращения и увольнения с предприятия «Жигулёвские стройматериалы» «подарили» Центру занятости 250 человек

Напряжение на рынке труда Жигулевска растет с каждым днем. Специалисты Центра занятости призывают администрацию города принимать меры.

Ситуация не в лучшую сторону стала меняться с октября прошлого года. С этого периода количество увольнений в городе не уменьшается. Причины увольнений разные — соглашение сторон, истечение срока договора, собственное желание и сокращение работников предприятий. В настоящее время на учете в Центре занятости состоят 988 человек, 918 из них признаны безработными.

Уволенных по сокращению — 202, по соглашению сторон — 260, по собственному желанию — 416. Эту не очень веселую картину нам обеспечили 250 человек, уволенных с ЖСМ, 62 — с Автовазрегата, 24 человека, сокращенных с ООО НПФ Мета, и 15 уволенных в связи с ликвидацией ООО Тирол.

По состоянию на 15 марта 2016 года уже 45 российских цементных заводов получили сертификаты (перечень)

По состоянию на 15 марта 2016 года уже 45 российских цементных заводов получили сертификаты на выпускаемую продукцию в соответствии с вступившим в силу стандартом ГОСТ Р 56836-2016 в рамках действия Постановления Правительства РФ от 3 сентября 2015 г. № 930 «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации». Также процедуру сертификации прошла продукция трех крупнейших белорусских

На сегодняшний день уровень безработицы достаточно высокий и составляет 2,7 %. Ситуацию осложняет отсутствие вакансий. Если в IV квартале прошлого года специалисты Центра занятости собрали около 500 вакансий, то в этом году — всего 271. В хорошие времена столько Центр занятости собирал за месяц. Открытых вакансий на 14 марта числится 164.

Руководитель Центра занятости населения Жигулевска Мария Закривидорога на последнем Совете директоров промышленных предприятий города разбирала ситуацию с безработицей, как говорится, по косточкам.

Жигулевские стройматериалы, Мета, ВМК

Сокращения и увольнения с ЖСМ «подарили» Центру занятости 250 человек. Радует то, что с каждым днем поставленных на учет безработных с этого предприятия становится все меньше.

заводов. Всего органами по сертификации выдано 243 сертификата на различные виды цемента.

Перечень сертификатов, выданных органами по сертификации в соответствии с ГОСТ Р 56836-2016 в рамках обязательной сертификации по состоянию на 15.03.2016

*По материалам
Союзцемент*

— Уменьшается количество женщин, — рассказывает Мария Константиновна. — Они находят работу. А вот мужчины продолжают ходить отмечаться.

С этим предприятием специалисты службы занятости нянчатся с прошлого года. Специально для работников ЖСМ был открыт консультационный пункт. Уволенных в особом режиме ставили на учет. Пока за судьбу и благосостояние бывших работников ЖСМ служба занятости не беспокоится. Они еще какое-то время продолжат получать положенные им выплаты.

Еще два предприятия вызвали у руководителя жигулевского Центра занятости прямо таки прямо противоположные чувства. ВМК порадовало, закрыв всю задолженность и по заработной плате в том числе. А НПФ Мета огорчила, так как создавала впечатление более благополучного предприятия.

Обязательная сертификация некоторых видов цемента не приведёт к его удорожанию – Минстрой

Обязательная сертификация некоторых видов цемента не приведёт к его удорожанию, сообщила РИА Новости замминистра строительства и ЖКХ РФ Елена Сизьра.

"На самом деле на потребителе это не скажется", — сказала она, пояснив, что "это какие-то миллиардные доли копейки на тонну цемента".

"Все равно крупные производители шли по пути добровольной сертификации", — добавила Сизьра.

Помощи ждать не откуда

В настоящее время специалисты и руководство Центра занятости не сомневаются в появлении программ, организующих временные работы и опережающее образование. А вот прогнозы по программе поддержки молодых специалистов не столь радужные. Пока финансирование данной статьи не заложено в текущий год.

— Наверное нам придется свои программы разрабатывать, — резюмировала Мария Закривидорога. — Как минимум организовать общественные работы. Мы просто обязаны каким-то образом поддерживать людей. Да, у них практически у всех будет максимальное пособие. Но на 4900 рублей прожить очень сложно. И это надо делать, не откладывая.

*По материалам
Жигулевск 24*

Ранее в четверг Сизьра заявила, что более 50% цемента, поступающего на стройки РФ, — фальсификат. В рамках наведения порядка в этом сегменте, сообщила замминистра, 7 марта вступает в силу постановление, согласно которому некоторые виды цемента подлежат обязательной сертификации. Как сообщалось ранее со ссылкой на постановление кабинета РФ, правительство РФ внесло в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации, несколько видов цемента.

По материалам РИА Новости

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Укрцемент призывает органы госконтроля эффективнее бороться с распространением поддельной продукции на рынке фасованного цемента

Украинская ассоциация предприятий и организаций цементной промышленности "Укрцемент" призывает органы государственного контроля более эффективно препятствовать распространению фальсифицированной и контрафактной продукции на рынке фасованного цемента.

"На рынке Украины сложилась ситуация, которая свидетельствует о фундаментальных нарушениях прав потребителей. Мы, как объединение крупнейших производителей цемента в Украине, предостерегаем: изготовление и сбыт фальсифицированного цемента – это прямая угроза для потребителя, его здоровья и жизни. Мы требуем усилить государственный контроль над качеством цементной продукции и ответственность за сбыт фальсификата", – сказал исполнительный директор ассоциации "Укрцемент" Роман Скильский на пресс-конференции в Киеве во вторник.

По его словам, проблема распространения фальсифицированного и контрафактного фасованного цемента в Украине усугубляется с каждым годом и сейчас существует не только на стихийных рынках, но и в крупных сетях строительных супермаркетов.

В этой связи Р.Скильский отметил, что ассоциацией "Укрцемент" совместно

с всеукраинской общественной организацией (ВОО) "Союз потребителей Украины" было проведено многолетнее исследование рынка фасованного цемента, результаты которого показали увеличение количества фальсифицированной и контрафактной продукции, в частности в магазинах крупных сетей по продаже строительных материалов.

"Третий этап проекта, который завершился в начале 2016 года, заключался в закупке 10 образцов (фасованного цемента – ИФ) в ряде строительных супермаркетов Киева. Результатом проекта стал вывод, что ситуация с фальсификацией цемента ухудшается. Во всех сетях магазинов выявлены нарушения по всем параметрам проверки", – сказал он.

По данным Р.Скильского, лишь у 10% отобранных образцов стандартная прочность цемента на 28 сутки после нанесения была в пределах нормы. В то же время маркировка на упаковке была нарушена во всех образцах, вес мешков цемента только в 10% случаев соответствовал заявленному и не выходил за рамки допустимых 0,2% отклонений. Производитель был указан только на 10% взятых образцов, государственные стандарты были правильно указаны у 80%, знак сертификации был у 70%. Кроме того, 9 из 10 образцов не отвечали качественным характеристикам цемента – было обнаружено добавление примесей.

В то же время заместитель председателя ВОО "Союз потребителей Украины" Олег Цильвик, который также участвовал в пресс-конференции, добавил, что в большинстве строительных супермаркетов сейчас существуют разнообразные проблемы с сопроводительной документацией при покупке фасованного цемента: часто ее нет в наличии, либо продавцы отказываются ее предоставлять до покупки. Кроме того, нередко такая документация не соответствует нормам законодательства или оказывается просроченной.

— Уменьшается количество женщин, — рассказывает Мария Константиновна. — Они находят работу. А вот мужчины продолжают ходить отмечаться.

С этим предприятием специалисты службы занятости нянчатся с прошлого года. Специально для работников ЖСМ был открыт консультационный пункт. Уволенных в особом режиме ставили на учет. Пока за судьбу и благосостояние бывших работников ЖСМ служба занятости не беспокоится. Они еще какое-то время продолжат получать положенные им выплаты.

Еще два предприятия вызвали у руководителя жигулевского Центра занятости прямо таки прямо противоположные чувства. ВМК порадовало, закрыв всю задолженность и по заработной

плате в том числе. А НПФ Мета огорчила, так как создавала впечатление более благополучного предприятия.

Помощи ждать не откуда

В настоящее время специалисты и руководство Центра занятости не сомневаются в появлении программ, организующих временные работы и опережающее образование. А вот прогнозы по программе поддержки молодых специалистов не столь радужные. Пока финансирование данной статьи не заложено в текущий год.

— Наверное нам придется свои программы разрабатывать, — резюмировала Мария Закривидорога. — Как минимум организовать общественные работы. Мы просто обязаны каким-то образом поддерживать людей. Да, у них практически у всех будет максимальное пособие. Но на 4900 рублей прожить очень сложно. И это надо делать, не откладывая.

*По материалам
Интерфакс-Украина*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Беларусь. Красносельскстройматериалы должен в сжатые сроки уменьшить зависимость от импортных энергоносителей

Известный национальный производитель цемента — ОАО «Красносельскстройматериалы» должен в сжатые сроки уменьшить зависимость от импортных энергоносителей. Ход реализации проекта энергозамещения был проанализирован вице-премьером Анатолием КАЛИНИНЫМ во время рабочей поездки в Гродненскую область.

Как сообщает пресс-служба правительства, Калинин высоко оценил эффективность проводимой на предприятии работы, в частности, переход на использование торфа.

В экономических реалиях 2016 года борьба за конкурентную себестоимость становится базовой стратегией предприятий промышленности стройматериалов. Среди мер по снижению затрат не последнее место занимает замена импортируемого газа и угля местными видами топлива.

В рамках этой стратегии в августе 2015 решением правительства предприятию было выделено 5 млрд рублей из внебюджетного централизованного инвестиционного фонда Министерства энергетики. Финансирование осуществлялось на безвозвратной основе для реализации проекта по освоению

усовершенствованной технологии сжигания торфяного топлива. Линия по приемке, подаче и сжиганию торфяного топлива призвана была заместить часть основного топлива (импортируемый каменный уголь и природный газ) в технологии производства цементного клинкера сухим способом. Что, в свою очередь, расчетно снижало себестоимость производства цемента.

В ОАО «Красносельскстройматериалы» новая энергозамещающая технология заработала 29 февраля текущего года, когда был сдан в эксплуатацию первый пусковой комплекс линии (отделение дозирования).

— Минстройархитектуры поставило перед предприятием задачу использовать в качестве энергоносителя в 2016 году 120 тысяч тонн торфяного топлива, что эквивалентно 65 тысячам тонн импортируемого каменного угля, — констатирует Виктор ПЫШНЫЙ, заместитель генерального директора по техническому перевооружению и энергосберегающим технологиям предприятия. — Тем самым мы заместим около 30 % соответствующего импорта.

Полный проект линии сжигания торфяного топлива состоит из двух пусковых комплексов. Первый, рассчитанный

на разовую загрузку 70 тонн молотого торфа, уже в работе. Второй пусковой комплекс (приемное отделение) запланировано сдать в эксплуатацию к 1 декабря текущего года, но на предприятии предполагают сделать это в более сжатые сроки.

Стоит отметить, что переходя на местные виды топлива, производители цемента заодно решают экономические проблемы трех торфобрикетных предприятий Гродненской области. Соответствующие заводы в Лиде, Дитве и Вертелишках получают гарантированный сбыт.

В рамках рабочей поездки в Гродненскую область Анатолий Калинин посетил также ряд промышленных предприятий Минстройархитектуры и Беллесбумпрома, изучил практический опыт переработки автомобильных шин, ход строительства регионального мусороперерабатывающего завода, жилья по госзаказу и бетонных дорог.

В торжественной обстановке Анатолий Калинин, министр архитектуры и строительства Анатолий ЧЕРНЫЙ и губернатор Гродненской области Владимир КРАВЦОВ осуществили пуск стекловаренной печи № 3 ОАО «Гродненский стеклозавод» после проведения ремонтных работ, рассмотрели

перспективы модернизации предприятия.

«Красносельскстройматериалы» является крупнейшим производителем строительных материалов в Республике Беларусь. За свою вековую историю завод превратился в современное многопрофильное предприятие, выпускающее продукцию в основном из собственного сырья. Это — цемент, строительная известь, мел мелкогранулированный, блоки из ячеистого бетона, сухие строительные смеси, листы и трубы асбестоцементные, полиэтиленовая пленка.

Имея современные технологические линии, предприятие выпускает конкурентную продукцию как по национальным стандартам, так и по европейским нормам. Качество продукции контролируется тремя лабораториями испытательного центра ОАО «Красносельскстройматериалы», аккредитованного на техническую компетентность в соответствии с международным стандартом ИСО/МЭК 17025. Продукция, поставляемая в страны Европейского союза, сертифицирована на соответствие требованиям европейских норм и имеет право маркировки знаком CE.

*По материалам
Минстройархитектуры Республики Беларусь*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

LafargeHolcim, Газметаллпроект и Вита-лайн возглавили рейтинг инвестиционной активности цементных корпораций на российском рынке

В рейтинге инвестиционной активности цементных корпораций на российском рынке лидирующую позицию занимает объединенная компания LafargeHolcim с планируемой к вводу мощностью на горизонте до 2020 года - 5,3 млн. тонн. Вторая позиция у Газметаллпроекта – 5,1 млн. тонн. Третью строчку в рейтинге занимает Вита-лайн – 4,5 млн. тонн. На четвертом месте находится Альтком (респ. Крым) – 4,0 млн. тонн. Завершает пятерку лидеров Объединение Мастер с планируемой к вводу мощностью в 3,5 млн. тонн.

По материалам
CM PRO

Рейтинг	Группа	Инвестиционные проекты	Мощность, млн т	Мощность по группе, млн т	Год ввода	Способ производства	
1	LafargeHolcim	Щуровский цемент	2,0	5,3	2011	сухой	
		Лафарж-Калуга	1,8		2014	сухой	
		Вольскцемент	1,5		2017	п/с	
2	Газметаллпроект	Первомайский ЦЗ (I линия)	2,2	5,1	2014	сухой	
		Новоросцемент (Первомайский ЦЗ II линия)	0,7		2018	сухой	
		Новоросцемент (Пролетарий)	2,2		н/д	сухой	
3	Вита-лайн	Мордовцемент	0,8	4,5	2008	п/с	
		Мордовцемент	2,4		2011	сухой	
		Сенгилеевский ЦЗ	1,3		2014	сухой	
4	Альтком (Украина)	Альтцем	4,0	4,0	н/д	сухой	
5	Объединение Мастер	Калужский цементный завод	3,5	3,5	н/д	сухой	
6	Интеко	Верхнебаканский ЦЗ	2,3	2,8	2012	сухой	
		Атакайцемент	0,5		2018	сухой	
7	Металлоинвест	ЮУГПК (I линия)	1,2	2,4	2010	сухой	
		ЮУГПК (II линия)	1,2		2013	сухой	
8-9	Прочие	Бабиновский цементный завод	2,2	2,2	н/д	сухой	
		ЕВРОЦЕМЕНТ груп	Подгоренский цементник		2,2	2013	сухой
10	ЛСР	Цемент	1,9	1,9	2011	сухой	
11 - 13	HeidelbergCement	Тулацемент	1,8	1,8	2011	сухой	
		Базэл	Серебрянский ЦЗ		1,8	2013	сухой
		Прочие	Азия Цемент		1,8	2013	сухой
14 - 17	Прочие	Строительные материалы	1,3	1,3	2008	сухой	
		Мечел	Мечел-Материалы		1,3	2013	помол
		Dyckerhoff (Buzzi)	Сухоложскцемент		1,3	2010	сухой
		Прочие	Курский цементный завод		1,3	н/д	сухой
18	Независимое	Себряковцемент	1,2	1,2	2013	сухой	
19	WDB	ВолгаЦемент	1,0	1,0	2014	сухой	

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

ЮУГПК – компания №1 в рейтинге эффективности использования мощности по итогам 2015 года

Среднегодовая мощность рассчитана в соответствии с «Основными положениями по расчету производственных мощностей действующих предприятий, производственных объединений (комбинатов)», утвержденными Госпланом СССР и ЦСУ СССР 8 декабря 1983 года №НЛ-49-Д/04-66 (Других актуальных документов для расчета мощности пока нет - пояснение ред.).

По оценкам СМPRO лидером в рейтинге эффективности загрузки цементного оборудования по итогам 2015 года является ООО «Южно-Уральская Горно-

перерабатывающая Компания» с загрузкой мощности около 92%. На втором месте ООО «Азия Цемент» - единственное в России новое цементное предприятие, которое смогло выйти в первый полный рабочий год на 75% уровень загрузки мощности, а во второй – приблизиться к отметке 90%. Замыкает пятерку наиболее эффективных корпораций HeidelbergCement Rus – коэффициент использования мощности составил 79,2%

*По материалам Годового отчета СМPRO
«Рынок цемента – 2015»*

№	Корпорация	Среднегодовая мощность, млн. т.	Производство, млн. т.	Загрузка мощности, %
1	ЮУГПК	2,4	2,2	91,7%
2	Азия Цемент	1,8	1,6	88,9%
3	Искитимцемент	1,8	1,6	88,9%
4	Интеко	0,5	0,4	80,0%
5	HeidelbergCement Rus	4,8	3,8	79,2%
6	Газметаллпроект	8,1	6,3	77,8%
7	Себряковцемент	4,1	3	73,2%
8	Сибирский цемент	5,6	3,8	67,9%
9	Горнозаводскцемент	2,2	1,4	63,6%
10	Базэл	3,6	2,2	61,1%
11	Востокцемент	3,5	2,1	60,0%
12	LafargeHolcim	8,7	4,9	56,3%
13	Евроцемент	38,4	20,2	52,6%
14	Dyckerhoff (Buzzi)	6,3	3,3	52,4%
15	United Cement Group	1,8	0,6	33,3%
	Прочие	10,2	4,3	42,2%

Беларусь. Дальнейшее выделение господдержки не поможет решить проблемы цементной отрасли

По данным КГК, на модернизацию и оказание государственной поддержки цементной отрасли за последние годы было выделено более USD 1 млрд, однако это не привело к увеличению объемов выпускаемой продукции. Все три цементных завода в Беларуси убыточны, имеется значительный объем просроченной задолженности за топливно-энергетические ресурсы. Тем не менее, государство продолжит оказывать поддержку цементным предприятиям. Объемы финансовой поддержки снизятся, но возможно введение административных барьеров для импортного цемента, в том числе, из России. Но эти меры не избавят

от необходимости хотя бы одному из трех заводов приостановить свою деятельность, численность работников, занятых в производстве цемента, может сократится за 2016 год на 1000 человек. В условиях сокращения жилищного строительства, имеющиеся мощности не могут быть задействованы в полном объеме в связи с отсутствием возможностей для роста экспорта цемента и снижением объема выделяемых средств на инфраструктурные проекты из бюджета.

*По материалам
Belarus in Focus*

Таджикистан планирует увеличить свой экспортный потенциал за счет производства цемента

Таджикистан планирует в текущем году увеличить свой экспортный потенциал за счет увеличения производства цемента и его экспорта.

1,2 млн. тонн.

По данным экономического блока страны, в прошлом году в стране было произведено 1,4 млн. тонн цемента.

«Ввод в эксплуатацию этих предприятий способствуют увеличению производства и соответственно экспорта данной продукции за рубеж. В прошлом году впервые был экспортирован таджикский цемент в небольшом объеме в Афганистан. В текущем году планируется расширить географию экспорта данной продукции», - отметил источник.

По данным источника, в текущем году в стране планируется сдать в эксплуатацию два предприятия по производству цемента, общей мощности 2,2 млн. тонн в год. В настоящее время за счет китайских инвестиций реализуются проекты по строительству цементных заводов в Б. Гафуровском районе и на территории свободной экономической зоны "Дангара".

Между тем экономисты утверждают, что из-за мирового финансового кризиса спрос на данный строительный материал снижается, в том числе внутри Таджикистана. Хотя до кризиса, внутренняя потребность оценивалась в более 3 млн. тонн цемента в год. Подтверждение тому, снижение темпов строительства жилых домов.

Мощность будущего завода в Б. Гафуровском районе составит 1 млн. тонн цемента в год. Мощность предприятия в свободной экономической зоне "Дангара" составит

По материалам avesta.tj

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

«Азербайджанская инвестиционная компания» (АИК) продала 10% акций в Holcim Azerbaijan

ОАО "Азербайджанская инвестиционная компания" (АИК) вышла из состава акционеров ОАО Holcim Azerbaijan, сообщили агентству "Интерфакс-Азербайджан" в правительстве.

"АИК 18 ноября 2015 года продала 10% акций в Holcim Azerbaijan компании "Holcim Auslandsbeteiligungs GmbH" и вышла из акционеров компании", - сказали в правительстве.

АИК и швейцарская компания Holcim в декабре 2007 года подписали меморандум намерений о вхождение инвесткомпания в капитал цементного завода с долей в 10%.

Вхождение АИК в акционеры компании было связано с увеличением мощностей цементного завода. В частности, проект предусматривал увеличение мощности Holcim Azerbaijan по производству цемента с 1,3 млн тонн до 1,7 млн тонн в год, клинкера – 0,8 млн тонн до 1,2 млн тонн в год.

"Проект в настоящее время успешно реализуется и в соответствии с условиями договора АИК продала свою долю в нем

Новый цемент будет удерживать радиоактивные отходы несколько тысяч лет

Британские исследователи разработали цемент для захоронения радиоактивных отходов, который будет на 50% эффективнее современных аналогов. Предполагается, что новый состав будет сохранять свои свойства на протяжении нескольких тысяч лет.

В ближайшем будущем в Великобритании будет построено несколько новых атомных

и вышла из него", - подчеркнули в правительстве.

ОАО Holcim Azerbaijan является крупнейшим производителем цемента в Азербайджане. Акционерами ОАО являются швейцарская Holcim (66%), 10% акций также принадлежит ЕБРР, 14% - другим акционерам. Активы компании на конец 2014 года составляют 394,9 млн манатов, уставный капитал – 31 млн 812,88 тыс. манатов, суммарная нераспределенная чистая прибыль – 232 млн 57,67 тыс. манатов. Чистая прибыль Holcim Azerbaijan за 2014 год составила 39 млн 714,613 тыс. манатов.

ОАО «Азербайджанская инвестиционная компания» создана указом президента Азербайджана Ильхама Алиева от 30 марта 2006 года. Уставный капитал компании равен 160 млн манатов. Все акции компании принадлежат государству. Основная задача АО долгосрочное инвестирование средств в отдельные АО и другие коммерческие организации в ненефтяном секторе путем выкупа в них доли.

*По материалам
«Интерфакс-Азербайджан»*

электростанций, поэтому вопрос о контроле радиации стоит чрезвычайно остро. Исследователи смогли разработать состав, который по своим характеристикам превосходит существующие материалы. Официального названия у новой разработки пока нет, в своем докладе ученые называют его как «образец №7». В составе нового цемента содержится доменный шлак.

Узбекистан. Цементный завод в Джизаке расширяет производственные мощности

К осени нынешнего года Джизакский цементный завод планирует в полном объеме завершить реализацию проекта расширения производственных мощностей до уровня один миллион тонн в год. Об этом сообщили местные средства массовой информации, которые отметили, что стоимость данного проекта составляет 35.8 миллиона долларов и на текущий момент он уже выполнен на 62 процента. Сейчас предприятие получило уже более половины от всего необходимого ему оборудования и в настоящее время ведется монтаж двух поперечных мельниц, а также сети по перегону смеси цемента с воздухом и отдельных линий по доставке сырья.

Помимо этого, на заводе построены четыре новых склада вместимостью пять тысяч тонн, всего же их будет шесть. «Все это даст возможность увеличить производственные мощности и ежегодно дополнительно выпускать до 260 тысяч тонн цемента – отметил руководитель дирекции цементного завода Ойбек Зуфаров. - При этом мы сможем повысить качество продукции, наладить производство стойкого к воздействию щелочи цемента. Все строительные работы планируется завершить накануне празднования 25-й годовщины

В качестве ловушки для радиоактивного нуклида технеций-99 выступают сульфатные минеральные фазы, которые образуются при контакте сульфидов доменного шлака с водой. «Мы обнаружили, что наш цемент способен блокировать радиоактивные отходы, не допуская их попадания в окружающую среду», — говорит профессор Claire Corkhill. Сейчас ученые работают

независимости Узбекистана. Кроме этого, в нынешнем году завод планирует поставить на экспорт более 95 процентов выпускаемого белого цемента и около 15 процентов портландцемента».

Стоит напомнить, что новый завод по производству белого цемента и портландцемента был введен в эксплуатацию в конце марта 2014 года в Зафаробадском районе (Джизакская область) предприятием ОАО «Алмалыкский ГМК». Ежегодная мощность завода составляет 760 тысяч тонн портландцемента и 350 тысяч тонн белого цемента. При этом, свыше 70 процентов произведенной продукции запланировано к экспорту в другие страны.

Общая стоимость строительства цементного завода составила 120.3 миллиона долларов. Этот проект финансировался из средств кредита Фонда реконструкции и развития Узбекистана в размере 74.2 миллиона долларов и собственных средств ОАО «Алмалыкский ГМК» - 46.1 миллиона долларов.

*По материалам
Время Востока*

над улучшением нового состава.

Напомним, что недавно для утилизации ядерных отходов был создан субатомный фильтр на основе графена. Новинка эффективно разделяет атомные изотопы водорода.

По материалам Mastercity

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Беларусь. В Комитете госконтроля обсудили самые актуальные проблемы цементной промышленности

Модернизацию провели успешно, а вот что делать с новым производством, никто не знает. Комичная ситуация сложилась в цементной отрасли Беларуси. Когда-то в модернизацию трех заводов (Кричевского, Костюковичского и Красносельского) был вложен почти миллиард долларов. На производстве появилось новое оборудование и начали работать современные технологии. Вот только вместо прибыли предприятия стали приносить убытки. Таким странным положением вещей заинтересовали в госконтроле. Сегодня в ведомстве прошла коллегия, на которой ревизоры рассмотрели результаты эффективности работы организаций цементной промышленности. Нашли ли контролеры слабые места в отрасли и какие меры будут приняты по их исправлению?

В ситуации разбирался Юрий Шевчук. Вторая жизнь у Кричевского цементно-шиферного завода началась после модернизации. На предприятии установили новое оборудование, которое стало производить

цемент по самым современным технологиям. Казалось бы, работай и зарабатывай деньги. Но вместо прибыли завод стал приносить лишь убытки. Здесь говорят, что проблема как раз таки в тех самых новых технологиях. Мол, когда начали делать цемент так называемым мокрым способом, энергозатраты стали намного выше, а вот цена на продукцию не выросла.

Вот только контролеры, которые недавно вплотную начали разбираться в сложившейся ситуации, суть проблемы видят в другом. Сегодня в госконтроле прошла коллегия ведомства, посвященная вопросам цементной отрасли.

На модернизацию ушло около 1 миллиарда долларов. Это и деньги, выделенные государством, и инвестиции китайских партнеров. По идее три завода - Кричевский, Костюковичский и Красносельский - должны были не только нарастить производство, но и найти новые рынки сбыта, а значит увеличить объем продаж. Но по факту работа на склад.

Но ведь торговать можно не только за границей. Например, часть произведенного в стране цемента можно было бы пустить на строительство новых автодорог. Стоит сказать, что такое распоряжение сделал и Глава государства. Александр Лукашенко поручил 10% от произведенного в стране цемента направлять именно на эти нужды. Но предписание Президента выполнено не было.

Большая часть использованного цемента пошла на строительства второй МКАД. Почему и какие именно чиновники отнеслись не должным образом к поручению Главы государства, разбирались в Госконтроле. Ревизоры дали самую жесткую оценку виновным лицам и постарались найти выход из сложившейся ситуации в цементной отрасли. Думали и о том, как повысить объем экспорта.

Но в госконтроле считают, что мало найти рынки сбыта за рубежом, нужно максимально использовать белорусский

цемент и у себя в стране. Для этого на коллегии контролеры предложили применять цемент не только при строительстве новых дорог, но и при реконструкции уже имеющихся.

Свое предложение ревизоры обосновали исследованиями экспертов, которые считают новые технологии очень даже перспективными. Например, во время строительства второй кольцевой дороги использование цементобетона обошлось всего на 5,5% дороже обычного асфальта. Но что важно: уже через 25 лет на содержание таких дорог будет потрачено денег меньше, чем на ремонт того же асфальтного покрытия. Выгода налицо. При этом в госконтроле пояснили, что все виновные лица будут привлечены к ответственности уже в ближайшее время. Также контролеры продолжают выработать конкретные меры по исправлению ситуации в отрасли.

По материалам Белтелерадиокомпания

Беларусь планирует поставить в Россию в 2016 году 1,2 млн. тонн цемента

Беларусь поставит в Россию 1,2 млн. тонн цемента в 2016 году. Об этом на пресс-конференции журналистам сообщил Министр архитектуры и строительства Беларуси Анатолий Черный.

По его словам, белорусским строительным материалам достаточно трудно конкурировать с российскими производителями.

«Доставка строительных материалов на расстояния более 600-700 километров является нерентабельной и конкурировать

с аналогичной продукции достаточно сложно», - пояснил глава министерства. Анатолий Черный подчеркнул, что проводится большая работа по снижению себестоимости производимого цемента, позволяет оставаться на рынке и экспортировать цемент в Россию.

Так, по сравнению с 2013 годом, когда себестоимость 1 тонны цемента составляла 80 долларов, в 2014 году этот показатель снизился до 67,9 долларов за тонну, в 2015 году - до 41,9 долларов за тонну.

Однако, российский рынок по-прежнему остается достаточно проблемным направлением для производителей из-за сложной экономической ситуации.

«Очередное падение курса российского рубля привело к тому, что в пересчете на доллар контрактов, заключенных в прошлом году, цена равна себестоимости и даже чуть ниже. Мы, конечно, проведем ту работу, которую наметили и в апреле получим себестоимость цемента 35 долларов. Это будет конкурентно,

но маржинальность очень низкая - 1-2 доллара с тонны, тогда как в 2013 году мы получали 50 долларов с тонны. Это серьезная экономическая проблема для предприятий, которым необходимо обслуживать валютные кредиты», - заключил министр.

*По материалам
soyuz.by*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Эксперты оценили долю контрафакта на рынке стройматериалов

Доля контрафактного тарированного цемента в частном потреблении в среднем составляет 48%, при дистрибуции через небольшие строительные компании - 26%, а через сети DIY - 11%. Об этом Ради Дома PRO рассказали в пресс-службе «ЕВРОЦЕМЕНТ груп».

«Риск столкнуться с подделкой резко возрастает в мае, когда начинается «высокий» строительный сезон. Среди самых распространенных приемов фальсификации - продажа цемента низких марок под видом более высоких, смешение стройматериалов разных марок, смешение цемента с дешевыми добавками, несоответствие реального веса цемента тому, который указан на упаковке», - пояснил portalу представитель ОАО «ХК «Сибцем». При этом, по оценкам экспертов компании, доля контрафактного цемента, реализуемого

на строительном рынке России, несколько ниже - 10%.

Цементная промышленность, впрочем, отнюдь не единственный проблемный сегмент российского рынка стройматериалов. На минувшей неделе на площадке завода «Тизол» в Нижней Туре была проверена огнезащита металлоконструкций одного из крупных отечественных производителей. Несмотря на то, что материал должен выдерживать полтора часа открытого огня, в реальности он «продержался» лишь 45 минут. «Поэтому падают торговые центры», - посетовал в своем выступлении на екатеринбургском девелоперском форуме «Европа-Азия» директор Союза предприятий стройиндустрии Свердловской области Юрий Чумерин. В целом же, по мнению эксперта, доля контрафакта на российском

рынке стройматериалов составляет сегодня 40%, сообщает znak.com.

Снизить этот показатель поможет расширение единого перечня продукции, подлежащего обязательной сертификации, надеются эксперты. С 7 марта 2016 года в него, в частности, будет включен цемент. Основными принципами обязательной сертификации цементов будут являться:

- 1) единообразии сроков действия выдаваемых сертификатов соответствия, периодичности и сроки проведения инспекционного контроля сертифицируемой продукции;
- 2) единообразии количества проб цемента, подлежащих испытанию при проведении сертификации и инспекционного контроля;

3) обязательное обследование состояния производства при проведении сертификации и инспекционного контроля;

4) обязательное присутствие представителей органа по сертификации или испытательной лаборатории при отборе проб для проведения испытаний;

5) четкая идентификация проб на момент отбора на предмет их соответствия серийно выпускаемой продукции;

6) обязательная регистрация выдаваемых сертификатов соответствия в едином реестре Росаккредитации, организация более четкого контроля за приостановкой действия или отзывом сертификата, пояснили Ради Дома PRO в «ЕВРОЦЕМЕНТ груп».

По материалам Ради Дома PRO

Утверждены правила по охране труда в цементной промышленности

На портале правовой информации 29 января 2016 года опубликован Приказ Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 15.10.2015 № 722н «Об утверждении Правил по охране труда при производстве цемента» (Зарегистрирован в Минюсте России 25.01.2016 № 40760).

Правила вступают в силу 30 апреля 2016 года и распространяются на все предприятия цементной промышленности на территории России. Утвержденный документ подробно регламентирует условия эксплуатации оборудования, производственных помещений и организации рабочих мест,

устанавливает обязательные требования по охране труда при осуществлении всех технологических процессов, хранении сырья и готовой продукции.

До принятия правил в отрасли не существовало единого документа, регламентирующего промышленную безопасность в цементной промышленности. Действующие нормативные акты не соответствовали потребностям производителей цемента и не регламентировали большую часть производственных процессов. В 2012 году цементники выступили с инициативой разработки отдельного документа по охране

труда при производстве цемента. Данная задача была реализована Союзом производителей цемента «СОЮЗЦЕМЕНТ» совместно с «Научно-техническим центром по безопасности в промышленности» ОАО «НТЦ «Промышленная безопасность». Разработанный проект правил прошел согласование сначала среди профессионального сообщества в рамках площадки Союза, а позже – официальное публичное обсуждение. В результате в правилах учтены поступившие в ходе обсуждения замечания и комментарии производителей цемента и отраслевых экспертов, а также рекомендации Минтруда и Минэкономразвития России.

Новые правила позволят обеспечить более высокий уровень безопасности при производстве цемента, повысить надежность эксплуатации оборудования и снизить риск производственного травматизма, станут единым ориентиром для работодателей, работников и надзорных органов при организации производственной деятельности, осуществлении контроля и проведении проверок.

*По материалам
НО Союзцемент*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Кредитная яма для цементных заводов Беларуси

Для белорусских строительных материалов пытаются найти новые рынки сбыта на Западе, так как торговля с Россией в условиях кризиса и нестабильного курса рубля становится невыгодной.

Пока же необходимость расплачиваться с кредитами тянет цементные заводы на дно рейтинга убыточных предприятий.

Диверсификация - главное слово отрасли в 2016 году

Диверсификация рынков, поиски новых рынков - белорусские строители и строительные материалы пытаются найти альтернативы нестабильному российскому рынку и нестабильной российской валюте.

«Во времена тяжелых экономических ситуаций всегда в первую очередь страдает строительный комплекс, он первый ощущает нехватку инвестиций. В прошлом году инвестиции в строительный-монтажные работы составили 90% к уровню 2014 года. Но радует то, что строители первыми чувствуют подъем экономики», - заявил на пресс-конференции 4 февраля министр архитектуры и строительства Беларуси Анатолий Черный.

Приоритетом отрасли он назвал поиск экспортных контрактов.

При этом, если экспорт строительных материалов пытаются расширить на Запад, то экспорт строительных услуг из зарубежных пока ограничивается российским рынком.

«Сегодня есть проработанные варианты строительства жилья за пределами страны. Одна из последних площадок - микрорайон «Веснушки» в Калуге. Там в стадии

строительства уже четыре дома и заложен пятый», - пояснил министр.

В 2016 году планируется рост экспорта строительных услуг в около 0,3% к уровню 2015-го.

Цементный кризис

Три цементных завода в Беларуси - в лидерах среди убыточных предприятий. Черный объясняет это исключительно необходимостью оплачивать кредиты. «Рентабельность продаж от 3 до 8%, и если бы не было нагрузки кредитами, то была бы прибыль», - пояснил министр.

Он ожидает, что ситуация должна стабилизироваться после того, как Александр Лукашенко поддержал предоставление в погашении кредитов.

На сегодня есть избыточность мощностей белорусских цементных предприятий. Планируется, что в этом году Беларусь экспортирует 1,2 млн тонн в Россию, 0,5 млн тонн в Западную Европу (Польша и страны Балтии), 4,-4,5 млн тонн останется на внутреннем рынке.

Себестоимость цемента в Беларуси снизилась с 80 до 41,9 доллара. При этом, от «мокрого» способа производства белорусские предприятия отказались из-за того, что его себестоимость около 90 долларов за тонну.

«Цены падают. Маржинальность падает, но работа с себестоимостью позволяет нам оставаться на рынках и поставлять цемент в Российскую Федерацию», - сказал Черный.

При этом, конкурировать с российскими коллегами достаточно сложно из-за стоимости доставки. «Доставка

строительных материалов на расстояния более 600-700 километров является нерентабельной», - пояснил глава министерства.

Кроме того, из-за курса российского рубля маржинальность на российских очень низкая - 1-2 доллара с тонны, «тогда как в 13 году белорусские производители получали 50 долларов с тонны». «Это серьезная экономическая проблема для предприятий, которым необходимо обслуживать валютные кредиты», - подчеркнул министр.

По данным Минфина, за третий квартал 2015 года чистый убыток Белорусского цементного завода составил 99,4 млрд рублей, убыток ОАО «Красносельскстройматериалы» - 121,3 млрд рублей, убыток ОАО «Кричевцементношифер» - 196,8 млрд рублей.

Белорусское стекло - в Европу

Пытаются найти свое место на западных рынках и белорусские стекольные заводы.

По данным министра, завершается модернизация «Гомельстекло», которое готово начать поставлять энергоэффективное стекло до 8 млн кв. м.

«Мы уже практически подписали контракты по поставкам стекла в Германию и Польшу в объеме 8,5 млн. квадратных метров по цене 1,6 евро за квадратный метр. Это позволит ОАО «Гомельстекло» выходить на положительную динамику своей работы», - добавил Черный.

Заклучены контракты с Украиной на 13 млн кв. метров, а также с Турцией и Италией по 0,5 млн кв. метров.

В начале 2014 года себестоимость белорусского стекла составляла 2,8 доллара за квадратный метр при цене на рынке - 1,7 доллара. Сейчас себестоимость составляет 1,96 доллара, а цена на экспорт - 1,98 доллара за квадратный метр.

Отметим, что государство поручилось по кредитам и стекольных, и цементных предприятий.

По данным Минфина, убыток ОАО «Гомельстекло» за третий квартал 2015 года составил 423 609 млн рублей.

Строительный госхолдинг создан в Беларуси

Для участия в тендерах за рубежом зарегистрирован государственный холдинг в строительной отрасли «Белстройцентр». Это еще одна примета кризиса, так как по отдельности белорусские предприятия зачастую просто не могут участвовать в тендерах.

Холдинг объединил 18 строительных предприятий, на которых работают 35 тысяч человек (т. е. Около 18% от всех официально работающих в строительной отрасли).

Главная цель в том, чтобы доходы предприятий собирались в общий фонд и накапливались для того, чтобы «иметь возможность получить банковские гарантии при выходе на крупные экспортные проекты», в которых гарантии могут составлять 5-10% от стоимости проекта.

«Не у всех предприятий есть возможность получить гарантию из-за больших дебиторских задолженностей», - сказал Черный.



1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ



На внутреннем рынке компании будут работать самостоятельно.

Падение зарплат в отрасли есть даже по официальным данным

«Говорить о том, что заработная плата упала в строительстве в разы, нельзя. Возможно, по отдельным предприятиям есть небольшое падение. Тут надо смотреть на загрузку предприятий - если оно не загружено, то и доходы падают. Тот же МАПИД выезжает на экспортные контракты, чтобы загрузить предприятие», - отметил Анатолий Черный.

По словам министра, зарплаты в строительстве - третьи по величине в стране.

По данным Белстата, средняя зарплата за 2015 год в отрасли - 7 864 399 рублей.

Цифры белорусской строительной отрасли

По итогам 2015 года цена квадратного метра жилья с господдержкой составила 7,2 млн рублей (1,07 средней заработной платы).

В 2015 году в Беларуси введено в эксплуатацию 1,6 млн квадратных метров жилья с господдержкой.

На 4,5 трлн рублей к уровню 2015 года снизится объем государственной поддержки строительства жилья для нуждающихся в этом году.

По сравнению с прошлым годом в 2016 году задание по вводу жилья снижено на 1 млн кв.м.

В 2015 году в Беларуси построили 176 тысяч кв. м. арендного жилья, в этом году планируют построить еще 127 тысяч кв. м. В Минске из-за нехватки средств его строить совсем не будут.

В 2015 году, по данным Белстата, организациями всех форм собственности построено 55,5 тыс. новых квартир. Введено в эксплуатацию 5 058,4 тыс. кв. метров общей площади жилья, что составляет 126,5% к предусмотренному заданию на год.

По материалам БДГ Деловая Газета

Цементные заводы Узбекистана переходят на энергосберегающие технологии

На двух самых крупных цементных заводах Узбекистана – «Кызылкумцемент» и «Бекабадцемент» началась реализация программы кардинального сокращения объемов потребления природного газа и электроэнергии. Эту новость сообщил журналистам представитель узбекского Министерства экономики, добавив, что до конца 2020 года на предприятиях планируется реализовать в общей сложности 40 проектов по модернизации уже действующих мощностей, а также внедрению на них современного технологического оборудования

В частности, в рамках совместного с Всемирным банком проекта «Бекабадцемент» проводит модернизацию силосного хозяйства, а именно - комплекса, который состоит из десяти силосов (сооружений, специально оборудованных для длительного хранения цемента с сохранением его качества). Здесь будут модернизированы система аэрации, система аспирации по очистке избыточного воздуха и система транспортировки к погрузочной станции произведенной продукции.

Данный проект даст возможность ежегодной экономии свыше трех миллионов кВт-ч электроэнергии.

Кроме этого, в стадии реализации пребывает и другой проект - модернизации помольного отделения, предусматривающий установку

новой цементной шаровой мельницы с мощностью от 135 до 150 тонн в час. Его реализация позволит на 20 процентов уменьшить расход электроэнергии в процессе производства цемента.

До конца 2019 года «Кызылкумцемент» планирует осуществить в общей сложности 26 проектов в области внедрения энергосберегающих систем и технологий. По оценкам специалистов предприятия, это позволит снизить потребление природного газа на 46.6 миллионов кубометров и электроэнергии - на 57 миллионов кВт-ч. В число наиболее крупных проектов входит строительство клинкерного силоса, модернизация технологических линий производства клинкера и внедрение на мельнице №7 замкнутого цикла процесса помола цемента.

Сейчас средний расход электроэнергии в Узбекистане на тонну выпущенную «мокрым» способом цемента составляет 109 кВт-ч, а «сухим» способом – 150 кВт-ч. Что касается природного газа, то его расход соответственно составляет 215 кг (в переводе на условное топливо) и 125 кг.

*По материалам
Время Востока*

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Союзцемент о Процедуру обязательной сертификации цемента

3 сентября 2015 года Правительство Российской Федерации приняло решение о включении всех видов цемента в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации. Постановление вступает в силу с марта 2016 года.

Данное решение имеет целью предотвращение появления на рынке продукции, не удовлетворяющей требованиям стандарта, контрафактной продукции, а также сокращение числа недобросовестных поставщиков и повышение доверия потребителей к сертификатам соответствия, выдаваемым на различные виды цемента аккредитованными в установленном порядке органами по сертификации продукции.

В настоящее время завершена организационно-методическая работа, связанная с внедрением системы обязательной сертификации цементов. Приказом Росстандарта от 11 января 2016 года №1-СТ утвержден ГОСТ Р 56836-2016 «Оценка соответствия. Правила сертификации цементов». Обязательная сертификация продукции осуществляется на соответствие продукции существующим ГОСТам в области цемента. Информация

по данным ГОСТам размещается на сайте Росстандарта в соответствии с порядком представления федеральными органами исполнительной власти информации о продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия, и ее опубликования по заявке ответственного исполнителя органа исполнительной власти: информация на сайте Росстандарта Основными принципами обязательной сертификации цементов будут являться: единообразии сроков действия выдаваемых сертификатов соответствия, периодичности и сроки проведения инспекционного контроля сертифицируемой продукции; единообразии количества проб цемента, подлежащих испытанию при проведении сертификации и инспекционного контроля;

обязательное обследование состояния производства при проведении сертификации и инспекционного контроля;

обязательное присутствие представителей органа по сертификации или испытательной лаборатории при отборе проб для проведения испытаний;

четкая идентификация проб на момент отбора на предмет их соответствия серийно выпускаемой продукции;

обязательная регистрация выдаваемых сертификатов соответствия в едином реестре Росаккредитации, организация более четкого контроля за приостановкой действия или отзывом сертификата.

В случае, если сертификаты будут выданы без соблюдения единых правил и норм обязательной сертификации цементов, то они будут признаны недействительными и исключены из единого реестра Росаккредитации.

Глава 14 КоАП РФ «Об административных правонарушениях» полностью посвящена видам наказания и степени ответственности в области предпринимательской деятельности. В части требований к получению сертификата на продукцию относятся следующие статьи:

Статья 14.4 «Продажа товаров, выполнение работ либо оказание населению услуг ненадлежащего качества или с нарушением установленных законодательством Российской Федерации требований», где закреплены следующие наказания: наложение административного штрафа в размере до 30 000 руб.;

конфискация продукции, в случае повторного совершения правонарушения.

Статья 14.7 «Обман потребителей», где закреплено наказание в виде взимания штрафа до 20 000 руб.

Статья 14.43 «Нарушение изготовителем, исполнителем (лицом, выполняющим функции иностранного изготовителя), продавцом требований технических регламентов», где закреплены следующие наказания:

наложение административного штрафа в размере до 600 000 руб.;

конфискация продукции, в случае повторного совершения правонарушения. приостановление деятельности на срок до 90 суток.

Статья 14.45 «Нарушение порядка реализации продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия», где закреплено наказания в виде взимания штрафа до 300 000 руб.

Статья 14.46 «Нарушение порядка маркировки продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия», где закреплено наказания в виде взимания штрафа до 1 000 000 руб

*По материалам
НО Союзцемент*

В 2016 году в состав Правления «Союзцемента» вошли руководители ведущих цементных компаний Российской Федерации и Республики Беларусь

В состав Правления «Союзцемента» в 2016 году вошли руководители ведущих цементных компаний Российской Федерации и Республики Беларусь, среди которых генеральные директора «ГАЗМЕТАЛПРОЕКТ», «Белорусской цементной компании», «Суходолжскцемент»,

«Себряковцемент», «Южно-уральской Горно-перерабатывающей Компании», а также первый вице-президент «Сибцем» и президент холдинга «ЕВРОЦЕМЕНТ групп» Михаил Скороход, который был избран и председателем Правления Союза.

Правление является постоянно

действующим коллегиальным исполнительным органом. Правление организует работу Союза и осуществляет контроль за выполнением решений Общего собрания членов Союза; определяет организационную структуру и утверждает штатное расписание; рассматривает

и утверждает смету расходов Союза; определяет направление, размеры и порядок расходования денежных средств и имущества Союза; готовит вопросы (повестку дня) для обсуждения на Общем собрании членов Союза.

По материалам УК Востокцемент

1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Цементные заводы Беларуси в очередной раз получили господдержку

Белорусские цементные заводы в очередной раз получили крупную поддержку от государства. Но помощь государства, как и проведенная в 2010-2013 годах за бюджетный счет модернизация, не помогает отечественным производителям цемента вписаться в рынок – они остаются глубоко убыточными.

В самом конце минувшего года – 30 декабря – Совет министров своим постановлением №1113 предоставил крупные государственные гарантии для ведущих белорусских производителей цемента. Так государство обеспечит возможность получения коммерческих кредитов тремя ведущими заводами: «Белорусский цементный завод», «Кричевцементношифер» и «Красносельскстройматериалы». Между тем, эти крупнейшие производители цемента в Беларуси – еще и лидеры по убыткам во всей отрасли по производству стройматериалов.

Вот цифры: ОАО «Кричевцементношифер» за январь-сентябрь 2015 года имело убытки на сумму Br197 млрд (8-е место в списке самых убыточных ОАО), ОАО «Красносельскстройматериалы» за тот же период – Br121 млрд, ОАО «Белорусский цементный завод» – Br99,4 млрд. Одновременно сокращаются и объемы производства: по данным Белстата, в январе-ноябре минувшего года в Беларуси было выпущено 4,4 млн тонн цемента – это на 17% меньше, чем за тот же период 2014 года.

«Решения президента и правительства по направлению денег налогоплательщиков в предприятия этого сектора экономики

уходит в мистику. Благодаря постановлению Совмина № 1113 «Белорусский цементный завод», «Кричевцементношифер» и «Красносельскстройматериалы» получили бонус в сотни миллионов долларов после того, как в 2015 году преуспели в генерации долгов и убытков, – говорит экономист, глава «Центра Мизеса» Ярослав Романчук. – Тут стоит напомнить, что цементное лобби при утверждении государственной программы развития цементной отрасли обещало нам увеличение производства до 9 млн тонн и экспорт в Россию 5 млн тонн цемента ежегодно. Не срослось, расклеилось – и опять за эти эксперименты должны платить налогоплательщики».

В самом деле, как показывают события последнего десятилетия, попытка с использованием исключительно государственных механизмов и денег модернизировать цементную отрасль Беларуси обернулась провалом не менее фееричным, чем аналогичная модернизация деревообрабатывающих предприятий.

Все начиналось в 2004-2009 годах, когда Беларусь переживала настоящий «строительный бум». Его неожиданным следствием стал острый дефицит цемента. У соседей – в России, Польше, Украине, – тоже активно шло строительство. В то время девелоперы чувствовали себя отлично – ведь очередной мировой экономической кризис еще не наступил, и в строительство вливались шальные «нефтяные» деньги. Следствием всего этого стал не только резкий рост региональных цен на цемент, но и то, что сам цемент стал объектом спекуляций.

Тогда за решение «цементной проблемы» взялось правительство и лично президент. Вот только выбранный подход оказался в корне ошибочным – но вполне в духе принципа «ключевой роли государства в экономике». Было решено не отдавать цементную отрасль «на откуп частникам», а модернизировать существующие заводы, построить новые мощные производственные линии. Под это был взят кредит у китайцев. Но китайцы выдают только «связанные» кредиты – то есть сами деньги остаются в Пекине, а в Беларусь поступает купленное за них оборудование от китайских производителей.

«Мы очень намучились с этими китайцами. Они просто привезли не то оборудование, что было нужно нам, а то, которое они хотели продать. Часть – ржавое, было видно, что оно долго где-то хранилось. Другая часть – просто не подходила под наши технические нормативы, – рассказал БДГ замдиректора одного из белорусских цементных заводов. – То есть китайцы просто сбрасывали нам свой неликвид. А в министерстве кто разбираться будет? Вам деньги дали, поставку оборудования обеспечили – давайте, модернизируйте!».

В результате сроки сдачи новых линий раз за разом срывались – соответственно, росла стоимость строительства. То, что китайцы стали одним из источников проблем, сквозь зубы признавали даже в правительстве. Инфрагентство ПРАЙМ-ТАСС цитировало слова Михаила Мясникова (тогда – премьер-министра Беларуси) о том, что ход строительства технологических линий идет крайне медленно из-за задержек поставки

оборудования китайскими поставщиками.

Потребовались дополнительные бюджетные вложения. В строительство второй линии по производству цемента на БЦЗ планировалось вложить Br550 млрд (\$66 млн по курсу), в строительство линии и угольного отделения предприятия «Кричевцементношифер» – Br750 млрд, в строительство линии по производству клинкера на ОАО «Красносельскстройматериалы» – Br445 млрд.

В итоге Александр Лукашенко указом №42 от 19 января 2012 года утвердил более поздние сроки введения в строй новых технологических линий по производству цемента сухим способом мощностью 1,8 млн тонн в год каждая на трех цементных заводах страны. Тот же указ предписывал решить проблемы с сырьем и энергоносителями: согласно ему в 2012 году должны были развиваться карьеры на месторождениях «Криница» Мостовского и Волковысского районов для ОАО «Красносельскстройматериалы». А госпредприятие «Беларусьторг» Управления делами президента Беларуси освобождалось от уплаты таможенных пошлин и НДС при ввозе каменного угля, предназначенного для производства цемента на белорусских цементных заводах, с 1 апреля 2011 года по 30 сентября 2012 года.



1. ЦЕМЕНТ

1.2. НОВОСТИ ОТРАСЛИ



В результате «Красносельскстройматериалы» и «Белорусский цементный завод» запустили новые линии только во второй половине 2012-го. В полном соответствии с белорусским выражением «у свіныя галасы» – то есть слишком поздно, чтоб проект оказался успешным. Еще в 2009-м грянул мировой кризис, объемы строительства резко упали – и в Беларуси, и у соседей. Спрос на цемент резко упал, а следом – и цены на него. Модернизированное белорусское производство оказалось невостребованным.

Но по инерции модернизация цементной отрасли продолжалась. В августе 2013-го состоялся торжественный, с участием президента, пуск линии в новом филиале «Кричевцементношифера» – она должна была увеличить объем производимого в стране цемента еще на 1,8 млн тонн в год.

Тогда министр архитектуры Анатолий Ничкасов доложил президенту, что за 2008-2013 годы в модернизацию цементной отрасли было вложено в общей сложности \$1,2 млрд, благодаря чему к концу года в стране будет произведено 6 млн тонн цемента. Но было понятно: это провал. Спроса на такой объем цемента просто не было, а заводам модернизация принесла колоссальные долги.

В сентябре 2013 года был арестован и помещен в следственный изолятор гендиректор «Кричевцементношифера» Леонид Скоцкий. Его обвинили в присвоении 60 млн рублей, выданных работникам завода в качестве премии. А вскоре лишился своего поста и министр строительства и архитектуры Анатолий Ничкасов.

«Проблема в том, что производство цемента –

крайне энергоемкое. Здесь выигрывает тот, кто сможет минимизировать именно энергетические издержки. И поляки, и россияне свои производства модернизировали европейским линиями, мы – китайскими, – пояснил БДГ замдиректора цементного завода. – В итоге у россиян себестоимость производства ниже из-за дешевого природного газа. У поляков – потому что они обеспечивают цементное производство энергией за счет твердых бытовых отходов и биотоплива (немецкие технологии). А у нас – покупаемый на рынке газ. Плюс закупать за валюту приходится сырье – шлак с металлургических заводов. Мы его везем из России и Украины. Откуда взяться конкурентоспособности. Это тупик».

О том же год назад в интервью «Ежедневнику» говорили и представители Белорусского цементного завода.

«Отечественный цемент получается довольно дорогим. Себестоимость его производства выше, чем российского, из-за разницы в цене энергоносителей. Но так как белорусский рынок перенасыщен, предприятия все же вынуждены продавать цемент в Россию – практически по себестоимости. Это не продажи, это сбыт», – цитировало издание представителей БЦЗ.

Как бы ни хотелось, эту статью не получается закончить оптимистично. Цементные заводы в очередной раз получили господдержку, но очевидно, что и она не сделает их прибыльными. И никто из экспертов БДГ не взялся порекомендовать что-либо в этой ситуации.

По материалам УК Востокцемент

2. БЕТОН

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Производство товарного бетона в РФ за 2 месяца 2016 года сократилось на 10% по отношению к аналогичному периоду 2015 года

По оценкам СМПРО на основании данных Федеральной службы государственной статистики, официальных публикаций и экспертных оценок СМПРО производство товарного бетона в РФ за 2 месяца 2016 года сократилось на 10% по отношению к аналогичному периоду 2015 года и составило ~ 2,3 млн м3. Объем производства сухих строительных растворов в РФ в январе-феврале увеличился на 2% до 0,58 млн т.

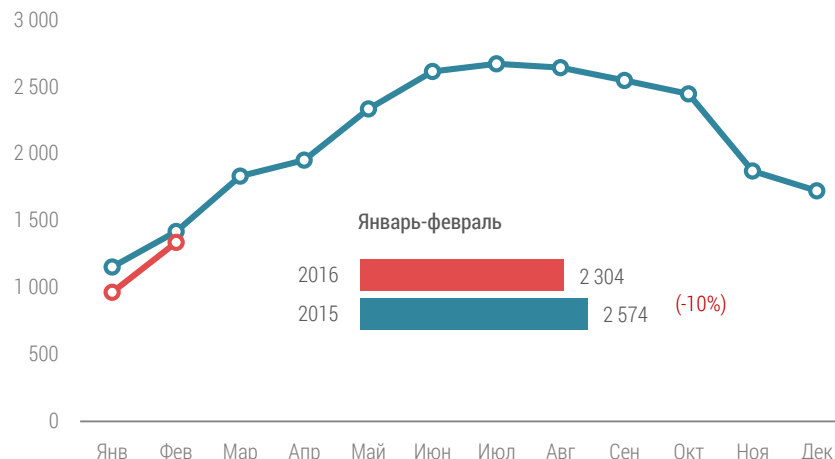
При этом производство товарного бетона в Московском регионе в январе-феврале 2016 года сократилось на 18% по отношению к аналогичному периоду 2015 года и составило 360 тыс. м3. При этом производство в г.

Москва увеличилось на 15%, а в Московской области уменьшилось на 29%.

Объем производства сухих строительных растворов в Московском регионе в феврале текущего года существенно вырос и составил 88 тыс т.

По материалам СМПРО

Производство товарного бетона 2015-2016 гг, тыс. м3



Доля федеральных округов в производстве товарного бетона в январе-феврале 2016 года, %



ЦФО	31,0%
СЗФО	15,8%
ЮФО	14,0%
СФО	13,3%
ПФО	13,3%
УФО	5,0%
ДВФО	3,3%
СКФО	2,4%

По материалам СМПРО

2. БЕТОН

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

«Сибирский бетон» отгружает продукцию для строительства спортивного комплекса «Платинум Арена» в Красноярске

ООО «Сибирский бетон» (дочернее общество ОАО «ХК «Сибцем») поставляет продукцию для заливки фундамента ледового дворца «Платинум Арена» – одного из важнейших объектов Зимней универсиады-2019.

В фундамент ледового дворца заложено три бетонных плиты, заливка каждой плиты велась непрерывно на протяжении восьми часов.

Бетон, выпускаемый красноярским подразделением «Сибирского бетона» для заливки фундамента «Платинум Арены», отличается высоким коэффициентом прочности и водонепроницаемости. При изготовлении продукции используется специальная противоморозная добавка, что

позволяет вести строительные работы даже при отрицательных температурах.

Ледовый дворец «Платинум Арена» – один из главных спортивных объектов, строящихся в рамках подготовки к Универсиаде-2019. Многоуровневый спортивный комплекс с ледовой ареной вместимостью 7000 зрителей станет площадкой для проведения мужского хоккейного турнира Универсиады. После завершения Всемирных студенческих игр в ледовом дворце будут проходить соревнования по различным дисциплинам, культурно-массовые мероприятия.

*По материалам
Пресс-центра «ХК «Сибцем»*

Производитель бетона ООО «Конарт» Рязанской области банкрот

Определением Арбитражного суда Рязанской области от 19 февраля 2016 г. (дата объявления резолютивной части определения) по делу № А54-3849/2015 производство по делу о признании несостоятельным (банкротом) Общества с ограниченной ответственностью «Конарт» (ИНН 6234128134; ОГРН 1146234002705; 390026, г. Рязань, ул. Стройкова, д. 38, офис Н34) прекращено в связи с отказом всех кредиторов, заявивших свои требования, от требований и отказом от требования заявителем по делу о несостоятельности (банкротстве).

*По материалам
ЕФРСБ*

Продукция товаропроизводителей Иркутской области дешевет на фоне падения мировых цен

Продукция производителей промышленных товаров в Иркутской области, реализованная на внутреннем рынке, в январе подорожала на 0,4%, экспортная подешевела на 4,6%.

Наибольшее снижение, обусловленное падением мировых цен, произошло в сфере добычи сырой нефти (на 18,8%), отмечается в сообщении Иркутскстата. Изделия из бетона, цемента и гипса подешевели на 1,6%.

*По материалам
Сибирские новости*

Бетонный завод «Трилитон» (Востокцемент) на пути к успеху

Для того чтобы бетонное производство стало самостоятельным, без малого десять лет велась работа на «Владивостокском бутощебёночном заводе», и, собственно, именно она привела к тому, что объект приложения усилий и умов стал субъектом группы компаний. В структуре подразделений произошли изменения: к «Трилитону» добавился транспортный цех, отдел ПЭО, бухгалтерия, отдел снабжения, склад, кадровая служба. «Экипаж» команды молодой, большинству до 30 лет, и энтузиазма ему не занимать.

Сегодня «Трилитон» – это 4 бетонно-растворных узла, оснащенных новейшим оборудованием от мировых лидеров в производстве бетоносмесительных установок.

Об итогах прошедшего года работы рассказывает Илья Немальцын, генеральный директор «Трилитон»:

– Конечно, важным событием 2015 года стало открытие нового бетонного завода «Трилитон», в который каждый из нас вложил частичку себя – свой опыт и решения. Мы проектировали, планировали, защищали инвестиционный проект и строили все вместе. Думаю, каждый из нас

доволен тем, что из этого всего получилось. Сегодня мы имеем на «вооружении» один из самых лучших заводов в стране и просто обязаны в этом году максимально реализовать наш потенциал!

Целый год мы работали над изменением рецептуры нашей продукции. Да, было нелегко, решения были разными, не всегда правильными, но цель достигнута. Пусть и не на все 100 % и нам есть над чем поработать в этой сфере, но самое важное, что теперь мы имеем огромный опыт, а значит этот год в этом направлении должен стать максимально продуктивным.

Компания «Трилитон» образовалась не в самое простое время. Тем не менее, мы приобретаем новое высококачественное оборудование, отличную технику, используем в производстве более качественные материалы.

Я горд, что работаю в таком слаженном, молодом и активном коллективе и уверен, что нашего потенциала хватит, чтобы пережить любой кризис!

*По материалам
Пресс-центра УК Востокцемент*

2. БЕТОН

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В арбитражный суд Ленобласти направлен иск о банкротстве ЗАО «Метробетон»

В арбитражный суд Ленобласти направлен иск о банкротстве ЗАО «Метробетон». Истцом является ООО «Транслогистик».

Данной компании ответчик не оплатил перевозку грузов в сумму 1,8 млн рублей. Добанкротный иск арбитраж удовлетворил, но ответчик оплату так и не произвел.

ЗАО «Метробетон» было создано в 1993 году на базе структуры «Метростроя». В настоящее время располагает шестью заводами по производству товарного бетона.

Четыре завода расположены на территории Петербурга и Ленобласти с совокупной мощностью 400 куб. метра товарного бетона в час. Еще 2 завода расположены на территории Брянской области. Кроме того, в холдинг входит: завод по производству кирпича, предприятие по производству сухих строительных смесей, цех ЖБИ.

*По материалам
Спарк*

Производство товарного бетона в РФ за первый месяц 2016 года сократилось на 19%

Производство товарного бетона в РФ за первый месяц 2016 года сократилось на 19% по отношению к аналогичному периоду 2015 года и составило ~ 0,93 млн м3. К декабрю 2015 года падение производства составило - 46%.

При этом производство товарного бетона в Московском регионе в январе 2016 года сократилось на 1% по отношению к аналогичному периоду 2015 года и составило 187 тыс. м3. Производство в г. Москва

сократилось на 0,2%, а в Московской области на 1,1%.

Подробнее см. «Бетонный бюллетень. Обзор рынка товарного бетона и строительных растворов в январе 2016 года»

*По материалам
CM PRO*

Производство товарного бетона на заводе ООО «Сибирский бетон» уменьшилось на 18%

По оценке CM PRO в 2015 году производство товарного бетона в России снизилось практически ~20%. Максимальный спад производства достиг в Уральском федеральном округе ~30%. Положительная динамика наблюдается в Южном регионе.

ООО «Сибирский бетон» с января по декабрь 2015-го произвело 282,2 тыс. куб. м. товарного бетона и раствора (-18% к уровню 2014-го).

*По материалам
Пресс-релиз «ХК «Сибцем»*

3. ЖБИ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Объем производства железобетонных изделий и конструкций в РФ в январе-феврале 2016 года сократился на 26,5%

Объем производства железобетонных изделий и конструкций в РФ в январе-феврале 2016 года сократился на 26,5% по отношению к аналогичному периоду 2015 года и составил 2,5 млн. м3. По отношению к январю 2016 года производство увеличилось на 32,3% благодаря сезонной составляющей.

Падение коснулось всех видов ЖБИ, кроме конструкций и деталей специального назначения (+13,3%). Максимальное сокращение наблюдалось в таких сегментах как: элементы конструктивные и архитектурно-строительные (-39,3%) и плиты, панели и настилы перекрытий и покрытий (-35,7%).

По материалам СМПРО

Финская компания Betset Oy продала завод по производству панелей инвесторам из Казахстана

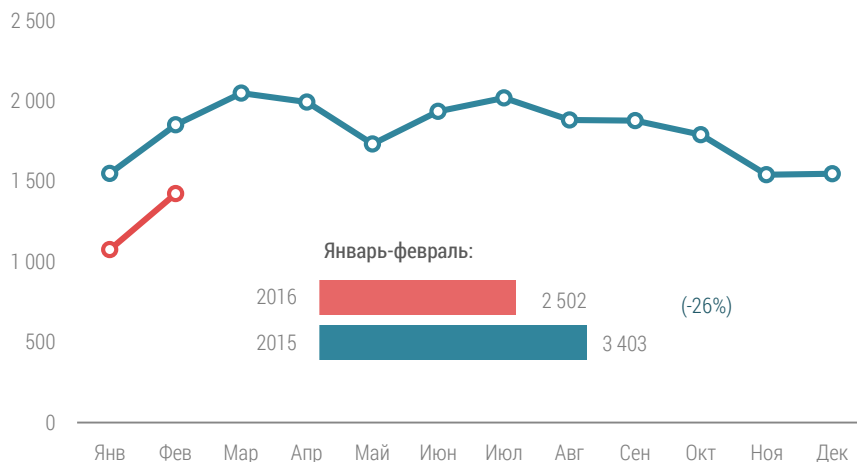
У петербургского завода Betset, производящего железобетонные панели для строительства зданий, сменился собственник.

Предприятие у финской компании Betset Oy выкупил пул инвесторов из Казахстана. Сумма сделки оценивается в 1 млрд рублей. Новые хозяева предприятия собираются строить жилье на рынке Петербурга, поставлять панели на экспорт в страны Северной Европы и в течение года построят два панельных завода по финской технологии в Казахстане.

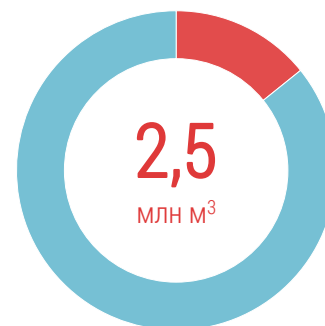
Участники рынка отмечают, что инвесторы из стран Таможенного союза активно замещают на рынке Петербурга европейский бизнес, развитие которого подкосили экономический кризис и охлаждение политических отношений с Россией.

По материалам Бонниер Бизнес Пресс

Производство ЖБИ 2015-2016 гг, тыс. м3



Доля Московского региона в общем объеме производства ЖБИ в январе-феврале 2016 года, %



Московский регион	14,2%
Прочие	85,8%

По материалам СМПРО

3. ЖБИ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Заводы ЖБИ испытывают трудности из-за снижения заказов

Небольшие заводы по производству товарных ЖБИ закрываются, не выдерживая отсутствия заказов. Участники рынка говорят, что в наступившем году многие покинут рынок, что связано как с экономической ситуацией, так и с переизбытком мощностей.

Сбербанк подал иск о банкротстве ООО «ОтКом», с конца 2015 года предприятие приостановило работу, сотрудники в отпусках. Компания преимущественно производила железобетонные плиты, по которым ездит строительная техника. Проблема возникла с выплатой кредита в 40 млн рублей, который брали в 2013 году на небольшую модернизацию.

«Мы рассчитывали погасить этот кредит в течение 1,5-2 лет, но не получилось, потому что с 2015 года нет заказов, нечем отдавать долг. Мы по возможности пытаемся оттянуть выплату кредита, ведем

переговоры с банком, чтобы наше имущество не ушло с молотка», — поясняет Олег Пономарев, генеральный директор ООО «ОтКом».

По его словам, в плане продаж хорошими были 2013 и 2014 годы, зато в 2015 году рынок просел на 80%. «В прошлые январские праздники мы работали очень активно, а сейчас, после праздников, нет ни одного заказа. Ушли с рынка наши основные клиенты – «Мостоотряд-19» и «Мостоотряд-6». И получается, что наша продукция стала ненужной. На рынке дорожного строительства работают турки, но с ними работать сложно, у них такие условия по сотрудничеству, что нам это неинтересно», — поясняет он.

Банкротит Сбербанк и ООО «ЛенПромБетон». Это связано с тем, что компания выступала поручителем за Петербургскую лизинговую компанию.

«Руководитель отдела продаж компании Владислав Габайдулин отмечает, что производство действительно испытывает сложности, поскольку работает в узком сегменте – ЖБИ для железнодорожного строительства.

«Пока мы работаем на заказах, полученных еще в 2011 году и еще не завершенных, в частности, это железнодорожная линия Выборг – Приморск. По сравнению с 2013 годом в 2014 году падение заказов составило около 50%. Что касается 2015-го, то тут с заказами было даже получше, чем в 2014-м, за счет проектов по строительству железнодорожных веток, подъездов к разным объектам. Мы даже возили свою продукцию на Восточный космодром, но эти поставки не оправдали себя, получается очень дорого. И сейчас нет никаких оснований для улучшения спроса на нашу продукцию. Единственное, что мы можем, — это улучшить качество работы и

постараться получить какие-то заказы в своем сегменте раньше конкурентов», — поясняет он.

Коснулась ситуация на рынке и крупных производителей ЖБИ в сегменте панельного домостроения. Банк Москвы банкротит старейший в Ленобласти завод по производству ЖБИ «211-КЖБИ», что связано с проблемами головной компании, которая занималась строительством жилья для военных.

Не работает ЗАО «ДСК-Войсковицы», принадлежащее банкротящемуся «СУ-155». Однако банк «Российский капитал» (занимается санацией компании) его намерен финансировать для запуска производства, чтобы обеспечить материалами стройки «СУ-155».

*По материалам
Бонниер Бизнес Пресс*

Суд ввел процедуру наблюдения на воронежском комбинате железобетонных изделий

Арбитражный суд Воронежской области признал обоснованным заявление Банка Москвы о признании ООО "162 КЖИ" (комбинат железобетонных изделий) банкротом и ввел на предприятии процедуру наблюдения, сообщается на сайте суда.

Как следует из материалов дела, в 2011 году ООО "162 КЖИ" выступило поручителем по кредитному договору, заключенному между Банком Москвы и ЗАО

"Инвестстрой-15". По условиям договора, банк открыл для ЗАО "Инвестстрой-15" кредитную линию с лимитом 3,8 млрд рублей на приобретение объектов движимого и недвижимого имущества. Однако заемщик не исполнил своих обязательств, в связи с чем банк обратился с требованием погашения данной задолженности к ООО "162 КЖИ".

"Неисполнение ООО "162 КЖИ" обязанности поручителя и послужило

основанием для обращения в арбитражный суд с иском", — говорится в материалах дела.

Суд подтвердил требования Банка Москвы к ООО "162 КЖИ" в сумме 838,4 млн рублей и постановил включить их в реестр требований кредиторов в состав третьей очереди.

Судебное заседание по рассмотрению дела о банкротстве ООО "162 КЖИ" назначено на 11 июля.

По данным базы "СПАРК-Интерфакс", ООО "162 КЖИ" зарегистрировано в 2011 году в Воронежской области. Основной вид деятельности — производство изделий из бетона, гипса и цемента. Принадлежит на 100% ООО "УКИС" (Москва).

*По материалам
Интерфакс-Недвижимость*

3. ЖБИ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Крупный шадринский завод избежал банкротства, расплатившись с долгами

Арбитражный суд Курганской области отказался вводить наблюдение в ЗАО «Шадринский завод ЖБИ и металлоконструкций» в связи с тем, что предприятие полностью погасило долги. Производство по делу прекращено.

Признать завод несостоятельным и ввести в отношении него наблюдение на 2 месяца просило УФНС России по Курганской области, подавшее заявление в арбитражный суд 14 декабря 2015 года. Налоговая служба заявила о задолженности свыше 959,8 тыс. рублей (в том числе основной долг и пени).

Судебное заседание было назначено на 21 января 2016 года. До него Шадринский завод ЖБИ и металлоконструкций подал ходатайство о прекращении производства по делу в связи с тем, что погасил задолженность перед налоговой службой. В подтверждение оплаты он предоставил платежные поручения на 36 листах. УФНС подтвердило погашение долга.

Как писал [Znak.com](#), ЗАО «Шадринский завод ЖБИ и металлоконструкций»

В Карабулаке республики Ингушетия появится собственное производство сборно-монолитного бетона

В Ингушетии в скором времени появится завод по выпуску сборно-монолитного бетона, который станет первым в республике. Строительство объекта уже завершено, он располагается на окраине Карабулака.

Мощность нового предприятия составляет 50 тысяч кубометров продукции в год. Реализация проекта потребовала 580 миллионов рублей. Когда завод будет

существует как самостоятельное предприятие с 31 января 2008 года. При этом история предприятия ведет отсчет с 1964 года, когда был организован Шадринский стройкомбинат треста «Уралэлеваторспецстрой». В дальнейшем менялись организация и структура предприятия: «Шадринский завод ЖБИ-1», объединение «РосЭлеваторСпецСтрой», государственный кооператив «Монолит-2», ОАО «Шадринский завод ЖБИ-1».

Сейчас завод входит в состав международной группы компаний ГИС. Основной вид деятельности предприятия – производство и реализация строительных материалов и изделий. По информации СПАРК, директором предприятия является Владимир Куницын.

Весной 2015 года завод работал в режиме неполного рабочего времени. Но отмечалось, что предприятие ждет крупный заказ, после получения которого оно вернется к обычному режиму работы.

По материалам Znak.com

введен в строй, новую работу смогут получить порядка 100 человек. Для начала на производстве будет запущена формовочная линия по изготовлению бетонных изделий.

Помимо предприятия сборно-монолитного бетона, в промзоне Карабулака реализуется еще несколько проектов с привлечением частных инвестиций.

По материалам estp-blog.ru

Суд ввел процедуру наблюдения на воронежском комбинате железобетонных изделий

Арбитражный суд Воронежской области признал обоснованным заявление Банка Москвы о признании ООО "162 КЖИ" (комбинат железобетонных изделий) банкротом и ввел на предприятии процедуру наблюдения, сообщается на сайте суда.

Как следует из материалов дела, в 2011 году ООО "162 КЖИ" выступило поручителем по кредитному договору, заключенному между Банком Москвы и ЗАО "Инвестстрой-15". По условиям договора, банк открыл для ЗАО "Инвестстрой-15" кредитную линию с лимитом 3,8 млрд рублей на приобретение объектов движимого и недвижимого имущества. Однако заемщик не исполнил своих обязательств, в связи с чем банк обратился с требованием погашения данной задолженности к ООО "162 КЖИ".

"Неисполнение ООО "162 КЖИ" обязанности

поручителя и послужило основанием для обращения в арбитражный суд с иском", — говорится в материалах дела.

Суд подтвердил требования Банка Москвы к ООО "162 КЖИ" в сумме 838,4 млн рублей и постановил включить их в реестр требований кредиторов в состав третьей очереди.

Судебное заседание по рассмотрению дела о банкротстве ООО "162 КЖИ" назначено на 11 июля.

По данным базы "СПАРК-Интерфакс", ООО "162 КЖИ" зарегистрировано в 2011 году в Воронежской области. Основной вид деятельности — производство изделий из бетона, гипса и цемента. Принадлежит на 100% ООО "УКИС" (Москва).

*По материалам
Интерфакс-Недвижимость*

Почти 20 млн рублей выплачено работникам завода «ЖЕЛЕЗОБЕТОН»

Почти 20 миллионов рублей взыскали судебные приставы в пользу работников завода «Железобетон». Тем не менее, задолженность по заработной плате составляет 5 миллионов 111 тысяч рублей.

В ближайшее время сделают оценку арестованных производственных станков и двух дорогих автомобилей. Также ожидается поступление дебиторской задолженности в размере около 800 тысяч рублей. Напомним, что в августе 2015-го завод был признан банкротом. В управлении судебных приставов

находилось более 800 исполнительных производств о взыскании задолженности по зарплате на общую сумму почти 25 миллионов рублей.

Светлана Безбородова, главный специалист-эксперт УФССП России по Липецкой области: "На данный момент фактически исполнено 774 исполнительных производства. По неоконченным производствам сумма составляет 270 тысяч рублей".

По материалам Липецкое Время

3. ЖБИ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

"Росстрой-Бетон" продолжает модернизацию и развитие производства строительных материалов

Модернизация производства сразу двух железобетонных цехов началась в Сахалинской области. Три мостовых крана весом 16 тонн были доставлены в Южно-Сахалинск с "Ленинградского краностроительного завода", который является одним из лидеров рынка подъемного оборудования в России. Два из них весом 16 тонн будут установлены в цехе железобетонных изделий в Дальнем, а один в цехе по улице Железнодорожной, 184.

— Работа по выбору поставщика началась еще в конце 2014 года, — рассказывает Андрей Ким, главный инженер компании "Росстрой-Бетон". — Модели "Ленинградского краностроительного завода" понравились высокой производительностью, эффективностью работы и надежностью. Главное — все предлагаемые подъемные механизмы прекрасно приспособлены к российскому климату и особенностям эксплуатации в нашей стране.

Компания "Росстрой-Бетон" производит более 10 000 м³ железобетона в год. Модернизация производственных процессов позволит компании увеличить объем производства в короткие сроки, а главное снизить затраты на машиночасы, погрузочно-разгрузочные работы, что, по

словам директора компании Людмилы Валова, приведет к снижению стоимости железобетонных изделий для строителей.

— Мы планируем запустить обновленный цех железобетонных изделий уже к осени 2016 года и начнем увеличивать количество металлоформ, расширить ассортимент предлагаемой продукции для строительства. — рассказывает Людмила Валова. — Например, цех начнет выпускать изделия с применением преднапряженной арматуры. Преимущества преднапряженного железобетона перед обычным — это прежде всего его высокая трещиностойкость; повышенная жесткость конструкции (лучшее сопротивление динамическим нагрузкам; коррозионная стойкость; долговечность; а также определенный экономический эффект, достигаемый применением высокопрочной арматуры.

Компания планирует в 2016 году продолжить модернизацию производства — установить современные пропарочные камеры и увеличить ассортимент выпуска ЖБТ-изделий как для жилищного строительства, так и для мостового, дорожного, изготавливать изделия для водопроводов, аэродромные плиты и продолжить работу по индивидуальным проектам. Один из них был реализован в

этом году для сельскохозяйственных предприятий Южно-Сахалинска. Специалисты компании разработали индивидуальную форму щелевых полов для оснащения свинофермы.

— Мы воплощали этот проект в жизнь несколько месяцев. — вспоминает Татьяна Разуваева, начальник строительной лаборатории. — Согласовывали с фермерами размеры изделий, заказывали спецформы на материке, тестировали. Результатом остались довольны. Такие полы значительно повышают уровень содержания животных и имеют достаточно длительный срок использования. Стоит один раз обратиться к данному виду покрытия и тут же почувствуется огромная разница. Надеемся, данные советы принесут пользу.

По оценке специалистов компании модернизация производства позволит предприятию снизить стоимость одного кубометра ЖБИ на 18-20%, при этом производительность возрастёт на 10-15%. Внедряемые инновации позволят выйти на новое качество возводимых объектов в Сахалинской области, в том числе архитектурно-эстетического характера, сообщили в компании "Росстрой-Бетон".

*По материалам
Сахалин.инфо*

4. СТЕНОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

4.1. КИРПИЧ. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

За 2 месяца 2016 года производство строительного кирпича сократилось на треть

В феврале 2016 года производство строительного кирпича (керамического, силикатного, прочего) в России упало на 31,6% к февралю прошлого года с 838 до 573 млн. усл. кирп. Производство керамического кирпича сократилось на 25,7%, силикатного кирпича на 49,4% по сравнению с аналогичным периодом в 2015г.

За февраль-февраль 2016 года наибольший спад производства наблюдался в Дальневосточном ФО.

В феврале 2016 года средняя цена приобретения керамического кирпича увеличилась на 0,8%, средняя цена приобретения силикатного кирпича увеличилась на 2,3% к январю 2016 года.

По материалам СМПРО

На Ставрополье строят новый завод за один миллиард рублей

В Изобильненском районе Ставропольского края появится новый завод.

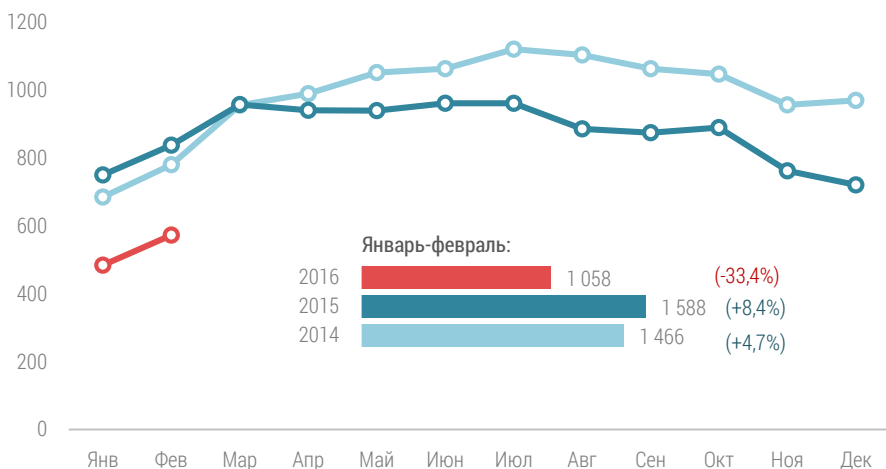
ООО «Евростандарт» намерено запустить кирпичный завод до конца 2016 года. На строительство объекта планируется потратить порядка 1,118 млрд. рублей. Речь идет о запуске производства триблпрессованного кирпича и горного цеха

на базе карьера.

Компания заявляет, что предприятие будет производить до 36 миллионов кирпичей в год. Помимо этого завод обеспечит регион новыми рабочими местами.

По материалам Кавказ сегодня

Производство строительного кирпича, 2014-2016 гг млн усл. кирп.



Структура производства строительного кирпича январь-февраль 2016 года, млн усл. кирп.



По материалам СМПРО

4. СТЕНОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

4.1. КИРПИЧ. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Спрос на российский кирпич будет только расти на фоне падения импорта – эксперт

В 2015 году совокупный объем импорта кирпича и клинкера в Российскую Федерацию сократился на 40%, из европейских стран – более чем на 30%. По оценкам экспертов, в ближайшие годы спрос на кирпич российских производителей будет только увеличиваться.

«Текущая экономическая ситуация дает отечественным производителям широкий спектр возможностей, позволяет укрепить конкурентные позиции, – комментирует управляющий «ЛСР. Стеновые материалы» Сергей Бегоулев. – Впрочем, это касается крупных игроков, которые могут предложить большой ассортимент качественной продукции по сравнительно невысокой цене».

Главными поставщиками импортного кирпича уже долгие годы остаются такие страны как Германия, Эстония и Бельгия. При этом весь импортируемый кирпич существенно отличается от российского форматом, поверхностью и многими техническими характеристиками.

По данным департамента маркетинга строительных материалов «Группы ЛСР»,

объемы поставок кирпичной продукции из Германии в 2015 году сократились более чем на 45%, объем импорта из Бельгии снизился на 17%. В поставках из Бельгии преобладают кирпичи ручной формовки. Рост поставок в 2015 году наблюдался только в Эстонии: объем импорта увеличился на 9% за счет проведения акций и перехода на рублевое ценообразование.

Тренд на импортозамещение

Из Европы в 2015 году импортировались следующие виды продукции: лицевой кирпич - 33%, фасадный клинкер - 17%, тротуарный клинкер - 20%, кирпич ручной формовки (кирпич под старину) – почти 30% и прочие виды продукции.

По всем видам продукции наблюдалось снижение импорта как в 2015 году, так и в 2014 году, но в существенно меньшей степени. Сокращение объемов импорта по определенным видам продукции началось еще в 2013 году и, в первую очередь, затронуло тротуарный клинкер. Так, в 2013 году объем поставок данного вида клинкера разного формата составил порядка 28 миллионов штук, в 2014 году – 23,5

миллиона. Импорт тротуарного клинкера в 2015 году снизился еще на 45% и составил около 13 миллионов штук.

Ситуация у российских производителей более оптимистичная. В 2015 году объем продаж тротуарного клинкера «Группы ЛСР» составил 13 миллионов штук кирпича (или 6,5 миллионов штук условного кирпича в пересчете на формат 250x120x65мм), что на 40% больше, чем в 2014 году и в десятки раз больше чем в 2013 году.

Всего в 2015 году продажи импортозамещающей продукции (фасадный клинкер, тротуарный клинкер, лицевой полнотельный кирпич и прочие керамические элементы) в «Группе ЛСР» выросли до 23,4 млн штук (или 14,5 млн условного кирпича в пересчете на стандартный кирпич).

Сергей Бегоулев рассказывает, что в прошлом году компания существенно расширила географию поставок: Москва, Казань, Краснодар, Ярославль, Калининград, Новосибирск, а также Казахстан. Основными покупателями фасадного и тротуарного клинкера остаются частные клиенты (порядка 80 % от общего объема сделок),

муниципалитеты, застройщики. Так, фасадный клинкер терракотового, серо-бежевого и темно-серого оттенка будет применен при возведении жилого комплекса арт-класса Группы ЛСР «ЗИЛАРТ» в 5 километрах от центра Москвы.

В ближайшие годы тенденция по сокращению объемов импорта кирпича будет продолжаться. На рынке уже появились производители кирпича ручной формовки. Таким образом, местные производители сформировали предложение по полному замещению импортной продукции (от тротуарного и фасадного клинкера до кирпича ручной формовки). «Тем не менее, полностью с российского рынка импортная продукция не уйдет: по отдельным категориям привозного кирпича спрос сохранится. В 2016 году цены на кирпич отечественного производства будут оставаться на прежнем уровне», - прогнозирует Сергей Бегоулев.

*По материалам
пресс-службы группы «ЛСР»*

Дочернее предприятие одного из крупнейших банков России приобретает 51%-ю долю кирпичного завода в Верхнеуслонском районе

Дочернее предприятие Сбербанка «СБК Стекло», намерено приобрести 51%-ю долю в ООО «Ключер» («Ключищинская керамика»).

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) одобрила сделку. В апреле 2015 года Сбербанк подал в татарстанский арбитраж заявление о банкротстве «Ключера». В соответствии с мировым соглашением,

ключищенское предприятие обязалось выплатить задолженность на сумму 613,5 млн рублей до 30 ноября.

Предприятие «Ключер» расположено в селе Ключищи, Верхнеуслонского района Татарстана. Учредителем компании является совладелец ГК «ФОН» Анатолий Ливада.

По материалам Волжская новь

4. СТЕНОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

4.1. КИРПИЧ. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Полная модернизация завода ОАО «БИОТЕХ» позволяет выпускать керамический кирпич высокого качества

На волгоградском заводе по производству керамического кирпича «БИОТЕХ» торгово-промышленной группы «БИС» на стадии испытания – выпуск керамического кирпича персикового цвета. Как сообщили ИА «Высота 102» в компании, здесь уже освоена целая цветовая гамма продукции: персиковый, красный, коричневый. И это – требование времени, которое диктует производителю выпускать продукцию высочайшего качества в широком ассортименте.

Как ранее сообщало наше информагентство, выпуск принципиально новой продукции, отличающейся по качеству от традиционно используемых в строительстве материалов – такая задача была поставлена руководством компании еще в начале 2000-ых, когда в Светлоярском районе Волгоградской области налаживалось производство стройматериалов. И выбор был сделан: в пользу редко применяемого в то время, но очень прочного по сравнению с силикатным аналогом, керамического кирпича – легкого, с хорошей теплопроводностью и дизайном.

Растущие в последние годы тарифы на электроэнергию и цены на сырьевые компоненты значительно повлияли на себестоимость продукции, поэтому несколько лет назад было принято решение коренным образом изменить технологию производства. «Это было непросто. Пришлось не только останавливать производство, но и полностью демонтировать действующие технологические линии», - пояснил вице-президент группы «БИС» по производству Сергей Ромчак.

В США, Германии, Италии было закуплено самое совершенное технологическое оборудование для производства керамического кирпича методом жесткой экструзии, современных печей и сушильных камер, автоматических линий погрузки и разгрузки продукции. Монтаж оборудования велся при непосредственном участии специалистов фирм-производителей. Они же в ходе реконструкции производили обучение наших рабочих и персонала работе со сложной автоматикой и технологическим оборудованием».

В настоящее время реконструкция завода полностью завершена. Предприятие вышло на максимальный объем производства – 55 миллионов условных кирпичей в год и занимает вторую строчку в рейтинге ТОП-30 крупнейших производителей кирпича в ЮФО по версии журнала Вестник (Союза строителей ЮФО). Как уточнили в компании, сейчас завод группы «БИС» является единственным в России и странах СНГ, предприятием по производству утолщенного и одинарного облицовочного кирпича методом «жесткой экструзии», качественные показатели которого заслуживает самых высоких оценок. Производится и полнотелый керамический кирпич, незаменимый по своим прочностным характеристикам при возведении фундаментов жилых домов.

«При стандартизации нашей продукции присвоена марка М-150. На самом деле наш кирпич гораздо прочнее, чем это предусмотрено требованиями ГОСТа. То же можно сказать и о морозостойкости. Большинство марок наших керамических

облицовочных кирпичей соответствуют по ГОСТу марке F100. Это означает, что при испытаниях каждая партия выдержала сто замораживаний - размораживаний. Для себя мы более жестко проводим испытания – до 180 процедур замораживания и размораживания. А это значит, что дома, облицованные нашим кирпичом, простоят 150 лет», – утверждает главный инженер АО «БИОТЕХ» Белоусов Артем.

На предприятии гордятся своей продукцией, поскольку технологические процессы отшлифованы до мельчайших нюансов. «Мы строго соблюдаем экологические требования при добыче сырья из собственного карьера вблизи предприятия, его хранения и выдержки. Отсюда высокое качество шихты и конечного продукта. Оценить его смогли наши потребители из Южного федерального округа и Республики Дагестан, куда мы постоянно поставляем свою продукцию для строительства домов и других объектов», - отметили на ОАО «БИОТЕХ».

По материалам ИА Высота 102

Служба занятости Мордовии находит временную работу для сотрудников Ковылкинского завода силикатного кирпича

В селе Шингарино Ковылкинского района состоялась ярмарка вакансий для рабочих Ковылкинского завода силикатного кирпича и для сельчан, пока не имеющих работы. Ковылкинский завод силикатного кирпича находится в непростом положении. Предприятие остановилось в ноябре 2015 г., у него накопилась задолженность перед рабочими. 262 сотрудника завода временно находятся без работы. Для того, чтобы решить эту проблему, и была организована

ярмарка вакансий.

Ситуация находится на контроле руководства Мордовии, - отмечает председатель Госкомитета РМ по труду и занятости населения Д.М. Борисов. – Делается все возможное, чтобы помочь людям, и завод снова заработает весной этого года. Но до той поры нужно сохранить коллектив предприятия и дать людям возможность временного трудоустройства. Теперь ярмарки вакансий в Шингарино

будут проходить каждую неделю: здесь создан своего рода штаб по поиску работы для сельчан.

На первой ярмарке около 200 вакансий (в перерабатывающей промышленности и в АПК, в сфере ЖКХ) представило 9 работодателей. Все они согласны временно трудоустроить рабочих кирпичного завода и обеспечить людям достойную заработную плату. Ряд работодателей из других населенных пунктов берется организовать

доставку шингаринцев до места работы (например, в районный центр, Ковылкино) и обратно. При этом за работниками завода сохраняются их рабочие места на родном предприятии.

По итогам ярмарки 85 человек получили направление для трудоустройства, включая работу временного характера.

По материалам Волжская новь

4. СТЕНОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

4.1. КИРПИЧ. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Чуровской кирпичный завод в Удмуртии выставили на продажу через интернет

Чуровской завод силикатных стеновых материалов (ЧЗССМ), находящийся в посёлке Чур Якшур-Бодьинского района Удмуртии, выставили на продажу через интернет. Соответствующее объявление размещено на сайте Avito.

Сообщение содержит краткое описание производства и площадей предприятия. При этом не исключается приобретение отдельных цехов завода по частям.

«Единственный в Удмуртской Республике завод по выпуску силикатного кирпича мощностью 100 млн. шт. условного кирпича в год и общей земельной площадью 122 тыс. кв. м. Для выпуска кирпича используется песок из собственного карьера и известь, привозимая ж/д транспортом.

Завод введён в эксплуатацию в 1982 г., тех. перевооружение производства было осуществлено в 2014 г., оснащён всеми необходимыми коммуникациями и инженерными сетями. Расположен вблизи трассы Ижевск – Пермь. Имеет подъездные ж/д пути», - сказано в объявлении.

Продавцом на сайте указан Андрей (заместителем директора по коммерческим вопросам ЧЗССМ является Андрей Подкин –

прим. ред.), который пояснил корреспонденту ИА Сусанин, что продажа связана с решением акционеров компании. На сегодняшний день некоторые предложения уже поступили и рассматриваются.+

Цена Чуровского кирпичного завода не обозначена и является предметом переговоров.

Также на Avito выставлен на продажу участок промназначения площадью 97,2 сотки. В его описании сказано, что он является складом готовой продукции в составе Чуровского кирпичного завода.

Напомним, производство на крупнейшем в Якшур-Бодьинском районе заводе остановилось в ноябре. Более 200 работников градообразующего предприятия поселка Чур были вынуждены искать другую работу. В правительстве Удмуртии заявили, что для возобновления работы заводу необходимы инвестиции. Кроме того, пришлось решать вопрос с одной из котельных, принадлежащих ЧЗССМ и отапливающей дома и соцобъекты поселка.

По материалам susanin.udm.ru

«ЛСР. Стеновые материалы» запускают производство строительных материалов по новой технологии

26 января в Москве в рамках выставки «Отечественные Строительные Материалы - 2016» «ЛСР. Стеновые материалы» представили новый камень 12,35НФ, а также рассказали о планах перевода всего ассортимента продукции на производство по новой технологии. Согласно планам продаж, в 2016 году 12,35НФ займет порядка 5 % в общем объеме продаж компании.

Камень 12,35НФ представляет собой пример эволюции кирпича. Для его создания «ЛСР. Стеновые материалы» заказали формоостнастку компании «Браун»

(Германия) на блок 12,35 НФ со специальной уникальной формой пустот.

Согласно данным по теплопроводности (это показатель, который определяет степень сопротивления материала проведению/выведению тепла/холода), из 12,35НФ можно возводить стенку толщиной 44см, которая будет удовлетворять всем теплотехническим нормам.

*По материалам
Пресс-центра «Группы ЛСР»*

4. СТЕНОВЫЕ МАТЕРИАЛЫ

4.2. ГАЗОБЕТОН. НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Российское подразделение датской группы Н+Н возглавила Нина Авдюшина, являвшаяся более 5 лет коммерческим директором Holcim в России

идер по производству газобетона на Северо-Западе, российское подразделение датской группы Н+Н, сменил гендиректора. Место Надежды Солдаткиной заняла Нина Авдюшина.

Новый генеральный директор приступила к своим обязанностям 18 января. До прихода в Н+Н Нина Авдюшина более 5 лет работала коммерческим директором Holcim в России — это международная компания, которая специализируется на производстве и продажах цемента. Ранее она работала и в других международных компаниях — JTI (Japan Tobacco International) и Henkel.

Надежда Солдаткина возглавляла ООО "Н+Н" с июля 2012 года, а пришла в компанию еще в 2007 году. В компании отмечают, что она ушла из группы по собственному желанию и собирается продолжить карьеру в одной из крупных международных компаний. До прихода в Н+Н Надежда Солдаткина работала в Meridian VAT Reclaim и Beiten Burkhardt Rechtsanwalts-gesellschaft GmbH.

Завод Н+Н в России базируется в Ленобласти, он открыт в 2009 году. Его плановая мощность — 450 тыс. м³ газобетона в год. На Северо-Западе Н+Н занимает примерно равные доли по продажам газобетона с

"Группой ЛСР" — вместе компании контролируют более 60% рынка объемом более 3 млрд рублей. По итогам 2015 года подразделение датской компании произвело 360 тыс м³. газобетонной продукции, что на 5% превысило результаты 2014 года.

Рынок производства стройматериалов находится не в лучшем состоянии и падает вместе со всей строительной отраслью. Однако в Н+Н отмечают, что планируют наращивать производство и продажи. Возможно, за счет региональной экспансии: сейчас, кроме Петербурга и области, Н+Н реализует продукцию в Вологде, Пскове, Великом Новгороде, Мурманске и Петрозаводске, в Твери и Ярославле. "Запланирована модернизация производства: будет установлена новая мельница. Продолжатся мероприятия по улучшению технических характеристик газобетона и по совершенствованию сервисов компании", — говорят в компании.

*По материалам
Деловой Петербург*

Казахстан. В Щучинске запустили производство газобетона

Сегодня в ходе рабочей поездки в Бурабайский район, в городе Щучинск глава исполнительного органа Акмолинской области Сергей Кулагин посетил введённый в эксплуатацию объект по производству газобетона ТОО «ПромЭнергоНаладка».

Предприятие также выполняет различные строительные монтажные работы, выпускает энергетическое оборудование и строительные материалы, сообщает пресс-служба Акмолинской области.

В ноябре 2015 года товариществом вложено 140 млн. тенге на запуск новой линии по производству газобетона. Так, за ноябрь-декабрь месяцы пробный выпуск продукции на заводе составил 120 кубических метров газобетона.

Цена находится на сезонно низком уровне, стоит ожидать определенного увеличения стоимости

Газобетон наряду с кирпичом является одним из самых надежных и востребованных строительных материалов. Тем не менее, в условиях нестабильной экономической ситуации в 2015 году емкость рынка газобетона в Санкт-Петербурге и Ленинградской области уменьшилась на 15 %.

По данным департамента маркетинга строительных материалов «Группы ЛСР», емкость рынка газобетона в Санкт-Петербурге и Ленинградской области в 2015 году снизилась на 15 % и составила 937 тыс. куб. м³. Осенью 2014 и 2015 гг. наблюдались сезонные колебания отгрузок газобетона.

Проектная мощность объекта - производство до 80 кубометров газобетона в сутки, а в 2016 году всего ожидается выпустить более 14 тыс. кубических метров газобетона в год. При стоимости материала 13 тыс. тенге (2,7 тыс руб.) за квадратный метр, сумма, полученная от реализации продукции, составит около 182 млн. тенге (38,2 млн руб.). На предприятии трудятся 6 человек, среднемесячная зарплата работников составляет 70 тыс. тенге (14,7 тыс. руб.).

В целом, С. Кулагин дал положительную оценку работе предприятия, ознакомился с производством, процессом деления бетона на газоблоки.

*По материалам
КазИнформ*

Доли производителей на рынке газобетона в 2015 году

Производитель	Объем предложения
ЛСР.Стеновые материалы	33%
Н+Н	25%
ЕАБ	14%
Стройкомплект	13,5%
211 КЖБИ	13%
Иногородний газобетон	1,5%

*По материалам
Пресс-релиз «Группы ЛСР»*

5. НЕРУДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Производство нерудных строительных материалов в РФ в январе- 2015 года сократилось на 7%

В связи с постановлением о лицензировании импортного щебня, введенном 14 августа 2015 года правительством РФ, с 15 августа 2015 г. прекратились поставки щебня из Украины. Однако более чем в два раза увеличился импорт отсева из Украины (+112% к 2014 г.) В целом

в 2015 году импорт нерудных строительных материалов в РФ снизился на 42% к показателям 2014 года

до 10,8 млн м3. Потребление нерудных строительных материалов в 2015 году сократилось на 10% к уровню 2014 года до 388 млн м3. Этому также способствовало

сокращение производства нерудных материалов на 9% до 377 млн м3.

В декабре 2015 года объем экспорта нерудных строительных материалов увеличился на 10% к декабрю 2014 года и составил 7 тыс. куб. м. За период с январь по декабрь 2015 года экспорт нерудных строительных материалов значительно увеличился - в 4 раз к соответствующему показателю 2014 года до 322 тыс. м3.

По материалам СМПРО

Отгрузка щебня жд-транспортом увеличивается за счет потребления инфраструктурными предприятиями

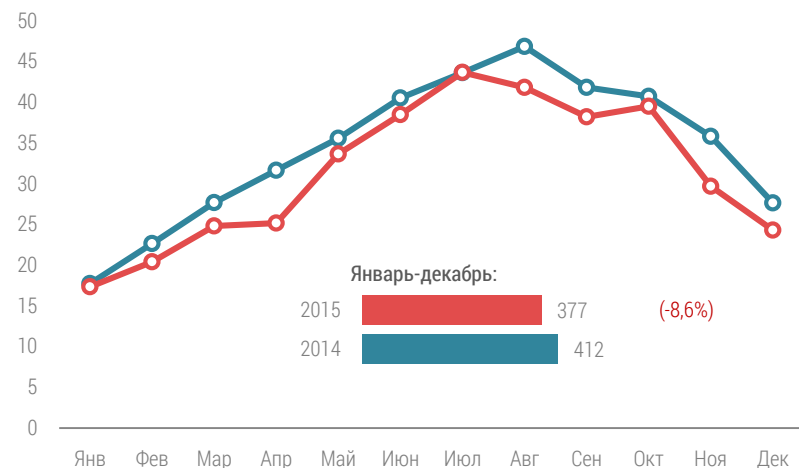
Отгрузка щебня жд-транспортом в январе-феврале 2016 года к январю-февралю 2015 года увеличилась более чем в 10%.

Причина – рост потребления со стороны инфраструктурных предприятий, РЖД и асфальтно-бетонных заводов.

Дорожное строительство – одно из драйверов выхода из кризиса производителей щебня.

По материалам СМПРО

Производство НСМ в 2014-2015 гг, млн м3



Структура производства НСМ в 2015 году, млн м3



По материалам СМПРО

5. НЕРУДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Продается гранитное месторождение, расположенное в Карелии в районе г. Медвежьегорска

Лицензия на пользование недрами для геологического изучения и добычи строительного камня ПТЗ 01494 ТР от 02.04.2017 г. выдана ООО "Рассвет". В октябре 2013 года внесены изменения в условия пользования недрами, срок действия права пользования продлены до 30 октября 2033 г.

Общий объем запасов месторождения, утвержденных государственным балансом, составляет 59 378,8 тыс. куб. м. (С1 - 35 924,8 тыс. куб. м., С2 - 23 454 тыс. куб. м.)

Площадь участка недр - 406,8Га.

Географические координаты центра участка недр 63°10'18" С.Ш., 34°19'15" В.Д.

Физико-механические показатели щебня: марка дробимости F 1400, марка по истираемости И1, морозостойкости F300, средней радиоактивностью – 235-300 Бк/кг.

Планируемый объем производства 2,8 млн. т. щебня в год с отгрузкой на 2 вида транспорта:

Железнодорожный - с погрузочной площадки, расположенной непосредственно на самом карьере. Рядом находятся ж/дорожные станции Масельская, Вичка и

Медвежья Гора. Возможно отгружать до 30 вагонов ежесуточно.

Водный - с причальных мощностей Медвежьегорской ремонтно-эксплуатационной базы флота (МРЭБ) в поселке Пиндуши. Возможна погрузка теплоходов грузоподъемностью от 2000 тонн до 5000 тонн.

Месторождение Лисьеламбинское имеет всю необходимую проектную документацию и готово к началу работ.

Разработан проект карьера. Выполнена негосударственная экспертиза проектно-изыскательных работ.

Получены ТУ от ОАО «РЖД» и разработан проект строительства пути у станции Масельская

Произведено кадастрирование земельных участков. Договор аренды подготовлен.

*Контакты для связи:
+7 (921) 744-43-33 Дмитрий*

Потребление нерудных строительных материалов в 2015 году сократилось на 10%

В 2015 году потребление нерудных строительных материалов в 2015 году сократилось на 10% к уровню 2014 года до 388 млн м3. Этому способствовало сокращение производства нерудных материалов на 9% до 377 млн м3 и сокращение импорта нерудных строительных материалов в РФ на 42% к показателям 2014 года до 10,8 млн м3.

По итогам 2015 года экспорт нерудных материалов в РФ вырос в 4 раза до 0,3 млн м3.

Подробнее см. «Бюллетень Нерудные материалы. Обзор рынка нерудных строительных материалов в РФ в декабре 2015 года»

По материалам СМПРО

«Тогучинский диабазовый карьер» вошел в конкурсное производство

Решением Арбитражного суда Новосибирской области от 17 февраля 2016 года ОАО «Тогучинский диабазовый карьер» признано несостоятельным (банкротом). На предприятии открыто конкурсное производство.

Общая сумма требований кредиторов, включенных в реестр на дату завершения наблюдения — 52,9 млн рублей. Из них требования кредиторов второй очереди — 3,8 млн руб, требования кредиторов обеспеченные залогом имущества должника — 34,56 млн, требования кредиторов третьей очереди — 14,5 млн (в том числе 11 млн — основной долг, 3,46 млн — санкции), говорится в материалах суда.

Должник и кредиторы, извещенные надлежащим образом о времени и месте рассмотрения дела, в судебное заседание не явились. Дело рассмотрено по правилам статьи 156 АПК РФ. В судебном заседании временный управляющий дала пояснения по отчету, отметила, что признаки преднамеренного и фиктивного банкротства на предприятии отсутствуют, и просила суд открыть в отношении должника процедуру

конкурсного производства. Рассмотрев материалы дела, суд установил следующие фактические обстоятельства. В ходе процедуры наблюдения в реестр требований кредиторов включено семь кредиторов с общим размером требований 52,9 млн руб. Согласно инвентаризационным ведомостям, представленным должником, общая балансовая стоимость имущества и имущественных прав составляет 125,8 млн по состоянию на 30 сентября 2015 года. В итоге, по результатам рассмотрения дела, в отношении должника открыто конкурсное производство, конкурсным управляющим утвержден Артур Смирнов. Его отчет о результатах проведения конкурсного производства будет заслушан судом 15 августа.

Процедура наблюдения была введена на ОАО «Тогучинский диабазовый карьер» решением арбитражного суда Новосибирской области 14 августа 2015 года. Временным управляющим утверждена Марина Гройсман.

*По материалам
Неруд-Инфо*

5. НЕРУДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Компания «Шархинский карьер» незаконно завышала цены на щебень в Крыму

Арбитражный суд Москвы признал законным и обоснованным решение Федеральной антимонопольной службы РФ по делу о завышении цен на высокопрочный щебень со стороны крымской компании «Шархинский карьер». Ранее руководство компании попыталось через суд отменить решение ФАС. Тем не менее, столичный арбитраж отказал фирме в удовлетворении заявленных требований, подтвердив выводы антимонопольного органа.

В июне прошлого года ФАС России признала руководство компании «Шархинский карьер» виновным в злоупотреблении доминирующим положением на рынке щебня в Крыму. Служба установила, что с апреля по

октябрь 2014 года компания продавала щебень по двум преysкурантам: для внутренних потребителей, входящих в одну группу компаний, и для всех остальных покупателей. Разница в ценах составляла 25%.

Напомним, в 2014 году в Крыму основные строительные материалы (песок, щебень, цемент, камень–ракушка) подорожали более чем в три раза. За 2014 год больше всего подорожал песок, цена на него выросла с 300 рублей до 1,5 тысяч за тонну.

*По материалам
Русская планета*

Суд ввел наблюдение в ростовской "Торгово-горной нерудной компании" по иску Югнефтепродукта

Арбитражный суд Ростовской области ввел процедуру наблюдения в отношении ООО "Торгово-горная нерудная компания" (ТГНК, Ростов-на-Дону) по иску ООО "Югнефтепродукт" (Курганинск, Краснодарский край), говорится в материалах суда.

Суд утвердил временным управляющим "ТГНК" Павла Юрина - представителя СМР "Ассоциация антикризисных управляющих". Рассмотрение его отчета о результатах

процедуры наблюдения суд назначил на 24 мая текущего года.

Суд также включил требования "Югнефтепродукта" в размере 600 млн рублей в третью очередь реестра требований кредиторов.

*По материалам
Интерфакс*

Железнодорожники предлагают ужесточить требования стандарта к щебню

Железнодорожники-профессионалы обратились к регулирующим органам с предложением повысить требования, применяемые на протяжении долгих лет к щебню, считая, что нельзя экономить на безопасности движения.

В 2015 году Центр испытаний материалов и конструкций совместно с Центром технического аудита, Центральной дирекцией инфраструктуры и Центральной дирекцией по ремонту пути выполнили 48 комиссионных инспекционных проверок качества щебня, который поставляется для нужд ОАО «РЖД».

Результаты проверок показали, что заводы-изготовители зачастую лишены актуализированных технологических процессов, паспортов и положений об испытательной лаборатории. Наряду с этим в технологической карте производства продукции не прописывается процедура складирования продукции, а также отбора и проведения контрольных испытаний при ее погрузке. Не расписана последовательность действий персонала при обнаружении несоответствий в технологическом процессе. Также отсутствует контроль качества щебня, выпускаемого ночью и в выходные дни.

Директор Центра испытаний материалов и конструкций Ирина Дариенко убеждена, что достижение качества щебня, которое требует ОАО «РЖД», может быть обеспечено за счет устранения обнаруженных недостатков и постоянного контроля за качеством производимого щебня. Однако оно может

стать хуже во время транспортировки продукции и последующего ее хранения.

В обсуждении данной проблемы также принял участие директор Проектно-конструкторского бюро по инфраструктуре Владимир Воробьев. Он отметил, что после того как был проведен капитальный ремонт пути на одном из участков спустя год были обнаружены выплески. Данный факт он объясняет тем, что при замене балластного слоя был использован некачественный щебень.

В. Воробьев подчеркнул, что необходимо жестко контролировать качество продукции и обратить внимание на опыт европейских железнодорожников, которые перешли на кубовидный щебень с низкой лещадностью и без глинистых примесей. При этом он отметил, что недопустимо экономить на качестве щебня, и необходимо стремиться к достижению идеального качества щебня, который будет соответствовать всем весовым, скоростным и другим нормам.

Однако ситуация не столь критична, как кажется. На сегодняшний день созданы такие инструменты, как новый стандарт на щебень, новые регламенты ОАО «РЖД» о порядке и процедурах контроля качества принимаемой продукции, однако применение их на практике нельзя назвать эффективным.

*По материалам
Щебень России*

5. НЕРУДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

На «Карельском окатыше» запущен щебеночный мини-завод

В Центральном карьере «Карельского окатыша» заработал собственный щебеночный мини-завод фирмы «Дробмаш». Сумма инвестиций проекта составила около 30 миллионов рублей.

В условиях резких перепадов температуры щебень – самая востребованная продукция для подсыпки карьерных дорог. В месяц завод сможет производить 65 тысяч тонн щебня.

Работает завод на собственном сырье, которое поставляет фабрика сухой магнитной сепарации. Сырьем для производства щебня служит отсепарированная пустая порода. Мини-завод дробит куски крупностью более 30 сантиметров на фракции размером от 0 до 60

миллиметров.

Кроме того, не так давно «Карельский окатыш» расконсервировал старый щебеночный завод, мощность которого составляет свыше 20 тысяч тонн в месяц. Таким образом, два завода полностью закрывают потребности комбината в щебне.

«Теперь нет необходимости закупать щебень у подрядчика, это значительно снижает наши издержки. Дополнительный экономический эффект достигается за счет исключения перевозки пустой породы, так как она вовлекается в производство щебня», — отметил Захар Павлов, директор рудоуправления комбината.

*По материалам
пресс-центра АО «Карельский окатыш»*

Республика Крым: открыто пять новых месторождений

Глава регионального министерства экологии и природных ресурсов Геннадий Нараев отметил, что в 2015 году наблюдалась положительная динамика в выдаче лицензий на пользование недр и их разработку. В то же время, в прошлом году ведомство продолжало борьбу с нарушителями. Ее итогом стало аннулирование 11 лицензий, еще несколько пришлось приостановить – их владельцы нарушали законодательство РФ.

«В 2015 году ведомство аннулировало 11 лицензий на разработку недр, четыре приостановили. Мы дали определенное время на устранение выявленных недостатков, по мере выполнения будем принимать решения», — рассказал Нараев.

По словам главы Минэкологии и природных ресурсов, окончательное решение по нарушителям примут на одном из ближайших заседаний комиссии по вопросам недропользования.

В министерстве также отметили, что в 2015 году подведомственное предприятие «Крымгеология» открыло на территории полуострова пять новых месторождений: песка, песчано-гравийных смесей и щебня. Геннадий Нараев подчеркнул, что это послужит хорошим подспорьем для экономики Крыма. Однако, где именно находятся месторождения и в каком объеме, глава ведомства не уточнил.

*По материалам
Неруд Инфо*

Незаконная разработка недр в Подмоскowie продолжается

В 2015 году в Московской области было выявлено 35 объектов незаконной добычи. Также в прошлом году были выявлены 32 незаконные скважины. Тем не менее объемы незаконной добычи ископаемых в области сократились в 2,5 раза. Об этом сообщил в ходе пресс-конференции министр экологии и природопользования Александр Коган.

В ходе мероприятий по выявлению незаконной недродобычи было возбуждено 20 уголовных дел, семь должностных лиц были привлечены к ответственности.

Объем незаконной добычи в прошлом году сократился в 2,5 раза по сравнению с 2014 годом. При этом количество недропользователей, работающих по лицензии увеличилось.

«У нас с незаконной добычей связано много вопросов. Нам удалось объем сократить, но реально хороший пример был в Шаховском районе. Там ущерб — 142 млн рублей. Мы арестовываем технику, останавливаем добычу и движемся в дальнейшем направлении», — пояснил Коган.

Отметим, что сейчас в области разведано

около 2195 млн куб. метров общераспространенных полезных ископаемых. В пользование предоставлено около 510 млн куб. метров.

«Дефицита ископаемых нет. На 510 кубов выдано лицензий, а потребление в области — около 30. На 18 лет у нас лицензий уже выдано спокойно», — заключил министр.

В пресс-службе министерства также отметили, что в области ведется борьба с незаконными скважинами. В 2015 году их было обнаружено 32. Общая сумма штрафов составила почти 9,5 млн рублей.

В 2013 году глава региона Андрей Воробьев заявил, что более 48% нерудных полезных ископаемых в Московской области добывается нелегально. На тот момент на 170 участках располагались карьеры площадью 1500 га по добыче песка. Из них в 83 карьерах добыча не велась, а на 14 была выявлена незаконная добыча. 2014 год был объявлен годом борьбы с незаконной недродобычей.

*По материалам
информационного агентства Regnum*

6. ИЗВЕСТЬ

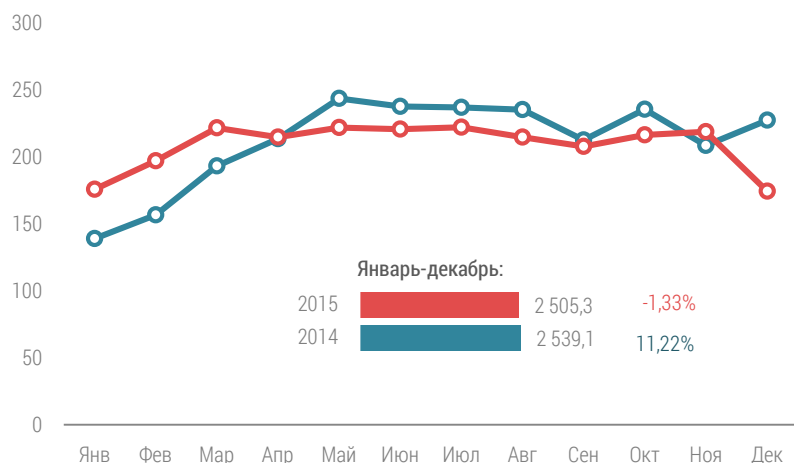
НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В декабре 2015 года выпуск строительной извести сократился на 20,3% к декабрю прошлого года

В январе-декабре 2015 года объем производства гашеной и негашеной извести сократился на 1,3% к соответствующему периоду 2014 года до 2 505 тыс. тонн. В декабре 2015 года выпуск этого строительного материала сократился на 20,3% к показателям декабря прошлого года и составил 174 тыс. тонн. В части потребления строительной извести в отчетном периоде также отмечается отрицательная динамика: -3,6% к уровню января-декабря 2014 года до 2 586 тыс. тонн. Объем импорта строительной извести в январе-декабре 2015 года находится ниже уровня соответствующего периода 2014 года на 27,3% и составляет 124,8 тыс. тонн. В

структуре потребления доля импортируемой извести составила около 5,0%. Объем экспорта строительной извести за период с начала 2015 года превысил показатели соответствующего периода прошлого года на 48,2%. Объем отгрузок строительной извести железнодорожным транспортом на российский рынок по итогам января-декабря 2015 года увеличился к уровню аналогичного периода прошлого года на 0,1% до 1 068,6 тыс. тонн. Средняя цена производителей негашеной извести в РФ в декабре 2015 года установилась на уровне 2 845 руб./т без НДС и доставки, что ниже уровня ноября 2015 года на 1,6%.

Производство извести 2014-2015 гг, млн тонн



Экспорт строительной извести в 2015 году увеличился на 48,2%

Экспорт строительной извести в 2015 году установился на отметке 43,7 тыс тонн, с соответствующим увеличением объемов на 48,2% к показателям 2014 года. Около 84% этого объема было вывезено из страны железнодорожным транспортом. Казахстан по итогам 2015 года выступил крупнейшим потребителем российской извести – 62,1% в структуре экспорта строительной извести в РФ.

По итогам 2015 импорт строительной извести в РФ сократился на 27,3%

В 2015 году импорт строительной извести в РФ составил 124,8 тыс тонн, что ниже уровня прошлого года на 27,3%. Доля негашеной извести в общем объеме импорта извести в РФ в январе-декабре 2015 года составила 93,0%. По результатам года 63% строительной извести было ввезено в РФ автомобильным транспортом, 33% - железнодорожным и 4% - автомобильным.

По итогам 2015 года отгрузка строительной извести железнодорожным транспортом на российский рынок осталась на уровне прошлого года.

Отгрузка извести железнодорожным транспортом на российский в 2015 году составила 1 069 тыс. т, что менее чем на 1% выше соответствующего показателя 2014 года. При этом жд-импорт сократился на 34,6% до 41,4 тыс. т, внутренние жд-поставки выросли на 2,3% до 1 027 тыс. т. Доля негашеной извести составила в 2015 году 95,6% от общего объема жд-перевозок.

По материалам СМПРО

7. СТЕКЛО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

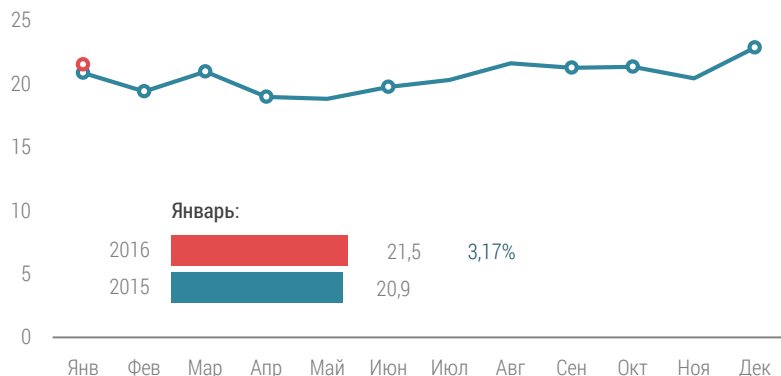
Производство листового стекла в России в январе 2016 года увеличилось на 3,2%

Производство листового стекла в России в январе 2016 года увеличилось на 3,2% до 21,5 млн м2 по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Прирост производства наблюдается в Приволжском, Северо-Западном и Южном федеральных округах в размере 20%, 9% и 9% соответственно. В Приволжском федеральном округе произвели 9,7 млн м2 листового стекла, что на 20% выше, чем

в январе 2015 года. С учетом всех корректировок СМПРО, в России доля термополированного стекла за первый месяц 2016 года составила 97,4% в общей видовой структуре, безопасное – 2,2%, прочие виды – менее 1%.

По материалам СМ PRO

Производство листового стекла 2015-2016 гг, млн тонн



Стекольный завод Интергласс пообещал погасить задолженность за газ

Завод Интергласс (Кыргызстан, Токмак), единственный производитель листового стекла в Центральной Азии, начал принимать меры по погашению крупной задолженности за природный газ перед ОсОО «Газпром Кыргызстан». Поддержку в решении данного вопроса заводу оказывает Минэкономики КР.

Из-за долга в 1 миллиард 155 миллионов сомов стекольное предприятие могут отключить от газоснабжения. С прошлого года завод является злостным должником ОсОО «Газпром Кыргызстан», имеющим наибольшую задолженность по основному долгу за потребление голубого топлива.

Как сообщает Министерство экономики Кыргызской Республики, руководство Интергласса заверило, что задолженность перед ОсОО «Газпром Кыргызстан» будет погашена. На сегодняшний день руководством предприятия принимаются меры по оплате текущих поставок голубого топлива.

Стекольный завод обратился в Российско-Кыргызский фонд развития (РКФР) с заявкой по вопросу займа для погашения

имеющейся задолженности за потребление природного газа. В свою очередь, с просьбой рассмотреть возможность оказания содействия предприятию в стабилизации его производственно-финансового состояния в январе в РКФР также обратилось Минэкономики Кыргызской Республики.

Правительство КР рассматривает вопрос об урегулировании отношений между заводом и ОсОО «Газпром Кыргызстан» с сентября прошлого года. Интергласс получал рекомендации разработать и утвердить совместно ОсОО «Газпром Кыргызстан» порядок погашения долга за потребление газа в кратчайшие сроки и принять меры, чтобы не допустить рост задолженности.

На заводе, специализирующемся на производстве флотат стекла, трудоустроено более 1,5 тысячи человек. В Министерстве экономики КР считают, что остановка его деятельности может повлечь значительные социально-экономические последствия.

По материалам Окна Медиа

7. СТЕКЛО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В Омской области продается недостроенный стекольный завод

Конкурсный управляющий ОАО «Омск-Стеклотара», намеревавшегося построить в Омской области стекольный завод, объявил торги по продаже недостроенного здания в р.п. Кормиловка за 14,43 млн рублей.

«Это двухэтажное здание заводоуправления, степень его готовности составляет порядка 85%. Сам завод никто никогда не строил, только сваи забили. По бухгалтерскому учету 120 млн затратили на это, а остальные деньги разворовали. Я писал заявление в полицию», — пояснил «Новому Омску» конкурсный управляющий.

По его словам, оформить в собственность фундамент стекольного завода невозможно, потому что никаких документов на объект нет, так что он может пойти в нагрузку к лоту. Право аренды земельного участка площадью почти 37,7 га, на котором расположены строения, продается отдельно. Его начальная стоимость составляет 171 тыс. рублей.

Производство цветного стекла запущено в Клину

Около 12 тыс. тонн цветного стекла планируется произвести на новой линии предприятия ООО "Эй Джи Си Флэт Гласс Клин" в 2016 году, сообщили в пресс-службе администрации Клинского района в понедельник.

"В настоящий момент уже произведено почти 8 тыс. тонн бронзового стекла. Сейчас приступают к выпуску серого стекла, его будет - 4-5 тыс. тонн", - сообщили в пресс-службе со ссылкой на главу Клинского района Алены Сокольской.

Как писал «Новый Омск», ОАО «Омск-Стеклотара» (входит в столичный холдинг «КСЕ») было признано банкротом в апреле 2015 года. Реестр требований кредиторов превышает 3,2 млрд рублей. Предприятие, запуск которого был запланирован на 2009 год, должно было стать градообразующим в Кормиловке. На первом этапе здесь готовились выпускать 353 миллиона бутылок в год. Объем инвестиций оценивался почти в 45 млн евро.

Заморозку строительства объекта в Омской области объясняли нехваткой средств у инвестора, ЗАО «Клин-стеклотара», который параллельно вкладывался сразу в несколько объектов холдинга. В компании также введено конкурсное производство.

*По материалам
Новый Омск*

В прошлом году на предприятии модернизировали первую производственную линию под выпуск бронзового и серого стекла. В этот проект было инвестировано около 1,5 млн евро.

По данным местной администрации, продукция предприятия востребована российскими строительными и мебельными компаниями: стекло идет на производство шкафов-купе, отделку балконов, фасадов и интерьеров.

*По материалам
Интерфакс*

Производитель флоат стекла обжаловал взыскание задолженности по кредиту

Компания ЮгРосПродукт, ведущий производитель флоат стекла на Юге РФ, обжаловала в арбитражном апелляционном суде взыскание в размере 107 миллионов рублей кредитной задолженности.

Изначально иск к компании предъявил российский коммерческий банк «Уралсиб». Впоследствии он переуступил право требования ООО «Аквamarin». Производитель листового стекла ЮгРосПродукт в марте 2012 года заключил с «Уралсибом» кредитный договор, в соответствии с которым банк предоставил компании кредит на сумму 79 миллионов рублей. Погасить задолженность заемщик обязался до 30 января 2013 года. Но кредитный договор был нарушен и «Уралсиб» подал иск в суд.

Рассмотрев данный вопрос по существу, суд принял решение о взыскании с компании ЮгРосПродукт основной суммы задолженности, проценты пени и неустойки.

Однако производитель флоат стекла выразил намерение обжаловать взыскание задолженности по кредиту. Соответствующая жалоба ЮгРосПродукт была подана в арбитражный апелляционный суд.

Глава наблюдательного совета ЮгРосПродукт Алексей Яшкунов в 2012 году сделал заявление о начале реализации в Ставропольском крае инвестпроекта индустриального парка «Гелиос», стоимость которого составляет 200 миллионов евро. Предполагалось, что проект будет включать линию по производству листового стекла мощностью 600 тонн стекломассы в сутки, а также линию по выпуску низкоэмиссионного, закаленного и архитектурного стекла, стеклопакетов, триплекса и зеркал.

*По материалам
Окна Медиа*

Туркмения. Стекольный завод в Ахалском веляте (области) сможет использовать отечественное сырье

Фирма «Тере Türkmen İnşaat» (Турция) будет строить в Туркмении предприятие, выпускающее кварцевый песок. Это главное сырье для стекла.

Стекольный завод построен в Ахалском веляте (Овандепе). Его общая годовая мощность – 7,2 млн м² продукции. Всего ее может быть здесь 7 видов, включая тонированное, прозрачное, ламинированное, закаленное стекло (4 мм в толщину). Сфера применения его – изготовление окон, стеклопакетов. Кроме того, завод сможет

выпускать 85 млн единиц тары разнообразной формы, цвета, объемом 0,3 – 3 л. Она может использоваться для напитков, лекарств.

Ввод в строй данного предприятия позволит значительно снизить импорт соответствующей продукции и со временем наладить ее экспорт.

*По материалам
Arzuw news*

7. СТЕКЛО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Индия. Группа «СЕН-ГОБЕН» наращивает мощности по производству плоского стекла в Индии

В течение следующих двух лет группа «Сен-Гобен» планирует инвестировать около 135 миллионов евро в развитие производственных мощностей крупнейшего в Индии стекольного комплекса, расположенного в окрестностях города Ченнаи.

На территории предприятия планируется построить третью линию по производству плоского стекла (она станет пятой по счету линией, выпускающей флоат-стекло на производственных мощностях Группы в Индии). Также планируется строительство второй линии по нанесению покрытий на стекло для зданий. На заводе планируется выпускать премиальные,

высокотехнологичные виды стекла, а также энергоэффективное стекло. В процессе производства будут применяться самые прогрессивные современные технологии, способствующие сохранению окружающей среды.

Проект укрепит лидирующие позиции группы «Сен-Гобен» на индийском рынке плоского стекла, который демонстрирует бурный рост; развитие проекта вписывается в общую стратегию компании по наращиванию производственных активов за пределами Западной Европы.

*По материалам
пресс-центра Группы «СЕН-ГОБЕН»*

Белоруссия. Открыто конкурсное производство в отношении белорусско-австрийского СЗАО «Стеклозавод Елизово»

2.01.2016 года экономическим судом Могилевской области открыто конкурсное производство в отношении белорусско-австрийского совместного закрытого акционерного общества «Стеклозавод Елизово».

В результате рассмотрения представленных документов в открытом судебном заседании судом установлено наличие у должника кредиторской задолженности в сумме 598 млрд. белорусских рублей (2,3 млрд российских рублей), из них – около 350 млрд. рублей (1,35 млрд российских рублей) составляет задолженность по кредитам и займам, остальное – задолженность перед иными кредиторами. Задолженность по обязательным платежам и заработной плате отсутствует.

Как свидетельствуют данные анализа бухгалтерского баланса, в течении двух последних лет коэффициенты платёжеспособности предприятия были ниже нормативных, в связи с чем в настоящий момент должник не способен рассчитаться со своими кредиторами и является неплатежеспособным.

Для справки: СЗАО «Стеклозавод Елизово» зарегистрировано в Едином государственном регистре юридических лиц и индивидуальных предпринимателей 15.12.1997 года. Акционерами общества являются: GmbH Fotop (Австрия) — 65% акций, и Государственный комитет по имуществу Республики Беларусь (35%). Основной вид деятельности общества — производство стеклотары. Списочная численность работников предприятия составляет 389 человек.

По результатам рассмотрения представленных документов, суд пришёл к выводу о наличии оснований для открытия в отношении должника конкурсного производства в соответствии со статьей 84 Закона Республики Беларусь №415-З от 13.07.2012 «Об экономической несостоятельности (банкротстве)».

Дата следующего судебного заседания назначена на 12 апреля 2016 года.

*По материалам
Пресс-центра Верховного суда
Республики Беларусь*

7. СТЕКЛО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Компания «ВОЛМА» произвела интеграцию с федеральной компанией по производству стеклопакетов «Masco Glass»

Завершение 2015 года дало старт новому направлению бизнеса международной группы компаний «ВОЛМА».

Произведена интеграция с федеральной компанией по производству стеклопакетов «Masco Glass». Суммирующий эффект новой формы деятельности обеспечит рост бизнеса и даст дополнительные конкурентные преимущества в виде комплексного предложения.

В состав «Masco Glass» (основана в 2005 г.) входит семь производственных подразделений в регионах РФ. Дистрибуционное подразделение холдинга – ООО «ВОЛМА-Маркетинг» - усовершенствовало комплексное предложение строительному рынку. В 2016 году, помимо высокотехнологичных строительно-отделочных материалов, «ВОЛМА» осуществляет поставки стеклопакетов общестроительного назначения, а также изделия из архитектурного стекла.

«Мы считаем объединение наших компаний выгодным для всех участников – и потребителей, и партнеров, и сотрудников. Задача ВОЛМА – предложение комплексных решений для создания комфортных условий и расширение предлагаемых услуг ускорит

развитие компании в соответствии со стратегическими целями», - отмечает Генеральный директор «Управляющей компании «ВОЛМА» Владимир Овчинцев.

«ВОЛМА» - компания, эффективность развития которой подтверждается использованием наиболее прогрессивных мировых технологий, ежегодным ростом объемов продаж, расширением и развитием производственных мощностей. В период кризиса компания открыла новейшее производство в Оренбургской области (сентябрь 2015 г.), начала строительство нового гипсового завода в Республике Беларусь (октябрь 2015 г.) и готовится к открытию завода в Республике Адыгея (первое полугодие 2016 г.)

В ближайших планах – использование лучшего опыта «ВОЛМА» в области построения производства, логистики, стандартов качества в стекольном производстве «Masco Glass». Это значительно повысит эффективность работы, и как следствие, качество продукции и услуг, предоставляемых клиентам.

«В компании «Masco Glass» работает 456 человек. Это активные, целеустремленные люди, которые стремятся к постоянному развитию и повышению своих компетенций.

Взаимодействие разнообразия увеличит знания, понимания, компетенции и креативность объединенной команды. Уверен, энергия и сила, создаваемая в процессе нашей совместной работы, даст существенный толчок к ускоренному развитию, несмотря на кризисные явления в экономике», - добавил Овчинцев.

Для справки

Компания «Masco Glass» является одним из лидеров рынка в ЮФО и входит в тройку лидеров в ЦФО. Современное высокопроизводительное оборудование от мировых лидеров и автоматическая система online-заказов позволяет выпускать более 2 млн. кв.м стеклопакетов и более 500 тыс. кв.м безопасного (архитектурного) стекла в год.

7 производственных площадок – Воскресенск (Московская обл.), Саратов, Волгоград, Ростов-на-Дону, Краснодар, Ставрополь, Пятигорск имеют более 70 единиц промышленного оборудования, 14 производственных линий с мощностью до 1000 стеклопакетов в час.

*По материалам
Интерфакс*

8. ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

ТехноНИКОЛЬ запустит завод в Ростовской области к лету 2016 года.

"ТехноНИКОЛЬ" запустит завод по производству каменной ваты в Красносулинском районе Ростовской области к лету 2016 года. На данном этапе на заводе состоялся технический запуск, в течение следующих трех месяцев на предприятии будут проводиться пуско-наладочные работы.

Сообщается, что в начале 2016 года на заводе были выполнены все строительно-монтажные работы. Сейчас на площадке проводится устройство внутренних инженерных систем и монтаж технологического оборудования. Также практически полностью завершена установка всех агрегатов и узлов автоматизированной линии.

Как сообщалось ранее, строительство завода по производству каменной ваты (базальтовой теплоизоляции, применяемой в промышленном и жилищном строительстве) началось в Ростовской области в марте 2015

На Сахалине планируют запустить производство минваты

Международная компания предлагает построить в Сахалинской области завод по изготовлению базальтовых волокон. Из них можно делать различные виды стройматериалы, в том числе и огнезащитных материалов, которые в настоящее время завозятся с материка. «В регионе очень богатая ресурсная база. На Сахалине огромное количество разнообразных горных пород. Из них можно получать непрерывную нить, а в дальнейшем изготавливать такой изоляционный материал, как базальтовая минвата», —

года. Работы по возведению объекта осуществляет российское представительство европейской компании «Литана». Общая сумма инвестиций в проект составляет порядка 3 млрд руб. В ассортименте завода в Ростовской области будет представлена вся линейка каменной ваты, включая общестроительную, техническую изоляцию, продукты для систем огнезащиты, а также минераловатные субстраты.

Компания «ТехноНиколь» является одним из крупнейших производителей и поставщиков кровельных, гидроизоляционных и теплоизоляционных материалов. На сегодняшний день в состав производственных активов направления «Минеральная изоляция» «ТехноНиколь» входят 6 заводов по производству негорючей изоляции суммарной мощностью более 9,3 млн м3 утеплителя в год.

По материалам РБК

заявил руководитель компании KIBOL, кандидат технических наук, Виктор Кибол.

Он также отметил, что часть минваты, которая завозится с материка, может быть вредна для здоровья, так как частицы материала менее 5 микрон могут вызывать заболевания легких. Для осуществления проекта предполагается привлечь местные строительные компании и «Корпорацию развития Сахалинской области».

*По материалам
Огнепортал*

Российский завод Paroc подтвердил международные сертификаты в области качества и экологической безопасности

Компания Paroc с успехом прошла первый надзорный сертификационный аудит на соответствие требованиям международным стандартам в области качества и экологической безопасности – ISO 9001 и ISO 14001.

ISO 14001 RU 2014 Соответствующие международные сертификаты, которые охватывают все производственные процессы, российское подразделение ведущего европейского производителя изоляционных материалов Paroc Group получило в конце 2014 года. По регламенту действия сертификатов, предприятие обязано проходить ежегодный аудит для подтверждения высоких оценок качества ISO 9001 RU 2014

Надзорный сертификационный аудит

для оценки степени внедрения и результативности интегрированной системы менеджмента (ИСМ) в начале ноября провели ведущие аудиторы компании Bureau Veritas Certification RUS. Профессиональные эксперты также проанализировали достижения обязательств, обозначенных в целях и политике компании, и дали оценку приверженности компании по поддержке и совершенствованию ИСМ.

Аудиторы дали высокую оценку и реализуемому на предприятии системному подходу к регистрации технических инцидентов технологического оборудования.

*По материалам
пресс-центра Paroc*

Работа в убыток. Застройщики предпочитают дешевую теплоизоляцию

Сегодня многие проектировщики, застройщики и генеральные подрядчики при строительстве объектов ориентируются в большей степени на стоимость теплоизоляционного материала, чем на его жизненный цикл. Об этом заявил Евгений Григоров, заместитель директора департамента развития продаж компании «Стэс-Владимир».

Эксперт также отметил, что традиционные теплоизоляционные материалы нуждаются в замене в течение каждых 5-7 лет. За этот

срок материалы теряют теплотехнические свойства. При длительной эксплуатации объектов, на которых применялись традиционные теплоизоляционные материалы, например, из минеральной ваты, потребуется неоднократная смена теплоизоляции, что повлечет дополнительные финансовые издержки на ремонт сооружений.

*По материалам
Огнепортал*

8. ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Импортозамещение на рынке теплоизоляции в действии

Отечественную теплоизоляцию на основе пеностекла будут применять при строительстве «Ямал СПГ» – предприятия по добыче и переработке сжиженного газа.

Для изоляции оборудования, трубопроводов и резервуаров для сжиженного газа требовался материал, который может работать в режиме низких температур – до -160 С. Победителем проводившегося в 2016 году тендера на поставку теплоизоляции на «Ямал СПГ» стала компания «Стэт-Владимир». Сумма договора, как сообщает издание «Владимирские ведомости», составила 600 млн рублей.

По информации различных источников, государственный заказ позволит загрузить мощности предприятия на 40-50 %.

Как заявила Светлана Орлова, губернатора Владимирской области, до введения в действие отечественного предприятия российские нефтяные и газовые компании были вынуждены покупать аналогичную иностранную продукцию.

Завод «Стэт-Владимир» занимается выпуском теплоизоляции на основе пеностекла. Предприятие строилось 12 лет. В эксплуатацию введен в 2014 году.

Непопулярность на отечественном рынке теплоизоляции на основе пеностекла обусловлена высокой стоимостью этого материала.

*По материалам
Огнепортал*

Paroc Group увеличит объемы производства теплоизоляционных материалов

На территории комбината «Изоплит» в Конаковский районе Тверской области будет запущена вторая базовая производственная линия по выпуску минеральной ваты компании Paroc Group, сообщает пресс-служба правительства области. Ожидается, что объем инвестиций в новое производство составит более 3 млрд рублей.

Сегодня на территории комбината действует одна линия по производству минеральной ваты мощностью в 50 тыс. тонн в год. Как сообщает пресс-служба Paroc Group, с момента запуска первой очереди предприятия компания инвестировала в производство 3,5 млн евро.

По словам Кари Лехтинена, президента Paroc Group, компания ценит поддержку местных властей, оказанную при строительстве завода: «Мы высоко ценим вашу помощь. Она оказывалась в решении вопросов с железной дорогой, а также при получении разрешительной документации при строительстве завода. Мы хотим здесь остаться на долгий срок».

Paroc – российский завод финской компании Paroc Group, занимается выпуском теплоизоляционных материалов из минеральной ваты.

*По материалам
Огнепортал*

Импорт теплоизоляции на основе каменной ваты падает

Вместе с негативными тенденциями сокращения рынка теплоизоляционных материалов, специалисты отмечают и позитивную ситуацию на рынке теплоизоляции.

По информации компании Paroc, импорт теплоизоляции на основе каменной ваты падает. Об этом специалисты компании заявили на конференции «Промышленность стройматериалов: вопросы импортозамещения и контроля качества

строительной продукции в СЗФО». Так в 2014 году импорт каменной ваты в Россию снизился на 11%. По итогам 2015 года эта цифра колеблется около 20 %.

Как сообщает пресс-центр компании, на долю теплоизоляции на основе каменной ваты приходится около половины потребляемых теплоизоляционных материалов в России.

*По материалам
Огнепортал*

Динамика продаж Rockwool в России хуже, чем в Польше, но лучше, чем на Украине

Несмотря на снижение объемов продаж, Россия для компании Rockwool (Дания) останется важным направлением. В целом по восточноевропейскому региону за минувший год объемы продаж сократились на 2,5 %. Наибольших успехов компания достигла в Польше, худшая ситуация – на Украине, где оборот снизился более чем на 10 %.

«Текущие экономические проблемы сказались на нашем бизнесе. Однако в России мы уже удерживаем лидирующие позиции и будем продолжать фокусироваться на направлении Do — It — Yourself и продукции для жилищного строительства. Объем продаж компании в России снизился меньше, чем «просел» оборот всей отрасли в целом», — сообщил председатель совета директоров компании Бьорн Хой Йенсен (Bjørn Høj Jensen).

Только за четвертый квартал чистый объем продаж в Восточной Европе снизился на 9,5 %. В пересчете на национальные валюты (украинские гривны и российские рубли) этот показатель составил — 1,6 %. На восточноевропейский рынок приходится пятая часть всего оборота Rockwool.

Совокупный объем продажи группы компаний Rockwool (Дания) за минувший год увеличился на 1,3%. Всего от реализации продукции конечным потребителям в 2015 году было выручено более 2,2 млрд евро. При этом, объем чистой прибыли составил 90,7 млн евро. Годовое увеличение продаж было достигнуто благодаря росту продаж в Западной Европе. Совокупно этот рынок составляет около 58 % оборота компании.

*По материалам
Огнепортал*

8. ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

«Сен-Гобен» представил новый СП по применению минваты в строительстве

Компания «Сен-Гобен» представили анализ свода правил 50.13330.2012 «Тепловая защита зданий». Оно позволяет проектировать здания с использованием энергии путем выявления суммарного энергетического эффекта от использования архитектурных, строительных и инженерных решений, направленных на экономию энергетических ресурсов. Принципиально новыми пунктами стало включение в документ новых методик расчета нормируемых теплофизических показателей. Кроме того, изменены нормы учета размера светопрозрачных конструкций

и показатели максимального влагонакопления. Также были исправлены неточности СНиП 23-02-2003.

Специалисты и руководство «Сен-Гобен» рассчитывают, что новые требования СП 50.13330.2012 станут инструментом, позволяющим перейти от поэлементного нормирования к комплексной оценке теплозащитной функции здания.

*По материалам
Огнепортал*

«ТехноНИКОЛЬ» модернизирует производство минваты

ГК «АйтиКонсалт» завершила проект по разработке программного комплекса SIMATIC IT Preactor для планирования производства на заводах корпорации «ТехноНИКОЛЬ» по выпуску теплоизоляции на основе каменной ваты.

Внедрение проводилось одновременно на шести заводах в разных городах, чтобы успеть запустить систему перед «высоким» сезоном. Основной целью проекта являлось создание комплексной информационной системы, которая обеспечивает автоматический расчет оптимального производственного плана с учетом заданных критериев, а также отгрузку продукции. SIMATIC IT Preactor была интегрирована в существующую ИТ-инфраструктуру предприятия, так как исходные данные находятся в различных системах в разных форматах.

«Кроме расчета качественного производственного расписания с учетом оптимизации по нескольким критериям, система также позволяет автоматически обрабатывать заявки клиентов. Ответ публикуется в кабинете клиента на сайте предприятия и содержит срок поставки по каждой позиции. При этом учитываются текущие складские запасы, загрузка производственных линий, а также анализируются и отклоняются неправильно оформленные заявки с нарушением условий по минимальной партии отгрузки, кратности поддону и другим параметрам. Резюмируя, хочется отметить, что теперь за меньшее время мы делаем более качественное расписание», — заявила директор по логистике направления «Минеральная изоляция» компании «ТехноНИКОЛЬ» Татьяна Бертова.

*По материалам
Огнепортал*

Завод базальтовой изоляции на Дальнем Востоке будет запущен в третьем квартале текущего года

Предприятие компании «ТехноНИКОЛЬ» возводится на территории опережающего социально-экономического развития «Хабаровск». Новое предприятие будет выпускать изоляционные материалы на основе каменной ваты. Инвестиции в строительство завода превышают 1,8 млрд рублей. Компания планирует запустить новое предприятие по производству базальтовой изоляции в августе — сентябре 2016 года.

Чиновники и руководство компании достигли договоренности по созданию всей

необходимой для запуска завода инфраструктуры. Сейчас на предприятии идет отстройка технологических процессов, заканчивается цикл пуско-наладочных работ. Планируется, что в полном режиме предприятие будет запущено в августе-сентябре 2016 года. География поставок новых заводов — регионы Дальневосточного и Сибирского федеральных округов, а также страны АТР – Китай, Корея, Япония.

*По материалам
Огнепортал*

Хабаровская рокировка. «ТехноНИКОЛЬ» получила «добро» от ФАС

Федеральная антимонопольная служба РФ удовлетворила ходатайство ООО «ТН-Инвест» о приобретении 98,9842% голосующих акций ОАО «Хабаровский завод «Базалит ДВ» (оба входят в корпорацию «ТехноНИКОЛЬ»). По мнению ведомства, сделка, заявленная в ходатайстве, не приведет к ограничению конкуренции.

ОАО «ХЗ «Базалит ДВ» создано в 2004 году на базе АО «ХЗ «Стекловолокно», бывшего госпредприятия. Специализируется на производстве теплоизоляционных материалов. Основным покупателем продукции предприятия с декабря 2012 года является ООО «ТехноНиколь — Строительные системы» (Москва).

*По материалам
Огнепортал*

8. ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Saint-Gobain увеличила свою долю в производителе теплоизоляции "Изорок" до 75%

Французская компания Saint-Gobain увеличила свою долю акций в ЗАО "Изорок" (Тамбов), производящем теплоизоляционные материалы, до 74,9%, говорится в сообщении французской компании.

Первая сделка, в ходе которой Saint-Gobain приобрел 25,1% ЗАО, состоялась осенью 2012 года, напоминает в нем.

"Компания "Изорок", расположенная в Тамбове, занимает лидирующие позиции в Центральном регионе России по производству теплоизоляционных материалов на основе каменной ваты. Производственные мощности завода превышают 100 тысяч тонн в год, на предприятии работает более 450 сотрудников", — говорится в пресс-релизе.

Увеличение долевого участия в компании

"Изорок" должно позволить Saint-Gobain расширить масштабы производства и укрепить позиции на рынке теплоизоляционных материалов в России и странах СНГ, добавляется в нем.

Saint-Gobain — международная промышленная группа компаний со штаб-квартирой в Париже. Группа имеет представительства в 66 странах мира. Штат компании насчитывает более 170 тысяч сотрудников. В России Saint-Gobain производит теплоизоляцию на заводах в Егорьевске и Челябинске, сухие строительные смеси — в Арзамасе и городе Полевской Свердловской области, гипсокартон в Нижегородской области.

*По материалам
РИА Недвижимость*

Товарную линейку компании «ВОЛМА» дополнили изоляционные материалы

В рамках партнерского соглашения с белорусским предприятием ОАО «Стеклозавод «Неман» начата дистрибуция на территории России теплоизоляционных и звукоизоляционных материалов из стекловолокна «ВОЛМА-Неман». Материалы производятся в Республике Беларусь по заказу компании «ВОЛМА».

Территория распространения продукта – регионы, входящие в Южный федеральный округ, а также большинство областей европейской части России. Изоляционные материалы «ВОЛМА-Неман» уже сегодня можно найти в торговых сетях.

*По материалам
пресс-центр «ВОЛМА»*

В рамках программы импортозамещения в Татарстане планируют организовать производство минваты

В ходе рабочего совещания в Казани, на котором обсуждался ход реализации программы импортозамещения, был поднят вопрос о необходимости создания в республике собственного производства минеральной ваты. «Одним из нерешенных вопросов остается отсутствие производства минеральной ваты. Этот вопрос обсуждали с Президентом Татарстана. На территории ОЭЗ «Алабуга» есть возможность наладить производство минеральных кубиков для выращивания рассады и для обеспечения потребностей всей России. В ближайшие два года, думаю, вопрос будет решен», — сообщил депутат государственного совета Татарстана Ильшат Ганиев.

Также в Казани обсуждали существующие проблемы программы импортозамещения и пути их решения. В целом, по мнению участников совещания, эта работа позволит использовать новые технологии, формировать новые отрасли и производства, использовать новые модели рынков, формировать новые союзы, что очень важно для выявления возникающих межотраслевых связей, их роли в производстве импортозамещающих продуктов, возможностей обеспечения новыми производствами сырья и рабочей силой, а также масштабов спроса.

*По материалам
Огнепортал*

8. ТЕПЛОИЗОЛЯЦИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Эксперты ТехноНИКОЛЬ: «Рынок теплоизоляционных материалов России в сегменте минеральной изоляции снизился на 10%»

Согласно исследованию, проведенному экспертами компании ТехноНИКОЛЬ направления «Минеральная изоляция», темпы роста рынка теплоизоляционных материалов существенно снизились впервые за несколько лет. Проведенный анализ показал: сегмент сократился на 10%.

Специалисты отмечают, что с начала 2005 до конца 2013 года рынок теплоизоляционных материалов был относительно стабилен. В период с 2005 по 2008 год наблюдался активный рост, который колебался на уровне 19-23% ежегодно. Российское производство выросло на 8 млн. м3 утеплителя в год. В 2009-м было замечено снижение сегмента ТИМ на 14%. После кризиса 2008-2009 годов, уже в 2010 г., был зафиксирован самый мощный бум частного домостроения за последние годы. Оживала строительная отрасль: размораживались крупные и мелкие строительные объекты кризисного 2009-го.

В это же время производители теплоизоляционных материалов увеличили свои мощности – рынок вырос на пиковые 27% (с 16,8 до 21,4 млн. куб. м.). Тенденция сохранялась вплоть до конца 2013 года: ежегодный прирост рынка составлял 10-15%.

С конца 2013 г. в России началось снижение внутренних и иностранных инвестиций, замедление роста потребительского спроса

по сравнению с 2011-2012 гг. В 2014 году объем рынка производства ТИМ составил в натуральном выражении 50,7 млн. м3 и 120 млрд. руб. в денежном эквиваленте. Данные, полученные в ходе исследования, позволяют судить о снижении потребления теплоизоляции на 5%.

«Данные исследования ситуации в стране показали, что по итогам 9 месяцев 2015 года Россия находится в состоянии экономического спада. Немалое влияние на ситуацию оказывают сложившаяся геополитическая обстановка и действующие санкции Евросоюза. Продолжается снижение ВВП, производства, динамики инвестиций и строительства. В то же время падает уровень жизни населения, его реальная покупательская способность, сокращается и розничный товароборот, – подводит итоги уходящего года Елена Кузнецова, директор по маркетингу направления «Минеральная изоляция» компании ТехноНИКОЛЬ. – Строительная отрасль очень пострадала в 2015-ом. Государственные программы сокращаются, а налоговая нагрузка на строительные компании растет, также в отрасли существует нехватка денежных ресурсов у заказчиков, что создает задолженности перед застройщиками. Мы предполагаем, что восстановление объемов строительства до уровня 2014 года произойдет не ранее 2018 года. Что касается рынка ТИМ в сегменте минеральной

изоляции, то здесь мы наблюдаем сокращение на 10%, вследствие чего может замедлиться прирост продаж. По предварительным прогнозам, снижение этого показателя в 2016 году окажется нулевым или даже отрицательным — порядка минус 5%».

Оценка CM PRO по итогам 2015 года:

За 2015 год падение объемов потребления теплоизоляции (минеральной ваты) составило 12,8% и достигло 34 млн м3*. По прогнозам CM PRO уровень потребления 2014 года будет достигнут в 2019 году по базовому и инновационному сценариям и в 2020 году по инерционному.

Рост потребления теплоизоляционных материалов с 2010 по 2014 был стабильно положительным – в среднем 7% в год.

Прогнозируемый прирост потребления в 2016 году составит 0,02% по инновационному сценарию, -3,2 по базовому и -6,4 по инновационному сценариям.

*Объем рынка приведен без учета крупного производства в Тверской области. Данный завод не производит теплоизоляционную стекловату, а специализируется на стеклотаре.

*По материалам
пресс-центр «ТехноНИКОЛЬ», CM PRO*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Беларусь в 2016 году планирует поставлять щебень и цемент в страны Балтии и Польшу для строительства дорог

Беларусь в 2016 году планирует поставлять щебень и цемент для строительства дорог в странах Балтии и Польше, сообщил сегодня журналистам заместитель министра архитектуры и строительства Дмитрий Семенкевич после официального открытия выставки House Expo в Минске.

"Сейчас мы много продукции экспортируем в страны Евросоюза. В ближайшее время будут заключены контракты на поставку щебня и цемента для строительства дорог в странах Балтии и Польше, которое будет вестись по программам ЕС", - отметил он.

Говоря о диверсификации экспорта, Дмитрий Семенкевич подчеркнул, что сейчас это сложная тема. "Закрепиться на новых рынках очень непросто, особенно по экспорту строительных услуг. В той же России сегодня кризис, и они думают, как загрузить своих строителей. Но мы должны внутри страны добиться высокого качества

нашей продукции, снизить ее себестоимость и только тогда сможем предложить что-то новое на экспорт", - констатировал он.

Как сообщалось ранее, Минстройархитектуры планирует в 2016 году увеличить на 500 тыс. т поставки цемента в Европу, еще 1,2 млн т цемента планируется экспортировать в Россию. Что касается стекла, то его планируется поставлять в Германию и Польшу в объеме 8,5 млн кв.м. Кроме того, заключены контракты с Украиной на поставку 13 млн кв.м стекла, небольшой объем продукции поставляется также в Турцию и Италию. Ведется работа и по поставкам щебня на новые рынки. Минстройархитектуры активно работает с Польшей, Литвой по наращиванию поставок.

*По материалам
Белта*

Существенно сократились объемы производства базовых строительных материалов в России за январь-февраль 2016 года

Производство базовых строительных материалов в РФ в январе-феврале существенно сократилось к аналогичному периоду прошлого года. Так, выпуск сборных железобетонных изделий и конструкций упал на 26% до 2,5 млн. м3, производство

цемента сократилось более чем на 20% до 5,0 млн. тонн, товарного бетона – на 12% до 2,3 млн. м3.

*По материалам
CM PRO по данным ФСГС*

В 2015 году производство строительных материалов сократилось на 7,8%

По данным Федеральной службы государственной статистики Индекс промышленного производства в 2015 году составил 96,6% по сравнению с 2014 годом. Темп снижения производства прочей неметаллической минеральной продукции, включающее производство всех видов строительных материалов составил 7,8%.

Производство стекла и изделий из стекла практически не изменилось (+0,6% к 2014 году), Производство керамических плиток и плит увеличилось на 1,7%;

Производство кирпича, черепицы и прочих строительных изделий из обожженной глины снизилось на 8%;

Производство цемента, извести и гипса снизилось на 9,5%;

Производство изделий из бетона, гипса и цемента сократилось на 16%.

*По материалам
CM PRO на основе данных ФСГС*

В России могут запретить турецкие стройматериалы

Министр промышленности и торговли Денис Мантуров пообещал обсудить возможность полного запрета на импорт строительных смесей из Турции, передает «Интерфакс».

«Самое главное — этот вопрос внимательно изучить. Насколько мы обеспечиваем всей номенклатурой строительных смесей, востребованных на российском рынке», — заявил глава Минпромторга на совещании по развитию промышленности Республики Адыгея в ответ на соответствующее предложение одного из местных предпринимателей.

Основной статьей турецкого импорта в сегменте стройматериалов является цемент. Согласно базе данных ООН Comtrade, по итогам 2014 года из Турции в Россию было ввезено цемента на общую сумму 46,1 млн долл. Примерно четверть импорта — 10,7 млн долл. — пришлось на белый цемент. По подсчетам специалистов, это примерно 40% от общего объема его потребления в стране.

*По материалам
sportal.ru*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

SEGEZHA GROUP запустила производство бумажной упаковки в Ростовской области

Торжественное открытие завода по производству бумажных мешков для промышленного использования – филиала ООО «Сеgezha Group» – состоялось 10 марта в Сальске Ростовской области. В мероприятии приняли участие заместитель директора департамента химико-технологического и лесопромышленного комплекса Минпромторга России А.Ю. Орлов, заместитель губернатора Ростовской области М.А. Чернышев, президент, председатель правления Segezha Group С.А. Помелов, исполнительный директор ООО «Сеgezha Group» С.А. Покусаев, директор по продажам в Восточной Европе «Виндмёллер унд Хельшер» Рейнхард Элтинг.

«Сеgezha Group» (Сеgezha, Республика Карелия) – крупнейший в России производитель бумажной упаковки для цементной промышленности, сухих строительных смесей, занимающий 52% российского рынка бумажных мешков. Предприятие в Сальске Ростовской области построено менее чем за год. Объем капитальных инвестиций составляет более 1,5 млрд руб. Общая производительность предприятия рассчитана на выпуск 90 млн мешков, при этом завод спроектирован с возможностью дальнейшего увеличения объемов производства – более 200 млн мешков в год.

Современная автоматизированная линия по производству бумажных мешков обеспечивает производительность 330 мешков в минуту с широким спектром

возможностей. Так, данная машина может производить как маленькие клапанные мешки (к примеру, для 5 кг цемента), так и большие открытые мешки для пищевых продуктов. Также эта машина способна производить различные типы клапана для всех типов фасовочного оборудования и удовлетворять все потребности клиента.

Еще одним из безусловных преимуществ данной машины является скорость перестройки с одного заказа на другой. Сокращение времени на перестройку позволяет Segezha Group быть наиболее эффективным производителем бумажного мешка в России.

Новейшее высокоавтоматизированное оборудование позволяет выпускать высококачественную, конкурентоспособную, широко востребованную на рынке продукцию – упаковку для строительных материалов (цемент, гипс, строительные смеси), а также для химической и пищевой промышленности.

Появление уникального по уровню автоматизации производства – важное событие не только для отрасли, но и для региона и его жителей.

Статс-секретарь – заместитель министра промышленности и торговли Российской Федерации Виктор Евтухов в приветственной телеграмме отметил: «Открытие завода в полной мере соответствует приоритетам развития лесопромышленного комплекса, а также реализации стратегии импортозамещения.

Уверен, что опыт и высокий профессионализм сотрудников будут способствовать укреплению позиций предприятия на внутреннем и внешнем рынках, а также повышать инвестиционную привлекательность российской промышленности в целом».

Segezha Group – российский лесопромышленный холдинг с самой крупной вертикально-интегрированной структурой и полным циклом лесозаготовки и глубокой переработки древесины. В состав холдинга входят российские и европейские предприятия лесной, деревообрабатывающей, целлюлозно-бумажной промышленности, а также предприятия по производству бумажной упаковки. Активы Segezha Group расположены в восьми странах. Холдинг объединяет лесозаготовительные и лесоперерабатывающие активы АФК «Система».

Основными рынками сбыта продукции производства в Сальске будут Южный федеральный округ, Поволжский федеральный округ, страны ближней Азии и Закавказья. Реализация этого проекта позволит увеличить долю Segezha Group на российском рынке бумажной упаковки до 60%, а также повысит конкурентоспособность группы за счет снижения стоимости и сроков доставки готовой продукции до заказчика.

*По материалам
Минпромторг России*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Спад производства стройматериалов ускорился в январе 2016 года

Производители стройматериалов продолжают фиксировать спад. В январе 2016 года выпуск основных видов продукции, цемента и кирпича, уменьшился на 26,7% и 25,6% соответственно. Сокращается и ввод жилья, хоть и более низкими темпами, чем раньше. На отрасль давит снижение капитальных вложений в строительство и реальных зарплат населения.

Производство стройматериалов ускорило падение в январе 2016 года, говорится в мониторинге Минэкономразвития. По сравнению с прошлогодними показателями, выпуск основных товаров - цемента и кирпича - упал на 26,7% и 25,6% соответственно (минус 18,1% и 16,6% в декабре 2015 года). Производство стеновых блоков снизилось на 40,2%, а железобетонных конструкций - на 29,8% (месяц назад спад составлял 25,7% и 29,7% соответственно).

В ведомстве подчеркивают, что именно производство стройматериалов является индикатором динамики строительства. Как следствие, общий объем производства по виду деятельности «Строительство» в январе снизился на 1,5%. Падение возобновилось после незначительного роста в предыдущие два месяца. Объем работ по виду деятельности «Строительство» в январе 2016 года сократился на 4,2% (в декабре - на 1,5%). Одной из основных причин спада ведомство называет резкое сокращение капитальных вложений в строительство.

В Минэкономразвития отмечают, что уже восьмой месяц продолжается снижение ввода жилых домов, которое в январе,

впрочем, замедлилось. За отчетный месяц оно составило 12,7%, тогда как в декабре - 13,2%.

На рынки жилья и стройматериалов существенное давление оказывает сокращение реальных доходов населения. Реальная зарплата - это количество товаров и услуг, которые работник может приобрести за свою номинальную зарплату. В годовом исчислении этот показатель в январе продолжил падать и снизился еще на 6,1%, хотя темпы спада замедлились: для сравнения в январе 2015 года падение составило 8,4%, в октябре - 10,5%, в декабре - снова 8,4%. Снижение темпов падения реальной зарплаты в ведомстве считают хорошим признаком.

«Это самое маленькое сокращение реальной заработной платы начиная с декабря 2014 года и с учетом данных за декабрь 2015 года может быть признаком постепенного разворота нисходящего зарплатного тренда, сформировавшегося на протяжении 2015 года», - говорится в мониторинге.

Ранее министр труда Максим Топилин предсказал дальнейшее снижение реальных зарплат в России. В 2016 году, по его оценкам, показатель снизится на 3-4%, «если не будет какого-то всплеска по инфляции». Впрочем, это значительно менее существенное падение, чем в 2015 году, когда реальная зарплата россиян потеряла 9,3%. При этом замглавы Минтруда Любовь Ельцова прогнозирует, что к уровню 2014 года реальные зарплаты вернуться только в 2018 году.

*По материалам
Ради Дома*

Росаккредитация расширяет область аккредитации на ГОСТ Р 56836-2016 пяти органам по сертификации

В рамках реализации Постановления Правительства Российской Федерации от 3 сентября 2015 г. № 930 «О внесении изменений в единый перечень продукции, подлежащей обязательной сертификации» и с учетом вступления в силу с 01.02.2016 государственного стандарта ГОСТ Р 56836-2016 «Оценка соответствия. Правила сертификации цемента», включенного в Информацию о продукции, подлежащей обязательному подтверждению соответствия (в форме обязательной сертификации) орган по сертификации должен быть аккредитован в Федеральной службе по аккредитации (далее - Росаккредитация) на данный стандарт и обязательно выполнять его требования при обязательной сертификации цементной продукции.

В настоящее время Росаккредитацией осуществляется расширение области аккредитации на ГОСТ Р 56836-2016 нижеперечисленным органам по сертификации:

Орган по сертификации «ЦЕМИСКОН»

Общества с ограниченной ответственностью Фирма «Цемискон», г. Москва

Орган по сертификации продукции «Мосстройсертификация» Государственного унитарного предприятия города Москвы «Научно-исследовательский институт московского строительства «НИИМосстрой», г. Москва

Орган по сертификации Общества с ограниченной ответственности «БелГТАСМ сертификация», г. Белгород

Орган по сертификации Общества с ограниченной ответственностью «Научно-технический центр «Сибирский научно-исследовательский институт цементной промышленности», г. Красноярск

Орган по сертификации «РегионСтройСертификация» Открытого акционерного общества «Красноярский ПромстройНИИпроект», г. Красноярск

*По материалам
НО Союзцемент*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Почти 90% стройматериалов для жилья экономкласса производится в России

Несмотря на то что большая часть строительных материалов производится в России, для многих из них по-прежнему требуются импортные компоненты, стоимость которых зависит от роста курсов валют.

"Особенно это касается жилья экономкласса: почти 90% продукции, из которой возводятся объекты такой категории, производится на территории страны", — отмечает генеральный директор ООО "Н+Н" Нина Авдюшина.

Дорого везти

Главная причина — в том, что на итоговую себестоимость достаточно тяжелых и объемных строительных материалов значительно влияют расходы на транспортировку. Поэтому, по словам директора по маркетингу и стратегическому развитию ROCKWOOL Russia Ирины Садчиковой, большое количество компаний активно открывали предприятия на территории России в последние годы.

Практически не импортируется в Россию газобетон, теплоизоляционные материалы, оконные конструкции и др.

Например, у ROCKWOOL в России четыре завода в разных регионах, один из которых находится в Выборге Ленинградской области, что позволяет обеспечить грамотную доставку до потребителя.

Технология производства современных металлопластиковых окон пришла в Россию из Германии в середине 1990-х годов. "Основной и главный успех за эти 20 лет —

сто процентно отечественное производство оконных конструкций, — рассказывает руководителя группы компаний "ИВАПЕР" Светлана Иванова, — более того, все основные зарубежные производители оконного профиля также открыли свои производства в России".

Источник удорожания

Из-за границы, как правило, поступали дорогие или уникальные отделочные материалы, различные химические добавки и компоненты, улучшающие характеристики других стройматериалов. Их доля, по оценкам начальника отдела снабжения компании СТЕР Дмитрия Орлова, составляет порядка 5–15% от общего объема.

К тому же часть компонентов для российских материалов — иностранного производства, так как в России они не производятся или их не хватает. "Из местного сырья у нас используется только суспензионный ПВХ, — говорит Светлана Иванова, — его стоимость в России коррелирует с ценой на мировых рынках, более того, объем предложения российского ПВХ не покрывает все потребности в нем". Все остальные компоненты — импортные, причем часть из них добывается в месторождениях за пределами РФ. Переносить их производство сюда слишком дорого, да и нецелесообразно, в силу ограниченного спроса. Или, например, теплоизоляция ROCKWOOL упаковывается в пленку. Она производится в России, но гранулы для ее изготовления завозятся из-за рубежа. "Соответственно, стоимость упаковки чувствительна к колебаниям курсов валют, что влечет за собой увеличение

стоимости конечного продукта", — поясняет Ирина Садчикова.

Зависимость от курса валют есть и на тех производствах, где используется импортное оборудование, требующее обновления или покупки запчастей. "Стоимость оборудования из-за курса валюты увеличилась в 1,5–2 раза, то же самое произошло и с ценой на запчасти, — отмечает заместитель генерального директора по строительным материалам "Группы ЛСР" Василий Кострица, — в итоге себестоимость стройматериалов неуклонно растет". В самой "Группе ЛСР" говорят, что часть импортного оборудования уже удалось заменить отечественными аналогами, которые стоят в 2 раза дешевле, не ухудшив при этом качество. Но есть пока техника, оборудование, инженерия, где найти достойную замену зарубежным производителям сложно. Так, по словам Нины Авдюшиной, возникают трудности с российскими аналогами систем вентиляции, кондиционирования, водоподготовки и водоочистки.

Все на стройку

Спрос на стройматериалы зависит сейчас в первую очередь от макроэкономической ситуации: если будут меньше строить жилья, то меньше будет и потребность в комплектующих. Пока и производителям, и девелоперам приходится искать разные способы удержания стоимости, и многие ищут возможность отказаться от импортной техники и оборудования в пользу российского. "Несмотря на растущую стоимость стройки, мы стремимся остаться в

рамках заявленной себестоимости и сохранить доступную цену квадратного метра для потребителя, — говорит генеральный директор ГК Normann Николай Копытин, отмечая, что увеличение валютной составляющей компенсируется за счет импортозамещения и поиска новых инженерных решений по материалам и конструктиву.

*По материалам
Деловой Петербург*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Импортозамещение в региональном строительстве пока на уровне кирпича

Представители строительной отрасли Урала отмечают уменьшение иностранной продукции, используемой при возведении объектов недвижимости.

Как рассказал сегодня журналистам директор ООО «УралЭнергоКомплект Охранные системы» Евгений Лунегов, если до введения санкций при создании жилья эконом- и комфорт-класса доля импорта составляла около 10 процентов, то сейчас она снизилась до 4-5 процентов, передает корреспондент агентства ЕАН.

При строительстве жилья бизнес-класса, а также коммерческой недвижимости доля иностранных составляющих в разы больше. До кризиса она достигала 35-40 процентов, однако сейчас здесь тоже наметилось снижение показателя.

Полномочный представитель Российской гильдии управляющих и девелоперов по Екатеринбургу и Свердловской области Андрей Бриль отмечает, что региональный рынок сейчас больше всего нуждается в российских поставщиках лифтов, изоляционных материалов, металлоконструкций. Для поддержки местных производителей екатеринбургское представительство РГУД в конце прошлого года объявило о создании новой некоммерческой структуры – «Клуба инновационных поставщиков» и выбрало в каждой из перечисленных сфер по региональному предприятию-партнеру.

Евгений Лунегов добавил, что из зарубежной продукции сейчас активнее всего используется лифтовое оборудование, а также инженерные системы: вентиляционные, электрические, пожарные коммуникации. А вот кирпич и цемент строители, как правило, применяют местный. С достойными поставщиками проблем нет. Так, к примеру, только в Невьянске два производителя кирпича занялись модернизацией производства и вывели его на более высокий уровень.

«Одно дело начать производить качественный кирпич: есть хорошая глина, и это уже многое решает. Другое дело – создавать качественные вентиляционные системы. Это в разы тяжелее. Заказчику нужен не просто хороший воздух, но и минимальный уровень шума и минимальное потребление электроэнергии. Это куда более сложное производство», - пояснил Евгений Лунегов.

С «умными» коммуникациями ситуация постепенно меняется к лучшему. Так, в последнее время появились достойные отечественные поставщики пожарных систем. В сфере производства лифтов на отечественный и иностранный рынки выходит екатеринбургский центр научно-технических услуг «Век». Компания занялась разработкой импортозамещающих проектов в 2013 году и создала собственную систему

управления лифтами. За рубежом «Век» планирует выйти на рынок Китая и Европы – там аналогичная по требованиям продукция стоит от 30 процентов до нескольких раз дороже того, что намерены предложить уральцы.

Тем не менее назвать нельзя полностью отечественными товары большинства местных производителей строительной отрасли. Так, глава ТД «Век» Михаил Молочников признает: часть комплектующих для создания лифтов закупается за рубежом, в частности, в Китае.

Глава екатеринбургского отделения одного из крупнейших производителей керамической плитки в России – компании Kerama Marazzi – Дамир Халиуллин отметил, что практически все оборудование на заводе иностранное.

По мнению Евгения Лунегова, реальные результаты импортозамещения можно будет увидеть только через 5-10 лет. Однако проводить работу необходимо уже сейчас. Те отечественные производители, кто сможет составить конкуренцию иностранным поставщикам, станут лидерами рынка. Мария Мехоношина.

*По материалам
ИА Европейско-Азиатские Новости*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Представители муниципалитетов обсудят меры поддержки рынка тротуарной плитки 17 марта

Представители комитетов по градостроительству и архитектуре Санкт-Петербурга, Москвы и Севастополя расскажут о мерах государственной поддержки рынка тротуарной плитки России на II международной конференции «Рынок тротуарной плитки России» 17 марта.

Итоги реализации программ государственной поддержки в 2015 году в Санкт-Петербурге представит Лариса Канунникова, начальник Управления ландшафтной архитектуры Комитета по градостроительству и архитектуре Санкт-Петербурга.

Елена Арсеньева, консультант управления архитектурного облика города и ландшафтного дизайна комитета по архитектуре и градостроительству города

Москвы, расскажет о том, как муниципалитеты взаимодействуют с бизнесом в реализации архитектурно-ландшафтных проектов города Москвы, и поделится проектными задачами на 2016 год.

Об особенностях рынка мощения в Крыму сделает доклад Дарья Апришкина, заместитель начальника отдела планировки и застройки территорий Управления архитектуры и градостроительства города Севастополь.

Конференция состоится 17 марта в отеле «МЕТРОПОЛЬ» (Театральный проезд, 2. Москва).

Maxconference – Организатор конференции

*По материалам
СМ PRO*

В России могут запретить турецкие стройматериалы

Министр промышленности и торговли Денис Мантуров пообещал обсудить возможность полного запрета на импорт строительных смесей из Турции, передает «Интерфакс».

«Самое главное — этот вопрос внимательно изучить. Насколько мы обеспечиваем всей номенклатурой строительных смесей, востребованных на российском рынке», — заявил глава Минпромторга на совещании по развитию промышленности Республики Адыгея в ответ на соответствующее предложение одного из местных предпринимателей.

Основной статьёй турецкого импорта в сегменте стройматериалов является цемент. Согласно базе данных ООН Comtrade, по итогам 2014 года из Турции в Россию было ввезено цемента на общую сумму 46,1 млн долл. Примерно четверть импорта — 10,7 млн долл. — пришлась на белый цемент. По подсчетам специалистов, это примерно 40% от общего объема его потребления в стране.

*По материалам
sroportal.ru*

Комбинат «Волна» представил продукцию на выставке «Строительство и архитектура»

ООО «Комбинат «Волна» (дочернее общество ОАО «ХК «Сибцем») представило продукцию на XXIV международной специализированной выставке «Строительство и архитектура», проводившейся в Красноярске с 19 по 22 января.

Особым вниманием гостей выставки пользовались последние разработки предприятия – кровельные листы «Волнаколор» и фасадные плиты «Виколор». Современные, экологически безопасные изделия отличаются надежностью, они удобны в монтаже, не являются горючими. Кроме того, стройматериалы дешевле многих аналогов, представленных на рынке. Именно эти качества продукции отметили организаторы выставки: по итогам мероприятия комбинат «Волна» наградили Дипломом в номинации «За конкурентоспособность».

Также руководители красноярских предприятий холдинга «Сибирский цемент» приняли участие в V Архитектурно-строительном форуме Сибири, проходившем в одно время с выставкой. В ходе мероприятия, которое посетил губернатор Красноярского края Виктор Толоконский,

представители органов государственной власти, Союза строителей региона, ведущих отраслевых компаний, проектных институтов, надзорных органов обсудили итоги прошедшего года и основные приоритеты работы в 2016-м.

«Многие спикеры в своих выступлениях поднимали тему импортозамещения. Данный вопрос актуален и для нас: продукция комбината «Волна» не уступает зарубежным аналогам, а по некоторым параметрам превосходит их, — прокомментировал управляющий директор ООО «Комбинат «Волна» Яков Яланский. — В этом году интерес посетителей выставки к нашим изделиям вырос. И это закономерно: предлагая клиентам недорогие строительные материалы стабильно высокого качества, мы одновременно развиваем новые услуги. Например, сегодня на предприятии отработана технология изготовления и отгрузки партий продукции, состоящих из плит разной формы, размеров и цветов для последующей быстрой сборки без дополнительных монтажных операций на месте строительства».

*По материалам
Пресс-релиз ХК «Сибцем»*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Что изменится на рынке стройматериалов

Уже в самое ближайшее время российские власти опубликуют список турецких товаров, которые попадут под эмбарго. Вполне вероятно, что в их числе окажутся и стройматериалы — одна из основных статей российского экспорта республики после продуктов питания и текстиля.

В ближайшее время российское правительство обещает определиться со списком турецких товаров, которые попадут под эмбарго. В общей сложности за десять месяцев 2015 года импорт турецкой продукции в Россию составил чуть более 3 млрд долл.: это в основном продукты питания, текстиль и стройматериалы. Пока власти думают, какие именно товары запретить, портал Ради Дома PRO попытался оценить последствия возможного эмбарго для отечественного рынка стройматериалов.

По данным турецкого министерства экономики, в Россию поставляются следующие категории товаров для строительства и ремонта: цемент, гипс, изделия из стекла, в том числе стекловата, сантехнические материалы из железа и стали, металлическая арматура, нагревающее и охлаждающее оборудование, краны и вентили, электроаппаратура и осветительные приборы.

Самой крупной статьёй турецкого импорта является цемент. Согласно базе данных ООН Comtrade, по итогам 2014 года из Турции в Россию было завезено цемента на общую

сумму 46,1 млн долл., из которой практически четверть, а именно 10,7 млн долл., пришлось на белый цемент.

По данным компании «Евроцемент груп», сейчас доля иностранного цемента на российском рынке составляет 4,7% — это продукция не только из Турции, но и из Белоруссии и Казахстана. Исключительно на турецкий цемент приходится всего 0,2%. Запрет турецкого цемента не окажет негативного влияния на строительную отрасль и не приведет к росту цен, уверены в компании. «Мощности российских цементных предприятий позволяют им полностью обеспечить потребности строительной отрасли собственным высококачественным цементом», — заявил Ради Дома PRO представитель «Евроцемент груп».

Совсем по-другому обстоят дела в сегменте так называемого белого цемента. Белый цемент — это особый сорт цемента, отличающийся повышенной прочностью и более быстрым высыханием. Как рассказал РИА Новости директор по маркетингу компании «СМПРО» Евгений Высоцкий, доля турецкого белого цемента в структуре российского потребления составляет 40%, еще столько же производится у нас в стране. «В России есть единственный завод по производству белого цемента — это Щуровский цементный завод», — добавил эксперт.

По его данным, из 180 тыс. тонн белого цемента, потребленного в России за 10 месяцев 2015 года, 70 тыс. тонн было импортировано из Турции. В 2014 году, по данным Comtrade, из Турции в Россию завезли 87 тыс. тонн белого цемента. Очевидно, что уход с российского рынка турецких поставщиков не замедлит сказаться на объеме предложения и ценах.

Другой сегмент, в котором специалисты предостерегают от роста цен, — это сантехнические принадлежности и керамика для ванн. Турецкий производитель сантехники и плитки Vitra, на долю которого приходится 2% российского рынка керамики для ванн, полагает, что быстро заменить товары под турецкими брендами аналогичной продукцией вряд ли удастся: все европейские бренды в условиях кризиса давно перешли в более высокий ценовой сегмент. Помимо самой Vitra, которая покидать российский рынок не планирует, поскольку имеет здесь собственные производственные мощности, в России работают такие турецкие производители плитки и сантехники, как Seranit, Kale, Graniser, Serel и др. По данным Comtrade, в 2014 году из Турции в Россию было импортировано керамической сантехники на сумму 8,9 млн долл., облицовочной керамической плитки — на 13,3 млн долл.

Также Турция активно поставляет в Россию гипс и материалов из него: в 2014 году было импортировано гипсовой продукции на 20,7

млн долл. Изделий из стекла закупили в общей сложности на 20,2 млн долл., причем из этой суммы на стекловату пришлось 3,7 млн долл., а на многослойное прочное стекло — 12,2 млн долл. Пластмассовых труб, шлангов и соединений для них было завезено на сумму 105,3 млн долл., различных металлоконструкций из черных металлов — на 37,2 млн долл.

Российские производители изделий из металла полагают, что от ухода турецких конкурентов рынок не пострадает. «По экспертным оценкам, в 2015 году Турция импортировала в Россию порядка 13 тыс. тонн металла с покрытием (оцинковка и полимеры), что составило менее 2% от отечественного рынка металлических изделий. Поэтому, на наш взгляд, в результате ухода турецких поставщиков рынок практически не почувствует изменения конъюнктуры спроса и предложения, и связанного с этим роста цен на металлические изделия ожидать не приходится», — прокомментировал директор по продажам и маркетингу компании «Металл Профиль» Сергей Якубов.

*По материалам
«Ради Дома Про»*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Производители стройматериалов оценили эффект девальвации

Рубль продолжает стремительно дешеветь, однако власти призывают не поддаваться панике. Более того, как заявил накануне президент Владимир Путин, девальвация открывает российскому бизнесу новые возможности. Портал «Ради Дома PRO» решил выяснить, видят ли эти возможности отечественные производители.

«Значительного положительного эффекта мы не видим, — заявил порталу директор по маркетингу компании «Седрус» Александр Суднев (производит сухие строительные смеси). — Мы будем рассматривать возможность экспортных поставок в связи с девальвацией, но пока это только в планах. Если говорить об импортозамещении, то у нашей компании не так много материалов, способных замещать импортируемую продукцию, количество которой сократилось до минимума в 2015 году. Наиболее серьезное последствие девальвации — рост цен на химические добавки».

«Девальвация рубля приводит к тому, что продукция отечественного производства становится конкурентоспособнее при выходе на зарубежные рынки, — считает заместитель директора по стратегическому анализу и планированию «Волма» (производит отделочные материалы на основе гипса и цемента) Сергей Малахов. — Это связано с тем, что сохранение цены продукции на российском рынке обеспечивает внутренний запас компании при выходе на новые рынки сбыта. Также

рынок России оказался более защищен от импортных продуктов и имеет больше возможностей для развития. Конкретный пример — ситуация на Юге страны. Турецкие производители сухих строительных смесей вытеснены отечественными. Конечно, в первую очередь, на это повлияла возросшая цена при наличии качественных отечественных материалов».

«Если говорить обо всех российских производителях, то, наверное, польза есть, — предполагает директор по маркетингу «Верхневолжского кирпичного завода» Денис Анисимов. — Конкретно нашей компании это вряд ли что-то приносит, потому что мы работаем в несколько другом ценовом сегменте, нежели тот, где мы могли бы пересекаться с импортной продукцией. Судя по общению с торговыми организациями, могу сказать, что продажи дорогого импортного кирпича, произведенного в континентальной Европе, не сильно упали. Те, кто мог облицевать дом дорогим импортным кирпичом, по-прежнему могут себе это позволить. Что касается более дешевого сегмента, где фигурирует, например, эстонский, латвийский кирпич, то там изменения налицо. Особенно учитывая тот факт, что сейчас ряд российских производителей активно занимается импортозамещением, выводит клинкерный кирпич, кирпич в ручной формовке отечественного производства. В этом сегменте курсовая разница играет на руку компаниям, которые сумели вовремя

сориентироваться, проявить гибкость и перейти хотя бы частично на импортозамещение».

«В каждом продукте есть импортная составляющая — связующие, оборудование, расходники. Что касается нашей компании, то у нас нет стопроцентной привязки к доллару и евро, и могу сказать, что мы здесь на своем месте, — говорит директор по маркетингу Silk Plaster (производит шелковую декоративную штукатурку) Виктория Арутюнова. — Есть такое выражение: «Если хочешь быть богатым, работай для бедных». В России сейчас падает покупательная способность. Жители регионов не готовы покупать дорогие отделочные материалы. В то же время у нас еще остались богатые люди, которые не уехали во Францию и Швейцарию. Мы сейчас запускаем коллекции и для тех, и для других, что дает нам возможность смотреть в будущее с оптимизмом. Кроме того, мы работаем на экспорт, поэтому становимся лакомым кусочком для экспортеров. Но все же сейчас самое главное — чтобы не было никаких социальных потрясений... На «Титанике» не было ни кризиса, ни болезни, а он взял и затонул. Поэтому давайте надеяться, что России все же улыбнется удача».

*По материалам
«Ради Дома PRO»*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Будьте бдительны! Покупайте строительные материалы через проверенные ресурсы

В столице сотрудники полиции задержали подозреваемых в мошенничестве: по версии правоохранителей, они продавали несуществующие стройматериалы через интернет-сайты. Таким образом им удалось "заработать" более 150 миллионов рублей. С подробностями - корреспондент "Вестей FM" Александр Санжиев.

Кирпичи, плиты и цемент решили купить несколько семей из Москвы для строительства собственных домов. Ради экономии заказали их у одной из фирм через Интернет. Ведь так дешевле - компании не нужно платить за аренду магазина, а товар можно забрать прямо со склада.

Когда заказы были оплачены, клиенты отправились в пункты выдачи по указанным адресам, но, как ни искали, ничего не нашли. Опасения подтвердились: мошенники. Тогда обманутые клиенты отправились писать заявления в полицию, рассказал дежурный офицер пресс-службы ведомства Михаил Миськов:

"По словам потерпевших, они заказывали в Интернете строительные материалы. Однако после заключения договора о поставке и внесении полной оплаты

продавец больше не выходил на связь, а якобы приобретенный товар покупателям не поставлялся".

Полиция возбудила уголовное дело. Статья - "Мошенничество". В результате поисков задержали подозреваемых: 41-летнего уроженца ближнего зарубежья и 34-летнюю москвичку. По предварительным данным, именно они организовали подставную компанию и с помощью интернет-сайта предлагали всем желающим приобрести по заниженным ценам строительные материалы.

Как оказалось, на дешевизну клюнули многие. И, что удивительно, без всякого подозрения переводили деньги сомнительной компании. Таким образом на крючок мошенников попались более 70 юридических и физических лиц.

По предварительным подсчетам, сумма ущерба - более 150 миллионов рублей. Подозреваемых уже арестовали. Если суд признает их вину, то им может грозить наказание до двух лет лишения свободы.

*По материалам
Вести FM*

Стоимость материалов для монолита снизилась на 10% в 2015 году – эксперты

Монолитные блоки в 2015 году стали доступнее. За счет снижения цен на основное сырье подешевели и стройматериалы для монолитного строительства - бетон и арматура. Затраты на кубометр монолита на этом фоне уменьшились на 5-10%, подсчитали эксперты.

По итогам 2015 года затраты на строительство 1 кубометра монолита снизилась на 5-10%, подсчитали аналитики компании RD Construction. По их данным, в течение всего года падали цены на основное сырье - цемент, щебень и бетон, что привело к удешевлению основных стройматериалов - бетона и арматуры.

На начало 2016 года средняя стоимость материалов для проведения монолитных работ варьируется в диапазоне от 8 до 15 тыс. рублей за 1 кубометр. В Москве и Московской области суммарный разброс минимальных и максимальных цен на строительные материалы может составлять

до 25%. По мнению аналитиков, колебания в цене зависят от вида монолитных работ и коэффициента армирования. Так, затраты на монолит фундамента могут быть на 40-50% ниже, чем затраты на монолит колонн.

По прогнозам экспертов, в первой половине 2016 года будет наблюдаться небольшой рост стоимости стройматериалов из-за увеличения спроса.

По оценке Росстата, с января по декабрь 2015 года товары для строительства подорожали в среднем на 10,4% при годовой инфляции на уровне 12,9%. Цены росли на фоне снижения объемов производства: по данным Минэкономразвития, только в ноябре выпуск цемента и кирпича снизился на 17,1% и 12,6% соответственно. По оценке СМПРО, за 2015 год падение производства цемента составило 10%.

*По материалам
radidomapro.ru*

9. СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В завод по производству шифера в Бурятии инвестируют 210 млн. рублей

Фонд регионального развития (ФРР) Бурятии и компания "Тимлюйский завод", занимающаяся производством шифера, подписали соглашение о сотрудничестве при реализации инвестиционного проекта стоимостью 210 млн рублей. Об этом сообщает пресс-служба ФРР.

Проект предусматривает модернизацию существующего производства шифера и выпуск инновационной продукции с улучшенными декоративными и эксплуатационными качествами, отмечается в сообщении Фонда.

Общий объем инвестиций по проекту "Глубокая модернизация производства хризотилцементных изделий" составит 210 млн. рублей, сроки его реализации с 2016 по 2021 год. Фонд окажет компании помощь при оформлении различной согласительной и разрешительной документации, оформлении документов для получения господдержки, а также при выделении земельных участков.

Как отметил гендиректор ФРР Анатолий Думнов, первую партию новой продукции - цветного шифера, окрашенного по инновационной технологии, завод планирует выпустить в этом году.

Использование новой технологии на предприятии позволит не только улучшить эстетические качества продукции, но и увеличить прочность и срок ее службы.

- В дальнейшем на рынке появятся цветные волнистые кровельные листы и плоские фасадные с рельефной поверхностью, - пояснил Думнов. Новый шифер будет выпускаться различного профиля и размера. Сообщается, что по цене строительный материал будет доступен рядовому покупателю в республике.

- Выпускаемая продукция будет поставляться и в другие регионы Сибирского и Дальневосточного федеральных округов, а также экспортироваться в Монголию, - добавили в пресс-службе.

Тимлюйский завод - крупный производитель шифера в Сибири, работающий с 1958 года, расположен в поселке Каменск Кабанского района Бурятии. Производственная мощность завода - 116 млн условных плиток асбестоцементных изделий в год.

*По материалам
baikal-media.ru*

В Калининградской области приступают к строительству завода по производству композитных строительных смесей на цементной основе

В марта в промышленном парке «ДАНОР» в поселке Луговое Гурьевского района состоялась церемония закладки первого камня в основание нового завода компании «Техносервис» по производству композитных строительных смесей на цементной основе.

В июне 2014 года головное предприятие промплощадки – завод по производству газосиликатного бетона «АэроБлок» посетил Председатель Правительства России Дмитрий Медведев.

Новое производство позволит увеличить долю местных строительных смесей на цементной основе. На первом этапе, в течение 2016 года, производственные мощности планируется довести до 65 тысяч тонн в год, а в 2017 увеличить их до 150 тысяч тонн в год. Объем инвестиций в строительство завода композитных материалов составил более 223 млн рублей.

На предприятии планируется создать порядка 50 новых рабочих мест.

Как полагает председатель совета директоров ООО «Техносервис» Александр Данишевский, эти объемы должны полностью закрыть потребность калининградских потребителей в подобных строительных материалах. Сухие смеси вполне смогут конкурировать с популярными в регионе зарубежными аналогами, включая продукцию польского концерна ATLAS. Александр Данишевский отметил, что цена на товар будет ниже, поскольку основной материал — цемент — станут доставлять из России уже с учетом всех налогов. Кроме того, новое предприятие позволит снизить долю транспортной составляющей в себестоимости стройматериалов.

*По материалам
НИА Калининград*

По итогам 2015 года Комбинат «Волна» (Сибирский цемент) сократил производство на 36%

На комбинате «Волна» выпущено 7 718,8 тыс. квадратных метров асбестоцементной продукции – на 36% меньше, чем за 12 месяцев 2014-го (12 116,8 тыс. квадратных метров). При этом объем изделий, реализованных в прошлом году, остался на уровне аналогичного показателя 2014-го. Объясняется это тем, что завод продавал запасы продукции, выпущенной зимой 2014-

2015 гг. Подобная схема работы позволяет предприятию не допускать роста издержек: в низкий строительный сезон стоимость цемента, необходимого для производства изделий «Волны», ниже, чем летом.

*По материалам
Пресс-релиз «ХК «Сибцем»*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Объемы поставок материалов и конструкций для моста в Крым превысят 12,5 млн тонн.

Объемы поставок материалов и конструкций от российских организаций из разных регионов для строящегося моста в Крым превысят 12,5 млн тонн. Об этом сообщили корреспонденту ТАСС в информационном центре "Крымский мост".

В целом, объем поставок материалов и конструкций для реализации проекта превысит 12,5 млн тонн. Одной из точек приема грузов - как для строительства моста, так и для автоподходов к нему - стал грузовой двор у будущей станции "Портовая" на Таманском полуострове. В зависимости от типа грузов могут обрабатываться до 140 вагонов в сутки. От железнодорожных станций непосредственно на стройплощадки грузы идут по технологическим автодорогам, проложенным в обход населенных пунктов.

Приоритет в поставках материалов отдают заводам и карьерам, которые находятся недалеко от стройки. Сейчас в рамках подготовки к строительным работам завезли более 3 млн тонн материалов: от песка и щебня до труб для свайных фундаментов. Ежедневно поезда, баржи и автомобили поставляют тысячи тонн новых грузов. Из них на двух берегах стройплощадки соорудили вахтовые городки, проложили

технологические дороги, сформировали площадки для сборки габаритных металлоконструкций. В акватории пролива создан первый из трех рабочих мостов, ведется сооружение еще двух рабочих мостов и другой инфраструктуры.

Госконтракт на проектирование и строительство моста через Керченский пролив подписан 17 февраля 2015 года между ФКУ "Управление федеральных автомобильных дорог "Тамань" Росавтодора и ООО "Стройгазмонтаж". Планируется, что в декабре 2018 года завершатся строительные работы и будет открыто движение по мосту в рабочем режиме. В 2019 году после всех пуско-наладочных работ и благоустройства территории мост планируется ввести в эксплуатацию.

Керченский мост возводится за счет средств федерального бюджета в рамках ФЦП "Социально-экономическое развитие Республики Крым и города Севастополь до 2020 года" без привлечения внебюджетного финансирования. Сметная стоимость проекта составляет 211,9 млрд руб. в ценах четвертого квартала 2015 года.

*По материалам
ТАСС*

Ввод жилья в Калининградской области сократился на треть

Ввод жилья в Калининградской области по итогам января – февраля 2016 года сократился на 32,4 %. По итогам двух месяцев было введено 180,7 тыс. кв. м жилья против 267 тыс. кв. м в аналогичном периоде прошлого года.

Индивидуальными застройщиками построено 234 жилых дома общей площадью 44,7 тыс. кв. м. Таким образом, средняя площадь индивидуального жилого дома, построенного в этом году, составила чуть более 190 кв. м.

Падение объемов ввода жилья отражается и

на статистике продаж основных строительных материалов. Так, производство керамического кирпича и блока в начале года сократилось на 22,7 %, а сборных железобетонных конструкций — вдвое. Почти на 20 % упало производство пластиковых окон. Более чем на 11 % в области сократилась добыча строительных полезных ископаемых (песка и гравия).

*По материалам
rurgrad.eu*

Нижегородские компании стройиндустрии вложили в модернизацию производств более 14 млрд рублей

В 2015-м году в Нижегородской области в сфере производства стройматериалов было реализовано 2 крупных инвестиционных проекта. Суммарный объем инвестиций составил немногим менее 3 миллиардов рублей.

Первый из указанных проектов реализовали в г. Богородске, где появилось ООО "Поритеп НН", занимающееся производством газобетонных блоков из ячеистого бетона. Инвестором выступила группа компаний "EKOS". Мощность завода - 144 тыс. куб. м в год. Объем вложенных средств - порядка 1 миллиарда 200 миллионов рублей.

Второй - это завод "KM PRECAST", специализирующийся на производстве многослойных фасадных панелей по финской технологии "Elematic" и изготовлении железобетонных конструкций,

расположенный в Нижнем Новгороде. Мощность этого предприятия - 250 тыс. кв. м фасадных панелей, плюс 60 тыс. куб. м железобетонных конструкций. Величина инвестиционных вложений - около 1 миллиарда 700 миллионов рублей.

В руководстве региона отмечается, что появление новых предприятий стройкомплекса позволит поддержать взятый страной курс на импортозамещение. А всего за прошедшую пятилетку размер инвестиций, направленных на развитие сферы производства строительных материалов, в том числе, на их реконструкцию и техперевооружение, оценивается в 14 миллиардов рублей.

*По материалам
estp-blog.ru*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Генеральный директор «Группы ЛСР» Андрей Молчанов избран Президентом НОСТРОЙ

Основным пунктом повестки дня XI Всероссийского съезда саморегулируемых организаций в строительстве, который проходит 21 марта 2016 года в Москве, стали выборы Президента Ассоциации «Национальное объединение строителей». Все окружные конференции СРО, прошедшие накануне Съезда во всех федеральных округах Российской Федерации и городах федерального значения Москве и Санкт-Петербурге, выдвинули кандидатуру Андрея Юрьевича Молчанова на должность главы НОСТРОЙ.

В предвыборной речи кандидат в Президенты НОСТРОЙ выразил благодарность Николаю Георгиевичу Кутьину, отметив, что руководством НОСТРОЙ за прошедшее время проведена большая работа по совершенствованию системы саморегулирования. Обращаясь к делегатам Съезда, Андрей Юрьевич Молчанов сказал: «Моя задача, в случае если я буду избран, продолжать то, что сегодня уже сделано, и идти вперед вместе с вами и развиваться». В завершение выступления Андрей Юрьевич обратился к делегатам от саморегулируемых организаций с просьбой оперативно представлять свое видение тех законодательных изменений, которые сегодня предлагаются и обсуждаются, и принимать активное участие в подготовке к Государственному совету по вопросам развития строительной отрасли.

По итогам голосования генеральный директор ПАО «Группа ЛСР» Андрей

Юрьевич Молчанов избран Президентом Ассоциации «Национальное объединение строителей». По итогам подсчета принятых к учету бюллетеней за его кандидатуру проголосовало 93% делегатов XI Всероссийского съезда саморегулируемых организаций в строительстве.

Еще одно голосование состоялось по вопросу о довыборах членов Совета Ассоциации «Национальное объединение строителей». Новыми членами Совета в рамках ротации избраны заместитель Министра строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации Хамит Давлетярович Мавляиров (вместо освобожденного от занимаемой должности Юрия Уговича Рейльяна), от Санкт-Петербурга – генеральный директор, вице-президент НП «Объединение строителей Санкт-Петербурга» Алексей Игоревич Белоусов и член Совета НП «Балтийский строительный комплекс» Антон Михайлович Мороз (вместо добровольно прекративших свое членство в Совете НОСТРОЙ Владимира Анатольевича Чмырева и Максима Валерьевича Шубарева).

Биографическая справка:

Андрей Юрьевич Молчанов родился в 1971 году. В 1993 году окончил экономический факультет Санкт-Петербургского государственного университета, в 1998 году – Российскую Академию государственной службы. Доктор экономических наук.

В 1993 году основал «Группу ЛСР». В 1993 – 2007 годах и с 2013 года – генеральный директор ПАО «Группа ЛСР».

В 2007 году назначен помощником Министра здравоохранения и социального развития Российской Федерации. С 2008 по 2013 годы – член Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от Ленинградской области (в 2009-2011 гг. – председатель Комитета Совета Федерации по делам СНГ; в 2011-2013 гг. – председатель Комитета Совета Федерации по экономической политике).

Член Общественной палаты Российской Федерации от Ленинградской области. Член Комиссии по общественному контролю, общественной экспертизе и взаимодействию с общественными советами. Член Правительственной комиссии по миграционной политике. Вице-президент и член Правления Российского Союза строителей. Почётный строитель России. Награждён медалью ордена «За заслуги перед Отечеством» II степени.

*По материалам
НОСТРОЙ*

Вклад строительства в ВВП РФ по итогам 2015 г сократился на 7,5%

Вклад сферы строительства в ВВП России по итогам 2015 года сократился на 7,5%, говорится в материалах Росстата.

По итогам 2014 года падение показателя составило 1,6%, следует из них.

Ранее сообщалось, что по итогам трех кварталов 2015 года вклад отрасли в ВВП страны снизился на 6,8%.

ВВП России за 2015 году упал на 3,7%, следует из материалов.

*По материалам
РИА Недвижимость*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

История падения

Спрос на стройматериалы в Петербурге и Ленобласти упал на 10-25%. Это в свою очередь привело к снижению объемов производства и банкротству компаний.

Кризисная стройка

В 2015 году кризисные явления стали весьма ощутимы для строительной отрасли России в целом и Петербурга и Ленобласти в частности. Хотя объем ввода жилья в эксплуатацию в Петербурге и области совокупно не снизился, а даже вырос на 6%, но на рынок было выведено на 30% меньше новых объектов. Кроме того, в коммерческой недвижимости масштабы нового строительства упали значительно существеннее. Например, новых складов в городе и области за 2015 год было сдано вдвое меньше, чем годом ранее (182 тыс. кв. м, меньше на 54%). Торговой недвижимости построили лишь 43,7 тыс. кв. м – половина от сданных в эксплуатацию объектов за тот же период 2014 года и наименьший результат с 2010 года, свидетельствуют данные JLL.

Многие частные и государственные компании сократили свои инвестиционные программы (в дорожной, инфраструктурной, промышленной и прочих отраслях), что также добавило отрицательных показателей в строительную копилку.

За 2015 год число обанкротившихся девелоперов и подрядчиков выросло в пять раз и составило 2,7 тыс. компаний. Правда, в основном речь идет о небольших субподрядных организациях, но с рынка уходят и серьезные игроки, положение которых из-за кризиса сильно пошатнулось.

Например, о сворачивании деятельности в Петербурге заявляла финская компания «Лемминкяйнен», правда, 3 марта они объявили о подписании договора подряда на строительство жилого дома в Сосновом Бору. «Сдулся» лидер подрядного рынка ГК «Интарсия», в сложной ситуации находится холдинг «Петротрест», не смогла достроить объекты ГК «Город», сошли со сцены и крупный подрядчик «Невисс-Комплекс», и структура ГК «СУ-155» «РосСтрой».

Закономерные последствия

Итог – масштабное падение спроса на стройматериалы и сокращение их производства. Так, по данным Росстата, производство кирпича в 2015 году в России сократилось на 11% (до 10,5 млрд условных кирпичей), железобетонных изделий (ЖБИ) – на 18,7% (до 21,8 млн куб. м), товарного бетона – на 16% (до 25,2 млн куб. м), цемента – на 9,9% (до 61,6 млн тонн), листового стекла – на 5,5% (до 262 млн кв. м). Безымянный-2.png

В Петербурге и Ленобласти спрос на стройматериалы в среднем сократился на 25%, хотя падение объемов их производства пока не столь драматично. Например, по подсчетам ГК «УНИСТО Петrostаль», объем рынка ЖБИ Петербурга и области за 2015 год снизился на 15% и составил порядка 700 тыс. куб. м.

Производство бетона в начале 2015 года составляло 6,1 млн куб. м (около 20 млрд рублей), но уже к середине года уменьшилось на 10–12%, а к концу года – на 35%. Хотя в двух соседних регионах

действует около 160 бетонных узлов (принадлежат 90 компаниям), но их мощности загружены в среднем лишь на 15–18%. Бетонные заводы лидеров рынка (крупнейший из них – «ЛСР. Железобетон – Северо-Запад» с 30% рынка, весомыми являются также компании «Сиб-центр», «Бетонекс», «Бетсет», Гатчинский ССК, «Метробетон», «Лидер-Пром» и другие) задействованы на 30–50%. Существующие мощности бетонщиков Санкт-Петербурга и Ленинградской области в шесть раз превышают сегодняшние потребности рынка.

По данным СМПРО выпуск цемента в Петербурге и Ленобласти в 2015 году снизился на 9,9%, до 3,7 млн тонн, а его потребление в двух регионах – на 14,4%, до 4,2 млн тонн.

Спрос на кирпич в 2015 году сократился на 5–7%, и по итогам 2016-го эксперты прогнозируют снижение еще на 20%.

Производители некоторых видов стройматериалов пытаются хотя бы отчасти компенсировать падение местного спроса за счет наращивания экспорта. Например, в прошлом году в целом по России было произведено щебня и гравия на 10,4% меньше, чем в 2014-м (в Северо-Западном ФО – 116 тыс. тонн, на 18,7% меньше). При этом российские предприятия увеличили экспорт этой продукции втрое – до 340 тыс. куб. м.

Однако для большинства материалов этот рецепт неприемлем. Например, оптимальное плечо доставки бетона и асфальта – не более

100 км, так как эти материалы застывают в дороге. Для ЖБИ этот показатель не превышает 350 км для транспортировки автомобильным транспортом, а железнодорожный тариф приводит к удорожанию стоимости продукции более чем на 10% на каждую тысячу километров. Причем для перевозки ЖБИ вагоны нужно специальным образом оборудовать, что повышает стоимость доставки еще на 8–10%.

Поэтому большую часть произведенных на Северо-Западе стройматериалов приходится использовать только в этом округе, следовательно, падение местного спроса на них напрямую отражается на производственных показателях предприятий-изготовителей.

Обострение конкуренции

Сложившаяся на рынке ситуация приводит к закономерному обострению конкурентной борьбы. Например, в феврале 2016 года компания «Евроцемент Групп» Филарета Гальчева, пользуясь своим доминирующим положением на рынке (контролирует более 60% регионального цементного производства), повысила цены на свою продукцию на 8% (на 300 рублей за тонну) – рекордный скачок цен за последнюю пятилетку. Таким образом производитель может решить сразу несколько своих задач: нивелировать потери прибыли от сокращения спроса на стройматериалы, а также ускорить окупаемость приобретенного в 2014 году у «Группы ЛСР» за 18 млрд рублей завода в Сланцах.



10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ



Однако остальным игрокам поведение цементного лидера принесет крупные неприятности. Больше всего пострадают производители бетона, в составе себестоимости которого цена цемента составляет 30%. Учитывая кризис перепроизводства этого продукта в нашем регионе, многие мелкие предприятия (многие из них и так работают «в ноль» или в убыток) в этом году разорятся. По оценкам экспертов, с рынка может уйти не менее 10% игроков.

Еще одна кризисная тенденция – перераспределение сил на рынке стройматериалов за счет продажи производственных активов. От них избавляются как мелкие участники, так и крупные компании. Так, в начале 2016 года стало известно, что владелец ПО «Ленстройматериалы» Дмитрий Игнатьев продает Гатчинский ССК (ГССК) – третий по объему производства комбинат железобетонных изделий в Петербурге и Ленобласти. Цена выставленного на продажу актива заявлена на уровне 1,26 млрд рублей.

Несколько лет назад комбинат прошел реконструкцию, в результате которой его мощность выросла с 80 тыс. до 120 тыс. куб. м ЖБИ в год, объем инвестиций составил 20 млн евро. Но отбить эти вложения ГССК так и не смог. Как и выйти на проектную мощность (в 2015 году он выпустил лишь 40 тыс. куб. м ЖБИ, оценивают эксперты).

Финская компания Betset Oy продала единственный свой завод в Петербурге – покупателем стал пул инвесторов из

Казахстана. Стоимость сделки оценивается в 1 млрд рублей. Мощность завода, построенного финнами в 2012 году, составляет 0,5 млн кв. м жилья (10 тыс. квартир) в год. Он должен был стать основным поставщиком ЖБИ-панелей для скандинавских компаний, работающих в Петербурге и Ленобласти, таких как «ЮИТ Санкт-Петербург», «Лемминкяйнен» и НСС. Но из-за обвала строительного рынка сейчас завод загружен лишь на 20%, и финский владелец решил избавиться от убыточного актива.

От продажи до банкротства

Весь прошлый год участники рынка ждали завершения сделки по продаже бетонного бизнеса «Группы ЛСР». Покупателем должна была стать компания «Титан Демонтаж строй», заявившая о готовности приобрести бетонные активы ЛСР (эксперты оценили их в 1,5 млрд рублей). Однако на завершающем этапе сделка сорвалась – у покупателя не хватило денег. Это выяснилось в конце декабря. На продажу выставилось семь действующих бетонных заводов «Группы ЛСР» в Петербурге и четыре законсервированных предприятия в Москве. Их совокупная мощность в 2014 году составила 1,6 млн куб. м бетона.

Примечательно, что ЛСР уже не в первый раз пыталась избавиться от своих бетонных активов. Так, ранее московские заводы купила за 500 млн рублей (оценка экспертов) столичная компания «АракеЛ». Но клиент не смог оплатить покупку, и сделка развалилась.

Так и не смогла избавиться от своих петербургских активов ГК «Балтрос». Еще в 2013 году ГК заявила о намерении продать домостроительный комбинат (ДСК) «Славянский», а в 2014-м – другой комбинат – «ТСК-Бетон». На последний актив даже нашелся покупатель. В декабре 2015 года «Балтрос» договорился о продаже «ТСК-Бетона» (занимает 7 % петербургского рынка бетона, объединяет три бетонных завода) с владельцами холдинга «НСК-Монолит» (62,5% принадлежит Дмитрию Семенову, 37,5% – Дмитрию Сидорову; объединяет семь компаний, занимающихся проектированием, строительством, изысканиями). Но оба ДСК так и остались у «Балтроса», продаж не случилось.

В числе значимых событий рынка стройматериалов последнего года также запуск в ноябре 2015-го нового ДСК компании «УНИСТО-Петросталь» мощностью 150 тыс. кв. м в год. Инвестиции в проект составили 1,3 млрд рублей. ДСК заработал на год позже первоначально заявленного срока, в разгар кризиса (его строительство стартовало в конце 2013-го), и его появление на без того высококонкурентном рынке не могло остаться без последствий. Они не замедлили проявиться: уже начал банкротиться Кировский ДСК. Эксперты считают, что продажа ГССК тоже связана с выходом «УНИСТО-Петросталь» на рынок стройматериалов.

Из-за критической ситуации на рынке банкротится также и множество производителей ЖБИ. В их числе – ООО «ОтКом»: из-за проблем с выплатой кредита

в 40 млн рублей компания приостановила работу в конце прошлого года, отправив сотрудников в отпуск. Инициатором банкротного иска выступил Сбербанк. Он же банкротит и другую компанию – ООО «ЛенПромБетон». А «Банк Москвы» подал иск о несостоятельности в отношении старейшего в Ленобласти завода по производству ЖБИ – «211-КЖБИ». Из-за банкротства одного из прошлых лидеров российского рынка «СУ-155» прекратило работу принадлежавшее ему ЗАО «ДСК-Войсковицы».

*По материалам
Единый строительный портал
«КтоСтроит.ру»*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Почти 19 млрд руб инвестировано в 2015 г в стройиндустрию Московской области

Почти 19 миллиардов рублей было инвестировано в 2015 году в сектора стройиндустрии и промышленности строительных материалов в Московской области, говорится в пресс-релизе регионального Минстройкомплекса.

"В области стройиндустрии и промышленности строительных материалов в 2015 году в Московской области построено, реконструировано и модернизировано 7 крупных предприятий с общим объемом инвестиций 18,8 миллиарда рублей", — отмечается в нем.

В 2014 году в строительство 10 крупных

предприятий было инвестировано более 10,34 миллиарда рублей, добавляется в нем. В 2016 году планируется к реализации 19 инвестиционных проектов с общим объемом инвестиций более 11,5 миллиарда рублей.

"По оперативным данным за январь – декабрь 2015 года в Московской области было введено в эксплуатацию 8,2 миллиона квадратных метров общей площади жилья. Это – 99,4% по сравнению с аналогичным периодом 2014 года", — говорится в материалах.

*По материалам
РИА Недвижимость*

Свердловские производители стройматериалов потеряли за 2015 год около 10% заказов

В Свердловской области за 2015 год на 10% снизилась загрузка мощностей предприятий, производящих стройматериалы. Об этом рассказал директор свердловского Союза предприятий стройиндустрии Юрий Чумерин.

«Предприятия работают на 60-70% своей мощности, практически на «точке безубыточности». За 2015 год их загрузка снизилась примерно на 10%. Причина в том, что практически все они работают под заказ, а объемы строительства в регионе сокращаются. Хотя сдача жилья идет хорошо, новых объектов закладывается меньше, соответственно, снижается потребность в стройматериалах. А количество предприятий, их выпускающих, в области достаточно велико, поэтому им приходится

снижать объемы производства», — пояснил эксперт.

По словам Ю. Чумерина, найти заказчиков в других регионах свердловским предприятиям стало также значительно сложнее, так как объемы строительных работ упали по всей стране.

«Поэтому заводам, особенно технически не перевооруженным, сейчас очень сложно выживать: у них высокая себестоимость выпускаемой продукции, что в условиях конкуренции на рынке стройматериалов делает производство нерентабельными», — рассказал Ю. Чумерин.

*По материалам
УрБК*

Разработан ГОСТ на инновационный материал для строительства

В мае 2016 года будет введен в действие ГОСТ «Георешетка полимерная гексагональная», разработанный Техническим Комитетом 465 «Строительство». Стандарт будет способствовать широкому введению в практику промышленного, транспортного и гражданского строительства инновационного материала, который обеспечивает повышение качества строительства и увеличение сроков службы автомобильных, сельскохозяйственных, железных дорог, аэродромов, оснований фундаментов.

«ТК-465 «Строительство», является базовой экспертной организацией строительной науки. Сегодня комитет сосредоточен на разработке нормативно-технической документации, способствующей инновационному развитию отрасли. В первую очередь это касается таких стандартов, как данный ГОСТ, который предназначен для всех направлений строительной деятельности», - прокомментировала замглавы Министерства строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации, председатель ТК-465 Елена Сизэрра.

Стандарт разработан на гексагональные решетки, производимые из геосинтетических материалов. Они служат для стабилизации слоев из зернистых материалов и применяются в строительстве и благоустройстве. Преимуществом гексагональных решеток по сравнению с традиционными щелевыми и

прямоугольными является изотропность их механических свойств – способность равномерно передавать нагрузку по всем направлениям в плоскости полотна. Такой материал апробирован за рубежом, где активно применяется. В отечественной практике полимерные гексагональные решетки использовались при строительстве трассы «Формулы-1» в Сочи.

Разработка ГОСТ Р 56708-2015 на данный материал соответствует требованиям ФЗ-184 «О техническом регулировании». Стандарт устанавливает требования к сырью и готовой продукции, расширяет список современных геосинтетических материалов для применения в строительстве автомобильных, сельскохозяйственных, железных дорог, аэродромов, оснований фундаментов.

В публичном обсуждении стандарта принимали участие ведущие научные учреждения: НИЦ «Строительство», «НИИМосстрой», НИИИМ, Кубанский аграрный университет, Петербургский государственный университет путей сообщения и др.

До 2014 года геосинтетические материалы поставлялись в Россию из Европы, в настоящее время производство этого инновационного материала появилось в России: в Санкт-Петербурге открыт завод, который покрывает основной спрос на данный вид строительной продукции.

*По материалам
Минстрой России*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Ввод жилья в новой Москве вырос в 2015 г в 1,5 раза – до 2,5 млн кв м

Ввод жилья в новой Москве вырос в 2015 году по сравнению с предыдущим годом в 1,5 раза – до 2,472 миллиона квадратных метров, говорится в сообщении столичного департамента развития новых территорий.

"Это значительно больше, чем планировали, предполагалось, что жилья построим общей площадью около 2 миллионов квадратных метров", — приводятся в сообщении слова главы департамента Владимира Жидкина.

Объем введенной многоэтажной жилой недвижимости составил 1,745 миллиона квадратных метров, еще около 700 тысяч квадратных метров — малоэтажное и индивидуальное жилье, уточняется в пресс-релизе.

*По материалам
РИА Недвижимость*

Более 12 млн кв м недвижимости построено в Подмоскowie в 2015 г

Более 12 миллионов квадратных метров жилой и коммерческой недвижимости построено в Подмоскowie в 2015 году, говорится в сообщении пресс-службы зампреда правительства Московской области Германа Елянюшкина.

"В 2015 году подмосковные власти выдали разрешения на ввод в эксплуатацию 4,7 миллиона квадратных метров коммерческой недвижимости. Аналогичный показатель 2014 года составлял 3,2 миллиона квадратных метров. Другую динамику демонстрирует строительство жилья. По итогам 2015 года введено в эксплуатацию 7,8 миллиона квадратных метров жилых домов, а в 2014 году – 9,945 миллиона квадратных метров", — уточняется в пресс-релизе.

В 2015 году были выданы разрешения на строительство более 5,5 миллиона

квадратных метров коммерческой недвижимости, что на 72% выше показателя 2014 года (3,2 миллиона квадратных метров), добавляется в нем.

В настоящее время в Подмоскowie строится более 50 миллионов квадратных метров недвижимости, в том числе 27 миллионов квадратных метров жилья, отмечается в сообщении. "Доля коммерческой недвижимости неуклонно растет и составляет более трети всех возводимых в регионе квадратных метров. Так область постепенно ликвидирует сложившийся к 2012 году дисбаланс в объемах строительства жилья и мест приложения труда", — указывается в сообщении пресс-службы.

*По материалам
РИА Недвижимость*

Объем предложения на рынке новостроек новой Москвы увеличился в 2015 г на 23%

Объем предложения на рынке новостроек новой Москвы увеличился по итогам 2015 года на 22,7%, цены — на 0,8%, до 105,65 тысячи рублей, говорится в пресс-релизе "Метриум групп".

"Объем предложения за год увеличился на 22,7%, основной прирост произошел во втором квартале (+15,3%). В конце декабря на рынке экспонировалось около 8,9 тысячи квартир в 36 комплексах", — отмечается в нем. Отдельно по округам средние цены за год снизились: в НАО – на 3,2%, до 115,32 тысячи рублей за "квадрат", в ТАО – на 3%, до 64,34 тысячи рублей за квадратный метр.

Основная часть предложения (80,8%) пришла на Новомосковский административный округ. За 12 месяцев его доля увеличилась на 7,8 процентного пункта, добавляется в материалах.

В конце 2015 года на первичном рынке

квартир новой Москвы в многоэтажных домах реализовывалось около половины предложения – 53,1% (+1,6 процентного пункта относительно 4-го квартала 2014 года). Остальной объем был равномерно распределен между застройкой малой и средней этажности – 23% и 23,9% соответственно. Годом ранее большая часть предложения приходилась на малоэтажные корпуса – 28,4% против 20,1%, добавляется в сообщении.

К концу года структура предложения сместилась в сторону новостроек на более высокой стадии строительной готовности. Доля квартир в корпусах на начальной стадии строительной готовности уменьшилась с 26,3% до 10,6%, говорится в пресс-релизе.

*По материалам
РИА Недвижимость*

В Пензенской области утвердили план по строительству жилья и социальных объектов в 2016 году

Как сообщает официальный портал Правительства Пензенской области, итоги 2015 года выглядят следующим образом: несмотря на кризисное тяжелое экономическое время, в 2015 году в Пензенской области было введено 930 тысяч квадратных метров жилья. Это цифра превышает уровень 2014 года.

В 2016 году планируется ввести в эксплуатацию еще больший объем. Губернатор увеличил региональному

министру уровень в 940 тысяч квадратных метров жилья.

В 2016 году в планах построить несколько важнейших объектов по области: детсад в Средней Елюзани, две школы – в Пензе и Пензенском районе, ледовый дворец в Нижнем Ломове, ФОК с бассейном в городе Спутнике и Перинатальный центр.

*По материалам
PRO Город*

10. СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Строителям Приморья приходится отказываться от проектов из-за подорожавших импортных материалов

Среди существенных факторов, которые влияют на ситуацию в строительной отрасли, наряду с отсутствием денег и заказов особняком стоит девальвация рубля. Резко подорожавший импорт стройматериалов и пр. комплектующих для стройки заставляет отказываться от него, а отечественное импортозамещение к отрасли развернуться пока еще не успело. Как проявляется ситуация на стройках Приморья, рассказали участники рынка.

Генеральный директор компании ООО «Домодом» Денис БРЕДЮК:

- На наших затратах курс доллара пока что почти не отражается. Мы работаем в малоэтажном строительстве за те же деньги, что и в прошлом году. И в основном используя местные материалы. Заказы на малоэтажку есть. С ними на начало этого года даже немного лучше, чем в прошлом году. Однако наших заказчиков доллар, ставший почти по 80 рублей, серьезно беспокоит. Например, фасад с использованием японских панелей теперь обходится уже не в один миллион рублей, а в два. Приходится отказываться в проектах и от других резко подорожавших импортных материалов.

Генеральный директор компании ООО «Мейстер» Сергей ЯКИМЕНКО:

- Наша компания в последние годы активно работает с поставками из Китая такого нового для нашей стройки материала, как древесно-полимерный композит. Но за короткий срок, из-за роста курса доллара, этот материал у нас перекочевал из сегмента

медиум-цен в сегмент премиум-цен. Теперь за один квадратный метр этого композитного материала потребителю надо заплатить по 2 тыс. рублей. И конечно, желающих покупать стало существенно меньше.

Наша компания работает и с отечественными производителями – поставщиками деталей, комплектующих интерьеры – кухни, мансарды и пр. Но и здесь наметился серьезный рост цен. Он составляет по 2-5% за каждые несколько месяцев. Сейчас удается сохранять оборот в денежном выражении, но в объемах оборот значительно упал. А это значит, что и объемы конечной строительной продукции – квартир, домов – тоже начали снижаться.

Я считаю, что сегодня очень удобный момент для наших производителей стройматериалов – наладить конкурентоспособное производство качественных современных материалов и для себя, и на экспорт. Да и иностранный инвестор тоже может хорошо сегодня заработать, если воспользуется хорошей для него ситуацией и разместит такое производство у нас. С другой стороны, разговаривая с представителем одной из крупнейших отечественных компаний, занимающейся производством кровельных материалов, я вдруг узнаю, что заводы резко сократили выпуск продукции и простаивают.

Что приятно, приезжие с Урала и из Сибири отмечают, что ситуация в строительной отрасли Приморья сегодня заметно лучше, чем у них.

Генеральный директор ООО «Дальстройбизнес – II» Александр СУББОТИН:

- На нашу жизнь курс доллара абсолютно не влияет. Как и у многих других компаний отрасли, входящих в СРО «Альянс строителей Приморья», у нас сегодня нет уже никакой серьезной работы. Причина проста: у наших постоянных заказчиков нет денег. Ни рублей, ни тем более долларов.

Я считаю, что президент РФ Владимир ПУТИН правильно считает, что в экономике сегодня особенно тяжелая ситуация складывается именно в строительной отрасли и ЖКХ, и отдал распоряжение правительству оказывать им различные меры государственной поддержки. Выжить тяжело. Сегодня разоряются даже крупные столичные строительные компании. Особенно те, которые строили на кредиты.

У нас сегодня есть заказы на 2-3 месяца, не более. На бюджетные, такие как реконструкция Владивостокского цирка и пр., мы сегодня уже и не рассчитываем: предпочитаем не иметь дело с «мыльными пузырями». Работать продолжим – пока будет хватать денег на зарплату и налоги.

Директор ООО «Строительная компания «Улисс» Игорь СТАРОДУБЕЦ:

- Сегодня на нашу стройку идет около 50% импортных материалов. Значительна доля и отечественных материалов, которые содержат импортные компоненты. Поэтому курс доллара напрямую серьезно влияет на

пульс стройки. Себестоимость строительства объектов значительно выросла, а цена, особенно на бюджетные здания и сооружения, осталась прежней – это непереносимое условие всех конкурсов, по которым они предлагались подрядчикам. Работа по прежним ценам при отстающем финансировании ведет не только к потере рентабельности строительства, но и к банкротству компаний.

Генеральный директор группы компаний ООО «ЭТУ» Алексей АЗЬМУК:

- Конечно же, доллар сейчас оказывает очень серьезное влияние на многоэтажное жилищное строительство во Владивостоке. Рост его курса, прежде всего, сказывается на выборе материалов и себестоимости. Для застройщика сегодня позитивно, что упали цены на металл и удерживаются цены на бетон. Но инженерная инфраструктура, фасады, отделка, где серьезно присутствуют импортные материалы, - это сильно подорожало. Чтобы компенсировать резкий рост затрат, застройщик вынужден выбирать дешевые аналоги, а это сказывается на качестве строительства.

*По материалам
Деловое интернет-издание Дальнего Востока
ZRPRESS.ru*

11. ДОРОЖНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Росавтодор хочет увеличить срок службы дорог до 12 лет

Росавтодор поставил задачу дорожной отрасли — в перспективе межремонтный срок эксплуатации дорог должен превысить 12 лет. Это снизит издержки на их содержание и эксплуатацию. На шестой международной конференции «Полимерно-битумные вяжущие в дорожном строительстве» заместитель руководителя Федерального дорожного агентства Игорь Астахов рассказал, что с 2014 года работы по ремонту и содержанию федеральных дорог, находящихся в ведении Росавтодора, финансируются на 100%. До конца 2019 года все федеральные дороги обещают привести в нормативное эксплуатационное состояние. Для этого важно лишь обеспечить дорожников битумными материалами необходимого качества.

Сейчас НПЗ способны производить до 11 млн тонн битума в год, при этом потребность в нем (6 млн тонн) приходится на первые 6 месяцев строительного сезона. В этот период

НПЗ могут произвести около 5,5 млн тонн, из-за чего и возникает дефицит битума в отрасли. Чтобы избежать дефицита, Росавтодор предложил нефтеперерабатывающим предприятиям создавать запасы необходимого количества битума до начала строительного сезона.

Также на конференции было отмечено, что использование качественных модифицированных и немодифицированных битумных вяжущих позволит не только улучшать свойства покрытия, но и обеспечить долговечность дорожных одежд в условиях конкретных климатических и транспортных условий.

*По материалам
zr.ru*

Казахстан. До конца 2016 года будет открыт проезд по всему маршруту Западная Европа – Западный Китай

В реализации автодорожных проектов в рамках государственной программы "Нұрлы жол" будет задействовано около 100 тысяч человек.

По итогам 2016 года планируется открыть проезд на всем протяжении транзитного коридора Западная Европа – Западный Китай, участков Бейнеу-Шетпе, Астана-Темиртау, Алматы-Капшагай, Капшагай-Талдыкорган и завершить строительство моста через Иртыш. Общая протяженность всех проектов – одна тысяча километров, говорится в сообщении Министерства по инвестициям и развитию РК.

Для соединения городов-хабов по лучевому принципу эффективным и качественным транспортным сообщением государственной программой "Нұрлы жол" предусмотрена реализация 11 автодорожных проектов. Семь тысяч километров автодорог будут переведены в I и II техническую категорию.

В реализации автодорожных проектов в рамках государственной программы "Нұрлы жол" будет задействовано около 100 тысяч человек. Всего же при проведении

реконструкции в пиковый период с 2017 по 2019 годы на всех проектах создадут около 200 тысяч рабочих мест. Кроме того, для реализации проектов будут полностью задействованы все отечественные производители цемента, дорожного битума, инертных материалов, а также железобетонных изделий.

В 2015 году в Казахстане построено и реконструировано 456 км автодорог I и II технической категории, в том числе по ключевым проектам Западная Европа – Западный Китай завершены работы на 144 км, Центр-Юг – 62 км, Центр-Восток – 100 км и Центр-Запад – 52 км.

Работы велись на восьми проектах. Дорожно-строительными работами были охвачены две тысячи километров. При реализации проектов задействовали 72 тысячи человек. Осенью 2015 года жамбылский участок уже построенной дороги пришлось ремонтировать. Бетонное покрытие участка дороги между сёлами Кайнар и Мерке во многих местах начало разрушаться.

*По материалам
informburo.kz*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

РЖД ввели скидки на перевозки удобрений, СУГ, цемента, чермета и труб

В рамках права регулировать уровень тарифа на грузоперевозки, полученного ОАО "Российские железные дороги" в 2013 году, организация ввела скидки на перевозки минеральных удобрений, автомобилей, СУГ, цемента, черных металлов, каменного угля и труб на некоторых направлениях.

РЖД в рамках тарифного коридора ввели на некоторых направлениях скидки на перевозки минеральных удобрений, автомобилей, СУГ, цемента, черных металлов, каменного угля и труб, следует из материалов компании.

Соответствующие решения приняты правлением РЖД 28 марта и опубликованы во вторник.

РЖД с 2013 года получили право в определенных случаях регулировать уровень тарифа на грузоперевозки в рамках коридора — изначально от плюс 13,4% до минус 12,8% с расширением впоследствии нижней границы скидки до 25% на грузы второго и третьего классов.

Удобрения, цемент и СУГ

Согласно решению правления РЖД, скидка 21,5% будет действовать на внутригосударственные перевозки минудобрений со станции Воскресенск Московской железной дороги на расстояние

не выше 600 километров, 12,8% — на расстояние свыше 600 километров.

"Установить, что указанные коэффициенты действуют при условии обеспечения в 2016 году гарантированного объема вышеуказанных перевозок в размере 122,5 тысячи тонн", — говорится в материалах.

Скидка 12,8% устанавливается на экспортные перевозки лущеного и строганого шпона в крытых вагонах со станции Мылки Дальневосточной железной дороги назначением на станции Мыс-Чуркин и Рыбники Дальневосточной железной дороги в объеме не менее 38 тысяч тонн в 2016 году.

Для внутрироссийских перевозок цемента с ряда станций Юго-Восточной, Горьковской, Московской, Куйбышевской, Северо-Кавказской, Южно-Уральской, Свердловской, Октябрьской и Северной железной дороги в суммарном объеме не менее 13,2 миллиона тонн в текущем году определена скидка на уровне 11,6%.

Скидка 9% вводится на экспортные перевозки пропана, бутана и изобутана в специализированных цистернах со станции Тобольск Свердловской железной дороги на станцию Лужская Октябрьской железной дороги. Понижающий коэффициент действует в случае гарантированного объема

перевозок в 2016 году со станции Тобольск не менее 6,49 миллиона тонн, в том числе не ниже определенных объемов по направлениям.

Чермет, уголь, машины и трубы

Снижение к тарифу на 9,6% предоставляется на внутрироссийские перевозки черных металлов в вагонах со станций Белорецк Куйбышевской железной дороги, Ижевск Горьковской железной дороги, Металлургическая Южно-Уральской железной дороги, Чебаркуль Южно-Уральской железной дороги, Гурьевск Западно-Сибирской железной дороги. Условием является гарантированный суммарный объем перевозок черных металлов с этих станций во внутрироссийском сообщении в размере не менее 3,3 миллиона тонн.

Скидка 7,5% установлена на внутрироссийские перевозки медного концентрата со станции Тамерлан Южно-Уральской железной дороги на станцию Пирит Южно-Уральской железной дороги. Снижение к тарифу на 21,5% вводится на перевозки каменного угля со станций Денисовский и Чульбасс разъезд железных дорог Якутии на расстояние до 1,1 тысячи километров и 12,8% — свыше этого расстояния. Установленные коэффициенты действуют при условии перевозки в объеме

не менее 3,2 миллиона тонн за 2016 год. Скидки действуют с даты вступления в силу решения регулирующего федерального органа об изменении границ ценовых пределов по 31 декабря 2016 года включительно.

Понижение на 21,5% вводится для экспортных перевозок легковых автомобилей по маршрутам: станция Придача Юго-Восточной железной дороги — станция Озинки Приволжской железной дороги и станция Черниковка Куйбышевской железной дороги — станция Орск-Новый Город Южно-Уральской железной дороги в Узбекистан. Условием значится суммарный гарантированный объем перевозок не менее 900 вагонов в текущем году.

Скидка 15,4% будет применяться на перевозки стальной заготовки и металлических труб со станции Первоуральск Свердловской железной дороги на станцию Челябинск Южный Южно-Уральской железной дороги. Коэффициент действует при перевозке не менее 217 тысяч тонн в текущем году.

Все перечисленные выше скидки вступают в силу установленным порядком и действуют до 2017 года.

*По материалам
РИА Новости*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Предостережение ФАС для Федеральной грузовой компании

Федеральная антимонопольная служба (ФАС) направила генеральному директору АО «Федеральная грузовая компания» (оператор железнодорожного подвижного состава, дочернее предприятие ОАО «РЖД») Алексею Тайчеру предостережение о недопустимости совершения действий, которые могут привести к нарушению антимонопольного законодательства. ФАС считает недопустимым увеличение вагонной составляющей, эксперты ожидают роста ставок на 50–70%.

Поводом для предостережения стало заявление топ-менеджера о планируемом компанией увеличении в 2016 году ставки за предоставление полувагона до 900 руб./сут.

«На основании ст. 25.7 закона «О защите конкуренции» ФАС России предостерегает АО «Федеральная грузовая компания» от совершения планируемых действий в связи с тем, что такое поведение может привести к нарушению антимонопольного законодательства», – отмечается в материалах антимонопольной службы.

Как сообщил «Гудку» советник руководителя ФАС по транспорту Павел Шпилевой, антимонопольное ведомство проводит совместно с ОАО «РЖД» крайне тяжёлую работу по сохранению объёмов грузовой базы на железнодорожном транспорте.

«В такой ситуации мы говорим о скидках для грузоотправителей. И когда, с одной стороны, РЖД предоставляют для промышленников льготные тарифы, с нашей

точки зрения, недопустимо, чтобы дочерняя компания РЖД сводила все усилия на нет. Разговоры почти о двукратном повышении вагонной составляющей приравняются практически к уголовному преступлению. Сейчас главная задача железной дороги – сохранить грузы», – подчеркнул Павел Шпилевой.

В операторской компании отказались от комментариев на предложенную тему.

Аналитик ГК «ФИНАМ» Алексей Калачёв считает, что опасения антимонопольного ведомства обоснованы как минимум по двум соображениям.

«Во-первых, обсуждающийся проект передачи в управление одной компании (а ФГК – один из возможных претендентов на консолидацию вагонного парка страны) обяжет антимонопольную службу уже не просто контролировать уровень тарифов и ставок, но и регулировать ставки на пользование вагонами непосредственно самой. Во-вторых, опасения ФАС вызваны её расчётами, по которым увеличение вагонной ставки до 900 руб. за полувагон в сутки приведёт к дополнительному подорожанию перевозки для грузоотправителей, в том числе перевозка угля в этом случае подорожает на 19%, руды – на 17%, цемента – на 18%, щебня – на 22%», – резюмировал Алексей Калачёв.

По его мнению, с учётом падения цен на эти материалы и снижения спроса на них производители окажутся в очень сложном

положении в 2016 году. Повышение тарифов в условиях спада экономики – не самое оптимальное решение, и сдерживание тарифов на перевозку – один из способов государства поддержать производителей.

«С другой стороны, операторов тоже можно понять, – полагает эксперт. – Текущий уровень аренды по большей части парка полувагонов, который составляет 550–600 руб. без НДС в сутки, позволяет финансировать текущие затраты, но лишает отрасль источников для обновления парка. Чтобы приобретение новых вагонов в лизинг или с использованием кредитных средств себя окупало, их доходность должна составлять около 800 руб./сут. Собственно, вот в этом диапазоне и будет колебаться ставка. Стороны обозначили свои границы, скорее всего, по правилам торга на 700–800 руб. за полувагон в сутки сойдутся».

«Скорее всего, ставка будет расти, так как имеется насущная необходимость списания порядка 100 тыс. вагонов, у которых истекает срок службы, – отметил аналитик IFC Markets Дмитрий Лукашов. – Соответственно, их замена должна быть каким-то образом профинансирована. В условиях нынешних высоких ставок по кредитам это можно сделать лишь за счёт повышения тарифа. Теоретически проблема решается рыночными методами. РЖД будут списывать вагоны в соответствии с техническими требованиями. Если тариф окажется недостаточным для обновления парка вагонов, то возникнет их дефицит.

Можно предположить, что это может побудить заказчиков – в основном это экспортёры угля, леса и руды, а также производители строительных материалов – к самостоятельному финансированию производства новых вагонов при помощи подконтрольных лизинговых компаний или банков».

Как считает заместитель руководителя департамента исследований железнодорожного транспорта Института проблем естественных монополий (ИПЕМ) Александр Поликарпов, для обеспечения деятельности операторов ставка предоставления вагонов должна включать расходы на эксплуатацию и ремонт подвижного состава, лизинговые платежи, а также учитывать вынужденные простои и порожние пробеги.

«По нашей оценке, ставка аренды подвижного состава, позволяющая приобретать подвижной состав, должна составлять минимум 700–800 руб./сут. за полувагон. Следует учитывать, что ставка существенно зависит от текущих условий каждой конкретной перевозки (направление, груз, сезон), но в среднем ставка за полувагон в настоящее время составляет примерно 500 руб./сут., что не позволяет обновлять парк вагонов», – подчеркнул представитель ИПЕМ.

По его мнению, в течение текущего года можно ожидать рост ставки на 50–70%.

*По материалам
Гудок*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Тарифам требуется перезагрузка

По мнению участников рынка, одна из ключевых проблем на рынке железнодорожных перевозок – это тарифы на транспортировку грузов по сети. О достоинствах и недостатках современной тарифной системы по перевозке грузов железнодорожным транспортом РЖД-Партнер побеседовал с д. т. н., профессором кафедры «Эксплуатация железных дорог» Российской открытой академии транспорта при Московском государственном университете путей сообщения (МИИТ) Сергеем Елисеевым.

- Сергей Юрьевич, нуждается ли сегодняшняя тарифная система в усовершенствовании?

- Безусловно. Она нуждается в эффективном механизме по значительному снижению тарифной составляющей. Изначально, в вопросе организации перевозок грузов присутствовало только понятие необходимых эксплуатационных расходов, то есть себестоимости перевозок. И в него, как правило, входили затраты на содержание путевой инфраструктуры, вагонов, тягового подвижного состава, затраты на топливно-энергетические ресурсы, материалы, заработную плату, налоги и сверх того обеспечение дельты плановой прибыли для развития производства, то есть тот суммарный минимум необходимый для нормальной организации непосредственно процесса перевозок грузов. По мере развития и наращивания комплексной базы системы железнодорожного транспорта и появления, в связи с этим, непрофильных видов деятельности, не связанных напрямую с перевозочным процессом, понятие эксплуатационных расходов было заменено на понятие доходной ставки от перевозок. В

нее, помимо чистых затрат на организацию перевозок грузов, стали входить различного рода дополнительные расходы, абсолютно не имеющие никакого непосредственного отношения к процессу перевозок грузов, но присутствующие в общей производственной деятельности железнодорожного транспорта. Получается, что основные доходы на железнодорожном транспорте формируются только за счет грузовых перевозок, то именно с этого момента и проявилась порочная тенденция необоснованного роста доходной ставки на перевозки грузов. Ее раздувание и утяжеление стало негативно влиять на конечную стоимость продукции, товаров, услуг и так далее.

- Но ведь так было и не всегда. В какой момент ситуация изменилась?

- В социалистические времена этот вопрос регулировали, его постоянно контролировали соответствующие государственные органы, детально анализировали и перепроверяли по всем составным элементам структуру расходов, входящих в доходную ставку. Таким образом, удавалось не только сдерживать аппетиты железнодорожников на рост доходной ставки, но и заставлять их через оптимизацию внутренних резервов системы и минимизацию эксплуатационных расходов постоянно работать над снижением доходной ставки и себестоимости перевозок грузов. Однако в условиях возникновения в стране рыночной экономики, понятие доходной ставки на перевозку грузов железнодорожным транспортом было заменено на понятие тарифа. Его основные принципы были регламентированы преysкурантом №10-01 «Тарифы на

перевозки грузов и услуги инфраструктуры, выполняемые российскими железными дорогами», утвержденным 17 июня 2003 года №47-т/5. Теперь тариф на перевозку грузов состоит из вагонной дерегулируемой составляющей, гибко изменяющейся в зависимости от финансовой конъюнктуры рынка. А также от профессионализма, специфики деятельности, эффективности применяемых технологий, оптимальной организации производственной работы конкретных перевозчиков и операторов подвижного состава. На начальном этапе базовые величины расценок тарифов определялись специальными методологическими расчетами по средневзвешенному принципу с учетом анализа статистических данных за предыдущие периоды времени работы железнодорожного транспорта. При потенциальном проявлении в стране инфляционных, экономических и других процессов идеологически предусматривалась возможность эпизодического индексирования тарифов в сторону их увеличения. К сожалению, это стало происходить систематически. А когда увеличение тарифов на перевозки ОАО «РЖД» стало чрезмерно быстрым, эту разницу взяло на себя государство, внедрив субсидии и дотации, которые фактически являлись закамуфлированной формой обеспечения роста тарифов для ОАО «РЖД». При этом целенаправленная работа самого ОАО «РЖД» по снижению тарифов за счет оптимизации внутренних резервов железнодорожной системы и сокращения эксплуатационных расходов, как таковая не производилась. В конечном итоге, это привело к тому, что грузы с железнодорожного транспорта стали

уходить на автомобильный, перевозка которым оказалась намного дешевле, быстрее и проще.

- Какая доля в цене продукта сегодня приходится на транспортную составляющую, при перевозках по железной дороге?

- В конечной стоимости товаров эта доля стала доходить до 70%. Возникла крайне абсурдная ситуация, при которой произвести продукцию или товар стало намного дешевле, чем довести их до потребителя. В настоящее время перевозочный процесс стал очень непроизводительным, дорогим и крайне затратным. К примеру, после того, как рыба из Дальнего Востока перевозится в западную часть страны, за время пути при реализации ее стоимость возрастает на 230% по сравнению с минимальной ценой ее вылова. По этой причине сегодня рыба стала дороже мяса.

- Насколько важно регулирование тарифов на железнодорожном транспорте?

- Рост тарифов на перевозку грузов железнодорожным транспортом давит на потребительскую корзину граждан, бизнес и экономику страны. Массовые международные транзитные грузы, из-за дороговизны железнодорожных тарифов, огибают транспортную систему страны и следуют до пунктов назначения более дешевым морским видом транспорта. В настоящее время через территорию страны перевозится только 0,7% от объемов международного транзита. А ведь они могли бы в большом количестве следовать по международным интермодальным транспортным коридорам, проходящим через территорию России. »

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ



- Кроме высоких тарифов, что, по вашему мнению, сдерживает транзитные грузопотоки?

- К сожалению, по уровню развития и применения эффективной логистики в доставке грузов до потребителей транспортная система страны находится на 99 месте среди цивилизованных и развивающихся стран.

Давайте вспомним один, показательный и поучительный исторический пример из мировой практики. Крупный американский предприниматель Джон Рокфеллер для перевозки, добываемой и перерабатываемой им нефти, пользовался услугами частных железных дорог. Они устанавливали ему большой тариф на ее перевозку. В результате, в конечной стоимости нефти, при ее реализации потребителям, транспортная составляющая равнялась 60%. Это не устраивало Д. Рокфеллера, поэтому стремясь снизить свои расходы на доставку продукции, с течением времени он выкупил эти железные дороги в свою личную собственность. Затем Д. Рокфеллер провел комплексную глубочайшую и детальнейшую ревизию своего приобретения. Он сократил издержки, обеспечив железные дороги минимумом транспортной инфраструктуры, вагонов, локомотивов и человеческих кадров для их функционирования. И таким образом довел для себя транспортную составляющую до 10%. Правда, для всех остальных он установил тариф на перевозку грузов уже в размере 70%. Вся эта порочная ситуация крайне негативно влияла на экономику

Аmericи. В итоге в 1903 году Президентом США Теодором Рузвельтом был принят антимонопольный закон.

Других вариантов нет и сегодня. Основное направление деятельности по оптимальной тарифной политике на железнодорожном транспорте – постоянное сокращение себестоимости перевозок грузов путем оптимизации внутренних резервов ОАО «РЖД», частных перевозчиков и операторов подвижного состава. Кроме того важно эффективное использование ими вагонов и локомотивов, транспортной инфраструктуры, оптимизации человеческих ресурсов путем повышения производительности их труда, а также экономии использования топливно-энергетических ресурсов и эксплуатационных материалов, внедрения эффективных, передовых и прорывных технологий организации производства. Ведь именно из всего этого и складывается тариф. Поэтому чем эффективнее, рациональнее и дешевле организован производственный процесс, тем меньше тариф. И наоборот, чем не профессиональнее и дороже осуществляется производственный процесс, тем дороже тариф. Основной целью ОАО «РЖД», частных перевозчиков и операторов вагонов должно являться не увеличение тарифов, а наоборот их целенаправленное и постоянное сокращение при обязательном и строгом обеспечении качественных транспортных услуг, их развитии в лучшую сторону и наращивании объемов перевозок.

- Как высчитываете, что нужно сделать сейчас,

чтобы улучшить ситуацию?

- Необходимо пересмотреть в сторону кардинального уменьшения стартовые базовые величины расценок на перевозку грузов, которые изначально закладывались в тариф. Значительное снижение себестоимости перевозок грузов будет способствовать повышению рентабельности перевозок низкодоходных видов грузов, таких как, уголь, цемент и других, особенно на дальние расстояния, что освободит от необходимости покрытия их убыточности путем субсидирования. Наряду с этим, с целью совершенствования методологии и принципов тарифообразования в рейскуранте по тарифам на перевозку грузов №10-01, необходимо пересмотреть и изменить принципы расчета тарифов, когда при расчете стоимости (тарифа) на планируемую перевозку должно учитываться не расстояние, как это делается сейчас, а реальные фактические расходы ОАО «РЖД» при ее организации. Таким образом, расходы на преодоление одного и того же расстояния, но на разных направлениях будут разными. При расчете тарифов также должны учитываться влияние сезонных факторов. Кроме того, принципы расчета тарифов на перевозку грузов по ожидаемым фактическим расходам должны быть открытыми для общественности и утверждаться Министерством транспорта РФ. Реализация данных принципов невозможна без отказа от классности грузов и дотирования одних перевозок за счет других. Однако такой подход позволит увеличить разницу между размером тарифа

на повагонные и маршрутные отправки, что будет благоприятствовать организации последних. К тому же расчет тарифов на перевозки грузов должен быть доступен на информационном сайте ОАО «РЖД», как это принято на железных дорогах Европы и Северной Америки. Вопрос совершенствования системы формирования железнодорожных тарифов на перевозку грузов следует рассматривать в контексте взаимодействия с другими видами транспорта, так как перевозка грузов рассматривается с точки зрения выполнения логистической интегрированной цепи поставок продукции и товаров от производителя до потребителя, а в этом едином процессе участвуют смежные виды транспорта, перевозчики, операторы и другие участники причастные к транспортировке грузов.

В заключении, говоря о транспортных расценках и тарифах в целом, необходимо отметить, что, как правило, перевозчики в дополнение к себестоимости перевозочного процесса и к размеру плановой прибыли могут включать, а порой и включают, различные непроизводительные расходы. С этим необходимо бороться, для чего структура, состав и содержание транспортных расценок должны быть предельно прозрачными и постоянно проверяться, в том числе и соответствующими госорганами.

*По материалам
«РЖД-Партнер»*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Мантуров: необходимо обеспечить производство в РФ 40 тыс. грузовых вагонов в 2016 году

Необходимо обеспечить производство в РФ 40 тыс. грузовых вагонов в 2016 году, заявил глава Минпромторга РФ Денис Мантуров на совещании по поддержке транспортного машиностроения.

"Чтобы стабилизировать ситуацию, нам необходимо обеспечить производство в этом году не менее 40 тыс. вагонов, чтобы поддержать уровень рентабельности", - сказал он.

По итогам 2015 года предприятия РФ произвели свыше 29,9 тыс. грузовых вагонов.

Кроме того, Мантуров сообщил, что по

итогах консультаций с участниками рынка размер скидки при покупке нового вагона определен на уровне 300 тыс. рублей за вагон. На субсидии покупателям новых вагонов предусмотрено 7 млрд рублей.

Также будет продолжено субсидирование затрат на выплату процентов по кредитам, полученным на приобретение инновационных вагонов - на эти цели предусмотрено 1,8 млрд рублей.

*По материалам
ТАСС*

Рост погрузки железнодорожным транспортом обусловлен наращиванием грузопотоков во внутрироссийском сообщении

За истекший период марта ОАО «РЖД» удалось превзойти прошлогодний уровень погрузки на 0,9%, или в абсолютном выражении на 0,4 млн тонн.

Прирост погрузки произошёл за счёт наращивания грузопотоков во внутрироссийском сообщении - на 0,7 млн тонн, или на 2,7% к прошлому году, в то время как на экспорт объёмы сократились

на 0,3 млн тонн, или на 2,1%. Выросли перевозки каменного угля, удобрений, железной руды, зерна. Но особенно грузов строительной номенклатуры - на 15,5%, или на 631,7 тыс. тонн, в первую очередь на столичной магистрали.

*По материалам
Гудок*

С начала года грузов на фоне роста тарифов на автоперевозки зафиксировано увеличение внутрироссийских перевозок стройматериалов по ЖД

С марта железнодорожные перевозки строительных материалов увеличились на 15,5%, или на 631,7 тыс. тонн, в первую очередь на столичной магистрали.

Так, в феврале ПГК перевезла этих грузов на 48% больше, чем годом ранее. Как пояснил директор Московского филиала ПГК Виктор Храпов, такой результат достигнут за счёт предоставления клиентам выгодных условий транспортировки строительных грузов на фоне роста тарифов на автоперевозки из-за запуска системы «Платон». На увеличение объёмов оказал

влияние и рост спроса из-за продления ипотечных программ с господдержкой, а также увеличение экспорта керамической плитки в страны СНГ. Грузы следовали со станций МЖД в адрес грузополучателей не только России, но и в страны ближнего зарубежья, преимущественно в Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Туркменистан и Азербайджан.

*По материалам
Гудок*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

АО ФГК в январе 2016 года увеличило объем перевозок экспортных грузов в крытых вагонах

В январе 2016 года АО «ФГК» увеличило объем перевозок экспортных грузов в крытых вагонах Компании на 13% до 208 тыс. тонн, или 3,3 тыс. вагоноотправок.

Рост зафиксирован в погрузке химикатов и соды (+65% к уровню аналогичного периода прошлого года), что обусловлено в основном увеличением погрузки продукции ЗАО «Транснефтехим» и ОАО «Уфаоргсинтез» со станций Косяковка и Лоцинная Куйбышевской железной дороги в направлении Средней Азии, а также со станции Биклянь Куйбышевской железной дороги в направлении портов г. Санкт-Петербурга. Всего в крытых вагонах АО «ФГК» в январе 2016 года перевезено в экспортных направлениях 17,7 тыс. тонн химикатов и соды.

Кроме того, удалось достичь увеличения показателей в сегменте перевозок цветных металлов на 10%. В том числе за счет

наращивания объема погрузки предприятий холдинга «РУСАЛ» со станций Камышста, Красноярск-Северный и Кучеткан Красноярской железной дороги в порты Российской Федерации. Объем погрузки цветных металлов в крытых вагонах Компании в экспортных направлениях составил 52 тыс. тонн. Отмечена положительная динамика при перевозке удобрений – в 3,4 раза вырос объем погрузки со станций Московской, Северо-Кавказской и Юго-Восточной железных дорог в направлении сельскохозяйственных предприятий Украины, Молдавии, Азербайджана. Всего в январе 2016 года АО «ФГК» погрузило в крытые вагоны 35,7 тыс. тонн удобрений на экспорт.

*По материалам
Пресс-релиз АО «ФГК»*

В январе 2016 года «СпецАвтоТранс» заняла первое место среди перевозчиков компании LafargeHolcim

Компания «СпецАвтоТранс» (входит в группу компаний «РэйлТрансХолдинг») по итогам работы в январе 2016 года заняла первое место среди перевозчиков компании LafargeHolcim.

Такая оценка проводится LafargeHolcim по пяти критериям, в том числе доли доставленных заявок ко времени, количеству претензий от клиентов и

сотрудников LafargeHolcim и др.

ООО «СпецАвтоТранс» является партнером Lafarge с 2013 года, который в результате слияния Holcim в 2015 году образовал LafargeHolcim.

*По материалам
«РЖД-Партнер»*

Турция не согласовала разрешения по грузоперевозкам российским автотранспортом

Грузоперевозки по территории Турции российским автотранспортом невозможны в связи с окончанием 31 января 2016 года срока действия турецких разрешений 2015 года, сообщает Ассоциация международных автомобильных перевозчиков (АСМАП).

"До настоящего времени турецкой стороной не согласован контингент разрешений на 2016 год. В настоящее время Минтранс России принимает меры по разрешению вопроса - турецкой стороне повторно направлены предложения по обмену разрешениями", - говорится в сообщении АСМАП.

Как сообщал министр транспорта РФ Максим Соколов в декабре 2015 года, число выдаваемых двусторонних разрешений на автоперевозки из Турции в РФ сократится в четыре раза. По его словам, это решение повлияет на бизнес автоперевозок. При этом, при сокращении товарооборота между РФ и

Турцией, что также было учтено в постановлении правительства, естественным образом сократится и количество автоперевозок.

Ограничение количества разрешений

Разрешения на автомобильные перевозки Минтранс выдает в Ассоциацию автомобильных перевозчиков, которая далее распределяет их между игроками, отметил Соколов.

Ранее правительство РФ разместило постановление, которое, в том числе, ограничило количество разрешений для турецких автоперевозчиков на 2016 г. до 2 тыс. единиц и не исключило возможность отмены уже выданных на следующий год разрешений.

*По материалам
ТАСС*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

РЖД замедляет обороты. Погрузка железных дорог в январе упала на 2,9%

Погрузка ОАО РЖД в январе снизилась на 2,9%. Заметнее всего падение объемов перевозок было зафиксировано на нефть, зерно, цемент и лом черных металлов. До середины января показатель сокращался на 7%, из-за «валютной волатильности». Также на показателях отрицательно сказалось сокращение экспорта.

Погрузка ОАО РЖД в январе упала на 2,9%, до 93,8 млн тонн, сообщила монополия. Грузооборот в январе снизился на 3%, до 182,8 млрд тонно-километров. Прирост был зафиксирован только при погрузке каменного угля — на 2,6% (до 28,6 млн тонн), строительных грузов — на 9,3% (до 7,1 млн тонн), химических и минеральных удобрений — на 5,7% (до 4,6 млн тонн), цветной руды и серного сырья — на 3,1% (1,7 млн тонн).

По остальным видам грузов зафиксировано падение, следует из данных монополии. Наиболее заметно сократилась погрузка нефти и нефтепродуктов — на 7,8% (до 20,9 млн тонн), черных металлов — на 13,3% (до 5,5 млн тонн), зерна — на 16,2% (до 1,3 млн тонн), цемента — на 23% (до 1,1 млн тонн), кокса — на 12% (до 0,8 млн тонн), лома черных металлов — на 32,3% (до 0,4 млн тонн).

РЖД планировала увеличить погрузку в январе на 3% к аналогичному периоду, но еще в середине января она сокращалась на 7%, рассказывал глава монополии Олег Белозеров. В качестве причины падения называлась «серьезная валютная волатильность».

Первоначальный план работы РЖД в январе предполагал рост на 3% (3,2 млн тонн в сутки). Но в конце прошлой недели вице-президент компании Павел Иванов заявлял, что по итогам января монополия ожидает снижения погрузки на 3,5%, хотя задача по увеличению грузовой базы остается. По словам господина Иванова, «просел экспорт и в первую очередь через сухопутные погранпереходы на Китай — минус 30%. Просела очень сильно Прибалтика — на 25%, снижены объемы перевозок на Казахстан через сухопутные переходы — тоже более 20%». План работы ОАО РЖД в феврале предполагает среднесуточную погрузку на уровне 3,2 млн тонн, и показатель может вырасти примерно на 1,6%. По итогам 2015 года погрузка в сети ОАО РЖД упала на 1%, до 1,2 млрд тонн, сообщила монополия.

*По материалам
«Коммерсантъ»*

АО «ФГК» в 2015 году увеличило перевозки грузов на 2,2% до 165,5 млн тонн

По итогам производственной деятельности за 2015 год общий объем перевезенных АО «ФГК» грузов составил 165,5 млн тонн (на 2,2% больше, чем в 2014 году), или около 2,6 млн вагоноотправок.

За указанный период погружено свыше 2,2 млн полувагонов, 145,7 тыс. крытых вагонов, 83,4 тыс. платформ, 77,1 тыс. цистерн. Наибольший рост отмечен в сегменте перевозок в полувагонах: за 2015 год перевезено

151,1 млн тонн (на 5,5 млн тонн больше, чем в 2014 году).

Положительной динамики также удалось достичь за счет роста погрузки в крытые вагоны АО «ФГК» лесных грузов (+22,8%), цветных металлов (+22,0%), химических и минеральных удобрений (+18,3%) и др.

Общий грузооборот вагонов АО «ФГК» в отчетном периоде достиг

318,7 млрд ткм, объем среднесуточной погрузки составил более 7 тыс. вагонов.

Доля в погрузке АО «ФГК» по родам грузов за 2015 год распределилась следующим образом:

- каменный уголь – 84,3 млн тонн (51,0%);
- минерально-строительные грузы – 40,9 млн тонн (24,8%);
- руда железная и марганцевая – 10,0 млн тонн (6,1%);
- черные металлы – 7,1 млн тонн (4,3%) и др.

По итогам 2015 года приоритетными дорогами погрузки вагонов

АО «ФГК» стали:

- полувагоны – Западно-Сибирская ж.д. (38,4%);
- цистерны – Дальневосточная ж.д. (18,1%);
- платформы – Северо-Кавказская ж.д. (16,0%);
- крытые вагоны – Восточно-Сибирская ж.д. (11,2%).

За 2015 год доля АО «ФГК» на рынке перевозок грузов на сети российских железных дорог выросла на 0,7 п.п. по отношению к 2014 году и составила 12,4 %.

*По материалам
пресс-релиз АО «ФГК»*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В первой половине января погрузка у РЖД упала на 7%

Причина в валютной нестабильности, снижении импорта и падении внутреннего спроса, считают эксперты.

РЖД планировала увеличить погрузку в январе на 3% к аналогичному периоду, но вместо этого она пока падает на 7%, рассказал глава монополии Олег Белозеров в кулуарах форума «Опоры России» (цитаты по «Интерфаксу»). Это данные на 18 января, следует из слов Белозерова. Для сравнения: в прошлом январе погрузка выросла на 0,3% до 96,568 млн т, сообщила РЖД. По словам Белозерова, сейчас погрузка падает из-за «серьезной валютной волатильности». «Поскольку в январе объемы перевозок небольшие, любое колебание сразу же дает большую цифру», – объяснил он. Но к концу месяца падение может быть не таким существенным, говорит источник «Ведомостей» в РЖД. Из-за праздников основные январские объемы приходятся на конец месяца, объясняет он. За оставшиеся дни ситуация может измениться, отмечает и Белозеров.

Запрет на эксплуатацию продленных вагонов, в том числе хоппер-цементовозов, вступил в силу

С начала года в России начал действовать запрет на эксплуатацию модернизируемых и продлеваемых вагонов. Теперь вагоны, прошедшие процедуру модернизации для продления срока службы, не смогут использоваться на российских железных дорогах. Об этом сообщает «Коммерсант».

С 1 января вступил в силу приказ Минтранса о внесении изменений в правила технической эксплуатации железных дорог

Похуже снижение погрузки по итогам января фиксирует и один из крупнейших операторов, говорит источник «Ведомостей», близкий к этой компании. По его словам, это связано с тем, что большие объемы грузов компания перевезла в декабре. Ситуация должна стабилизироваться уже в следующем месяце, ожидает он.

В 2015 г. погрузка в сети РЖД упала на 1% до 1 млрд 214,5 млн т, сообщила монополия. Больше всего снизилась погрузка цемента (-11,1%), лома черных металлов (-10,1%) и строительных грузов (-7,4%). Выросла погрузка химических и минеральных удобрений (+4,4%) и руды цветной и серного сырья (+6,1%). При этом в декабре 2015 г. погрузка выросла на 1,1% по сравнению с аналогичным периодом до 104,3 млн т. В 2016 г. Белозеров прогнозировал рост погрузки на 1,6%, передавал «Интерфакс». Теперь очевидно, что этот план РЖД выполнить не удастся. Но РЖД пока не обсуждает корректировку годового плана, сказал представитель монополии. Прогноз на

РФ. 31 декабря 2015 года он зарегистрирован в Минюсте. Согласно документу, запрещается включать в поезда на российских путях вагоны, в отношении которых после 1 января выполнены работы по продлению срока службы или модернизации. Таких вагонов, по данным экспертов, опрошенных «Коммерсантом», 50–60 тыс. Исключение составляют специализированный подвижной состав, а также цистерны для ряда пищевых и химических грузов, рефрижераторные

вагоны, вагоны-термосы, вагоны-ледники, вагоны – дизельные электростанции, транспортеры и платформы для перевозки гусеничной и колесной техники. В предыдущей редакции среди исключений также числились хопперы-цементовозы.

По словам экспертов причин для падения несколько. С одной стороны, компании ограничивают отгрузку товаров в условиях валютной нестабильности, чтобы минимизировать риски с точки зрения контрактных обязательств. Возможно, участники рынка ждут февраля-марта, когда на нефтяной рынок выйдет Иран и цена на нефть и курс рубля стабилизируются, соглашается замдиректора Центра развития Высшей школы экономики Валерий Миронов. В прошлом году в декабре – январе курс рубля также был очень волатилен, но конъюнктура на мировых рынках была не так плоха, как сейчас, объясняет он. Второй фактор – снижение спроса на внутреннем рынке. Нестабильность рубля и цены на нефть усилили пессимизм в экономике, промышленные потребители снижают закупки сырья и материалов. Наконец, Россия продолжает снижать импорт

вагоны, вагоны-термосы, вагоны-ледники, вагоны – дизельные электростанции, транспортеры и платформы для перевозки гусеничной и колесной техники. В предыдущей редакции среди исключений также числились хопперы-цементовозы.

Запрет был введен после того, как глава крупнейшего российского производителя грузовых вагонов НПК «Уралвагонзавод» Олег Сиенко в ноябре попросил об этом

потребительских товаров, что также негативно сказывается на погрузке. Чтобы замедлить падение погрузки и вернуть грузы на железную дорогу, РЖД придется предпринять существенные усилия и более активно предоставлять тарифные скидки – прежде всего в сегменте высокодоходных грузов.

Это серьезное снижение погрузки и, значит, экономическая ситуация в стране продолжает ухудшаться, считает ведущий эксперт ЦМАКП Владимир Сальников. Но для понимания полной картины, по его словам, нужно дождаться конца месяца. Повлиять на погрузку могла и необычно снежная погода, говорит эксперт. Миронов снижение погрузки как дополнительный фактор ухудшения экономики не рассматривает. В целом в 2016 г. ВВП упадет минимум на 2%, оценивает он.

*По материалам
Ведомости*

Владимира Путина. Цель запрета – стимулировать спрос на новый подвижной состав. По оценке главы Минпромторга Дениса Мантурова, результатом запрета станет рост объема производства вагонов на 40–45 тыс. в 2016 году.

*По материалам
МИНПРОМТОРГ РОССИИ*

12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

В 2015 году перевозка грузов по сети РЖД снизилась на 1% по сравнению с 2014 годом

По данным ОАО «РЖД», в декабре 2015 года сетевая погрузка составила 104,2 млн т, что на 1,1% больше декабрьского результата 2014-го. Среднесуточная погрузка достигла 3,36 млн т в сутки, плановый показатель грузовой работы был превышен на 0,4 млн т (0,4%).

Вынужденная игра на понижение

Наибольшее снижение объемов погрузки в декабре 2015 года по сравнению с декабрем 2014-го отмечалось в сегментах транспортировки нефтеналивных грузов – на 22,2 млн т (-2,5%), черных металлов – на 5,9 млн т (-8,2%), металлолома – на 0,9 млн т (-33,3%), цемента – на 1,5 млн т (-9,6%), кокса – на 0,9 млн т (-13,6%). Отметим, что негативная динамика коснулась по большей части грузов второго и третьего тарифных классов. Так, по сравнению с декабрем 2014 года объемы погрузки грузов первого тарифного класса в последнем месяце 2015-го выросли на 3,2% (1,9 млн т), второго класса – только на 0,4% (0,1 млн т) при одновременном снижении погрузки грузов третьего класса на 7,7% (0,9 млн т).

По словам заместителя генерального директора ИПЕМ Владимира Савчука, преимущественно только два вида грузов – черные металлы и нефтепродукты – приносят ОАО «РЖД» прибыль, составляя при этом всего 25% грузооборота. «Стремление к компенсации убытков за счет повышения доходов от прибыльных грузов приводит к выталкиванию грузовладельцев на автотранспорт, – констатирует он. – Поэтому проблема модернизации тарифной системы на железнодорожном транспорте

назрела давно». Кстати, конкретные предложения по этому вопросу уже неоднократно озвучивал независимый эксперт Леонид Мазо. «В конкурентной сфере разумно сохранить для перевозчика верхний ценовой предел тарифного коридора, – поясняет эксперт. – Нижний предел перевозчик мог бы устанавливать самостоятельно в зависимости от объемов затрат, при этом верхний предел тарифов на перевозку экспортных грузов целесообразно связать с динамикой внешнеторговых цен».

В настоящее время эта динамика вряд ли может внушать оптимизм. Так, в 2015 г. мировые биржевые цены на нефть марки Brent (по состоянию на 23.12.2015 г.) снизились на 34,8% по сравнению с концом 2014 г., а по итогам января – ноября 2015 г. – на 45,9%. Стоимость нефти марки Urals к концу ноября 2015 г. упала на 47,9% с начала года. Отметим, что 23.12.2015 г. баррель нефти марки Brent на ICE стоил \$38, а 12.01.2016 г. – \$32.

По мнению отраслевых экспертов, основное влияние на снижение мировых цен на нефть оказали такие факторы, как негативные тенденции в экономике Китая, продолжавшиеся весь прошедший год, укрепление доллара США к основным мировым валютам, профицит нефти на мировом рынке при одновременном снижении доли ОПЕК в ее производстве, увеличение добычи сланцевых углеводородов в США, а также снятие запрета на экспорт сырой нефти из США. Отметим, что перевозки нефтепродуктов снижались даже несмотря на сокращение объемов

транспортировки продукции трубопроводным транспортом в РФ (-1,8% в январе – октябре 2015 г. по сравнению с аналогичным периодом 2014 г.).

Уже достаточно давно падают цены как на мировом, так и на российском рынке черных металлов (в последнем случае снижение началось в конце февраля 2015 г.). При этом на первых порах увеличение погрузки в данном сегменте все же присутствовало – благодаря девальвационному эффекту. Но уже во второй половине 2015 года он был исчерпан. Об этом, в частности, заявлял президент РСПП Александр Шохин, поясняя, что в 2015-м на фоне снижения цен на металлургическую продукцию доля транспортных затрат в ее стоимости, напротив, возросла, например, в цене чугуна – до 28%, стальных заготовок – до 14%.

Вице-президент по логистике ОАО «НЛМК» Сергей Лихарев также указывал, что цены на металлургическую продукцию на мировых рынках в течение 2015 года упали более чем в 2 раза. «По большому числу продуктов у нас маржинальность либо нулевая, либо отрицательная», – пояснял он.

Аналитик НП НСРО «Руслом.ком» Михаил Родионов в связи с этим отмечал, что из-за исчерпания эффекта девальвации рубля на фоне продолжающегося падения цен на металлургическое сырье и сталь, драйвером которого являются как сокращение спроса, так и стремление «большой железорудной тройки» (Vale, BHP Billiton и Rio Tinto) максимально монополизировать мировой рынок, экспорт металлургического сырья утратил привлекательность. «Влияние

указанных факторов поставило металлургов буквально на грань выживания», – заключал эксперт.

Тяжелая ситуация сложилась и в сегменте перевозок цемента. Объясняется она довольно просто. Согласно данным Росстата, объем произведенного в РФ цемента в ноябре 2015 года составил 3,8 млн т. Это на 34,9% меньше, чем в предыдущем месяце, и самый низкий результат за последние 6 лет. В период с октября по декабрь всегда наблюдается резкое падение производства (а соответственно, и перевозок) цемента, но обычно оно не выходит за 20–25%. Так, в 2014 г. снижение производства составило 25,1%, в 2013 г. – 19,3%, а в 2012 г. – 26%. «Можно констатировать, что в 2015 году мы наблюдаем очень серьезное падение производства одного из главных строительных материалов», – делают вывод эксперты.

Где наблюдался рост

По данным ОАО «РЖД», наибольшее увеличение погрузки в декабре 2015 года по отношению к аналогичному периоду 2014-го было достигнуто в сегменте каменного угля, где рост составил 5% (до 30,3 млн т), удобрений – 13,6% (до 4,7 млн т), железной руды – 2,9% (до 9,2 млн т), цветной руды – 12,4% (до 1,7 млн т), лесных грузов – 5,3% (до 3,6 млн т).

Согласно оценкам отраслевых экспертов, российские угледобывающие компании в 2015 году существенно не меняли структуру продаж угля.



12. ТРАНСПОРТ И ЛОГИСТИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ



Согласно оценкам отраслевых экспертов, российские угледобывающие компании в 2015 году существенно не меняли структуру продаж угля.

Мировой рынок остался приоритетным направлением реализации российского угля. Вместе с тем в сложившейся макроэкономической ситуации фактором, стимулирующим рост российских экспортных поставок угля на фоне относительно низких мировых цен, стала девальвация рубля, способствующая росту доходов от экспорта в рублевом эквиваленте. Так, согласно данным Citigroup, за счет ослабления рубля повысилась конкурентоспособность российских экспортных поставок по отношению к поставкам угля из Австралии и Северной Америки. В то же время значительного преимущества российских компаний перед

конкурентами не ожидается из-за неблагоприятной конъюнктуры мирового угольного рынка.

Успехи в перевозках минеральных удобрений напрямую связаны с продолжающимся пока ростом их производства в России. Напомним, что, по данным Росстата, в 2014 г. оно выросло на 6,3% в годовом исчислении, в январе – ноябре 2015 г. – на 0,2% к аналогичному периоду 2014 г.

Незначительную, но все же положительную динамику сохранили и перевозки строительных грузов. В декабре 2015-го на сети погрузили 9,3 млн т стройгрузов, что на 0,9% больше, чем годом ранее. Отраслевые эксперты констатируют, что основными сдерживающими факторами производства строительных материалов являются нестабильность и неопределенность

перспектив развития строительного комплекса, базирующегося на градостроительной политике и территориальном развитии регионов и федеральных округов, а также недостаточная инвестиционная активность в отрасли. Так, объем работ, выполненных по виду деятельности «Строительство», в 2014 г. сократился на 4,5% по отношению к уровню 2013 г. В январе – ноябре 2015 г. данный показатель снизился на 9,9% в годовом исчислении.

В то же время показатели погрузки щебня (а это порядка 85–90% в структуре перевозок стройгрузов) продолжали снижаться. Согласно оценкам портала Бетон.ру, по итогам декабря 2015 года потребители получили 8,1 млн т щебня, доставленного по железной дороге, что является худшим результатом за последние 4 года. Это меньше

на 6,6%, чем за тот же период 2014 г., на 10%, чем в декабре 2013 г., и на 18,8%, чем в 2012 г. «По сравнению с ноябрем 2015 г. отмечено снижение потребления щебня на 11,4%, – подсчитали эксперты Бетон.ру. – Однако для ноября – декабря это вполне нормальный результат. Так, в 2014 году в этот период было зафиксировано снижение потребления щебня на 9,5%, в 2013 г. – на 25,2%, а в 2012 г. – на 19,6%».

В целом по итогам работы в 2015 году сетевая погрузка составила 1214,5 млн т при среднесуточной погрузке 3327,3 тыс. т. В ОАО «РЖД» отмечают, что данный результат превысил план на 8 млн т (0,7%), но ниже параметров 2014-го на 12,5 млн т (1%).

*По материалам
ИА РЖД-Партнер.ру*

13. ЭКОНОМИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Россию ждет еще три года кризиса

Минэкономразвития определилось с базовыми предпосылками для прогноза социально-экономического развития России (есть у «Ведомостей») на 2016 и 2017–2019 гг. Официальный прогноз на 2016–2018 гг. уже устарел, и к апрелю ведомство должно представить правительству новый документ.

Цена нефти – основное условие для составления и прогноза, и бюджета – все четыре года останется дешевле \$50/барр., предполагает министерство. В базовом варианте ее средняя цена в 2016 г. – \$35/барр., в следующие три года – \$40, \$45 и \$45/барр. соответственно. В консервативном варианте нефть дешевле, чем в базовом, на \$10. Оптимистичный (целевой) вариант совпадает с базовым.

Это еще не прогноз, а просто некоторые условия для обсуждения, уточняет федеральный чиновник. Минфин уже просчитал бюджет и по \$25, и по \$30, и по \$40/барр., говорит другой федеральный чиновник. Правда, по \$35/барр. пока еще не считал, знает он.

«Базовые гипотезы прогноза» сохраняют на все четыре года сложившиеся внешние

условия и принятые на 2016 г. решения в бюджетной политике. Минэкономразвития предполагает ускорение темпов роста мировой экономики за счет развитых стран; сохранение санкций в отношении России и ответных антисанкций до начала 2020 г. Ограниченный доступ к рынкам капитала снизит и отток капитала – с \$35 млрд в 2016 г. до \$15 млрд в 2019 г., ожидает министерство.

Бюджет продолжит экономию на социальных расходах. Пенсии, как в 2016 г., будут индексироваться раз в год на целевой уровень инфляции – 4%. Правда, Минэкономразвития ожидает, что эта цель достигнута не будет ни в 2017 г., как рассчитывает Центробанк, ни даже в 2019 г.: к концу нынешнего года она снизится до 7,7%, еще через год – до 6,2%, к концу 2018 г. – до 5,5% и останется на этом уровне по итогам 2019 г. Это означает, что в реальном выражении за 2016–2019 гг. пенсии снизятся примерно на 10%.

*По материалам
Ведомости*

Алексей Улюкаев: Принципиальное отличие нового плана от прошлогоднего - это поддержка реального сектора

Алексей Улюкаев: Существует два важных отличия нынешнего плана от плана, над которым мы работали год назад.

Первое. В прошлом году у нас львиная доля средств предусматривалась на поддержку банковской системы. Сейчас это совсем не так и потому, что банки чувствуют себя гораздо лучше, и потому, что приоритеты за реальным сектором. То есть это поддержка тех, кто находится в наиболее сложной жизненной ситуации и занятости, лекарственном обеспечении. Я сейчас про детей и инвалидов говорю, либо это поддержка реального сектора.

Второе. Это не только снятие рисков, но и использование новых возможностей, которые появляются. Я бы обратил внимание на комплекс мер, которые межсекторально связаны. Это касается и промышленности, и сельского хозяйства, и сервисных наших отраслей. Это поддержка экспорта товаров и услуг через наши традиционные инструменты, такие как субсидирование процентные ставки по кредитам, дополнительные меры по

страхованию и гарантийной поддержки, то, что идет через механизмы ВЭБа и Россельхозбанка. У нас уже большой портфель готовых контрактов. Как уже говорилось – это касается транспортного и энергетического машиностроения, шахтерного оборудования и т.д. Это касается совершенно новых форм работы для нас, которые бы позволили вывести на внешние рынки средние и средне-крупные предприятия, при этом высокотехнологичные. Это будет российско-экспортный центр, это сертифицирование продукции, обеспечение патентной защиты, ведь интеллектуальные права наших граждан должны быть защищены на международных рынках. Это логистика – субсидирование части затрат на транспортировку и выход на новые рынки. Это новые для нас направления работы и мы связываем с ними дополнительную часть издержек производства, которую мы получили.

*По материалам
Пресс-центр Минэкономразвития РФ*

13. ЭКОНОМИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

ЦБ РФ: российская экономика продолжит "нащупывать дно" в ближайшие месяцы

Экономика РФ продолжит "нащупывать дно" в ближайшие месяцы, рецессия продолжится. Такая оценка содержится в бюллетене департамента исследований и прогнозирования Банка России.

"Экономика, скорее всего, продолжит нащупывать дно в ближайшие месяцы", - указано в докладе.

Департамент ЦБ подтверждает прогноз о рецессии в первом полугодии и объясняет пессимизм падением цен на нефть. "Статистика по промышленному производству за декабрь указывает на то, что сокращение выпуска по основным видам экономической деятельности в целом продолжается. Это подтверждает опасения более продолжительного спада в российской

экономике, чем предполагалось ранее. Основная причина - снижение цен на нефть в последние месяцы", - поясняется в докладе.

"Поступившие за последний месяц макростатистические данные подтверждают предположение, сделанное нами в декабре, о повышении вероятности продолжения рецессии в первом полугодии 2016 г.", - добавляет департамент ЦБ.

Нефтяные цены, по мнению департамента Банка России, могут надолго "застрять" на уровне \$20-40 за баррель.

*По материалам
ТАСС*

ЦБ прогнозирует снижение годовой инфляции менее чем до 7% в 2017 году

Банк России прогнозирует снижение годовой инфляции в РФ менее чем до 7% в январе 2017 года и до целевого уровня 4% к концу 2017 года, говорится в сообщении регулятора.

Совет директоров Банка России в пятницу принял решение сохранить ключевую ставку на уровне 11% годовых.

"С учетом принятого решения Банк России прогнозирует снижение годовой инфляции до менее 7% в январе 2017 года и до целевого уровня 4% к концу 2017 года", — говорится в пресс-релизе по итогам заседания совета директоров ЦБ.

*По материалам
РИА Новости*

Синхронное снижение инвестиционной активности в экономике и платежеспособного спроса со стороны населения

Промышленное производство в России за 2015 год упало на 3,4 процента по сравнению с предыдущим годом, сообщил Росстат. В измерении месяц к месяцу оно выросло за декабрь на семь процентов.

Относительно неплохо чувствовала себя пищевая промышленность, которым оказали поддержку эмбарго на поставки продовольствия из ЕС и США и меры правительства. Так, производство сыров выросло на 17,1 процента, мяса - на 13 процентов, мяса птицы - на 9,6 процента, рыбы - на 3,5 процента. Вместе с тем по ряду позиций отмечен спад, несмотря на благоприятные условия.

Химическая промышленность также внушает оптимизм: выпуск пластмасс возрос на 8,1

процента, синтетического каучука - на 9,8 процента, химволокна - на три процента.

Тяжело переживает падение спроса строительная отрасль, в частности, особенно сильно снизился выпуск базовых стройматериалов - цемента (почти на 10 процентов) и кирпича (на 8 процентов). Это означает синхронное снижение инвестиционной активности в экономике и платежеспособного спроса со стороны населения.

За весь 2015 год в России произведено всего 2,9 тысячи металлорежущих станков, что на 11,2 процента меньше прошлогодних показателей. Этот важнейший для инвестиционной активности индикатор говорит о том, что программа

импортозамещения в промышленности может быть не выполнена.

Падение доходов населения и рост стоимости импортных комплектующих в результате девальвации отразился на автопроме падением выпуска легковых автомобилей на 27,7 процента, до 1,2 миллиона штук. Вместе с тем падение выпуска автобусов (на 17 процентов) и грузовиков (на 14,7 процента) оказалось далеко не таким драматичным благодаря мерам господдержки.

В глубокой стагнации находится легкая промышленность. Выпуск ткани увеличился на 14 процентов, но рынок готовой одежды по-прежнему за иностранным производителем. За весь прошлый год в России при ее 144-миллионном населении

произведено 199 миллионов пар носков (на 5,6 процента меньше 2014 года), 989 тысяч пальто (на 22,1 процента меньше), 1,9 миллиона теплых курток (на 45,4 процента меньше). Производство обуви также резко снизилось - на 16,4 процента, до 90,3 миллиона пар.

*По материалам
Российская Газета*

13. ЭКОНОМИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Экономисты: укрепление рубля начнется в 2017 году

В 2016 году ослабление рубля продолжится независимо от сценария, говорится в январском обзоре, подготовленном институтом Гайдара и РАНХиГС. По базовому прогнозу курс составит 69,4 рубля за доллар США, по оптимистическому – 64,6 рубля за доллар.

Ослабление рубля в 2016 году продолжится и его среднегодовой курс составит 69,4 за доллар, в 2017 году можно ждать укрепления в среднем до 65,7 рубля за доллар, говорится в январском обзоре "Оперативный мониторинг экономической ситуации в России. Тенденции и вызовы социально-экономического развития", подготовленного институтом Гайдара и РАНХиГС.

"Среднегодовой номинальный курс рубля в 2015 году составил 60,9 рубля за доллар США. В 2016 году ослабление рубля продолжится независимо от сценария: по базовому прогнозу курс составит 69,4 рубля

за доллар США, по оптимистическому – 64,6 рубля за доллар", — говорится в документе.

Рубль в 2017 году, согласно базовому сценарию, несколько укрепится и составит в среднем за год 65,7 рубля за доллар, по оптимистическому произойдет его укрепление до 60,5 рубля за доллар.

"С учетом изменения инфляции в РФ, реальный эффективный курс в 2015 году снизился на 7,6%. По обоим сценариям реальный курс начнет расти уже в следующем году и увеличится на 4,1% в 2016 году и на 6,8% в 2017 году по базовому сценарию", — говорится в обзоре.

В оптимистическом сценарии в 2016 году реальный курс увеличится на 10,9%, а в 2017 году его рост составит 3,6%, отмечают эксперты.

*По материалам
РИА новости*

ООН назвала уровень инфляции в России в текущем году на уровне 10,5%

ООН в своем докладе обозначила уровень инфляции в России в 2016 году. По данным всемирной организации, он составит 10,5 процента, а уже в 2017 - снизится до 7,1 процента. Также аналитики прогнозируют рост ВВП в 2016-2017 годах с нулевого до 1,2 процента.

В докладе Департамента по экономическим и социальным вопросам ООН «Экономическая ситуация в мире и ее перспективы» отмечается, что по итогам прошлого года уровень инфляции составил 15,9 процента. Негативное влияние на экономическую ситуацию в РФ оказали, прежде всего, падение цен на нефть и международные

санкции. С начала 2014 года по октябрь прошлого года стоимость российской валюты упала на 50 процентов, передает ТАСС.

Аналитики полагают, что проблемы в российской экономике затронут ряд стран СНГ, «в значительной степени зависящих от денежных переводов из РФ». При этом создание Евразийского экономического союза оценивается как положительный шаг, открывающий новые возможности для роста торговли и инвестиций в регионе.

*По материалам
Московский Комсомолец*

МЭА допустило дальнейшее падение нефти после выхода на рынок Ирана

Международное энергетическое агентство допускает дальнейшее падение цен на нефть в связи с выходом на рынок Ирана и замедлением темпов роста спроса на сырье, говорится в ежемесячном обзоре агентства.

МЭА полагает, что ожидаемое в этом году сокращение добычи нефти за пределами ОПЕК на 600 тыс. баррелей в сутки (б/с) будет полностью замещено иранскими объемами уже к середине 2016 года. При условии, что другие члены картеля сохраняют объемы добычи, переизбыток нефти на мировом рынке может вырасти до 1,5 млн б/с. Это может опустить цены на нефть еще ниже текущих уровней, отмечается в обзоре.

В понедельник Brent падала до минимального за 12 лет уровня в \$28 за баррель после снятия санкций с Ирана.

МЭА напоминает, что темпы роста мирового спроса на нефть в этом году будут ниже уровня 2015 года. Если в прошлом году рост

спроса был на рекордных уровнях с начала века (+1,7 млн б/с), то в этом году он вырастет только на 1,2 млн б/с (до 95,7 млн б/с).

При этом не стоит ожидать, что падение цен на нефть простимулирует потребление - прогнозы экономического роста в развивающихся странах (Бразилия, Россия, Китай) остаются пессимистичными.

Добыча нефти ОПЕК, с учетом присоединившейся к картелю Индонезии, в декабре снизилась на 90 тыс. б/с и составила 32,28 млн б/с. Это по-прежнему выше прогнозируемого спроса на нефть ОПЕК в 2016 году (31,7 млн б/с). Кроме того, уже в первом квартале Иран может выплеснуть на рынок дополнительные 300 тыс. б/с, полагает МЭА.

*По материалам
Интерфакс*

Росстат: инфляция за январь-декабрь 2015 года составила 12,9%

С начала года цены на продовольствие выросли на 14%.

Инфляция в РФ в декабре 2015 года составила 0,8%, с начала года - 12,9%, в годовом выражении 15,5%, говорится в материалах Росстата. Для сравнения, в декабре 2015 года рост потребительских цен составил 2,6%, а с начала года - 11,4%.

Рост потребительских цен на продовольственные товары составил за декабрь 2015 года 1,2%, с начала года 14%, в годовом выражении - 19,1%.

По сравнению с ноябрем цены на непродовольственные товары выросли на 0,4%, в годовом выражении - на 14,2%.

*По материалам
ТАСС*

13. ЭКОНОМИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Почему слабеющий рубль не помогает экономике – мнение эксперта

Следствием сильного падения российского рубля, казалось бы, должен стать рост чистого экспорта, а впоследствии – увеличение ВВП, однако пока этого не происходит. Сергей Ермолаев, доктор РЭУ им. Г.В.Плеханова, в своей статье, обнародованной «РБК», рассказал о причинах этого.

Как сообщает эксперт, накануне курс доллара обновил рекорд декабря 2014 года, превысив стоимость в 81 рубль. А несколькими днями ранее МВФ ухудшил свой прежний прогноз падения российского ВВП в 2016 году с 0,6 до 1 процента. Казалось бы, настолько сильное обесценивание рубля должно спровоцировать рост чистого экспорта (в макроэкономике это известно как условие Маршалла — Лернера) и, соответственно, в дальнейшем привести к увеличению ВВП, однако этого в реальности не происходит. И прогноз МВФ, по всей вероятности, был ухудшен далеко не в последний раз в 2016 году, - написали аналитики брокера SFX Markets.

По словам Ермолаева, все дело в том, что соблюдение условия Маршалла — Лернера происходит, когда остальные компоненты ВВП — потребление, государственные расходы и инвестиции — остаются без изменений. Однако сейчас это условие не соблюдается в российской экономике, поскольку уверенность потребителей в будущем падает, компании делают меньше инвестиций, и в довершение всего власть собирается сократить расходы государства. Падение всех расходов получается больше, нежели прирост чистого экспорта.

Так, даже в случае, если взять прошедший

год, то можно заметить, что в четвертом квартале наблюдалось резкое увеличение счета текущих операций (то есть чистого экспорта) до 13 миллиардов долларов (оценка по методологии МВФ) в сравнении с 7,5 миллиарда долларов в третьем квартале. Несмотря на существенный прирост показателя, это не привело к нивелированию спада других компонентов ВВП.

Эксперт также отмечает, что проблемы экономики РФ по адаптации к новой экономической реальности — низким нефтяным ценам – в значительной степени связаны механизмами так называемого ресурсного проклятия. Этот термин ввел в оборот британский экономист Ричард Аути в начале 1990-х годов. Им обозначается ситуация, при которой высокая зависимость государств от экспорта сырья приводит к снижению темпов роста их экономики в долгосрочном периоде. При этом ресурсодобывающая страна может быть почти настолько же богатой, как и прежде, однако ее развитие начинает замедляться, если сравнивать со странами, которые не богаты природными ресурсами. Результаты исследования Аути показали, что ежегодный рост ВВП в 1970–1993 годах на душу населения в крупных государствах, бедных ресурсами, составлял 3,7 процента. В то же время для крупных государств, обеспеченных ресурсами, данный показатель составлял лишь 1,3 процента (а для маленьких стран — экспортеров нефти он был еще ниже: 0,8 процента).

По словам Ермолаева, механизмы ресурсного проклятия делятся на экономические и политические. В состав первых входят

«голландская болезнь», высокая волатильность доходов (то есть их значительные колебания во времени), низкий уровень инвестиций в инфраструктуру и человеческий капитал, анклавизация экономики (ситуация, при которой экспортный сырьевой сектор превращается в своего рода анклав, слабо связанный с остальной частью экономики). Ко вторым относятся вооруженные конфликты за возможность доступа к природным ресурсам, ухудшение защиты прав собственности, создание государственных и ухудшение качества экономической политики в целом.

«Голландская болезнь», по словам эксперта, – это ситуация, при которой рост цен и/или объемов экспорта сырья провоцирует повышение реального обменного курса валюты государства. Впервые этот термин появился в 1977 году в журнале The Economist для обозначения снижения в обрабатывающей промышленности Нидерландов после того, как в 1959 году было открыто крупное Гронингенское газовое месторождение.

«Болезнь» приводит к падению конкурентоспособности обрабатывающей промышленности, а также ее следствием зачастую является расширение производства неторгуемых услуг и товаров в стране (тех, которые невыгодно экспортировать или импортировать при обычных экономических условиях). Как пример можно привести резкое возрастание жилищного строительства в Российской Федерации в 2000-е годы. Жилье в значительной степени является неторгуемым благом, в связи с тем,

что невозможно, к примеру, импортировать в Москву участки для жилищного строительства. Большую часть сырья и материалов (цемент, арматура, плиты и т. д.) импортировать тоже экономически нецелесообразно. По словам Ермолаева, результатом неторгуемости жилья стало то, что в указанные годы цена на квадратный метр жилья в Москве (в долларах) была очень зависима от стоимости барреля нефти (тоже в долларах).

Ирония при этом заключается в том, что результаты более поздних исследований показали: именно в Нидерландах отсутствовала «голландская болезнь». Происходило снижение доли обрабатывающей промышленности в ВВП, однако не абсолютный уровень ее выпуска. Помимо этого, эксперт отмечает, что в России в нулевые годы, во время быстрого роста цен на нефть, наблюдалась похожая ситуация: доля обрабатывающей в ВВП снизилась не слишком — с 15,2 процента в 2002 году до 13,2 процента в 2011 году, при этом ее выпуск существенно вырос в абсолютном выражении.

В разное время у разных стран обнаруживались признаки «голландской болезни». Примерами является австралийская «золотая лихорадка», наблюдавшаяся в XIX веке, Нигерия и некоторые постколониальные страны Африки в 1990-е годы, Азербайджан, Канада, Венесуэла и другие страны в 2000-е годы. Российский случай многие специалисты также рассматривали как проявление «голландской болезни».



13. ЭКОНОМИКА

НОВОСТИ ОТРАСЛИ



Чем же так опасно данное «заболевание»? Казалось бы, государство должно производить то, что она может выпускать дешевле остальных. Однако проблема состоит в долгосрочных эффектах такого простого подхода. Еромолаев отмечает, что обрабатывающие отрасли приводят к созданию гораздо большего числа положительных эффектов для них самих себя и других отраслей, что связано с тем, что они обычно более наукоёмкие, а также больше вкладывают в человеческий капитал, и имеют более тесную связь с другими отраслями экономики.

Другие проблемы связаны с финансовым сектором. Обычно сырьевой бум

Путин ожидает постепенного подъема экономики РФ, несмотря на падение ВВП на 3,8% в 2015 г

Российская экономика постепенно будет стабилизироваться и выходить на подъем, заявил президент РФ Владимир Путин.

"Мы считаем, что мы постепенно будем выходить все-таки на стабилизацию и на подъем экономики", — сказал Путин в интервью немецкому изданию Bild. Он отметил, что власти РФ приняли целый набор программ, в том числе по импортозамещению.

"А это как раз и есть вложения в высокотехнологические сферы", — подчеркнул глава государства.

Он напомнил, что в РФ сейчас наблюдается падение ВВП на 3,8%, промпроизводства — на 3,3%, инфляция выросла до 12,7%.

провоцирует резкий приток капитала в страну, что дополнительно укрепляет национальную валюту, но в периоды падения цен на сырье происходит не менее резкий отток капитала. При этом проблема заключается не в «голландской болезни», а в высокой волатильности. В случае если экономические власти ресурсозависимых государств понимают, что цены экспортируемого ими сырья являются слишком волатильными, как реальные обменные курсы и темпы роста экономики, то они начинают влиять на развитие не только добывающих отраслей.

*По материалам
"Биржевой лидер"*

"Это много, но при этом у нас сохраняется положительный баланс внешней торговли, у нас впервые за многие годы значительно вырос объем экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью. Это точно совершенно позитивный процесс внутри экономики", — сказал президент.

Он напомнил и о золотовалютных резервах ЦБ. "У Центрального Банка примерно 340 миллиардов золотовалютных резервов, сейчас могу ошибиться, но за 300 миллиардов", — сообщил Путин.

По его словам, у правительства существует два резервных фонда примерно по 70 и 80 миллиардов долларов каждый.

*По материалам
РИА Новости*

МЭР пересмотрело прогноз на 2016 год: спад вместо роста

Правительственные чиновники обсуждают обновленную версию социально-экономического прогноза Минэкономразвития: ВВП сократится на 0,8% против ожидавшегося роста на 0,7%; среднегодовой курс рубля составит 68,2 руб./\$; цена Urals – \$40, инфляция – 8,5%; отток капитала – \$50 млрд. Параметры этого прогноза могут лечь в основу поправок в бюджет, знает федеральный чиновник. «У премьеры в ближайшие две недели запланирован целый ряд совещаний и встреч с экспертами по социально-экономической ситуации и бюджетной политике», — сообщила его пресс-секретарь Наталья Тимакова. Представитель Минэкономразвития лишь напомнил слова министра Алексея Улюкаева: новый прогноз будет в январе.

В бюджет-2016 может быть заложена цена

Сбербанк предполагает в пессимистичном сценарии на 2016 г. цену на нефть в \$25

Сбербанк предполагает в новом пессимистичном сценарии на 2016 г. цену на нефть в \$25 за баррель заявил глава организации Герман Греф. По его словам, низкие цены на нефть не продержатся длительное время.

"Сейчас очень большая финансовая игра идет на рынке нефти, она должна достичь какого-то предела. Я не большой пессимист и считаю, что на таких уровнях (30 долл/барр - прим. ред.) долго цена не должна продержаться", - отметил Греф.

"У нас был такой сценарий - 30 долларов (за баррель - прим. ред.), но теперь он не актуален. Мы уже начали тестировать

на нефть в \$40 за баррель, говорил министр финансов Антон Силуанов, но предупреждал, что нужно готовиться и к цене в \$30. Замминистра финансов Максим Орешкин оценивал, что при среднегодовой цене нефти в \$40 за баррель перспективы экономического роста – «около нуля». Сейчас бюджет рассчитан из среднегодовой цены на нефть в \$50.

Россияне продолжают беднеть, следует из расчетов Минэкономразвития. Реальная зарплата сократится не на 0,2%, а на 3,5%, доходы населения – на 4%, а не на 0,7%, безработица возрастет до 6,3% (было 5,8%).

Новый прогноз отменяет рост (0,6%) промышленного производства – вместо этого ожидается продолжение спада на 0,4%.

*По материалам
Ведомости*

уровень 25 долларов, но это уже тяжелый сценарий. Все будет зависеть от того, какое время он продержится. Если долго, то это будет очень болезненно для экономики. Долго - это полгода - год. Будут существенные последствия для экономики, для фискальной системы, для предприятий", - сказал глава Сбербанка.

Вместе с тем, по мнению Грефа, провал стоимости нефти марки Urals ниже \$30 долларов за баррель является аномальным. "Это аномальный провал. 30-28 (долларов за баррель - ред.) за Urals - это аномально", - отметил глава Сбербанка.

По материалам ТАСС

14. ЭКОЛОГИЯ

НОВОСТИ ОТРАСЛИ

Власти Подмосковья планируют создать в регионе систему утилизации автопокрышек

Власти Подмосковья планируют создать региональную систему утилизации изношенных автомобильных покрышек, пока регион использует только треть от имеющихся мощностей по их переработке, говорится в сообщении пресс-службы министерства экологии и природопользования Московской области.

«Вторичная переработка изношенных покрышек давно используется во всем мире. Это огромный сырьевой ресурс. В настоящее время в Московской области задействовано всего 30% установленных мощностей перерабатывающих шин предприятий. Поэтому, помимо модернизации всей системы обращения с отходами, мы работаем над созданием региональной системы утилизации покрышек», — приводят в сообщении слова министра экологии и природопользования области Александра Когана.

Он также отметил, что почва для создания системы уже подготовлена: проводятся и приобретают все большую популярность регулярные акции по сбору шин, постепенно увеличивается число официальных площадок сбора, а также растет предпринимательский интерес в развитии этого направления бизнеса.

«Учитывая увеличение количества автомобилей, объем образования изношенных шин в Московской области в

настоящее время составляет примерно 75 тысяч тонн в год. На территории региона расположено три предприятия, занимающихся этой работой. Общая производственная мощность предприятий по переработке изношенных шин в области составляет более 60 тысяч тонн в год», — приводят в сообщении слова заместителя министра экологии и природопользования Московской области Константина Пивоварова.

В материале уточняется, что все заводы реализуют технологию механического измельчения шин при положительной температуре. При утилизации шин механическим способом основным продуктом переработки является резиновая крошка, образуются также металл, текстиль и бортовые кольца. Резиновая крошка используется, главным образом, для изготовления резинотехнических изделий, в том числе травмобезопасных покрытий детских площадок и спортивных сооружений, а также в качестве эластичной составляющей дорожных покрытий и в качестве топлива при получении цемента.

*По материалам
Регионального Информационного агентства
Московской области*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Закон об обжаловании в ФАС действий чиновников в стройсфере вступил в силу

Закон об установлении процедуры административного обжалования в Федеральной антимонопольной службе России (ФАС) действий государственных и муниципальных органов и инженерно-технических организаций при нарушении ими порядка осуществления полномочий в сфере строительства вступил в силу, говорится в материалах ФАС.

Полномочия получены ФАС по федеральному закону от 13 июля 2015 №250-ФЗ, который вступил в силу 10 января.

Закон также предусматривает привлечение нарушителей к административной ответственности. Для чиновников сумма

штрафа составит 3-5 тысяч рублей, при повторном нарушении – 30–50 тысяч рублей или дисквалификация на два года. Штрафы для организаций, осуществляющих подключение к сетям, составят 10–40 тысяч рублей для организаций, за повторное нарушение предусмотрена дисквалификация до трех лет или увеличенная сумма штрафа: для должностных лиц до 50 тысяч и до 1 миллиона рублей для организаций, добавляется в сообщении.

*По материалам
РИА-недвижимость*

Крым может воспользоваться новым механизмом поддержки промышленных проектов

Министерство промышленной политики Республики Крым при поддержке Министерства промышленности и торговли Российской Федерации провело методологический семинар по вопросам применения федеральных мер государственной поддержки промышленных предприятий гражданской сферы и оборонно-промышленного комплекса. Участие в его работе приняли представители Минпромторга России, Фонда развития промышленности, ФГУП «ЦНИИ «Центр», Министерства строительства и архитектуры Республики Крым, Департамента промышленности и сельского хозяйства Севастополя, руководители промышленных предприятий региона.

Было отмечено, что благодаря совместной работе Минпромторга России и органов исполнительной власти субъектов Крымского федерального округа в непростой переходный период удалось сохранить кадровый и производственный потенциал промышленности. В 2015 году с ведущими российскими корпорациями были заключены договоры для обеспечения загрузки предприятий Республики Крым на сумму более 7,5 млрд рублей, Севастополя – на сумму около 1,5 млрд рублей.

Индекс промышленного производства за январь – февраль текущего года в Республике Крым и Севастополе вырос более чем на 30%. В среднем в 2016 году по

Завершился пилотный проект Минпромторга и фонда РЖС

В Красноярске состоялась церемония по завершению первого пилотного проекта Минпромторга России с фондом РЖС по обеспечению жильем работников АО «НПП «Радиосвязь».

В торжественной обстановке началось заселение домов, построенных жилищно-строительным кооперативом «Радиосвязь». Строительство четырех десятиэтажных домов на 419 квартир для сотрудников завода было начато в ноябре 2014 года. Более 80% участников ЖСК – молодые специалисты оборонно-промышленного комплекса в возрасте до 35 лет. Благодаря государственной поддержке достигнуто снижение стоимости жилья более чем на 30% относительно рыночных цен.

В мероприятии приняли участие губернатор Красноярского края Виктор Толоконский,

представители Минпромторга России и фонда РЖС.

Минпромторг России отмечает эффективность механизмов Федерального закона от 24 июня 2013 года № 161-ФЗ «О содействии развитию жилищного строительства» для решения жилищных проблем сотрудников предприятий и привлечения, закрепления квалифицированных кадров, в том числе молодых специалистов, потребность в которых наиболее актуальна в организациях оборонно-промышленного комплекса. Работа по реализации проектов с фондом РЖС будет продолжена.

*По материалам
Минпромторг России*

закрепленным за Минпромторгом России промышленным предприятиям ожидается рост объемов производства на 35%.

Представители Минпромторга России и Фонда развития промышленности призвали руководителей крымских предприятий, а также профильные органы власти активно включаться в использование программ, которые созданы государством для оказания поддержки и развития производств региона.

В частности, совсем недавно, 15 марта 2016 года, правительство России постановлением № 194 ввело в действие принципиально новый механизм выделения субсидий бюджетам субъектов Федерации на

софинансирование мероприятий региональных программ развития промышленности по возмещению затрат на реализацию инвестиционных проектов предприятий. Конкурсный отбор программ будет объявлен Минпромторгом уже в ближайшие дни, и Крым имеет возможность воспользоваться этим механизмом привлечения федерального финансирования своих инициатив в сфере индустриального производства.

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Президент России Владимир Путин поручил проработать вопрос о введении процедуры нотификации

Данная процедура позволит упорядочить рынок организаций, выдающих сертификаты в стратегически важных отраслях экономики и промышленности

В ходе состоявшегося 24 марта 2016 года съезда Российского союза промышленников и предпринимателей Президент России Владимир Путин поддержал предложение председателя комитета по техническому регулированию, стандартизации и оценке соответствия РСПП Дмитрия Пумпянского упорядочить процедуру сертификации как одного из инструментов технического регулирования. В частности, была поставлена задача проработать вопрос о возможности введения нотификации (наделение правом обязательной сертификации продукции ограниченного количества органов по оценке соответствия в стратегически важных отраслях), что соответствует международной практике и стандартам ISO (Международной организации по стандартизации).

«Мы, конечно, должны стремиться к созданию таких норм и схем, которые были бы сопоставимы с тем, что функционирует у наших основных партнёров и в рамках ЕвразЭС (Евразийского экономического союза), и у наших партнёров, скажем, в Европе. Там такая система нотификации существует и успешно функционирует, это

правда. Я полностью согласен с тем, что нужно начать эту работу более активно, в том числе используя ваши предложения», - отметил Владимир Путин. - Безусловно, мы должны оградить и потребителя, и для участников экономической деятельности создать необходимые прозрачные условия конкуренции».

Владимир Путин также поручил помощнику Президента РФ Андрею Белоусову рассмотреть предложение Дмитрия Пумпянского и подготовить соответствующие поручения Правительству.

«Внедрение такого механизма, если, конечно, здесь не перегибать палку и не превращать это в лицензирование просто под другим названием, то в принципе такой механизм был бы оправдан. Он повысит эффективность работы Росаккредитации, поскольку они смогут сосредоточить своё внимание прежде всего на этих органах. И он даст более полное осуществление, раскрытие возможностей того закона о стандартизации, который мы приняли в прошлом году, который как раз направлен на то, чтобы больше упорядочить национальные рынки и национальные механизмы в этой области», отметил Андрей Белоусов.

*По материалам
Союзцемент*

Предприятиям Тульской области предложены меры поддержки Минпромторга и Фонда развития промышленности

Минпромторг России ведет активную работу с системообразующими предприятиями Тульской области в части предоставления им государственной поддержки. Наиболее актуальные вопросы использования различных инструментов стимулирования промышленного развития региона были рассмотрены в Туле в ходе совещания с участием представителей Минпромторга, Фонда развития промышленности, департамента промышленности и топливно-энергетического комплекса Тульской области и региональной Корпорации развития.

Было отмечено, что в 2015 году промышленность Тульской области продемонстрировала существенный рост основных показателей. Значимыми событиями стали утверждение государственной программы «Развитие промышленности в Тульской области» и принятие закона «О промышленной политике в Тульской области». Накоплен положительный опыт создания индустриальных парков.

В частности, резидентами тульского индустриального парка «Узловая» уже стали компании Great Wall Motors, «Кволити Моторс», «НаноПолимерАрм». В настоящий момент на территории индустриального парка идет строительство 12 объектов. Дальнейшее развитие проекта предполагает привлечение инвестиций на общую сумму 160 млрд руб. и создание 20 тыс. рабочих мест. Проект индустриального парка «Узловая» включен Минпромторгом России

в утвержденный правительством РФ перечень проектов – получателей средств федеральных субсидий в 2016 году. В ближайшие планы Корпорации развития Тульской области входит установление статуса особой экономической зоны на территории указанного объекта.

Представители Минпромторга России проинформировали участников совещания о действующих мерах государственной поддержки развития индустриальных парков и технопарков, а также о требованиях, предъявляемых к ним. Помимо предоставления финансовых субсидий, министерство также реализует программы информационной и инвестиционной поддержки проектов развития промышленной инфраструктуры, в том числе с использованием ресурсов Геоинформационной системы индустриальных парков, технопарков и промышленных кластеров (www.gisip.ru).

Участники совещания отметили положительные результаты Тульской области в сфере реализации промышленной политики и выразили готовность к дальнейшему конструктивному сотрудничеству с предприятиями региона. Совещание было проведено в рамках реализации утвержденного главой Минпромторга России Денисом Мантуровым плана по развитию промышленного и торгового потенциала Тульской области.

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Актуальные вопросы технического регулирования и стандартизации обсудили на площадке форума РСПП

22 марта в Москве, в отеле «Ритц-Карлтон» прошел Форум «Промышленная политика, техническое регулирование и контроль качества».

Он стал одним из ключевых мероприятий программы IX Недели российского бизнеса РСПП.

Организовал Форум Комитет РСПП по техническому регулированию, стандартизации и оценке соответствия при участии Комитета РСПП по промышленной политике.

По информации РСПП, мероприятие, которое проходило в формате панельной дискуссии, собрало около четырехсот участников - руководителей и представителей Евразийской экономической комиссии, федеральных органов исполнительной власти, специалистов организаций и предприятий различных отраслей промышленности.

В числе спикеров Форума - Президент РСПП А.Н.Шохин, Член Коллегии (Министр) по вопросам технического регулирования Евразийской экономической комиссии В.Н.Корешков, Первый заместитель Министра промышленности и торговли Г.С.Никитин, Заместитель Министра экономического развития Н.Р.Подгузов, Руководитель Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии А.В.Абрамов, Заместитель Руководителя Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия

человека И.В.Брагина, Председатель Комитета РСПП по техническому регулированию, стандартизации и оценке соответствия Д.А.Пумпянский, Председатель Комитета РСПП по промышленной политике В.П.Евтушенков, Директор Фонда развития промышленности А.Г.Комиссаров и другие.

Модератором дискуссии был член Правления РСПП, Председатель Правления НП «Национальное агентство прямых инвестиций» И.А.Вдовин.

В своем вступительном слове А.Н.Шохин, в частности, отметил, что в части такого элемента промышленной политики, как техническое регулирование и стандартизация, основными вопросами для обсуждения являются реализация закона «О стандартизации в Российской Федерации», на необходимость принятия которого настаивал РСПП, повышение эффективности работы на площадке ЕЭК и все более остро стоящая тема недобросовестной конкуренции, фальсификата, контроля качества товаров и услуг.

Предметом обсуждения стали также вопросы развития промышленной кооперации стран-участниц Евразийского экономического союза, эффективности мер, предпринимаемых государством для поддержки российской промышленности, практической реализации закона «О промышленной политике в Российской Федерации», оптимизации деятельности институтов развития.

Участники форума отметили, что техническое регулирование и стандартизация являются важными инструментами реализации промышленной политики. В развитие Федерального закона «О промышленной политике в Российской Федерации» в 2015 году был принят и реализуется Федеральный закон «О стандартизации в Российской Федерации». Закон открывает новые возможности для промышленности и позволит оперативно повысить эффективность системы обеспечения безопасности продукции, превратить стандартизацию в ресурс социально-экономического развития, сделать её эффективным механизмом формирования инновационного потенциала страны.

В связи со вступлением в силу большого количества технических регламентов Таможенного союза, самыми актуальными на сегодняшний день являются вопросы государственного контроля за выполнением их требований.

В ходе дискуссии обсуждались пути совершенствования контроля качества и безопасности продукции со стороны государства. Были рассмотрены возможности использования инструментов технического регулирования и стандартизации для защиты национальных рынков от поставок некачественной продукции, сокращения оборота фальсифицированной продукции и сертификатов, выданных с нарушением установленных процедур и многие другие актуальные проблемы.

Особое внимание на Форуме было уделено вопросу введения института нотификации (уполномочивания) органов по сертификации, работающих в сфере обязательной сертификации.

Д.А.Пумпянский в своем выступлении отметил, что уже есть поручение Председателя Правительства Российской Федерации Д.А. Медведева по нотификации органов по сертификации железнодорожной техники. Цель данного поручения - обеспечить достоверность результатов обязательных процедур.

Это достигается за счет реализации ряда конкретных мер.

Первое. Дополнительно к процедуре аккредитации, осуществляемой ФСА, орган по сертификации должен нотифицироваться (уполномочиваться) под требования конкретного технического регламента.

Второе. Нотификация должна производиться органом государственной власти, ответственным за выполнение требований регламента.

Третье. Нотифицированный орган обязан иметь собственную испытательную базу.

И четвёртое, что особенно важно, этот орган должен нести ответственность за выдаваемые сертификаты. Для этого его ответственность должна быть обязательно застрахована.



15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ



Введение процедуры нотификации необходимо проработать и на уровне Евразийского экономического союза. При этом целесообразно использовать опыт Европейского союза, накопленный в этом направлении. Для его изучения Комитет РСПП совместно с Росаккредитацией проведет 18 – 22 апреля международную конференцию в Любляне (Словения), где особое внимание будет уделено именно практическому опыту работы нотифицированных органов, по оценке соответствия стран ЕС.

По мнению Д.А.Пумпянского, создание технического законодательства, всей сопутствующей нормативной базы еще далеко до завершения. «Мы убеждены, что дальше работа становится более глубокой, я

Россия и республика Беларусь будут совместно бороться с незаконным оборотом промышленной продукции

Основные направления сотрудничества определены в совместном заявлении главы Минпромторга Дениса Мантурова и заместителя премьер-министра Республики Беларусь Владимира Семашко.

Вопросы борьбы с незаконным оборотом промышленной продукции являются одними из самых актуальных мировых проблем по ряду объективных экономических причин и вопросов безопасности граждан. Незаконный оборот такой продукции приводит к масштабным негативным последствиям, поскольку представляет высокую опасность для здоровья и жизни потребителей, наносит значительный ущерб бизнесу, а также ведет к существенным потерям государственных

бюджетов. По словам, ориентированной на детальный подход, на тонкую настройку взаимодействия внутри системы. Сообщество экспертов, членов Комитета настроено на продолжение этой работы в новых условиях, с новыми задачами», - подчеркнул он.

По итогам дискуссии участники Форума одобрили проект Резолюции, содержащей ряд конкретных предложений, направленных на совершенствование механизмов и инструментов реализации промышленной политики в России, развитие системы технического регулирования ЕАЭС, повышение качества продукции.

*По материалам
НО Союзцемент*

бюджетов.

Россия и Республика Беларусь будут активнее сотрудничать в сфере противодействия незаконному обороту промышленной продукции, укрепят обмен информацией. В качестве ответственных органов за информационное взаимодействие определены Государственная комиссия по противодействию незаконному обороту промышленной продукции Российской Федерации и Комиссия по вопросам промышленной политики Республики Беларусь.

*По материалам
Минпромторг*

На Кубани планируют создать региональный фонд развития промышленности

Власти Краснодарского края при информационно-консультационной поддержке Российского фонда развития промышленности планируют создать региональный фонд. Это позволит промышленным предприятиям Кубани получать финансирование как из регионального, так и из федерального фондов, пояснили в министерстве промышленности Краснодарского края. Сроки создания фонда не уточняются.

Федеральный ФРП продолжает оказывать поддержку краю. В 2015 году в фонд поступило восемь заявок от организаций региона в таких отраслях, как транспортное машиностроение, химическая промышленность, производство технических газов, производство тары, агропромышленный комплекс.

«Общий объем инвестиций, необходимых для реализации данных проектов, составит 8,3 млрд рублей, что, в свою очередь, позволит создать 334 новых рабочих места. Средний срок реализации проектов — от двух до пяти лет», — уточнили в министерстве.

Предприятия обратились в фонд для получения льготных займов на сумму 7,7 млрд рублей.

Ряд заявок фонд отклонил, так как они не соответствуют требованиям об отраслевой принадлежности: ФРП финансирует проекты в основных направлениях гражданской промышленности и не затрагивает сельское хозяйство.

«В свою очередь, семь заявок, соответствующих требованиям ФРП, находятся на различных стадиях рассмотрения», — отметили в министерстве промышленности Кубани.

В ведомстве не стали называть предприятия, которые подали заявки, до того, как будет принято решение об их участии в программе.

На базе ФРП сформирована система одного окна государственной поддержки промышленных предприятий. В 2015 году этой функцией смогли воспользоваться несколько компаний региона: ООО «Тихорецкий машиностроительный завод имени В. В. Воровского», ООО «Выбор – С», ЗАО «Александрия», ОАО «Новоросцемент». Фонд помог ООО CLAAS подготовить пакет документов для заключения специального инвестиционного контракта, который станет одним из первых в России.

*По материалам
Кубань 24*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Закон «о промышленной политике» становится основой для подъема реального сектора экономики

Первый заместитель министра промышленности и торговли РФ Глеб Никитин выступил на промышленном форуме в рамках «Недели российского бизнеса – 2016» по теме «Закон «О промышленной политике»: первые итоги реализации».

Системной предпосылкой для развития всей промышленности является внедрение в жизнь положений закона «О промышленной политике», направленных в целом на обеспечение благоприятного инвестиционного климата и создание условий для его развития.

Одним из актуальных инструментов новой промышленной политики, предусмотренных законом, стал механизм специнвестконтракта (СПИК), который задает заранее понятные правила игры для инвесторов и стабилизирует действующие условия ведения бизнеса на срок до десяти лет, устраняет институциональные разрывы и призван переломить «инвестиционную паузу» в реальном секторе. В рамках специнвестконтрактов за инвесторами (как российскими, так и зарубежными) закрепляется обязательство повышать технологический уровень и наращивать локализацию в нашей стране, взамен предоставляя долгосрочные гарантии и преференции на федеральном и региональном уровнях.

СПИК позволяет обеспечить баланс интересов бизнеса и государства. Это «мостик» между интересами федерации, регионов и бизнеса.

При этом, подчеркнул Глеб Никитин, как на федеральном, так и региональном уровне система СПИК уже показала свою востребованность: свыше 200 потенциальных участников выразили заинтересованность во включении в механизм СПИК, региональное законодательство о промышленной политике более трети субъектов РФ уже предусматривает возможность заключения специальных инвестиционных контрактов.

В рамках территориального промышленного развития законом предусматривается создание индустриальных парков, промышленных технопарков и промышленных кластеров. В настоящее время индустриальные парки и промышленные технопарки представлены в 47 регионах. За прошлый год в индустриальных парках выпущено продукции на 480 млрд рублей, при этом налоговые поступления в бюджеты всех уровней составили около 40 млрд рублей. Индустриальные парки являются привлекательными объектами для размещения иностранных компаний, которые представлены 205 промышленными предприятиями из 25 стран мира, включая

Германию, Италию, Японию, Францию и Финляндию.

Для решения ключевых задач промышленной политики ведется активное развитие и промышленных технопарков, которые осваивают производство новых видов продукции, ориентированной на импортозамещение и наращивание экспортного потенциала. Сегодня действует 16 промышленных технопарков, в которых расположены 930 компаний, работающих в высокотехнологичных секторах промышленности: машиностроении, приборостроении, электронике, лазерных технологиях, химической и медицинской промышленности, биотехнологии и новых материалах.

Важным элементом промполитики стало также создание Минпромторгом совместно с Минобрнауки России инжиниринговых центров на базе образовательных организаций высшего образования. В 2013–2015 годах проведены три очереди конкурсного отбора, в результате чего поддержано 30 инжиниринговых центров, в том числе 11 центров в 2013 году, 9 центров в 2014 году и 10 центров в 2015 году.

Как отметил первый заместитель министра, ключевым элементом промышленной политики стал Фонд развития промышленности.

«Без его участия в современных условиях невозможно представить развитие наилучших доступных технологий (НДТ), ландшафт управления промполитикой в целом, а также внедрение полномасштабных механизмов по импортозамещению. В прошлом году ФРП было одобрено предоставление займов на общую сумму 24,6 млрд рублей для реализации 74 проектов», – сказал Глеб Никитин.

Он сообщил, что 14 марта 2016 года наблюдательный совет ФРП утвердил новые стандарты, по которым российские предприятия смогут получить льготные займы на реализацию импортозамещающих проектов. Акцент был сделан на развитии среднего производственного бизнеса.

Первые итоги по внедрению и реализации ключевых мер и механизмов, предусмотренных законом «О промышленной политике в Российской Федерации» и примыкающими к нему нормативно-правовыми актами, свидетельствуют в целом о завершении создания единой системы новой промышленной политики и об эффективности принятых в такое непростое время управленческих и законодательных решений.

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Минпромторг начал отбор проектов промкластеров, претендующих на господдержку

Возможности институтов развития России по реализации инвестиционных промышленных проектов на территориях промышленных парков, особых экономических зон и промышленных кластеров были рассмотрены в ходе практического семинара для 150 представителей управляющих компаний промышленных парков и корпораций развития субъектов Федерации. Его организаторами выступили Минпромторг России совместно с Ассоциацией промышленных парков (АИП).

В работе семинара приняли участие заместитель главы Минпромторга России Дмитрий Овсянников, заместитель

директора Фонда развития промышленности Сергей Вологодский, исполнительный директор АИП Денис Журавский, представители Минэкономразвития России, Фонда развития моногородов, Федерального центра проектного финансирования, Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства, Сбербанка, МСП Банка.

Дмитрий Овсянников сообщил о реализуемых государством мерах поддержки промышленных парков, технопарков и промышленных кластеров. Он отметил, что в системе предоставления господдержки произошли изменения. С 2016 года претендовать на получение субсидий

федерального бюджета смогут только те промышленные парки и промышленные кластеры, которые подтвердили свое соответствие установленным требованиям и вошли в реестр Минпромторга.

В числе приоритетных задач на 2016 год – запуск механизма господдержки проектов промышленных кластеров. «Работа по организации и проведению отбора совместных проектов участников промышленных кластеров для получения субсидий уже начата министерством. Особое внимание при их оценке будет уделяться достижению таких показателей, как увеличение количества

высокопроизводительных рабочих мест не менее чем на 15% и сокращение не менее чем на 10% импортных комплектующих в конечной продукции кластера. Первые результаты отбора будут известны уже в конце мая этого года», – сообщил Дмитрий Овсянников.

*По материалам
Минпромторг России*

ТК 465 разработает 86 новых документов в области строительства

Заседание Технического комитета 465 «Строительство», посвященное перспективным направлениям работы комитета, состоялось в Министерстве строительства и жилищно-коммунального хозяйства Российской Федерации 26 февраля под председательством замглавы Минстроя России Елены Сизэра.

В рамках совещания обсуждались вопросы, связанные с участием ФАУ Федерального центра нормирования, стандартизации и технической оценки соответствия в строительстве (ФЦС) и ТК 465 в конкурсе Росстандарта по разработке стандартов в области строительства. Как сообщил директор ФАУ «ФЦС» Дмитрий Михеев,

учреждение планирует принять участие в выполнении работ в области наилучших доступных технологий по темам: «Разработка и подготовка к утверждению стандартов на конструкции и материалы в строительстве», где предстоит разработать 26 документов; «Разработка и подготовка к утверждению стандартов, поддерживающих Еврокоды» - 43 документа, «Разработка и подготовка к утверждению стандартов в области инженерных изысканий, проектирования и строительства зданий и сооружений» - 17 документов.

Кроме того, было принято решение об организации совместного совещания ТК 465, Минстроя России и НО «Союзцемент» по

вопросу сертификации цемента, а также намечен план мероприятий по работе ТК 465 со смежными техническими комитетами Росстандарта.

Как сообщила Елена Сизэра, первым мероприятием в рамках этой программы может стать совместное заседание ТК 465 и ТК 209, где будут рассмотрены вопросы внесения дополнений в СП, учитывающие требования к обеспечению безопасности монтажа и эксплуатации лифтов.

Справочно:

ТК-465 «Строительство» является базовой экспертной организацией строительной науки. Сегодня комитет сосредоточен на

разработке нормативно-технической документации, способствующей инновационному развитию отрасли.

*По материалам
Минстрой России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Дмитрий Медведев утвердил распределение субсидий регионам на реализацию проектов промышленных парков

Председатель правительства России Дмитрий Медведев подписал распоряжение № 322-р, подготовленное Минпромторгом России, которым утвержден перечень из 15 проектов промышленных парков и промышленных технопарков и распределены субсидии, предоставляемые в 2016 году субъектам Федерации на возмещение затрат на создание их инфраструктуры, на общую сумму 4274,2 млн рублей. Документ был рассмотрен и одобрен на заседании правительства Российской Федерации с участием главы Минпромторга России Дениса Мантурова 24 февраля 2016 года.

В утвержденный перечень включены проекты промышленного технопарка

«Технополис «Москва», промышленных парков «Ворсино» и «Росва» (Калужская область), «Промышленная зона «Заволжье» (Ульяновская область), «Уфимский» (Башкирия), «Мастер» (Татарстан), «Преображенка» (Самарская область), «Масловский» (Воронежская область), «Кузнецкая слобода» (Липецкая область), промышленного парка на территории Буденновска (Ставропольский край), «Узловая» (Тульская область), «Раслово» (Тверская область), «Северный» (Белгородская область), «Промышленно-логистический парк Новосибирской области», «Индустриальный парк в сфере биотехнологий» (Новосибирская область). Планируемый объем субсидий обеспечен налоговыми поступлениями в 2016 году в

федеральный бюджет от предприятий-резидентов, действующих на территории промышленных парков и технопарков.

Оказание государственной поддержки по этим проектам позволит до 2020 года создать 8300 га территории с подготовленной инфраструктурой, обеспечить занятость более 50 тыс. сотрудников промышленных предприятий-резидентов и поступления в бюджеты всех уровней в объеме свыше 67 млрд рублей.

Как отмечает заместитель главы Минпромторга России Дмитрий Овсянников, реализация данного механизма, который был разработан в соответствии с поручением президента России Владимира Путина,

озвученным в Послании Федеральному собранию в 2014 году, – способ поддержать активность регионов по созданию промышленных парков и промышленных технопарков. «Это не только компенсация уже понесенных затрат, но и источник финансирования дальнейшего развития проектов. Это сигнал российским регионам: государство готово поддержать ваши вложения в развитие промышленной инфраструктуры», – подчеркнул Дмитрий Овсянников.

*По материалам
Минпромторг России*

В Тамбовской области создается Региональный госфонд развития промышленности

Тамбовский губернатор Александр Никитин подписал закон «О промышленной политике Тамбовской области», который в том числе предусматривает создание регионального государственного фонда развития промышленности, сообщили ИА REGNUM в областном управлении пресс-службы и информации.

Инициированный губернатором и разработанный областным управлением по развитию промышленности и предпринимательства закон одобрили депутаты Тамбовской областной думы.

Теперь положения закона, прошедшего все процедуры утверждения, позволяют создать областной государственный фонд развития промышленности.

Фонд станет серьезным инструментом, стимулирующим развитие бизнеса и экономики региона в целом, считает первый заместитель главы администрации области Александр Ганов. «Создание специализированного финансового фонда – это стимулирующая мера для развития экономики в условиях дорогих банковских кредитов. За аналог мы взяли активно

действующий федеральный фонд, только у нас масштабы меньше, но принцип работы тот же», – пояснил Александр Ганов. В рамках фонда планируется организация двух видов деятельности. Первая – финансовая, а именно выдача займов по льготной ставке предприятиям среднего бизнеса. Ведь начинать реализацию проекта при государственном софинансировании всегда легче. Причем это будет прямое финансирование. Второе направление – консультирование по поводу грамотного оформления заявок, информационная

поддержка в продвижении продукции наших предприятий, чтобы они были узнаваемы на территории региона и за его пределами, а также оказание помощи в продвижении проектов для финансирования из федерального фонда. В настоящее время на рассмотрении в федеральном фонде находятся заявки только от двух промышленных предприятий: АО «Пигмент» и ЗАО «Котовский завод нетканых материалов».

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Регионы России получат субсидию на развитие индустриальных парков

В России начался второй этап реализации механизма господдержки регионов, вкладывающих средства в развитие промышленной инфраструктуры в формате индустриальных парков и промышленных технопарков.

В ходе первого этапа в 2015 году Минпромторгом России был проведен отбор заявок регионов, а 24 февраля правительство РФ утвердило перечень из 15 проектов индустриальных парков и технопарков, представленных 13 субъектами Федерации, которые уже в 2016 году получат возмещение своих затрат на создание парков в форме субсидий из федерального бюджета. Объем предоставляемых средств превышает 4 млрд рублей и обеспечен доходами федерального бюджета от налогов и таможенных пошлин, уплаченных резидентами парков.

В числе получателей – индустриальные парки Калужской, Новосибирской, Тульской и Ульяновской областей, Ставропольского края и Республики Татарстан.

Калужская область с проектами индустриальных парков «Росва» и «Ворсино» получит в 2016 году субсидию в размере 1,7 млрд рублей.

Всего на территории области действует и создается 11 индустриальных парков, общая площадь территории которых превышает 5 тыс. га. При этом размер свободной территории парков для размещения производств потенциальных резидентов – 1,8 тыс. га (35% от общей площади парков).

На площадках парков действуют предприятия 73 резидентов, создано 17,7 тыс. рабочих мест. С 2013 по 2015 год от резидентов индустриальных парков в бюджеты всех уровней поступило более 135,5 млрд рублей, из них 14,5 млрд рублей – в консолидированный бюджет Калужской области.

Сумма запланированной субсидии на 2016 год, которую получит Новосибирская область с проектами «Промышленно-логистический парк» и «Создание индустриального парка в сфере биотехнологий», составляет 334,8 млн рублей.

В настоящее время на территории Новосибирской области действуют три индустриальных парка и два технопарка, общая площадь территории которых приближается к 1 тыс. га. При этом размер свободной территории парков для размещения производств потенциальных резидентов – 390 га (40% от общей площади). На площадках индустриальных парков действуют предприятия 60 резидентов, технопарков – 239 резидентов, создано более 8 тыс. рабочих мест. С 2010 по 2015 год «Промышленно-логистический парк» и «Создание индустриального парка в сфере биотехнологий» внесли в бюджеты всех уровней более 4,5 млрд рублей налоговых отчислений.

Ставропольский край с проектом регионального индустриального парка «Буденновск» получит в 2016 году субсидию

на развитие индустриальных парков в размере 384 млн рублей.

В настоящее время на территории края действует и создается три индустриальных парка. В том числе действующий – региональный индустриальный парк на территории Невинномысска, а также создаваемые – «Буденновск» и региональный индустриальный парк на территории Георгиевска. Общая площадь территории индустриальных парков Ставропольского края приближается к 1 тыс. га. При этом размер свободной территории парков для размещения производств потенциальных резидентов – 672,7 га (70% от общей площади). На площадках парков действуют предприятия 18 резидентов. За период с 2013 по 2015 год от них в бюджеты всех уровней поступило более 5 млрд рублей. Суммарный объем частных вложений в инфраструктуру парков к 2015 году составил 35 млрд рублей. Объем государственных вложений – 3,5 млрд рублей.

Республика Татарстан с проектом индустриального парка «КИП «Мастер» получит свыше 58 млн рублей запланированной субсидии на 2016 год. В настоящее время на территории Татарстана созданы и успешно развиваются две особые экономические зоны (промышленно-производственного типа «Алабуга», «Иннополис»), восемь индустриальных парков, а также бизнес-инкубаторы, промышленные площадки муниципального уровня.

По итогам 2015 года численность занятых на предприятиях-резидентах данных инфраструктурных объектов превышает 31 тыс. человек. Объем произведенной продукции – 120 млрд рублей, что составляет около 7% всего объема промышленного производства республики. Объем налоговых отчислений – 9,8 млрд рублей.

В числе получателей субсидии – Тульская область с проектом индустриального парка «Узловая». На территории парка общей площадью 2,5 тыс. га зарегистрированы два основных резидента. Размер свободной территории для потенциальных резидентов составляет 88% – 2,2 тыс. га. До 2024 года запланировано создание не менее 5 тыс. рабочих мест. Сумма запланированной субсидии на 2016 год, которую получит регион, составляет 10,1 млн рублей.

Ульяновская область с проектом индустриального парка «Заволжье» получит в 2016 году субсидию на развитие индустриальных парков в размере 459,5 млн рублей. В настоящее время на территории области действует и создается семь индустриальных парков. Общая площадь их территории превышает 2 тыс. га. Размер свободной территории парков для размещения производств потенциальных резидентов – 1,5 тыс. га (62% от общей площади парков). На площадках парков действуют предприятия 61 резидента, создано более 4,9 тыс. рабочих мест.



15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ



Как отмечает заместитель главы Минпромторга России Дмитрий Овсянников, курирующий региональную промышленную политику, министерство оказывает системную поддержку проектам развития промышленной инфраструктуры индустриальных парков и промышленных технопарков. «Данный механизм стимулирования активности регионов по созданию индустриальных парков и

промышленных технопарков разработан в соответствии с поручением президента России Владимира Путина, которое было озвучено в Послании Федеральному собранию в 2014 году. Фактически это источник финансирования дальнейшего развития проектов, которые включены в перечень, утвержденный правительством 24 февраля. В ходе их реализации, по оценкам регионов, к 2020 году будет создано свыше 8

тыс. га производственных площадей и 50 тыс. рабочих мест. При этом объем налоговых поступлений в бюджеты всех уровней по этим паркам составит около 67 млрд рублей», – сообщил Дмитрий Овсянников.

*По материалам
Минпромторг России*

Взаимодействие Минпромторга и республики Татарстан способствует развитию промышленности региона

Объем промышленного производства в Татарстане превысил показатели 2014 года. Итоги работы промышленного комплекса региона в 2015 году были подведены в ходе совместной коллегии Минэкономки и Минпромторга республики с участием президента Татарстана Рустама Минниханова, статс-секретаря, заместителя главы Минэкономразвития России Олега Фомичева, заместителя министра промышленности и торговли РФ Дмитрия Овсянникова.

Выступая перед участниками коллегии, Дмитрий Овсянников отметил, что Минпромторг России ведет масштабную работу по поддержке и развитию промышленности Республики Татарстан. Она охватывает практически все отрасли. С 2008 по 2015 годы министерством предоставлены субсидии 109 промышленным и торговым предприятиям на сумму свыше 48 млрд рублей. Наиболее значимые проекты реализовывались при содействии Минпромторга России предприятиями автомобильной, авиационной,

нефтехимической отраслей.

Большую роль в этом, по словам замглавы Минпромторга, сыграла активность руководства республики в отстаивании интересов промышленности Татарстана. «Мы видим значительный интерес к участию во всех механизмах стимулирования промышленной деятельности, предлагаемых министерством. 16 проектов заявлено на получение субсидий по постановлению правительства РФ № 214. Свыше 40 – подано в российский Фонд развития промышленности. 17 инвестиционных проектов Республики Татарстан включены в 2014–2015 годах в Перечень комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности. В отраслевых планах импортозамещения предприятия региона участвуют в качестве потенциальных исполнителей по 126 технологическим направлениям. Эти показатели – результат кропотливого совместного труда», – подчеркнул Дмитрий Овсянников.

В ходе своего визита в Республику Татарстан

заместитель министра промышленности и торговли РФ также посетил ряд инновационных производств: Казанский завод синтетического каучука и индустриальный парк «Казанский силикон», где состоялась презентация проекта кремнийорганического кластера, а также технополиса «Химград».

Дмитрий Овсянников оценил уровень технологий, используемых резидентами технополиса, в том числе одного из крупнейших – компании «Данафлекс-Нано». Ее специализация – выпуск гибкой упаковки с нанопокрытием, по производству которой компания занимает 12% российского рынка. Замглавы Минпромторга России отметил, что стратегия региона по созданию особых экономических зон, развитию промышленной инфраструктуры в формате индустриальных парков, технопарков, промышленных площадок муниципального уровня показала себя весьма эффективной.

«Объем продукции, произведенной резидентами, достиг 120 млрд рублей, что составляет около семи процентов всего

объема промышленного производства республики, в то время как в среднем по России этот показатель немногим выше полупроцента. В 2014–2015 годах Минпромторг России предоставил субсидии двум индустриальным паркам Татарстана – «Химграду» и «А Плюс Парку Алабуга» – на общую сумму 31,7 млн рублей.

В 2016 году мы ожидаем, что будут субсидированы и затраты региона, понесенные им на реализацию проекта Камского индустриального парка «Мастер». Объем средств господдержки, которую сможет получить бюджет Республики Татарстан, превышает 55 млн рублей. Предварительная работа Минпромторгом России уже проведена. Решение о предоставлении субсидий будет принято правительством России в первом квартале этого года», – сообщил Дмитрий Овсянников.

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Фонд развития промышленности сможет получить 20 миллиардов рублей в течение месяца

Дополнительные средства в Фонд развития промышленности в размере 20 миллиардов рублей Правительство Российской Федерации сможет направить в течение ближайшего месяца. Об этом заявил первый замминистра промышленности и торговли Российской Федерации Глеб Никитин в ходе Всероссийского совещания с представителями органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации «Фонд развития промышленности – современные инструменты государственной поддержки промышленности. Итоги. Перспективы».

По словам первого замминистра, вопрос выделения дополнительных средств, о котором говорил в своем послании к Федеральному Собранию президент России Владимир Путин, будет рассмотрен в рамках обсуждения реализации антикризисного плана кабинетом министров Российской Федерации.

В числе приоритетных направлений современных мер государственной поддержки промышленности Глеб Никитин назвал прежде всего импортозамещение, а также экспорт российской продукции. «Деятельность фонда и другие меры поддержки направлены по двум основным векторам развития обрабатывающей промышленности. Первый – импортозамещение, которое призвано обеспечить технологическую независимость экономики и нарастить ее компетенции до

уровня, позволяющего ей конкурировать на глобальном рынке, а впоследствии перейти к экспорту», – сказал Глеб Никитин. По его словам, финансовые меры поддержки – такие как субсидии на комплексные инвестиционные проекты, на пополнение оборотного капитала и льготные займы Фонда развития промышленности – направлены как раз на проекты импортозамещения. Вторым направлением Глеб Никитин назвал увеличение доли высокотехнологической продукции в российском экспорте. При этом особую роль в этом направлении, по его словам, играет выявление в традиционных секторах промышленности перспективных и маржинальных ниш и развитие новых рынков, например, в таких областях, как аддитивные технологии, фотоника, биотехнологии и другие.

Резюмируя, Глеб Никитин отметил, что государством сегодня разработан широкий набор инструментов развития промышленности и для информирования бизнеса о существующих возможностях на базе фонда был создан консультационный центр по мерам господдержки промышленных предприятий – система «одного окна». Глеб Никитин подчеркнул, что фонд ежедневно консультирует десятки предприятий об условиях и порядке участия в программах Минпромторга России по поддержке промышленности, и призвал бизнес активно пользоваться существующими возможностями.

В совещании также приняли участие директор Фонда развития промышленности Алексей Комиссаров, президент Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Сергей Катьрин, председатель комитета по бюджету Совета Федерации Евгений Бушмин, председатель комитета по промышленности Госдумы Российской Федерации Сергей Собко, первый вице-президент Союза машиностроителей России Владимир Гутенев, президент Российского союза промышленников и предпринимателей Александр Шохин, председатель «Опоры России» Александр Калинин, председатель комитета по инвестиционной политике Торгово-промышленной палаты Российской Федерации Антон Данилов-Данильян, глава Республики Алтай Александр Бердников, губернатор Томской области Сергей Жвачкин, представители региональных органов власти и Торгово-промышленной палаты Российской Федерации, общественных организаций бизнеса, эксперты.

В рамках форума состоялось торжественное подписание соглашений о сотрудничестве между Фондом развития промышленности и Торгово-промышленной палатой Российской Федерации, Союзом машиностроителей России, Республикой Алтай и Томской областью.

*По материалам
Минпромторг России*

Площадка индустриального парка Бахчисарай интересна инвесторам

Ряд потенциальных инвесторов выразили заинтересованность в реализации своих проектов на территории индустриального парка «Бахчисарай».

Заместитель министра экономического развития Республики Крым Максим Балахонов считает, что создание индустриального парка «Бахчисарай» способствует стимулированию экономического развития и Крыма в целом, сообщила пресс-служба Министерства экономического развития РК.

Максим Балахонов отметил, что благодаря необходимой инфраструктуре в республике появятся дополнительные благоприятные условия для привлечения прямых инвестиций. Кроме того, создание индустриального парка обеспечит жителей Бахчисарая дополнительными рабочими местами.

Сейчас правительство Крыма решает вопросы, связанные с формированием земельного участка для объекта, а также разрабатывает механизмы передачи его в республиканскую собственность.

Напомним, на территории Крыма планируется создать три индустриальных парка – в Евпатории, Бахчисарае и Феодосии. Корпорация развития Крыма и Министерство экономического развития РК предоставляют консультации по вопросам сотрудничества на данных объектах.

*По материалам
Минпромторг России*

15. ГОСУДАРСТВО

НОВОСТИ

Регионы получат компенсацию затрат на создание промышленной инфраструктуры индустриальных парков

Правительство России постановлением № 15 утвердило правила предоставления субсидий из федерального бюджета бюджетам регионов на возмещение затрат по созданию инфраструктуры индустриальных парков или технопарков, за исключением технопарков в сфере высоких технологий.

Постановлением определен порядок предоставления средств господдержки. Начиная со второго квартала 2016 года субъекты Федерации смогут получать их, заключив соответствующие соглашения с Минпромторгом России. Возмещение затрат регионов будет осуществляться за счет налога на прибыль, акцизов, НДС и таможенных пошлин, которые резиденты индустриальных парков и технопарков уплачивают в федеральный бюджет.

Оговорен и ряд требований, которые необходимо выполнить субъектам Федерации. В частности, проект индустриального парка или технопарка должен быть включен в перечень проектов, утвержденный распоряжением Правительства России, по результатам отбора, проводимого Минпромторгом России в соответствии с постановлением № 1119. Кроме того, регионом должны быть подтверждены обязательства по достижению сводных показателей, указанных в паспорте индустриального парка и технопарка, а также исполнению консолидированного прогноза налоговых отчислений в федеральный бюджет.

Как отмечает заместитель министра промышленности и торговли РФ Дмитрий

Овсянников, принятие данного постановления открывает второй этап реализации механизма предоставления господдержки регионам, вложившим свои средства в создание инфраструктуры индустриальных парков. В ходе первого этапа в 2015 году Минпромторгом был проведен отбор и сформирован перечень проектов индустриальных парков для получения субсидии. В федеральном бюджете на 2016 год на эти цели предусмотрены средства на общую сумму свыше 4 млрд рублей.

«Результаты отбора свидетельствуют о привлекательности данной формы поддержки для стимулирования инвестиционной активности регионов. Благодаря проделанной работе промышленная инфраструктура государства получила более 10 тыс. га новых производственных площадей, на которых разместятся порядка 700 промышленных предприятий. Возможность непосредственной увязки расходов федерального бюджета с фактически достигнутыми индустриальным парком результатами, выраженными в объемах налоговых отчислений, позволяет добиться наибольшей отдачи от выделяемых денежных средств, вложения их в наиболее эффективные проекты. Уже в марте Минпромторг приступит к заключению соглашений с регионами о предоставлении субсидий», – подчеркнул Дмитрий Овсянников.

*По материалам
Минпромторг России*

+7 (495) 722-09-59

info@cmpro.ru

www.cmpro.ru

123610, Москва,
Краснопресненская наб., 12
Центр Международной
торговли, офис 1548

СМПРО – независимая инвестиционно-консалтинговая компания в промышленности строительных материалов России и стран СНГ

"Глубоко переживая за отрасль, за коллег, с которыми работаем и общаемся, мы видим свою миссию в привлечении инвестиций, в создании новых современных производств и рабочих мест, в повышении конкурентоспособности отечественной промышленности строительных материалов"

*Владимир Гузь,
Управляющий партнер СМПРО*

Компания СМПРО – единственная на территории бывшего Советского Союза компания, осуществляющая комплексный инвестиционный, консалтинговый и аналитический сервис в промышленности строительных материалов. Ключевой фактор успеха бизнеса компании и ее клиентов – наличие у менеджмента производственного, управленческого и инвестиционного опыта. Наши руководители управляли крупнейшими предприятиями отрасли, включая научно-исследовательские организации. Мы закрыли крупнейшие M&A сделки в промышленности строительных материалов на сумму около 1,5 млрд. долларов.

Услуги

Компания "СМПРО" предлагает услуги по оценке инвестиционной привлекательности отраслей и отдельных промышленных предприятий. Мы консультируем собственников компаний, а также финансовые институты, инвестирующие в отрасль. Мы занимаемся управлением проектами, оказываем консультации по стратегии и развитию, производству и технологиям, маркетингу и продажам, корпоративному управлению, финансовому менеджменту, проектному финансированию, вопросам оценки бизнеса, а также слияниям и поглощениям.

Направления

Наша компания предлагает участникам рынка объективную информацию по основным секторам промышленности строительных материалов: производство цемента, нерудные строительные материалы, бетон, автоклавный газобетон, производство кирпича, производство железобетонных изделий и конструкций, производство мелкоштучных стеновых материалов, изделий из гипса, производство стекла, теплоизоляционных материалов и по другим.

"Мы свидетели перестройки и разрушения советского планового хозяйства, участники приватизационных процессов и строительства капитализма. Мы сохранили бизнес в 1998 году. Мы считаем себя достаточно компетентными и профессиональными, чтобы предложить Вам сотрудничество"

*Анатолий Кабанов,
Генеральный директор СМПРО*

Клиенты

Среди наших клиентов российские производители строительных материалов, финансирующие банки, собственники бизнеса, инвесторы, органы власти, а также иностранные производители строительных материалов и оборудования. Мы можем стать Вашим проводником на постсоветском пространстве в динамично развивающейся индустрии строительных материалов.

Опыт

Каждый из нас начинал свою трудовую деятельность в разное время и в разных местах. Пройдя большой путь профессионального становления, накопления опыта и знаний, мы собрались в команду единомышленников с целью стать партнером и спутником для тех, кто открыт для нового, кто понимает, что время – это неизбежно убывающий капитал, кто хочет учиться на чужих ошибках.

